



**MOLINOS agro**  
GRUPO PEREZ COMPANC

2021

MEMORIA  
Y ESTADOS  
FINANCIEROS | ANNUAL  
REPORT

MEMORIA  
Y ESTADOS  
FINANCIEROS

ANNUAL  
REPORT  
2021



  
**MOLINOS agro**  
GRUPO PEREZ COMPANC

**EXPORTANDO VALOR AGREGADO A MÁS DE 50 PAÍSES**  
EXPORTING ADDED VALUE TO MORE THAN 50 COUNTRIES



- 
- 06** Miembros del Directorio, de la Comisión Fiscalizadora y Auditor Externo  
Members of the Board of Directors, Statutory Audit Committee and External Auditor
- 08** Datos consolidados relevantes: Su evolución  
Consolidated Financial Highlights: Variations
- 
- 10** Memoria  
Letter to the Shareholders
- 
- 20** Anexo I Código de Gobierno Societario  
Exhibit I Corporate Governance Code
- 
- 36** Estados Financieros  
Financial Statements
-



  
**MOLINOS agro**  
GRUPO PEREZ COMPANC

# NÓMINA DE LOS INTEGRANTES DE LOS ÓRGANOS DE ADMINISTRACIÓN Y FISCALIZACIÓN DE MOLINOS AGRO S.A.

MEMBERS OF THE MANAGEMENT  
AND AUDIT BODIES  
OF MOLINOS AGRO S.A.



**Miembros integrantes del Directorio**  
Members of the Board of Directors

**DIRECTORES TITULARES / DIRECTORS**

**Presidente / Chairman:** Luis Perez Companc (i)

**Vicepresidente / Vice-Chairman:** Juan Manuel Forn (ii)

Pablo Luis Antunez (i)

Amancio Hipólito Oneto (i)

Oscar Miguel Castro (ii)

Gabriel Casella (ii)

**DIRECTORES SUPLENTES / ALTERNATE DIRECTORS**

Sebastián Gallo (i)

Mariano Mazur (ii)

**Miembros de la Comisión Fiscalizadora y Auditor Externo**  
Members of the Statutory Audit Committee and External Auditor

**SÍNDICOS TITULARES / STATUTORY AUDITORS**

Juan Manuel Gonzalez Bueno

Enrique Rodriguez Castelli

Pedro Donato

**SÍNDICOS SUPLENTES / ALTERNATE STATUTORY AUDITORS**

Jorge Enrique Trossero

Julio Fernando Lota

María Elena Di Pasquo

**AUDITOR EXTERNO / EXTERNAL AUDITOR**

**Titular / External Auditor:** Adrián Villar

**Suplente / Alternate External Auditor:** Leonel Tremonti

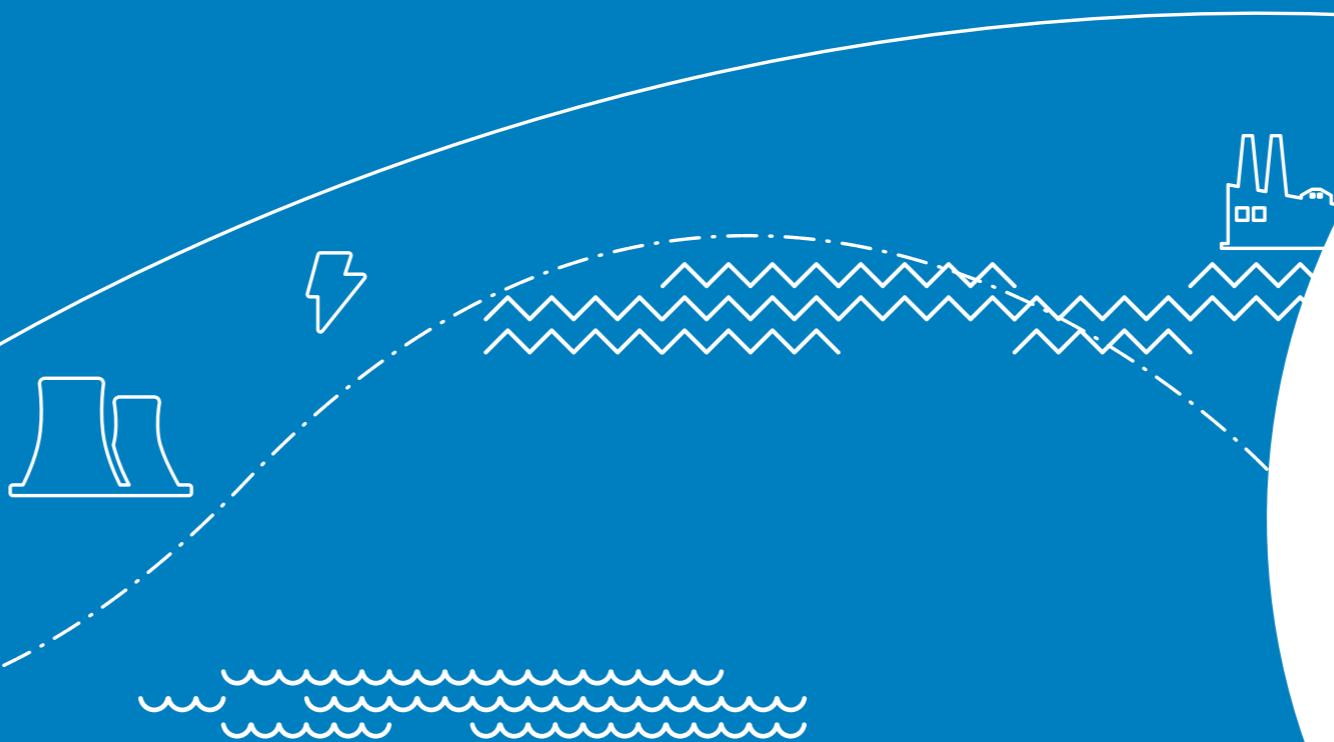
Estudio Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L.

Los miembros de la Comisión Fiscalizadora y el Auditor Externo se desempeñarán en sus cargos por el término de un ejercicio.

The members of the Statutory Audit Committee and the External Auditor will remain in office during one fiscal year.

# DATOS CONSOLIDADOS RELEVANTES: SU EVOLUCIÓN

## CONSOLIDATED FINANCIAL HIGHLIGHTS: VARIATIONS



**DATOS CONSOLIDADOS RELEVANTES:  
SU EVOLUCIÓN**

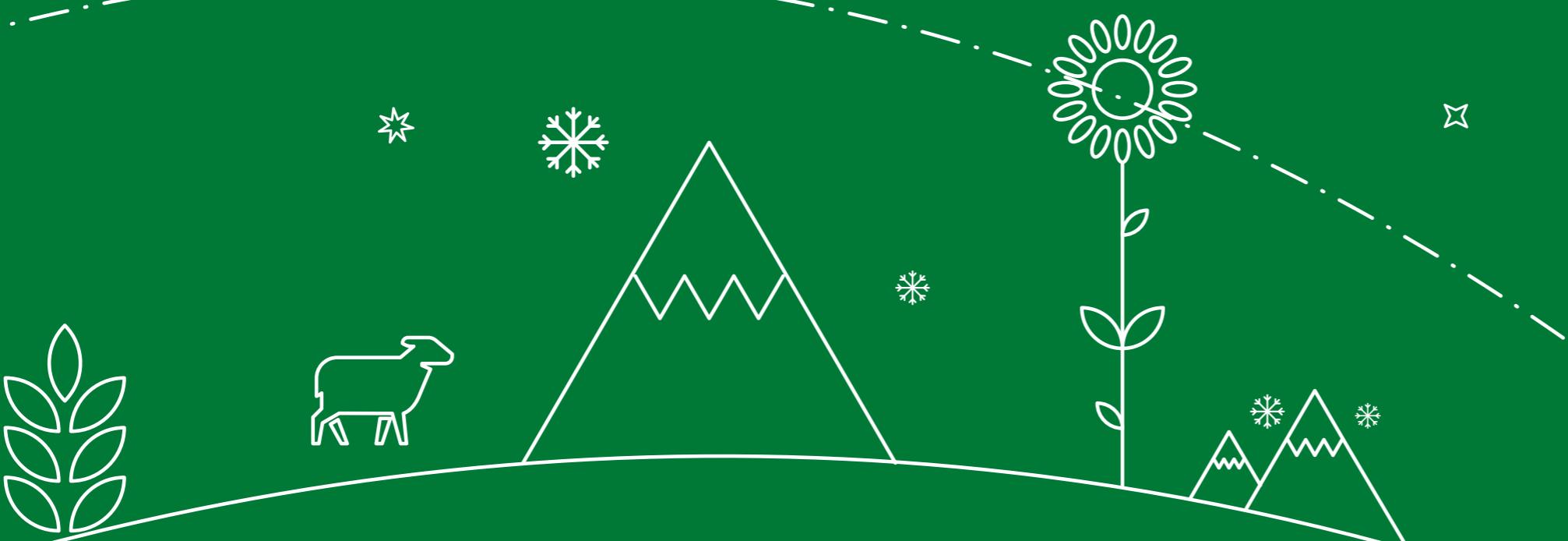
**CONSOLIDATED FINANCIAL  
HIGHLIGHTS: VARIATIONS**

EN MILLONES DE DÓLARES / (US DOLLARS)	MARZO 17 (*) / MARCH 2017 (*)	MARZO 18 / MARCH 2018	MARZO 19 / MARCH 2019	MARZO 20 / MARCH 2020	MARZO 21 / MARCH 2021
<b>Ingresos de actividades ordinarias /</b> Revenues from ordinary activities	1.285,4	1.863,4	1.739,1	1.996,6	2.456,6
	1.199,1	1.715,5	1.534,7	1.637,7	2.149,1
	86,3	147,9	204,4	358,9	307,5
<b>EBITDA</b>	<b>35,7</b>	<b>39,3</b>	<b>43,5</b>	<b>63,3</b>	<b>56,4</b>
% sobre ventas / % on sales	2,8%	2,1%	2,5%	3,2%	2,3%
<b>EBTDA</b>	<b>36,8</b>	<b>47,1</b>	<b>44,8</b>	<b>74,9</b>	<b>111,4</b>
% sobre ventas / % on sales	2,9%	2,5%	2,6%	3,8%	4,5%
<b>Resultados financieros /</b> Financial income	<b>1,1</b>	<b>7,8</b>	<b>1,3</b>	<b>11,6</b>	<b>55,0</b>
<b>Resultado Neto /</b> Net income	<b>24,0</b>	<b>24,1</b>	<b>37,6</b>	<b>47,2</b>	<b>76,0</b>

EN MILLONES DE PESOS / (IN MILLIONS OF ARGENTINE PESOS)	MARZO 17 (*) / MARCH 2017 (*)	MARZO 18 / MARCH 2018	MARZO 19 / MARCH 2019	MARZO 20 / MARCH 2020	MARZO 21 / MARCH 2021
<b>Ingresos de actividades ordinarias /</b> Revenues from ordinary activities	88.451,6	124.316,0	149.018,4	181.488,4	226.537,7
	82.572,6	117.608,1	131.299,8	148.418,4	197.563,9
	5.879,0	6.707,9	17.718,6	33.070,0	28.973,8
<b>EBITDA</b>	<b>2.476,7</b>	<b>2.635,3</b>	<b>3.495,2</b>	<b>5.628,1</b>	<b>5.296,5</b>
% sobre ventas / % on sales	2,8%	2,1%	2,3%	3,1%	2,3%
<b>EBTDA</b>	<b>2.555,6</b>	<b>3.141,3</b>	<b>3.643,8</b>	<b>6.663,3</b>	<b>9.948,7</b>
% sobre ventas / % on sales	2,9%	2,5%	2,4%	3,7%	4,4%
<b>Resultados financieros /</b> Financial income	<b>78,9</b>	<b>506,0</b>	<b>148,6</b>	<b>1.035,2</b>	<b>4.652,2</b>
<b>Resultado Neto /</b> Net income	<b>1.671,6</b>	<b>1.621,1</b>	<b>3.296,2</b>	<b>4.206,5</b>	<b>6.994,2</b>

(\*) Corresponde a un ejercicio irregular de nueve meses de operación.  
(\*) This was a nine-month irregular fiscal period.

# MEMORIA / LETTER TO THE SHAREHOLDERS



  
**MOLINOS agro**  
GRUPO PEREZ COMPANC

MEMORIA  
Y ESTADOS  
FINANCIEROS | ANNUAL  
REPORT  
2021

10	<b>Memoria</b> <b>Letter to the Shareholders</b>		
12	Contexto macroeconómico Macroeconomic context	16	Informe de Gobierno Corporativo Corporate governance report
13	Premisas de gestión, lineamientos estratégicos, política comercial Business policies, strategic guidelines and projected business policy		Situación financiera Financial Position
15	Perspectivas Prospects	18	Propuesta para capitalizaciones, ajustes monetarios y otros conceptos Proposal with regard to capitalizations, monetary adjustments and other items
	Información adicional requerida por el art. 60, inciso c) de la Ley 26.831 Additional information required by section 60(c) of Law No. 26.831	19	Vencimiento de mandatos Expiry of terms of office

**A los Señores Accionistas de  
MOLINOS AGRO S.A.:**

En cumplimiento con las disposiciones legales y estatutarias vigentes, el Directorio de Molinos Agro S.A. (en adelante, “Molinos Agro” o “la Sociedad”) tiene el agrado de elevar a su consideración la presente Memoria, el Estado consolidado del resultado integral, Estado consolidado de situación financiera, Estado consolidado de cambios en el patrimonio, Estado consolidado de flujo de efectivo, Notas a los estados financieros consolidados, Estados financieros separados, Notas a los estados financieros separados, Informe del Auditor e Informe de la Comisión Fiscalizadora correspondientes al ejercicio económico N° 6 finalizado el 31 de marzo de 2021, y la Reseña informativa requerida por las normas de la Comisión Nacional de Valores (en adelante, la “CNV”) a la misma fecha.

Molinos Agro alcanzó un resultado antes de impuestos de 9.265,3 millones de pesos (4% sobre los ingresos por ventas), un cargo en concepto de impuesto a las ganancias de 2.271,1 millones de pesos, arribando de esta manera, a una ganancia neta de 6.994,1 millones de pesos, reflejando la buena performance de sus exportaciones de granos y productos con valor agregado resultantes de la molienda de oleaginosas.

**I. CONTEXTO MACROECONÓMICO.**

La pandemia declarada a partir de la expansión del COVID-19, que se inició hacia fines de 2019, y que se expandió mundialmente en 2020, ha causado importantes trastornos en la economía mundial. El COVID-19 provocó una recesión global cuya profundidad fue superada sólo por las dos Guerras Mundiales y la Gran Depresión durante el último siglo y medio. Toda la actividad económica se ha visto afectada tanto por restricciones oficiales como por decisiones privadas. Las preocupaciones sobre la viabilidad de las cadenas de valor mundiales y el curso de la pandemia han pesado sobre todo el comercio internacional. Al igual que con algunas crisis económicas anteriores, se espera que la pandemia deje efectos adversos duraderos en la actividad económica mundial y los ingresos per cápita.

El comercio mundial colapsó el año pasado cuando los cierres de fronteras interrumpieron el suministro internacional de bienes y servicios. Si bien el comercio de bienes cayó rápidamente, se recuperó en menor tiempo que el que insumió recuperarse tras la última crisis financiera mundial en 2008, mientras que el comercio de servicios continúa deprimido.

A la fecha, uno de los efectos económicos sobresalientes que generó la nueva enfermedad, fue la caída de los ingresos per

cápita en más de un 90 por ciento de las economías en desarrollo que ha llevado a millones de personas a la pobreza. En más de una cuarta parte de los países en desarrollo, se espera que la pandemia borre al menos 10 años de ganancias de ingresos per cápita. Después de más de dos décadas de reducción constante de la pobreza mundial, se prevé que la crisis hará que las tasas de pobreza vuelvan a subir a los niveles vistos por última vez en 2017.

Como se mencionó antes, durante la primera mitad de 2020 la economía mundial registró su caída más abrupta desde el final de la Segunda Guerra Mundial, con una contracción del 3,5%, porcentaje 0,9% superior al de la proyección inicial según el Fondo Monetario Internacional. En las economías más desarrolladas, la contracción inicial fue menos severa de lo previsto, pero la recuperación subsiguiente se ha visto frenada por un resurgimiento sustancial de casos de COVID-19 (“la Segunda Oleada”). Mientras tanto, la producción en China se recuperó el año pasado a un ritmo más rápido de lo esperado, con un apoyo particular del gasto en infraestructura. Sin embargo, la fortaleza de China fue una excepción, y la irrupción de la pandemia en la mayoría de las otras economías en desarrollo fue más grave de lo previsto, resultando en recesiones más profundas y recuperaciones más lentas, especialmente en países con grandes brotes más tardíos de COVID-19.

En el ámbito agroeconómico, la campaña comercial 2020/21 (correspondiente a la cosecha 2019/20) se presentó con excelentes perspectivas sobre la producción de granos y oleaginosas, superando levemente al año previo, y reposicionándose como la segunda de las cosechas conjuntas más grandes a nivel mundial. Luego de varios meses en los que los precios de los commodities agrícolas registraron valores muy bajos, la normalización del comercio (en términos logísticos y de demanda) propició una recuperación excepcional entrado el segundo semestre del año.

Durante la segunda mitad de 2020, China se convirtió en el principal motor que reimpulsó la demanda de materias primas procedentes de agricultura y ganadería (cuyo principal origen fue Estados Unidos), con el fin de recomponer sus stocks oficiales y suplir las necesidades alimenticias de su población. Las mejoras introducidas en la producción de cerdos, permitió superar en gran medida el brote de Fiebre Porcina Africana que azotó a China y varios países del Sudeste Asiático en 2019. Es así como al fin de la campaña comercial 2020/21, registró niveles récord de importaciones de poroto de soja, maíz, trigo y productos cárnicos, entre otros.

**To the shareholders of  
MOLINOS AGRO S.A.:**

In compliance with current legal and by-law requirements, the Board of Directors of Molinos Agro S.A. (hereinafter, “Molinos Agro” or the “Company”) is pleased to submit for your consideration this Letter, the Consolidated Statement of Comprehensive Income, the Consolidated Statement of Financial Position, the Consolidated Statement of Cash Flows, the Notes to the Consolidated Financial Statements, the Separate Financial Statements, the Notes to the Separate Financial Statements, the Auditor’s Report and the Statutory Audit Committee’s Report on the Financial Statements for the fiscal year No. 6 ended 03.31.21, and the Summary of Events required by CNV (Argentine Securities Commission) regulations as of the same date.

Molinos Agro carried ARS 9,26 billion in pretax income (4% over sales revenues), an ARS 2,27 billion income tax charge, and an ARS 6,99 billion net income, thus showing the good performance of its grains and by-products with added value originated from the crushing of oil seeds.

**I. MACROECONOMIC CONTEXT**

The Covid-19 pandemic, which started at the end of 2019 and spread globally in 2020 has significantly affected the world's economy. Covid-19 caused a global recession, the depth of which was only met by both World Wars and the Great Depression in the last century and a half. All economic activity was affected both by official restrictions and private decisions. The concerns about the feasibility of global chains of value and the course of the pandemic had an impact particularly on international trade. Like in the previous economic crisis, the pandemic is expected to leave negative lasting effects in the global economic activity and the per capita income.

Global trade collapsed last year when borders were closed interrupting the international supply of goods and services. Although the trade of goods decreased rapidly, it recovered in less time than what it took to recover from the last financial crisis in 2008, while the trade of services continues to be low.

To date, one of the most salient economic effects generated by this disease was the fall in the per capita income in more than 90 per cent of developing

economies, which has taken millions of persons into poverty. In more than one fourth of the developing countries, the pandemic is expected to erase at least 10 years of per capita income. After more than two decades of constant reduction of world poverty, the crisis is expected to have increased poverty rates to the levels of 2017.

As mentioned before, during the first half of 2020, the world's economy recorded its most abrupt fall since the end of the Second World War, with a contraction of 3.5%, which is a 0.9% higher than the initial projections according to the International Monetary Fund. In more developed economies, the initial contraction was less severe than expected, although the subsequent recovery was stopped by the important resurgence of Covid-19 cases (the “Second Wave”). Meanwhile, Chinese production recovered last year at a higher level than expected, with a particular support from infrastructure expenditure. Nevertheless, China's strength was an exception and the pandemic in most of the developing economies was more severe than expected, resulting in deeper recessions and slower recoveries, particularly in countries with more important late Covid-19 outbreaks.

In the agroeconomic context, the 2020/21 campaign (related to the 2019/20 harvest) started with excellent prospects as to grain and oilseed global production levels, slightly exceeding the previous year levels, and establishing this harvest as the second largest joint harvest globally. After several months in which the prices of agricultural commodities recorded very low values, the normalization of trade (in terms of logistics and demand) helped the exceptional recovery as from the second half of the year.

During the second half of 2020, China became the main driver of the demand for raw materials from agriculture and livestock (United States being its main source), with the aim of building up their official stocks again and meeting its population's feeding needs. The improvements introduced in pork production allowed China to overcome to a great extent the African Swine Fever outbreak that severely affected China and other Southeastern Asian countries in 2019. This is how, at the end of the 2020/21 commercial campaign, it posted new levels of im-

Con el advenimiento de la nueva cosecha de soja y maíz, Estados Unidos se convirtió entre septiembre de 2020 y marzo de 2021 prácticamente en el único abastecedor mundial de estos granos. Paralelamente, y debido a la rápida recuperación de su economía, también se registró un aumento del consumo interno de ambos cultivos, alentado por el crecimiento en la producción animal, incremento en el consumo alimenticio de aceite y restablecimiento en el uso de biocombustibles. Ambas situaciones contribuyeron a una muy rápida reducción de los stocks finales, llevándolos a los niveles más bajos en 7 campañas y manteniendo el nivel de precios internacionales muy elevados.

Por el lado de Brasil, el desarrollo de los cultivos de soja y maíz 2019/20 se llevó a cabo bajo condiciones climáticas muy propicias, permitiéndole alcanzar la cosecha de soja más grande de su historia, recolectando casi 130 millones de toneladas y exportando más de 90 millones de toneladas, siendo la mayor parte, con destino a China. En maíz, con la excelente performance de los lotes de segunda ocupación, registró un nuevo aumento con respecto al ciclo precedente, llevando la producción al récord de 102 millones de toneladas.

El ámbito macroeconómico argentino estuvo principalmente influenciado por las restricciones impuestas en el marco de la extensa cuarentena sanitaria, que repercutió negativamente en el consumo privado, la inversión y las exportaciones. Es así como la economía de la Argentina se retrajo por tercer año consecutivo.

El PBI tuvo un fuerte retroceso con respecto al año previo, alcanzando una caída del 9,9%, producto de la disminución de todos los componentes de la demanda: consumo privado (-13,1%), formación bruta de capital fijo (-13,0%) y exportaciones (-17,7%). También las importaciones, se redujeron en un 18,1%. Por el lado de la oferta, sólo los sectores de Electricidad, gas y agua (+0,9%) e Intermediación financiera (+2,1%) crecieron respecto a 2019. Los 14 sectores restantes de la actividad mostraron caídas en el acumulado anual, sobresaliendo Hoteles y restaurantes (-49,2%) y Otras actividades de servicios comunitarias, sociales y personales (-38,9%) por su magnitud, y Transporte, almacenamiento y comunicaciones (-17,0%) e Industria manufacturera (-7,7%) por su incidencia en el total.

En este marco, y a partir de una menor depreciación del tipo de cambio oficial y del congelamiento de un conjunto de precios regulados, la inflación se desaceleró al 36,1% interanual respecto al 53,8% promedio del año anterior, según datos del Instituto Nacional de Estadística y Censo (INDEC).

Paralelamente, el desarrollo de los cultivos se dio con normalidad en gran parte del territorio. Las lluvias, aunque algo erráticas sobre algunas regiones, permitieron alcanzar una producción de soja en la campaña 2019/20 que totalizó 49,5 millones

de toneladas, representando una leve reducción del 7% o 3,5 millones de toneladas menos respecto del año previo.

El maíz, con sus dos fechas de cosecha bien marcadas, capitalizó otra vez, prácticamente todos los beneficios climáticos en términos de lluvias y temperaturas durante su ciclo. Se alcanzó una producción levemente superior a los 52 millones de toneladas, lográndose así la segunda mayor cosecha de la historia.

Como consecuencia de los anuncios de modificaciones en los derechos de exportación realizados en diciembre de 2019, el productor ingresó a la campaña comercial con gran parte de su mercadería vendida a precios más bajos. Con la aceleración de importaciones por parte de China y la reanudación del comercio global, como se mencionó anteriormente, la recuperación de precios permitió capitalizar una mejora en los ingresos. Sin embargo, y debido a las restricciones cambiarias, las ventas post-cosecha por parte de los productores se mantuvieron en niveles menores a los históricos hasta fin del año comercial.

Por último, cabe destacar que, durante el presente ejercicio se revirtió una disposición gubernamental decretada durante la campaña anterior que había puesto en pie de igualdad, las alícuotas de los derechos de exportación aplicables a la soja sin procesar y los productos derivados de su molienda, gravando de esta forma el valor agregado. Esta medida implicó re establecer la competitividad de los productos con mayor valor agregado como los que elabora y exporta la Sociedad (aceite, harina, cáscara y biodiesel).

## II. PREMISAS DE GESTIÓN, LINEAMIENTOS ESTRATÉGIOS, POLÍTICA COMERCIAL.

Con una clara estrategia de largo plazo, y continuando con el objetivo de ser un proveedor internacional de productos de la molienda de soja y de girasol y la exportación de cereales, para clientes independientes de escala relevante, la Sociedad se sigue afianzando como actor clave del complejo agroexportador de la Argentina, vendiendo productos con valor agregado, fortaleciendo las diversas plataformas de negocio y trabajando intensamente sobre la eficiencia productiva de la planta ubicada en la localidad de San Lorenzo, Santa Fe, y el puerto San Benito.

### Originación y molienda.

Casi sin variación en el área sembrada, la producción de soja alcanzó 49,5 millones de toneladas; siendo esta, levemente inferior a la de la campaña previa. Como un factor prácticamente estructural, el menor nivel de proteína del grano, como así también el exceso de capacidad instalada de crushing, volvió a motivar la importación de poroto de soja desde Paraguay y Brasil, superando ampliamente los 4 millones de toneladas destinados a la molienda. Las exportaciones de grano sin procesar se ubicaron por debajo del promedio de las últimas campañas, con 6,6 millones de toneladas; mientras que

ports of soybeans, corn, wheat and meat products, among others.

With the new soy and corn harvest, United States become practically the only global supplier of these grains between September 2020 and March 2021. Simultaneously, and due to a rapid recovery of its economy, it also posted an increase of internal consumption of both harvests, encouraged by the increase in animal production, cooking oil consumption and the reestablishment of the use of biofuels. Both situations contributed to a very rapid reduction in the final stocks, taking them to their lowest level in seven campaigns and maintaining a very high international price level.

In Brazil, the 2019/20 crop development of soybean and corn occurred in very favorable weather conditions, allowing it to reach the largest soybean harvest in their history, with 130 million tons and exporting more than 90 million tons, mostly destined for China. Corn had an excellent performance with second hand batches, posting a new increase in connection with the previous cycle and took production to a record 102 million tons.

The Argentine macroeconomic context was mainly influenced by restrictions imposed in the long-lasting lockdown, which negatively affected private consumption, investments and exports. This is how the Argentine economy shrunk for the third consecutive year.

The GDP had an important backdown as compared to the previous year, reaching a fall of 9.9%, as a result of the decrease in every element of the demand: private consumption (-13.1%), gross fixed capital formation (-13.0%) and exports (-17.7%). There was an 18.1% decrease in imports as well. In terms of supply, only power, gas and water (+0.9%) and financial intermediation (+2.1%) increased as compared to 2019. The remaining 14 sectors of the economy displayed an annual accumulated fall. The falls in Hospitality and restaurants (-49.2%) and Other activities of group, social and personal activities (-38.9%) should be noted for their magnitude and the fall in Transport, storage and communications (-17%) and Manufacturing industry (-7.7%) for their total impact.

Under these circumstances and as form a lower depreciation in the official exchange rate and the price freezing, inflation went down and stood at 36.1% year-on-year as compared to the 53.8% average of the previous year, in accordance with the INDEC (Argentine Statistics and Census Bureau).

Simultaneously, crops developed normally in most of

the territory. Rains, although somewhat erratic in some regions, allowed to reach a production of soybeans for the 2019/20 campaign of 49.5 million tons, representing a small reduction of 7% or 3.5 million tons as compared to the previous year.

Corn, with its two well-established harvesting dates, took advantage of almost all the weather benefits in terms of rain and temperature during its cycle. It reached a production slightly higher than 52 million tons, achieving the second largest harvest in history.

As a result of the amendments to the export duties announced in December 2019, producers began the commercial campaign with most of their stock sold at lower prices. As a result of the acceleration of Chinese imports and the recovery of global trade, as previously mentioned, the price recovery allowed to capitalize an income improvement. Nevertheless, and due to the exchange rate restrictions, post-harvest sales by the producers remained lower than historic levels until the end of the commercial year.

Lastly, it is worth mentioning that, during this period, the government's provision established during the previous campaign was repealed. This provision put export duties rates applicable to untreated soybeans and products derived from its crushing on equal footing, which levied tax on the added value. This measure implied the reestablishment of increased added-value products competitiveness, as the ones manufactured and exported by the Company (oil, flour, shell and biodiesel).

## II. BUSINESS POLICIES, STRATEGIC GUIDELINES AND PROJECTED BUSINESS POLICY

With a long-term strategy and the main goal of becoming an international supplier of products arising from the soybean and sunflower crushing process and the export of cereals for large-scale independent customers, Molinos Agro has consolidated its position as a key player in Argentina's agricultural and export business by selling products with added value, strengthening business platforms and working hard in consolidating the productive efficiencies of the plant located in San Lorenzo, province of Santa Fe, and in the San Benito port.

### Origination and crushing

The soybean production reached 49.5 million tons with almost no variation in the harvested area. This number is slightly lower than that from the previous campaign. Almost as a structural factor, the lower level of protein

el volumen industrializado tuvo un retroceso a 38 millones de toneladas debido a la incertidumbre de la demanda al inicio del ciclo comercial, y a paros que afectaron a todo el cordón industrial hacia el final de la campaña. Pese a esto, la compañía participó con un volumen de molienda de soja de 4,85 millones de toneladas (12,6% sobre el total nacional) sin participar en la importación de materia prima.

A pesar de la muy importante reducción de la producción de girasol del arco Norte del país debida a la sequía, la Sociedad completó la molienda de 43 mil toneladas, consolidando su participación en la comercialización de aceite y pellet de girasol.

El maíz, por otra parte, capitalizó las precipitaciones en el momento indicado del ciclo, tanto para las siembras tempranas como para las tardías, arrojando como resultado la segunda cosecha más volumétrica de Argentina. Con algo más de 52 millones de toneladas, la exportación alcanzó exportaciones por más de 36 millones de toneladas, levemente por debajo del año previo.

Con una reducción del área implantada en las regiones Central y Norte del país, por efecto de la sequía al inicio de la siembra, el trigo de la campaña 2020/21 alcanzó una producción de menos de 17 millones de toneladas (10% menos respecto del ciclo previo). Las exportaciones, se vieron reducidas a un máximo de 10 millones de toneladas, debido a las medidas adoptadas para mantener el precio para el mercado doméstico.

La activa participación en los distintos canales de origonación y la agilidad de respuesta logística e industrial, permitió a la Sociedad, no sólo acompañar los niveles de molienda nacional, sino incrementar su participación sobre la industrialización de soja total y cereales, logrando la origonación de 6,9 millones de toneladas, 5,1 millones de oleaginosas y 1,8 millones de cereales.

#### **Comercialización de productos industriales.**

En un año plagado de particularidades y situaciones excepcionales a lo largo de toda la cadena comercial y logística, la demanda de los productos industriales elaborados por la Sociedad no encontró complicaciones sino, por el contrario, mayor interés de los consumidores por asegurar abastecimiento.

Así, la Sociedad siguió consolidando su condición de proveedor confiable de escala relevante en los mercados de productos de la molienda de soja. Se exportaron más de 3.000.000 de toneladas de harina de soja (lo que representa el 4,4% del comercio global) a un abanico de clientes consolidados y llegando a casi 20 países consumidores.

En lo que respecta al aceite crudo de soja se pudo colocar sin mayores sobresaltos toda la producción generada; remarcando la activa participación del destino Brasil como neto importador de aceite para el último trimestre del 2020. En India, el confinamiento provocó un cambio de hábito en el uso del aceite, priorizando el aceite de soja y girasol para el consumo en las casas a expensas del aceite de palma, que se utiliza prioritariamente en restaurantes y comida callejera.

En Biodiesel se notó una menor demanda como consecuencia de los confinamientos en Europa. La Sociedad pudo colocar 80.000 toneladas en el mercado de exportación. El mercado local de biodiesel estuvo discontinuado por falta de actualización de los precios, generando incumplimiento de las empresas petroleras del corte del 10% establecido por la ley.

#### **Comercialización de cereales.**

Si bien el programa de maíz volvió a tener una buena performance, el negocio de trigo se vio fuertemente afectado por la reducción de la cosecha tributaria al puerto de San Benito y por un paro de 20 días durante el mes de diciembre, que paralizó la actividad en el pico de demanda logística para este producto. Esta situación trajo una leve contracción interanual del programa de exportación de granos (-5%), por una situación coyuntural para el trigo, pero con un nuevo récord en la exportación de maíz (+15% respecto del año anterior) que muestra el potencial del negocio.

El ejercicio también dejó una importante consolidación de las ventas desde acopios al mercado doméstico, alcanzando un 5% del total del programa de exportación. Esta plataforma tiene la función de potenciar el uso de activos en el interior y aprovechar las oportunidades que genera la estacionalidad de la oferta.

La Sociedad exportó 1.9 millones de toneladas de granos (1.7 millones de toneladas maíz y 0.2 millones de toneladas de trigo) y movió 90.000 toneladas de granos por los acopios, consolidándose así su posición entre los 10 exportadores de cereales más relevantes de Argentina y como jugador clave para el abastecimiento de granos a clientes independientes de escala relevante.

#### **Mercado Local.**

Un año de buen volumen de ventas y márgenes debido a la mayor demanda por condiciones climáticas y escasez de otros productos. Estar presente y conocer el mercado local nos permitió captar esa oportunidad con clientes confiables y constantes, manteniéndonos como una de las empresas agroindustriales más importantes en el abastecimiento de productos para la industria de alimentación animal.

in the grain together with the excess in the crushing installed capacity encouraged the import of soybean from Paraguay and Brazil, greatly exceeding the 4 million tons destined for crushing. The exports of unprocessed grains stood below the average of previous campaigns, at 6.6 million tons. The industrialized volume shrunk to 38 million tons due to the uncertainty in the demand at the beginning of the commercial cycle and to strikes which affected the whole industrial area towards the end of the campaign. Despite this, the campaign had a soybean crushing volume of 4.85 million tons (12.6% over the national total), not included in the raw materials imports share.

In spite of the significant reduction in the sunflower production in the northern Argentine due to the drought, the Company completed the crushing of 43 thousand tons and consolidated its participation in the sunflower oil and seed pellet trade.

Moreover, corn capitalized rainfalls at the right time of the cycle, both for early harvests as for late harvests, yielding the second largest harvest in Argentina. With around more than 52 million tons, the export reached more than 36 million tons, slightly below the previous year.

With a reduced planted area in the Argentine Central and Northern regions due to the drought at the beginning of the harvest, the wheat from the 2020/21 campaign reached a production below 17 million tons (10% less than the previous cycle). Its exports were reduced to a maximum of 10 million tons due to the measures adopted to maintain its price on the local market.

The Company's active participation in the various origination channels and its speedy logistics and industrial standpoint placed it within the high domestic crushing levels and increased its share in the total soybean and cereal industrialization sector, thus achieving a yield of 6.9 million tons, 5.1 million oilseeds and 1.8 million cereals.

#### **Sale of industrial products**

Although this year was full of peculiarities and exceptional situations through the entire commercial and logistics chain, the demand of industrial products manufactured by the Company did not find any complications, rather the opposite, as consumers showed an increased interest in ensuring their stocks.

The Company continued to consolidate its condition as a reliable significant supplier of products arising from the soybean crushing process. More than 3 million tons

of soybean flour were exported (representing 4.4% of global trade) to an array of consolidated customers and reaching almost 20 consumer countries.

The entire production of crude soybean oil encountered no major problems. Brazil's active participation as a net importer of oil for the last quarter of 2020 should be highlighted. In India, the lockdown changed the oil consumption habits, prioritizing soybean and sunflower oil for home consumption to palm oil, mainly used in restaurants and street food.

Biodiesel experienced a lower demand because of lockdowns in Europe. The Company was able to sell 80,000 tons to the export market. The domestic biodiesel market was discontinued due to a lack of adjustment in prices, causing oil companies to violate the 10% blend established by law.

#### **Sale of grains**

Although the corn program had a good performance, the wheat business was heavily affected by the reduction in tax collection from the port of San Benito and by a 20-day strike in December, which paralyzed the activity at the logistics demand highest for this product. This situation brought about a slight year-on-year contraction of the grain exports program (-5%), due to a situation in connection with wheat, but also a new record in corn exports (+15% compared to the past year) which shows the business potential.

This period also yielded a significant consolidation of the sales of stockpiles to the domestic market, reaching a 5% of the exports program total. This platform enhances the use of assets in the interior of the country and leverages the opportunities generated by the supply seasonality.

The Company exported 1.9 million tons of grains (1.7 million tons of corn and 0.2 million tons of wheat) and moved 90,000 tons of grains through stockpiles, consolidating its position as one of the ten most relevant cereal exporters in Argentina and as a key player in the provision of grains to independent customers at a significant scale.

#### **Local market**

It was a good year for sales and margins due to the increased demand due to weather conditions and shortage of other products. Being present and knowing the market allowed us to leverage that opportunity with reliable and constant customers and maintaining our position as one of the most

### **Inversiones en el complejo San Lorenzo.**

Se trató de un ejercicio atípico, que comenzó prácticamente en simultáneo con las etapas más fuertes de restricciones a causa del COVID-19. En sintonía con la restricción de circulación de personas y las complicaciones que representaba el movimiento inter provincial de contratistas, desde la Sociedad se impulsó controlar al máximo el ingreso de personal ajeno a la compañía, con el objeto de preservar a los colaboradores del contacto con terceros. Como consecuencia, de abril a junio se priorizaron las tareas de mantenimiento, relegando momentáneamente las obras que no tenían relación directa con el corto plazo de la producción, y se dispuso de todos los recursos necesarios para hacer las adaptaciones edilicias que los expertos aconsejaban para minimizar la posibilidad de contagio.

En paralelo, como se mencionó en la anterior memoria, en marzo de 2020 se terminaron las obras de ampliación de la capacidad de secado en línea 3 y a partir de abril, con la campaña nueva de soja, se pudo verificar la acertada ingeniería y ejecución que tuvo el proyecto. A partir de junio, también se retomaron las obras asociadas al plan anual de inversiones a un muy buen ritmo, que quedó de manifiesto al ver que la planta de pre-limpieza y recupero de residuos vegetales se ubica en un grado de avance del 75% y que se ejecutaron más de 100 obras de distinta envergadura en el periodo en cuestión; entre las cuales es posible mencionar: trabajos de media vida sobre las calderas, implementación de las mejoras que surgieron de la curva de aprendizaje de moler girasol en línea 1, actualizaciones de software y electrónica en muchos de los equipos más antiguos de planta (plataformas volcables, extracción, tanques y piping), como así también, inversiones en seguridad y medio ambiente, donde se destaca mejorar el estándar de operación del recientemente adquirido acopio de General Pinedo (Chaco), mejorar los sistemas de control de polvo (filtros, cañones de agua) o instalar silenciadores en los venteos de las calderas.

Todos trabajos fueron ejecutados bajo el lineamiento que “el complejo ya no posee temporada baja”. La molienda de girasol estabiliza los meses “de reducción estacional de la molienda de soja” y los cereales, con su flexibilidad, no sólo logran maximizar el uso de los activos, sino que son una potencial respuesta a cualquier inconveniente que presenten las cosechas de oleaginosas. De esta forma, el complejo se prepara para operar 7 millones de toneladas en el próximo ejercicio y marcar un nuevo hito en su historia.

### **III. PERSPECTIVAS.**

Habiendo pasado un año desde la irrupción de la pandemia mundial por coronavirus, los registros mundiales arrojan una cifra cercana a los 170 millones de personas contagiadas con la enfermedad y 3,5 millones de personas fallecidas. Si bien los

avances tecnológicos permitieron el descubrimiento de distintas vacunas en tiempos sumamente extraordinarios, la producción de las mismas ha sido más lento de lo inicialmente previsto y, adicionalmente, se vio dificultado por las mutaciones que fue experimentando el virus en distintas partes del mundo. Al momento de escribir esta Memoria, los países desarrollados avanzaban rápidamente en la vacunación de su población y proyectaban un alto porcentaje de cobertura para los próximos meses, mientras que países pobres o en vías de desarrollo registraban los efectos de la escasez de vacunas o, en algunos casos también, los efectos de una defectuosa política sanitaria.

Es de esperar que a medida que el ritmo de producción, distribución e inoculación se acelere, vuelvan ciertos hábitos prepandemia y se recupere más uniformemente la economía mundial, golpeada severamente durante 2020 por la enfermedad.

En línea con lo anterior, según recientes reportes del FMI, la caída global de la economía en el año 2020 fue de 3,5%, mientras que para 2021 las proyecciones son optimistas y estiman un crecimiento de 5,5%, basadas en el avance del desarrollo de vacunas en distintos lugares del mundo. Incluso para 2022, si bien el rebote es menor, las mismas proyecciones ubican el crecimiento esperado en torno al 4,2%.

En este sentido, las perspectivas para nuestro negocio son alentadoras. El Banco Mundial prevé precios de commodities sostenidos, la demanda internacional se encuentra firme y los stocks mundiales ajustados. Los altos precios vigentes de los commodities agrícolas aseguran por el momento una fluida comercialización por parte de los productores, asegurando la respuesta de la agroindustria a la sostenida demanda mundial, que muestra a China como máximo exponente.

Para terminar, y a pesar de cosechas argentinas que se proyectan algo menores a las del ciclo anterior, se ingresa a 2021 con el mayor stock pendiente de comercialización de la historia local, lo que permite ser optimista, aún con un año electoral. En resumen, la Sociedad cuenta con un nivel de activos acorde y un equipo de trabajo altamente capacitado para transitar un 2021 desafiante, con el foco en la rentabilidad y la eficiencia, y con la mirada puesta en el crecimiento y el largo plazo.

### **IV. INFORMACIÓN ADICIONAL REQUERIDA POR EL ART. 60, INCISO C) DE LA LEY 26.831.**

#### **Modalidades de Remuneración del Directorio y la Política de Remuneración de los Cuadros Gerenciales**

El estatuto social de la Sociedad no prevé la remuneración de los miembros del Directorio ni los miembros de la Comisión Fiscalizadora.

No obstante, la remuneración del Directorio es fijada y aprobada por la Asamblea de Accionistas, teniendo en cuenta el límite

significant suppliers of products for the animal feed industry.

### **Investments in the San Lorenzo complex**

This was an atypical period, beginning almost simultaneously with the strong Covid-19 restrictions. In tune with the movement restrictions for people and the difficulty for contractors to move from province to province, the Company encouraged tight controls to the entrance of unauthorized personnel to protect collaborators from having contact with third parties. As a result, from April to June, maintenance chores were prioritized, putting on hold tasks that were not directly related to the production in the short term and every necessary resource was used to adapt the buildings following experts' advice to minimize the possibility of infection.

Simultaneously, as mentioned in the last annual report, the extension of the drying capacity in line 3 works were finished in March 2020, and, as from April with the new soybean campaign, the correct engineering and execution of the project could be tested. As from June, works associated with the annual investment plan were reinstated at a very good pace, which was clearly seen as the precleaning and vegetable waste recovery facility is at a 75% completion rate and more than 100 works of different sizes were completed during this period, among which we could mention the following: midlife works on boilers, implementation of improvements from the learning curve of crushing sunflower in line 1, software and electronics updated in many older plant equipment (pouring platforms, extraction, tanks and piping), investments in security and environment, the highlight of which is the improvement to the operation standard of the recently acquired stockpile of General Pinedo (Chaco), improvement to dust control systems (filters and water canon) or installation of silencers in boiler vents.

All of the works were performed under the guideline that the complex no longer has a low season. The sunflower crushing stabilizes the months “of reduced seasonality of soybean crushing” and the flexibility of cereals allows us to maximize the use of assets and are a potential answer to any inconvenience that comes up from oil seed harvests. In this way, the complex is prepared to operate with 7 million tons in the following period and to score a new record in its history.

### **III. PROSPECTS**

A year after the start of the global pandemic, world records show around 170 million people infected with Co-

vid-19 and 3.5 million dead. Although technological advances allowed for the discovery of various vaccines in an extremely short period, their production has been slower than initially foreseen and it was also affected by mutations the virus underwent in different parts of the world.

At the time of writing this Report, developed countries advanced rapidly on vaccinating their people and projected a high percentage of coverage for the next few months, while poor or developing countries felt the effects of the shortage of vaccines and, in some cases, the effects of a flawed sanitary policy.

It is expected that as the production, distribution and inoculation pace accelerates, certain prepandemic habits come back and the global economy recovers more uniformly, as it has taken a great hit from this disease during 2020.

In line with this, in accordance with recent IMF reports, the global economic fall during 2020 stood at 3.5% while projections for 2021 are optimistic and are estimated at a 5.5% growth based on the advance of vaccines development around the world. Although the rebound is smaller, a growth of around 4.2% is projected for 2022.

In such sense, projections for our business are encouraging. The World Bank expects commodities prices to be constant, international demand firm and global stock adjusted. The current high prices of agricultural commodities guarantee at the moment a fluid trade on the producers side and ensures the response of the agroindustry to the global constant demand, of which China is the top player.

Lastly, and although Argentine harvests projected are somewhat lower than those of the previous cycle, 2021 is beginning with the highest pending stock of trade in local history, which allows us to be optimistic, while it is an electoral year. In summary, the Company has an appropriate level of assets and a highly trained workforce to go through a defiant 2021, focused on profitability and efficiency and aimed at growing in the long term.

### **IV. ADDITIONAL INFORMATION REQUIRED BY SECTION 60(C) OF LAW NO. 26,831**

#### **Forms of compensation to the Board of Directors and compensation policy applicable to Management**

The Company's by-laws do not set forth the compensation applicable to the members of the Board or Statutory Audit Committee.

establecido en el art. 261 de la Ley General de Sociedades y las normas pertinentes de la Comisión Nacional de Valores.

En cuanto a la política de remuneración de los cuadros gerenciales, la Sociedad ha establecido un esquema de remuneración compuesto por una parte fija y una variable. La remuneración fija está relacionada con el nivel de responsabilidad requerido para el puesto y su competitividad respecto del mercado; la remuneración variable está asociada con los objetivos fijados al comienzo del ejercicio y el grado de cumplimiento de ellos al cierre económico. La Sociedad no tiene establecido planes de opciones para su personal.

#### Toma de decisiones y Control interno

El órgano de gobierno de la Sociedad es la Asamblea de Accionistas en la que cada acción ordinaria clase A confiere derecho a cinco votos y cada acción ordinaria clase B confiere derecho a un voto. En todos los casos, para la elección de los Síndicos titulares y suplentes y los supuestos del último apartado del artículo 244 de la Ley de Sociedades Comerciales, las acciones ordinarias, inclusive las de voto múltiple, sólo tendrán derecho a un voto por cada acción.

De acuerdo al Artículo 12 del Estatuto Social de Molinos Agro, la administración de la Sociedad está a cargo de un Directorio compuesto del número de miembros que fije la asamblea entre un mínimo de tres y un máximo de once, quienes serán elegidos por el término de dos ejercicios y que se renuevan por mitades en cada uno de ellos, pudiendo designarse suplentes en igual o menor número que los titulares y por el mismo plazo a fin de llenar las vacantes que se produjeren, en el orden de su elección.

El Directorio funcionará con la mayoría de sus miembros presentes en forma física o comunicados entre sí a través de otros medios de transmisión simultánea de sonido, imágenes y palabras, y resuelve por mayoría de votos de los asistentes, incluidos los participantes a distancia.

Actualmente, el Directorio está integrado por los seis directores titulares y dos directores suplentes indicados al comienzo de la presente Memoria.

El Comité de Auditoría de Molinos Agro se encuentra integrado por los siguientes directores: (i) Juan Manuel Forn; (ii) Oscar Miguel Castro; y (iii) Gabriel Casella, designados el 6 de julio de 2020.

Adicionalmente, Molinos Agro posee sistemas y procedimientos internos, concebidos para seguir la marcha de los negocios, que permite prevenir y detectar desvíos.

El área de Auditoría Interna depende del Presidente de Moli-

nos Agro y reporta al Comité de Auditoría. Tiene por finalidad contribuir a minimizar el potencial impacto que podrían originar los riesgos de la operación en la consecución de los objetivos de los accionistas y apoya a las distintas áreas a través de la implementación y optimización de controles y procedimientos.

#### V. INFORME DE GOBIERNO CORPORATIVO.

Como Anexo I, se adjunta el Informe sobre el grado de cumplimiento del Código de Gobierno Societario correspondiente al ejercicio cerrado el 31 de marzo de 2021 en cumplimiento de lo estipulado en el Título IV, "Régimen Informativo Periódico", de las Normas de la Comisión Nacional de Valores (N.T. 2013) aprobadas por la Resolución General 622/2013 y sus modificatorias, de dicho organismo.

#### VI. SITUACIÓN FINANCIERA

##### Resultado del ejercicio

La Sociedad tuvo ingresos por casi 2,5 mil millones de dólares, lo que implicó un aumento del 23% en relación con el ejercicio anterior. Esto responde a una mayor participación del complejo oleaginoso - con precios más elevados - en detrimento de los cereales, compensado por una leve caída de la comercialización de toneladas, donde el incremento de la molienda de soja no pudo compensar la caída del volumen de los cereales (explicada principalmente por cuestiones climáticas que afectaron la campaña de trigo).

La ganancia bruta alcanzó los 90 millones de dólares, y representó un 3,7% sobre las ventas del ejercicio. Esto significó una disminución de 6 millones de dólares respecto al ejercicio anterior, en el cual la contribución bruta se ubicó en torno al 4,8% sobre las ventas. La caída de la ganancia bruta responde básicamente a la retracción que sufrieron las ventas por parte del productor durante gran parte del año, que generaron cierta tensión entre la oferta y la demanda, dañando de esta manera los márgenes de comercialización. La venta de granos, lenta y pausada, se evidencia en el saldo no comercializado que pasa de la cosecha 2019/20 a la cosecha 2020/21, que se encuentra en los más altos de la historia. De esta manera y por los mismos efectos, se observa una leve caída del resultado operativo que pasa de 56 millones de dólares al cierre del ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2019 a 49 millones de dólares durante el presente ejercicio.

The Board of Directors will operate with most of its members physically present or communicated through any other simultaneous communication means for sound and images, and decisions are made by a majority of votes of the attendees, including remote participants.

However, compensation to the Board of Directors is established and approved by the Shareholders' Meeting within the limit set by section 261, Argentine General Business Associations Law and the relevant CNV regulations.

As to the compensation policy applicable to management, the Company established a compensation system made up of a fixed and a variable component. Fixed compensation is related to the level of responsibility required for the position and its competitiveness with respect to the market; variable compensation is related to the goals set at the beginning of the fiscal year and the degree of progress achieved as a result of their management as of year-end. The Company has no stock option plans in place for its personnel.

##### Decision-making and internal control

The Company's governance body is the Shareholders' Meeting; each class "A" share of common stock grants the right to five votes and each class "B" share of common stock grants the right to one vote. In any case, when electing statutory auditors and alternate statutory auditors and when dealing with the issues described in the last part of section 244, Argentine Business Associations Law, the shares of common stock, including multiple-vote shares, will only be entitled to one vote per share.

According to section 12 of Molinos Agro's by-laws, the Company's management is in charge of a Board of Directors made up of a number of at least three and a maximum of twelve regular members to be fixed by the Shareholders' Meeting, who will hold their offices for two fiscal years to be renewed by halves each fiscal year. It will be possible to appoint alternate Board members in the same number and for the same term as Board members to fill in any vacancies, in the order of their choice.

At present, the Board of Directors is made up of six directors and two alternate directors, who are named at the beginning of this Letter to the Shareholders.

Molinos Agro's Audit Committee is made up by the following directors: (i) Juan Manuel Forn, (ii) Oscar Miguel Castro and (iii) Gabriel Casella, appointed as of July 6, 2020.

In addition, Molinos Agro has systems and internal procedures in place, which were designed to follow up on businesses, thus preventing and detecting departures.

The Internal Audit area depends on Molinos Agro's Chairman and reports to the Audit Committee. Its mission is to minimize the potential impact of operating risks on the achievement of the shareholders' goals and it supports the different areas by implementing and optimizing several controls and procedures.

#### V. CORPORATE GOVERNANCE REPORT

As Exhibit I, the Company includes a Report on the Level of Compliance with the Corporate Governance Code for the fiscal year ended 03.31.21, as established by Title IV "Periodic information system" of CNV (Argentine Securities Commission) regulations (as amended in 2013) approved by CNV General Resolution 622/2013 as amended.

#### VI. FINANCIAL POSITION

##### Profit for the year

The Company posted income for around USD 2.5 billion, which implies an increase of 23% as compared to the previous period. This is the result of an increase share in the oil seeds complex, with higher prices, to the detriment of cereals, compensated with a slight fall in the tons traded, where the increase of soybean crushing could not compensate the fall of cereal volumes (mainly a consequence of weather conditions affecting the wheat campaign).

Gross income reached USD 90 million accounting for 3.7% of these period sales. This meant a reduction of USD 6 million as compared to the previous period, in which the gross contribution stood at 4.8% of sales. The reduced gross income is mainly a consequence of the shrinkage sustained by producer sales during most of the year, which generated certain tension between supply and demand and damaged our trading margins. The slow and paused sale of grains is evidenced in the nontraded amount which went from the 2019/20 harvest to the 2020/21 harvest, reaching levels among the highest in history. In this way and for the same effects, a slight fall in the operating income (loss) is seen, which drops from USD 56 million at the year ended on March 31, 2019, to USD 49 million during this period.

**Evolución del Resultado operativo (en millones de dólares)**

Evolution of operating results (In million of US dollars)

**Evolución del EBTDA (en millones de dólares)**

Evolution in EBTDA (In millions of US dollars)

**Evolución del Resultado neto (en millones de dólares)**

Evolutions in net results (In millions of US dollars)



(\*) Corresponde a un ejercicio irregular de nueve meses de operación.

(\*) This was a nine-month irregular fiscal period.

El EBTDA, principal indicador de gestión de la Sociedad, alcanzó los 111,4 y 74,9 millones de dólares, para los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020, respectivamente, producto de una mejora en la gestión financiera. Esto significó una mejora del porcentaje de este indicador sobre las ventas, el cual pasó de 3,8% a 4,5% en el presente ejercicio.

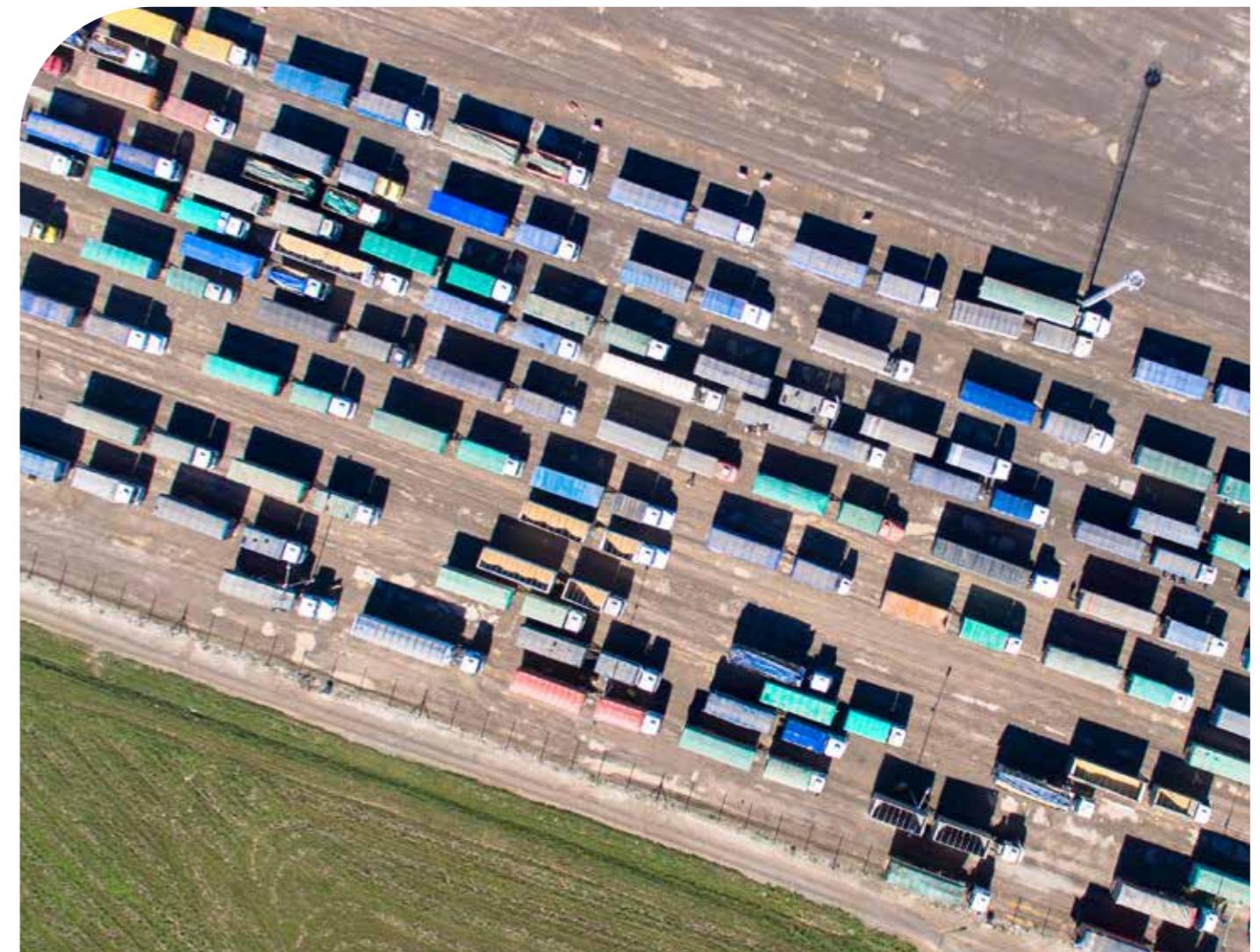
Por su parte, la ganancia neta del presente ejercicio concluye con un cargo por impuesto a las ganancias de 28 millones de dólares, lo cual significa un incremento de casi 8 millones de dólares respecto del mismo cargo del ejercicio anterior.

Por último, luego del cargo por impuesto a las ganancias, la ganancia neta del ejercicio ascendió a 76 millones de dólares, 28,8 millones de dólares superior a la registrada durante el ejercicio anterior.

EBTDA, the main indicators of the Company's management, reached USD 111.4 and 74.9 million as of each year ended in March 31, 2021, and 2020, respectively, as a result of an improvement in the financial management. This meant an improvement in the percentage of this indicator when compared to sales, which increased from 3.8% to 4.5% during this period.

Net income for this period includes an income tax expense of USD 28 million, which means an increase of around USD 8 million compared to the same charge of the previous period.

Lastly, after the income tax expense, net income of the period totaled USD 76 million, USD 28.8 million above the amount posted last period.



**Situación patrimonial**

La Sociedad se caracteriza por una sólida posición financiera, con amplias líneas de crédito, tanto locales como del exterior, tasas de financiación muy competitivas, inventarios de rápida realización y cuentas a cobrar de muy corto plazo.

El capital del trabajo tuvo un incremento significativo de 75,4 millones de dólares respecto del ejercicio anterior, principalmente por los siguientes efectos:

- (i) Cuentas por cobrar comerciales: el incremento guarda relación con el aumento en las ventas durante el último mes del ejercicio, las cuales obtuvieron un incremento del 84% comparado con el mismo mes del ejercicio anterior.
- (ii) Inventarios y cuentas por pagar - neto: la variación de estos dos rubros, íntimamente relacionados, es de sólo 11 millones de dólares, producto de la dinámica comercial donde el productor mantiene dolarizados sus saldos a cobrar, aumentando el saldo neto y por lo tanto financiando el capital de trabajo de la Sociedad.
- (iii) Créditos aduaneros e impositivos - neto: el incremento se explica casi en su totalidad por el aumento de los anticipos para derechos de exportación y el saldo a favor en concepto de IVA que, producto del volumen de compras de los últimos tres meses, registró un incremento relevante respecto del mismo período del ejercicio anterior.

La deuda financiera neta aumentó de 132,5 millones de dólares a marzo de 2020 a 152,6 millones de dólares a marzo de 2021, principalmente por las necesidades netas de fondos para financiar el aumento en el capital de trabajo. Cabe destacar la reducción importante que ha sufrido la deuda estructural, que pasa de 7 millones de dólares al inicio del ejercicio a -47 millones de dólares al cierre, producto del flujo de fondos neto generado por la operación.

Por último, durante el presente ejercicio, el patrimonio registró un incremento neto de 51 millones de dólares, como consecuencia de: (i) la buena performance comercial, operativa y financiera que arroja una ganancia neta de 76 millones de dólares, neto de (ii) la distribución de 25,5 millones de dólares en concepto de dividendos a nuestros accionistas, permitiendo incrementar casi un 60% el patrimonio de la Sociedad respecto del cierre del ejercicio anterior.

**VII. Propuesta para capitalizaciones, ajustes monetarios y otros conceptos.**

Los estados financieros correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021 arrojan un resultado positivo de \$ 6.944.185 (en miles). En virtud de lo expuesto el Directorio propone someter a consideración de los señores Accionistas la siguiente propuesta:

**Financial position**

The Company is characterized by a solid financial position with broad credit lines, both local and foreign lines, highly-competitive financing rates, quickly realizable inventories, and very short-term receivables.

Working capital increased by USD 75.4 million as compared to the previous year, mainly due to the following:

- (i) Trade receivables: the increase is related to the hike in sales during the last month of the period, which reached an 84% increase compared to the same month of the previous period.
- (ii) Inventories and accounts payable (net): the variation in these closely related items is only at USD 11 million, as a result of the commercial dynamics where producers dollarize their amounts receivable, increasing the net amount and, thus, financing the Company's working capital.
- (iii) Tax and customs credits (net): the increase is explained almost in full as a consequence of the prepayments for export duties and the fact that the VAT credit showed a significant increase compared to the same previous tax period, as a result of the purchase volumes of the last three months.

Financial debt increased from USD 132.5 million in March 2020, to USD 152.6 million in March 2021, mainly due to the net funds required to finance the increase in working capital. It is worth mentioning there is a significant reduction in the structural debt, which is reduced from USD 7 million at the beginning of the period to USD -47 million at the end, as a result of the net flow of funds generated by the transaction.

Lastly, during this period, the shareholders' equity posted a net increase of USD 51 million as a result of the following: (i) a good commercial, operating and financial performance which yielded a net income of USD 76 million, net of (ii) the distribution of USD 25.5 million as dividends to our shareholders, which allowed us to increase the Company's equity almost 60% compared to the previous year end.

**VII. Proposal with regard to capitalizations, monetary adjustments and other items**

The financial statements for the fiscal year ended March 31, 2021, show profit for ARS 6,944,185,000. Based on the above, the Board of Directors proposes submitting the following proposal for the consideration of the shareholders:

	<b>31/03/2021(*) 03/31/2021(*)</b>	<b>31/03/2020(*) 03/31/2020(*)</b>
<b>Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables</b>	<b>158,4</b>	<b>95,6</b>
<b>Inventarios / Inventories</b>	<b>179,1</b>	<b>60,6</b>
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>	<b>(278,3)</b>	<b>(148,6)</b>
<b>Créditos aduaneros e impositivos - neto / Tax and customs credits, net</b>	<b>109,9</b>	<b>87,4</b>
<b>Otros créditos - neto / Other financial assets, net</b>	<b>31,0</b>	<b>29,9</b>
<b>Capital de trabajo / Working capital</b>	<b>200,3</b>	<b>124,9</b>
<b>Propiedad, planta, equipo e intangibles / Property, plant and equipment and intangible assets</b>	<b>92,0</b>	<b>92,6</b>
<b>Otros activos (pasivos) no corrientes - neto / Other noncurrent assets (liabilities), net</b>	<b>(2,3)</b>	<b>1,5</b>
<b>Activo no corriente - neto / Noncurrent assets, net</b>	<b>89,7</b>	<b>94,1</b>
<b>Deuda financiera neta / Net financial debt</b>	<b>152,6</b>	<b>132,5</b>
<b>Patrimonio / Equity</b>	<b>137,5</b>	<b>86,5</b>

\*Cifras en millones de dólares.

\*Figures stated in millions of US dollars.

- Una distribución de dividendos en efectivo por un importe tal que, ajustado por inflación conforme la Resolución General No. 777/2018 de la CNV, resulte en un monto de hasta \$ 4.800.000.000.
- Que el excedente de los resultados luego de la distribución mencionada anteriormente se destine a incrementar la Reserva para futura distribución de utilidades.

El directorio no propone capitalizaciones de ganancias ni ajustes monetarios del capital ni otros.

### VIII. Vencimiento de mandatos.

Conforme lo dispuesto por el artículo 12 del Estatuto Social de Molinos Agro, ante la terminación de los mandatos de los directores titulares Juan Manuel Forn, Oscar Miguel Castro y Gabriel Casella, y el director suplente, Mariano Mazur, corresponde proceder a la elección de directores por el período de dos ejercicios.

Ante la terminación de los mandatos anuales de los síndicos titulares y suplentes, deberán elegirse por ese mismo término tres miembros titulares y tres miembros suplentes de la Comisión Fiscalizadora en los términos del artículo 284 de la Ley de Sociedades Comerciales.

El Directorio expresa su reconocimiento a los señores accionistas, clientes, proveedores y entidades financieras por su apoyo y confianza y, especialmente, al personal por su amplia colaboración.

El Directorio somete así a su consideración la gestión cumplida, con la convicción de haberla desarrollado dentro del marco del mandato conferido y en lineamientos con las obligaciones legales y estatutarias.

Ciudad de Buenos Aires,  
9 de junio de 2021

El Directorio

Luis Perez Companc  
Presidente

- The distribution of dividends in cash for ARS 4,800,000,000, an amount which has been adjusted for inflation in accordance with CNV General Resolution No. 777/2018.
- The income surplus, after the abovementioned distribution, should be earmarked for the reserve for the future distribution of dividends.

The Board of Directors does not make any proposals regarding the capitalization of income, capital monetary adjustments or any other adjustments.

### VIII. Expiry of terms of office

Under section 12 of Molinos Agro's by-laws, upon the expiry of the terms of office of the directors Juan Manuel Forn, Oscar Miguel Castro and Gabriel Casella, and of the alternate director Mariano Mazur, other directors should be elected for a term comprising two fiscal years.

Upon the expiry of the annual terms of office of statutory auditors and alternate statutory auditors, three statutory auditors and three alternate statutory auditors for the Statutory Audit Committee should be elected for the same term under the terms of section 284, Business Associations Law.

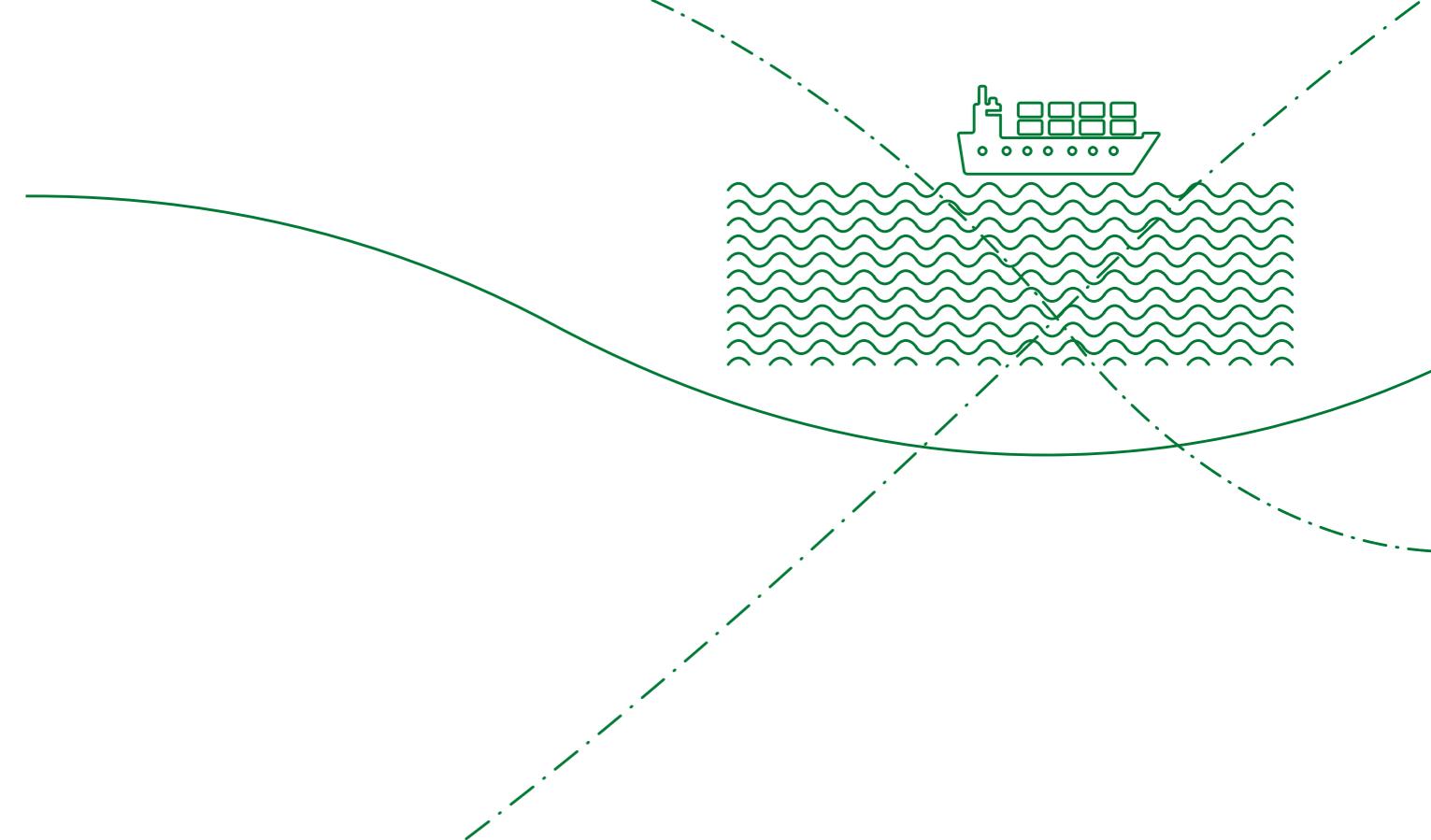
The Board of Directors would like to thank the shareholders, customers, suppliers and financial institutions for the support and trust and especially to its personnel, for the cooperation provided.

The Board of Directors submits its performance for your consideration, with the conviction of having met the duty conferred and in line with legal obligations and by-laws.

City of Buenos Aires,  
June 09, 2021

The Board of Directors

Luis Perez Companc  
Chairperson



# ANEXO I

# CÓDIGO DE GOBIERNO SOCIETARIO

## EXHIBIT I

## CORPORATE GOVERNANCE CODE



## A) LA FUNCIÓN DEL DIRECTORIO

### PRINCIPIOS

**I.** La compañía debe ser liderada por un Directorio profesional y capacitado que será el encargado de sentar las bases necesarias para asegurar el éxito sostenible de la compañía. El Directorio es el guardián de la compañía y de los derechos de todos sus Accionistas.

**II.** El Directorio deberá ser el encargado de determinar y promover la cultura y valores corporativos. En su actuación, el Directorio deberá garantizar la observancia de los más altos estándares de ética e integridad en función del mejor interés de la compañía.

**III.** El Directorio deberá ser el encargado de asegurar una estrategia inspirada en la visión y misión de la compañía, que se encuentre alineada a los valores y la cultura de la misma. El Directorio deberá involucrarse constructivamente con la gerencia para asegurar el correcto desarrollo, ejecución, monitoreo y modificación de la estrategia de la compañía.

**IV.** El Directorio ejercerá control y supervisión permanente de la gestión de la compañía, asegurando que la gerencia tome acciones dirigidas a la implementación de la estrategia y al plan de negocios aprobado por el directorio.

**V.** El Directorio deberá contar con mecanismos y políticas necesarias para ejercer su función y la de cada uno de sus miembros de forma eficiente y efectiva.

### Prácticas

#### 1. El Directorio genera una cultura ética de trabajo y establece la visión, misión y valores de la compañía.

Para el Grupo Perez Companc el fundamento del desarrollo y del éxito de una compañía es la adopción, identificación y fidelidad a unos valores y principios plasmados en su Filosofía Corporativa, que todas las empresas que lo integran deben adoptar con el fin de orientar los objetivos. En ese sentido el Directorio ha adoptado los valores y principios de la Filosofía Corporativa del Grupo Perez Companc que otorgan un sentido de dirección común para toda la organización, estableciendo pautas para el comportamiento.

La motivación y el compromiso de todos con la filosofía, los

valores y objetivos de la empresa, son siempre más importantes que los recursos económicos o técnicos de que se dispone.

Uno de los principios fundamentales implica considerar a la empresa como un proyecto de realización económica, una comunidad de trabajo dirigida e integrada por personas, cuyo fin es cooperar al progreso moral, intelectual, profesional y material de quienes participan en ella y de la comunidad en la cual se desempeña.

Molinos Agro cuenta con un Código de Conducta, que se sustenta en la filosofía corporativa del Grupo Perez Companc –visión, misión y principios de Molinos Agro– y constituye un marco de referencia para el comportamiento de todos los que forman parte de la empresa, internalizando valores como confiabilidad, excelencia, ética, credibilidad y transparencia. En el mismo se contemplan, entre otras, definiciones respecto a conflictos de intereses, la relación con accionistas, clientes, proveedores, competidores, la comunidad, el medio ambiente, etc.

En noviembre de 2019, a fin de responder a cambios de contexto relevantes ocurridos a partir de la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal de las Personas Jurídicas (la “Ley de Responsabilidad Penal”), el Directorio aprobó el Programa de Integridad, el que incluyó la nueva versión actualizada del Código de Conducta dando cumplimiento a dicha Ley, y fue circularizado a todos los empleados para su suscripción, reforzando la cultura ética en Molinos Agro, en especial con relación a los apartados “Relación con los Gobiernos”, “Conflictos de Intereses”, “Información Confidencial de la Compañía”, “Cumplimiento de Normas”, “Ambiente de Control” e “Integridad de los Registros Contables, siendo la ética uno de los pilares fundamentales de la filosofía del Grupo Pérez Companc.

La visión y misión establecidas por la Dirección de la Sociedad se detallan a continuación:

Nuestra visión: ser un participante relevante dentro de un grupo de empresas líderes para el desarrollo del futuro de la Argentina.

Nuestra misión: ser un proveedor internacional de productos de la molienda de oleaginosas y exportación de cereales, para clientes independientes de escala relevante, basados en activos de clase mundial, innovación de punta y servicios de alta eficiencia.

## A) BOARD DUTIES

### PRINCIPLES

**I.** The company should be led by a professional and trained Board of Directors that will set the grounds needed to ensure the company's sustainable success. The Board of Directors safeguards the company and the rights of all its shareholders.

**II.** The Board of Directors will determine and foster the corporate culture and values. In its performance, the Board should ensure the fulfillment of the highest ethics and integrity standards according to the company's best interest.

**III.** The Board should ensure a strategy inspired on the company's vision and mission, which is aligned to its values and culture. It should participate constructively with management to ensure the correct development, performance, monitoring and amendment of the company's strategy.

**IV.** The Board should control and supervise the company's management on an ongoing basis, ensuring that management takes action to implement the strategy and business plan approved by the Board.

**V.** The Board should have the mechanisms and policies needed to execute its functions and that of each member efficiently.

### Practices:

#### 1. The Board of Directors establishes an ethic work culture and the Company's vision, mission and values.

For the Perez Companc Group, the foundations of a company's success lie in adopting, identifying with and being faithful to the values and principles established in its corporate philosophy, which all the companies should adopt to orient their goals. In this regard, the Board of Directors adopted the values and principles of Perez Companc Group corporate philosophy, which provides a common direction for all the organization and establishes behavior guidelines.

Everyone's motivation and commitment to the Company's philosophy, values and goals are always more

important than the economic or technical resources that may be available.

One of the main principles implies considering the company as an economic fulfillment project, a working community led and made up by people aimed at cooperating towards the moral, intellectual, professional and material advancement of those involved and that of the community where it works.

Molinos Agro has a Code of Conduct based on the corporate philosophy of Perez Companc Group –Molinos Agro's vision, mission and principles– which serves a reference framework for the conduct of everyone who is part of the Company, internalizing values such as reliability, excellence, ethics, credibility and transparency. It considers, among other things, definitions about conflicts of interest, the relationship with shareholders, customers, suppliers, competitors, the community, the environment, etc.

In November 2019, to respond to important changes in the context that took place as from the enactment of Artificial Persons Criminal Responsibility Law (the “Criminal Responsibility Law”), the Board of Directors approved the Integrity Program, which included the new updated version of the Code of Conduct in compliance with such law, and which was circulated to all employees for the subscription thereof, reinforcing Molinos Agro's ethical culture, especially in connection with the sections “Relationship with governments”, “Conflicts of interest”, “Company confidential information”, “Compliance with the law”, “Control Environment” and “Integrity of books”: ethics is one of the fundamental pillars in Perez Companc Group's philosophy.

The vision and mission established by the Company's Board is detailed below:

Our vision: To be a relevant player within a group of leading companies in the future development of Argentina.

Our mission: Be an international supplier of oilseed crushing and cereal exports for independent, important customer based on world-class assets, cutting-edge technology and high-efficiency services.

**2. El Directorio fija la estrategia general de la compañía y aprueba el plan estratégico que desarrolla la gerencia. Al hacerlo, el Directorio tiene en consideración factores ambientales, sociales y de gobierno societario. El Directorio supervisa su implementación mediante la utilización de indicadores clave de desempeño y teniendo en consideración el mejor interés de la compañía y todos sus accionistas.**

El Directorio ha aprobado formalmente el plan de negocio y presupuesto anual de la Sociedad para el Ejercicio 2020/21. Dicha información se sometió oportunamente a consideración de sus miembros para su revisión.

El plan anual de negocios es elaborado con la participación colaborativa de todas las áreas de la Compañía, ese primer documento es presentado a consideración y revisión del Comité Ejecutivo, quien luego de diversas reuniones de trabajo y análisis, somete la versión final del mismo a aprobación del Directorio.

Periódicamente los miembros del Directorio y el Comité Ejecutivo monitorean y evalúan el cumplimiento del presupuesto y plan de negocios aprobado, como así también la gestión social en general, dejando constancia del avance del mismo.

**3. El Directorio supervisa a la gerencia y asegura que ésta desarrolle, implemente y mantenga un sistema adecuado de control interno con líneas de reporte claras.**

En base a la misión, visión, estrategias y sus riesgos, la Sociedad cuenta con las descripciones de puestos de cada uno de los gerentes de primera línea estableciéndose asimismo para cada uno de ellos las métricas y parámetros de evaluación de desempeño considerando siempre objetivos cuantitativos, de comportamiento, de corto y largo plazo.

Anualmente se fijan objetivos de performance que son actualizados en función de las necesidades de la Sociedad. Dichos objetivos guardan relación con el plan de negocios y establecen metas cuantitativas y cualitativas, tanto a nivel global de empresa, como por unidad de negocio o función y llega hasta objetivos individuales. La fijación se hace a principios del ejercicio económico y existe al menos una revisión formal (a mitad del ejercicio), y a final del ejercicio se culmina con una evaluación de desempeño basada en los resultados alcanzados de objetivos fijados sobre la gestión, las personas y el clima.

La Sociedad ha implementado un sistema de evaluación de comportamientos basado en un Feedback 270° (jefe-colaborador; colaborador-jefe; y entre terceros). En este marco existen talleres de alineamiento con toda la organización con el fin de que todos conozcan y dominen la herramienta de evaluación. Con los objetivos evaluamos el QUÉ y con el feedback 270° evaluamos el CÓMO. La revisión permanente de las políticas y los ajustes en los procedimientos hacen que los equipos de

personas cuenten con los recursos para desempeñar su trabajo con autonomía y colaborando entre los equipos internos. Por otra parte, la Sociedad ha formado un Comité de Recursos Humanos dentro del ámbito de la Gerencia, del cual participan el Gerente de Capital Humano y Asuntos Corporativos, el Gerente General y otros dos gerentes de primera línea, que define y realiza las tareas de los planes de desarrollo profesional del personal y su seguimiento, planificando el plan de sucesión.

Durante el ejercicio 2020/21, se realizaron actividades de alineamiento con toda la organización y talleres ad hoc tendientes a asegurar que todos los Gerentes cuenten con la información estratégica relevante para liderar el desempeño y las compensaciones de sus equipos de trabajo. Debido al contexto particular que se ha vivido, se ha trabajado con los líderes para que logren un acercamiento especialmente profundo con sus equipos y lograr así un fortalecimiento del compromiso de cada una de los colaboradores de la compañía para lograr llevar adelante un programa de trabajo muy exigente y en un contexto muy complejo.

Asimismo, se diseñó un programa de Desarrollo del que participarán los líderes de la compañía para generarles más herramientas de conducción y liderazgo acordes al contexto actual y a los nuevos estándares de exigencia requeridos en este nuevo e incierto contexto. El objetivo es ir haciendo que este nuevo estilo de liderazgo se vaya integrando y se haga parte de la cultura de la compañía.

La evaluación de desempeño de los gerentes de primera línea y el cumplimiento de los objetivos a ellos fijados es realizada semestralmente por el Gerente de Capital Humano y Asuntos Corporativos, en conjunto con el Gerente General de Molinos Agro, y es informada a los miembros del Directorio.

En Molinos Agro, la primera línea de defensa se compone de equipos gerenciales de primera línea, dueña de los procesos (cadena de valor) y responsables de gestionar los riesgos y controles. Cada área de negocio de la compañía tiene la principal responsabilidad en materia de control: evalúan, controlan y mitigan los riesgos, orientando el desarrollo y la implementación de políticas y procedimientos internos y aseguran que sus actividades sean coherentes con las metas y objetivos de la organización.

Respecto de las reuniones de Directorio, todos los miembros participan de las mismas, incentivándose un ámbito de discusión objetivo, con discusiones abiertas y sinceras sobre el desempeño de la gerencia y sus propuestas con respecto a la estrategia y acciones que derivan de esta.

**4. El Directorio diseña las estructuras y prácticas de gobierno societario, designa al responsable de su implementación, monitorea la efectividad de las mismas y sugiere cambios en caso de ser necesarios.**

**2. The Board does not set the company's general strategy and approves the strategic plan designed by management. To such end, the Board weighs environmental, social and corporate governance factors. The Board of Directors supervises the implementation thereof by using key performance indicators and bearing in mind the best interest of the Company and all its shareholders.**

The Board of Directors formally approved the Company's business plan and annual budget for fiscal 2020/21; the information was duly submitted for the consideration and review of all members.

The annual business plan is prepared jointly with all Company areas; this first document is submitted for the Executive Committee's consideration and review which, after several work meetings and analyses, submits the final version to the Board of Directors for approval.

On a regular basis, Board members and the Executive Committee monitor and assess compliance of the approved budget and business plan, as well as corporate management performance in general, evidencing their progress in meeting minutes.

**3. The Board of Directors supervises management and ensures that it develops, implements and maintains an adequate internal control system with clear reporting lines.**

Based on its mission, vision, strategy and risks, the Company sets out the job descriptions for each top manager, as well as the metrics and performance assessment parameters considering quantitative and behavioral objectives, both for the short and the long term.

Annual performance goals are set every year, and they are updated based on the Company's needs. Such goals are related to the business plan and establish quantitative and qualitative targets, both at global and corporate levels, by business unit or function, and also include individual goals. These goals are set at the beginning of the fiscal year and there is at least one formal review (at mid-fiscal year). At year-end, a performance assessment is conducted on the basis of the results obtained as compared with the goals set concerning management, people and climate.

The Company implemented a system to assess behavior based on 270-degree feedback (head-employee, employee-head, and between third parties). In this context, workshops are offered throughout the organization so that all employees may become familiar with the new assessment tool and learn how to use it. The

goals allow us to assess WHAT and 270-degree feedback allows us to assess HOW. The ongoing review of the policies and the adjustments to procedures allow teams to have the resources to perform their work in a self-sufficient manner and in collaboration with internal teams. On the other hand, the Company formed a Human Resources Committee within the realm of the Management which is made up by the Human Capital and Corporate Matters Manager, the General Manager and two top managers who define and engage in the tasks related to personnel professional development plans and the follow-up thereof, designing the succession plan.

In 2020/21, it carried out activities with all the organization and ad hoc workshops to ensure that all managers have important strategic information to lead the performance and compensation of their work teams. Due to the particular context, we worked with leaders for them to get really close to their teams and thus strengthen the commitment of each Company associate to carry out a very strict working program within a very difficult context.

A development program was also designed for Company leaders, so that they may have more management and leadership tools in accordance with the current context and the new standards required within these new and uncertain conditions. The purpose is to cause this new leadership style to be integrated and become part of the Company's culture.

The performance assessment of every top manager and whether they meet their objectives is performed every six months by the Human Capital and Corporate Affairs Manager together with Molinos Agro's General Manager, and reported to Board members.

In Molinos Agro, the first defense line is made up of top management teams, process owners (value chain), and of the persons in charge of managing risks and controls. Business units are mainly responsible for control issues: they assess, control and mitigate risks, guide the development and implementation of internal policies and procedures, and ensure that their activities are consistent with the organization's goals and objectives.

All the Board of Directors members participate in the meetings, which promote an objective debate with open and honest discussions on management's performance and their proposals with respect to the strategy and the actions arising from it.

**4. The Board of Directors designs corporate governance structures and practices, appoints the person**

El Directorio de la Sociedad se ocupa de coordinar eficientemente la relación entre inversores, gerentes y su propio funcionamiento.

El Directorio de la Sociedad monitorea y supervisa periódicamente la evolución de la Compañía y sus negocios, definiendo la implementación de nuevas prácticas en materia de gobierno societario.

El Directorio delega funciones en la Gerencia de Legales y Compliance, que cumple las funciones de Secretaría Corporativa, siendo la responsable de cuestiones formales del gobierno societario.

En función de lo establecido en el artículo 12 del Estatuto Social, el Directorio designa a los integrantes del Comité de Auditoría. En la actualidad, la sociedad considera que no resulta necesario contar con otros comités en el ámbito del Directorio.

**5. Los miembros del Directorio tienen suficiente tiempo para ejercer sus funciones de forma profesional y eficiente. El Directorio y sus comités tienen reglas claras y formalizadas para su funcionamiento y organización, las cuales son divulgadas a través de la página web de la compañía.**

En la Sociedad existen mecanismos destinados a garantizar que el Directorio cuente, con la suficiente antelación, con las herramientas e información necesaria para la toma de decisiones y el ejercicio de su gestión. A tal efecto, es frecuente que el Directorio convoque a sus reuniones a los gerentes de la Sociedad a fin de canalizar consultas y acceder a aquella información relevante para la toma de decisiones.

Los miembros del Directorio mantienen asistencia casi perfecta a las distintas reuniones que son convocados, y se preparan con anterioridad para cada una de ellas mediante la lectura y análisis de la información y documentos provistos con antelación por la Secretaría Corporativa, teniendo el tiempo suficiente para hacer todo tipo de consultas. Todos ellos participan activamente de las reuniones de Directorio, desarrollando sus funciones en un ambiente de transparencia que propicia la toma de decisiones.

El Directorio entiende que el hecho que los directores desempeñen funciones como tales en un número limitado de otras entidades no afecta su desempeño dado que su elección se fundamenta en la versación en temas empresarios, financieros y contables con la que cuentan las personas seleccionadas para ocupar estos cargos. Sin perjuicio de ello, la posibilidad de participar en el directorio o sindicaturas de otras sociedades es admitida siempre y cuando la actividad de las mismas no esté en competencia con las actividades desarrolladas por la Sociedad.

Si bien las funciones y responsabilidades de los miembros

del Directorio están previstas en el Estatuto Social y en la Ley General de Sociedades, el Directorio se encuentra analizando la conveniencia de formalizar las reglas que gobiernan su accionar, mediante la redacción de un reglamento que incluya al menos: (i) responsabilidades y funciones de sus miembros; (ii) procedimientos de trabajo (preparación de la agenda, distribución anticipada, quórum, paquete de información, etc.); y (iii) reglas de conducta durante las reuniones del Directorio.

La integración del Directorio, así como la composición del Comité de Auditoría, se publica en el sitio web de la Sociedad.

## B) LA PRESIDENCIA EN EL DIRECTORIO Y LA SECRETARÍA CORPORATIVA

### Principios

**VI.** El Presidente del Directorio es el encargado de velar por el cumplimiento efectivo de las funciones del Directorio y de liderar a sus miembros. Deberá generar una dinámica positiva de trabajo y promover la participación constructiva de sus miembros, así como garantizar que los miembros cuenten con los elementos e información necesaria para la toma de decisiones. Ello también aplica a los Presidentes de cada comité del Directorio en cuanto a la labor que les corresponde.

**VII.** El Presidente del Directorio deberá liderar procesos y establecer estructuras buscando el compromiso, objetividad y competencia de los miembros del Directorio, así como el mejor funcionamiento del órgano en su conjunto y su evolución conforme a las necesidades de la compañía.

**VIII.** El Presidente del Directorio deberá velar por que el Directorio en su totalidad esté involucrado y sea responsable por la sucesión del gerente general.

### Prácticas

**6. El Presidente del Directorio es responsable de la buena organización de las reuniones del Directorio, prepara el orden del día asegurando la colaboración de los demás miembros y asegura que estos reciban los materiales necesarios con tiempo suficiente para participar de manera eficiente e informada en las reuniones. Los Presidentes de los comités tienen las mismas responsabilidades para sus reuniones.**

El Presidente del Directorio es el responsable de dirigir y organizar las reuniones de Directorio y la Asamblea de Accionistas, contando para ello con la asistencia de la Secretaría Corporativa.

La Gerencia de Legales y Compliance ejerce el rol de Secretaría Corporativa, procurando que el Directorio siga los procedimientos

responsible for implementing them, monitors their effectiveness and suggest changes, if necessary.

The Company's Board of Directors effectively coordinates the relationship between investors, managers, as well as its own operation.

The Company's Board of Directors regularly monitors and supervises the advances of the Company and its businesses, defining the implementation of new corporate governance practices.

The Board of Directors delegates duties to the Legal Affairs and Compliance Management which fulfills corporate secretariat duties; it is in charge of formal issues related to corporate governance.

As established in section 12 of Company bylaws, the Board of Directors appoints the Audit Committee's members. At present, the Company considers that it is not necessary to have an Appointments Committee.

**5. Board members have sufficient time to perform their duties in a professional and efficient manner. The Board and their committees have clear and formal rules of operation and organization, which are disclosed through the company's website.**

The Company has several mechanisms in place ensuring that the Board of Directors has all the tools and information necessary in due time to make decisions and act as required within their area of competence. It is frequent that the Board calls on the Company's managers to attend the meetings to channel inquiries and access relevant information to make decisions.

Board members have almost perfect attendance at the different meetings they are invited to, and they prepare in advance for each of them by reading and analyzing the information and documents previously provided by the Corporate Secretariat, so that they may have sufficient time to make any inquiries. All of them actively participate in Board meetings and fulfill their duties in a transparent environment that fosters decision-making.

The Board understands that the fact that directors carry out tasks as such in a limited number of issuing institutions does not affect their performance since they are chosen due to their expertise on business, financial and accounting matters enabling them to fulfil these positions. However, the possibility of participating in other companies' board or statutory auditor committee is accepted provided that the activity does not compete with the activities carried out by the Company.

Although Board members' duties and responsibilities are established in the Company's bylaws and in Argentine General Business Associations Law, the Board of Directors is analyzing whether it is convenient to memorialize the rules governing their actions by drafting a written regulation including at least the following: (i) member responsibilities and duties, (ii) work procedures (agenda preparation, early distribution, quorum, information package, among others), and (iii) rules of conduct during Board meetings.

The structure of the Board of Directors and the Audit Committee is published on the Company's website.

## B) THE BOARD'S CHAIRPERSON AND CORPORATE SECRETARY

### Principles

**VI.** The Board's chairperson ensures actual compliance with Board duties and leads its members. It should build a positive work culture and foster the constructive involvement of its members, as well as make sure that members are provided with the elements and information needed to make decisions. This also applies to the duties to be fulfilled by the chairpersons of each Board committee.

**VII.** The Board's chairperson should lead the processes and establish structures based on the Board members' commitment, objectivity and competence, as well as the better overall performance of the board and its evolution based on the company's needs.

**VIII.** The Board's chairperson should guarantee that the board is fully involved, and is in charge of, the general manager's succession.

### Practices

**6. The Board's chairperson is in charge of properly organizing Board meetings; preparing the agenda ensuring the collaboration of other members, and making sure that all members are provided with the materials needed in due time to attend the meetings in an efficient and informed manner. The chairpersons of the committees have the same responsibilities for their meetings.**

The Board's chairperson is in charge of managing and organizing Board of Directors' and Shareholders' Meetings with the Corporate Secretariat's assistance.

mientos correctos y que cumpla con sus obligaciones legales, normativas y estatutarias. La Secretaría Corporativa también asiste al Presidente en la organización de las actividades del Directorio (incluyendo la información, la preparación de la agenda y la presentación de informes de las reuniones).

El Presidente del Directorio se cerciora que los Directores sean convocados con el tiempo necesario y reciban junto con el orden del día, paquetes de información completos, claros y concisos; y garantiza que la redacción de las actas refleje claramente la discusión y toma de decisiones.

La Secretaría Corporativa, en el desempeño de sus funciones, también se ocupa de asistir al Presidente del Comité de Auditoría en la organización de las actividades de dicho Comité, con las mismas responsabilidades que lo hace para el Directorio.

#### **7. El Presidente del Directorio vela por el correcto funcionamiento interno del Directorio mediante la implementación de procesos formales de evaluación anual.**

Todos los miembros del Directorio cumplen rigurosamente y en forma completa las previsiones del estatuto social.

El Directorio prepara anualmente la memoria donde se expone en forma integral los resultados de su gestión y se brinda un diagnóstico del grado de cumplimiento de las políticas referidas al plan de negocios, presupuesto, objetivos de gestión y política de inversiones y financiación, entre otras.

Por su parte, si bien la asamblea de accionistas no realiza una evaluación del cumplimiento de objetivos por parte del Directorio, ésta aprueba su gestión y los estados financieros de la Sociedad, junto con la memoria y el informe sobre el código de gobierno societario.

El Directorio no ha establecido un proceso formal de evaluación de su propio desempeño.

#### **8. El Presidente genera un espacio de trabajo positivo y constructivo para todos los miembros del Directorio y asegura que reciban capacitación continua para mantenerse actualizados y poder cumplir correctamente sus funciones.**

El Presidente lidera al Directorio y vela porque sea un entorno ordenado, propicio para el diálogo y la crítica constructiva, donde todos los miembros estén suficientemente informados como para expresar sus opiniones.

El Directorio y el Comité Ejecutivo, integrado por los gerentes de primera línea de cada área estratégica de la compañía, trabajan en conjunto para definir el tiempo de anticipación, tipo y cantidad de información a ser proporcionada al Directorio.

El Presidente procura que los Directores, para poder ejercer

sus funciones, se capaciten y mantengan actualizados, para poder contribuir en las decisiones.

Molinos Agro, en el marco de las normas y políticas referidas a la capacitación continua de directores y gerentes de primera línea, lleva a cabo programas de actualización en temas vinculados a la legislación, política, economía, compliance, regulaciones, seguridad de la información y/o cualquier otra materia que pueda resultar de interés para los miembros del Directorio y los gerentes de la Sociedad.

La política de capacitación y entrenamiento continuo para directores y gerentes de primera línea se enmarca en el concepto de autodesarrollo, focalizado en las áreas de mejora identificadas a través de reuniones de feedback u otros instrumentos de diagnóstico. En este sentido, los directores y gerentes de primera línea asisten a cursos, congresos y charlas según lo consideren pertinente para su desarrollo. Además, Molinos Agro cuenta con programas especialmente diseñados que apuntan a consolidar a directores y gerentes en su rol y seguir construyendo la cultura organizacional.

Durante el ejercicio finalizado en 31 de marzo de 2020 se realizaron jornadas de actualización y desarrollo de conocimientos y habilidades con los gerentes de primera línea miembros del Comité Ejecutivo. Además, desarrollaron durante todo el año, con apoyo de coaches especializados, actividades de fortalecimiento de equipo y diseño de estrategias de negocio. Se redactaron documentos específicos que constituyen las bases para el alineamiento de la organización en los próximos años.

Asimismo, algunos miembros del Comité Ejecutivo realizaron cursos de actualización y desarrollo de competencias específicas de su rol y responsabilidad en Institutos y Universidad del extranjero.

Durante el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, dado el contexto de emergencia sanitaria, se realizaron talleres ad-hoc en formato virtual para gestionar el bienestar de los equipos y acompañarlos en sus respectivos estados emocionales. Se realizaron algunas actividades de capacitación técnica para determinados sectores que podían realizarse en formato virtual y se realizaron dos encuestas pulso; una para medir estados emocionales de toda la población de la compañía, y la otra para medir la calidad del liderazgo ejercido por los líderes de la compañía en el contexto de emergencia sanitaria.

Asimismo, el área de capacitación interna de la Sociedad gestiona programas anuales orientados a desarrollar comportamientos organizacionales y técnicas, destinados a todos los miembros de la compañía. Estos programas están integrados por actividades, internas o externas a la organización, cuya participación está supeditada a requerimientos individuales y organizacionales, según necesidades detectadas en relación al perfil requerido para el ejercicio del rol esperado.

The Legal Affairs and Compliance Department Management, seeking that the Board follow the adequate procedures and comply with its legal and regulatory obligations, and bylaws. The Corporate Secretariat also assists the chairperson in organizing the Board's activities (including preparing the information and the agenda, and delivering presentations at the meetings).

The Board's chairperson ensures that Directors are called sufficiently in advance and that they receive, together with the meeting agenda, complete, clear and concise information packages, and ensures that the meeting minutes clearly reflect the debate and decisions made.

In performing its duties, the Corporate Secretariat is also in charge of assisting the Audit Committee's chairperson in organizing the committee's activities, with the same responsibilities it has towards the Board of Directors.

#### **7. The Board's chairperson ensures the correct internal operation of the Board by implementing annual formal assessment processes.**

All the Board members meet the bylaws strictly and fully.

The Board prepares the Letter to the Shareholders annually whereby the outcomes of the administration are disclosed comprehensively, as well as a diagnosis of the degree of compliance with the policies regarding the business plan, budget, management objectives and investment and financing policy, among others.

In addition and although the Shareholders' Meeting does not evaluate whether the Board has met the goals, it is in charge of approving its management and the Company's financial statements, along with the Letter to the Shareholders and the report on the corporate governance code.

The Board established no formal process to assess its performance.

#### **8. The chairperson promotes a positive and constructive space for all Board members and makes sure that they receive ongoing training to stay current and meet their duties duly.**

The chairperson leads the Board and sees that it is an orderly environment open to dialogue and constructive criticism, where all members are well-informed and express their opinions.

The Board of Directors and the Executive Committee, made up by the top managers of each strategic area, work together to define the time in advance, type and amount of information to be provided to the Board.

The chairperson sees that the Directors receive training and stay current to perform their duties and contribute to the decisions.

In the context of the standards and policies regarding the ongoing training of directors and top managers, Molinos Agro carries out training programs on issues related to legislation, politics, economics, compliance, regulations, information security and/or any other issue that may be of interest for the members of the Company's directors and managers.

The ongoing training policy aimed at directors and top managers aims at self-development and it focuses on the improvement areas identified in feedback meetings or other diagnosis tools. Directors and top managers attend to courses, congresses and seminars considered to be relevant for their development. In addition, Molinos Agro has specially designed programs aimed at consolidating the roles of directors and managers and continuing to build the organizational culture.

During the year ended March 31, 2020, refresher courses for developing the knowledge and skills of top managers and members of the Executive Committee were conducted. Activities aimed at strengthening teams and designing business strategies were also organized throughout the fiscal year, supported by specialized coaches. The Company drafted specific documents which constitute the basis for the organization's alignment over the next few years.

In addition, some of the Executive Committee members attended refresher courses and courses for developing specific competencies for their roles and duties in foreign institutes and colleges.

During the year ended March 31, 2021, in view of the health emergency context, ad hoc online workshops were offered to manage teams' welfare and accompany their members emotionally. Certain online technical training activities were performed for specific sectors, and two pulse surveys were conducted: one survey to measure the emotional state of the Company's community and another survey to measure the Company's leadership quality within the health emergency context. In addition, the Company's internal training area manages annual programs aimed at developing organizational behavior and techniques for all company members. These programs include internal or external activities, the involvement of which is dependent upon

**9. La Secretaría Corporativa apoya al Presidente del Directorio en la administración efectiva del Directorio y colabora en la comunicación entre accionistas, Directorio y gerencia.**

Como se dijo anteriormente, si bien no hay una designación formal del Directorio, la Secretaría Corporativa es llevada a cabo por la Gerencia de Legales y Compliance, que cuenta con conocimientos legales, del negocio y de la industria donde opera la compañía.

El Presidente del Directorio delega en la Secretaría Corporativa las funciones de índole administrativa, fundamentalmente del armado del paquete de información, para su presentación en tiempo y de manera clara y concisa para simplificar la preparación de los Directores, como así también el Presidente delega en la Secretaría Corporativa la redacción de las actas de las reuniones.

La Secretaría Corporativa también se ocupa de mantener una línea de comunicación fluida entre los Directores y la gerencia, la compañía y sus inversores, y la compañía y sus grupos de interés.

Otra de las funciones de la Secretaría Corporativa es la organización de las Asambleas de Accionistas, procurando la participación de todos los Directores en la misma.

**10. El Presidente del Directorio asegura la participación de todos sus miembros en el desarrollo y aprobación de un plan de sucesión para el gerente general de la compañía.**

A efectos del desarrollo de planes de sucesión de gerentes de primera línea, la Sociedad llevó adelante un plan de acción específico de desarrollo en esa dirección. Dicho proceso fue implementado por consultoras externas e incluyó reuniones de coaching con todos los participantes. Se finalizó el proceso de identificación de cuadros de sucesión de los gerentes de primera línea con sus respectivos planes de desarrollo personalizados, para que las personas implicadas adquieran las competencias esperadas en cada una de las posiciones. Durante el ejercicio 2020/21 se prosiguió en la implementación de dichos planes.

Por otra parte, la Sociedad ha formado un Comité de Recursos Humanos dentro del ámbito de la Gerencia, del cual participan el Gerente de Capital Humano y Asuntos Corporativos y el Gerente General, que define y realiza las tareas de los planes de desarrollo profesional del personal y su seguimiento, planificando el plan de sucesión.

Adicionalmente los gerentes de primera línea participaron de una iniciativa del Grupo Pérez Companc de desarrollo de alta dirección en la que con la metodología de evaluaciones sistemáticas se identifican fortalezas y oportunidades individuales. Cada uno de los participantes diseñó un plan de acción personalizado para continuar su desarrollo. Con el propósito de proyectar las necesidades de más largo plazo, se analizaron

también las posibles sucesiones para los cuadros ejecutivos. Esto devino también en un plan de desarrollo para apoyar el crecimiento de aquellos Gerentes en condiciones de continuar su maduración en la empresa.

### C) COMPOSICIÓN, NOMINACIÓN Y SUCESIÓN DEL DIRECTORIO

#### Principios

**IX.** El Directorio deberá contar con niveles adecuados de independencia y diversidad que le permitan tomar decisiones en pos del mejor interés de la compañía, evitando el pensamiento de grupo y la toma de decisiones por individuos o grupos dominantes dentro del Directorio.

**X.** El Directorio deberá asegurar que la compañía cuenta con procedimientos formales para la propuesta y nominación de candidatos para ocupar cargos en el Directorio en el marco de un plan de sucesión.

#### Prácticas

**11. El Directorio tiene al menos dos miembros que poseen el carácter de independientes de acuerdo con los criterios vigentes establecidos por la Comisión Nacional de Valores.**

El Directorio de la Sociedad se encuentra integrado por un total de seis directores titulares, de los cuales dos revisten el carácter de independientes de acuerdo con los criterios vigentes establecidos por la Comisión Nacional de Valores.

Respecto a la proporción de miembros ejecutivos, sin perjuicio que la Sociedad no posee un comité ejecutivo dentro de la esfera del Directorio (sino a nivel gerencial), los Directores supervisan la marcha de los negocios y se encuentran activamente involucrados en la toma de decisiones.

**12. La compañía cuenta con un Comité de Nominaciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros y es presidido por un director independiente. De presidir el Comité de Nominaciones, el Presidente del Directorio se abstendrá de participar frente al tratamiento de la designación de su propio sucesor.**

En la actualidad, la Sociedad considera que no resulta necesario contar con un Comité de Nominaciones.

**13. El Directorio, a través del Comité de Nominaciones, desarrolla un plan de sucesión para sus miembros que guía el proceso de preselección de candidatos para ocupar vacantes y tiene en consideración las recomendaciones no vinculantes realizadas por sus miembros, el Gerente General y los Accionistas.**

individual or organization requirements based on the needs detected regarding the profile requested to carry out the expected functions.

**9. The Corporate Secretariat supports the Board's chairperson in efficiently managing the Board and collaborates in the communication with shareholders, directors and managers.**

As previously mentioned, although it is not formally appointed by the Board of Directors, corporate secretariat duties are performed by the Legal Affairs and Compliance Management, who has knowledge on legal and business aspects, and on the industry where the Company operates.

The chairperson of the Board of Directors delegates administrative duties to the Corporate Secretariat, mainly those related to preparing the information package in due time and in a clear and concise manner, so that Directors are easily prepared, and the chairperson also delegates the drafting of meeting minutes to the Corporate Secretariat.

The Corporate Secretariat is also in charge of maintaining a fluid communication between the Directors, management, the Company and its investors, and between the Company and its stakeholders.

Another of the duties carried out by the Corporate Secretariat is to organize Shareholders' meetings ensuring the participation of all Directors.

**10. The Board's chairperson ensures the involvement of all its members in developing and approving a succession plan for the company's general manager.**

To develop top managers' succession plans, the Company performed a specific development action towards that direction. The process was implemented by external consulting companies and included coaching meetings with all participants. The process for identifying succession charts for top managers with the related customized development plans, so that the persons involved may acquire the skills expected for each job. During fiscal year 2020/21, the implementation of such plans continued.

On the other hand, the Company formed a Human Resources Committee within the realm of the Management which is made up by the Human Capital and Corporate Matters Manager, and the General Manager, that defines and engages in the tasks related to personnel professional development plans and the follow-up thereof, designing the succession plan.

In addition, top managers participated of an initiative carried out by the Pérez Companc Group for developing top managers whereby systematic assessments allow

identifying strengths and individual opportunities. Each participant designed a customized action plan to continue their development. To project long-term needs, we also analyzed the potential successors to top management. This also entailed a development plan aimed at supporting the development of the managers in a position to continue furthering their career in the company.

### C) STRUCTURE, APPOINTMENT AND SUCCESSION OF BOARD MEMBERS

#### Principles

**IX.** The Board should have proper independence and diversity levels to make decisions in the company's best interest, avoiding groupthink and decision-making by dominant individuals or groups within the Board.

**X.** The Board should ensure that the company adopts formal procedures to propose and appoint candidates to hold office in the Board under a succession plan.

#### Practices

**11. The Board has at least two members that are independent in agreement with the effective CNV criteria.**

The Company's Board is made up of six directors, out of which two are independent auditors based on CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

Regarding the proportion of executive members, although the Company does not have an executive committee within the sphere of the Board (but rather at management level), the Directors oversee business progress and are involved in making decisions.

**12. The company has an Appointment Committee that is made up of 3 (three) members and is presided over by an independent director. Should it preside over the Appointment Committee, the Board's chairperson will refrain from participating in the debate concerning the appointment of his/her own successor.**

At present, the Company considers that it is not necessary to have an Appointments Committee.

**13. The Board, through the Appointment Committee, drafts a succession plan for its members that guides the candidate shortlisting process to fill in vacancies and considers the nonbinding recommendations made by its members, general managers and shareholders.**

El Directorio no desarrolla planes de sucesión para sus miembros.

#### **14. El Directorio implementa un programa de orientación para sus nuevos miembros electos.**

El Presidente del Directorio delegó en la Secretaría Corporativa la coordinación del proceso de orientación e inducción de los nuevos integrantes del Directorio que se incorporen. La Secretaría Corporativa coordina el proceso y se ocupa de presentar al nuevo director al resto de los gerentes, organizando visitas a las oficinas, plantas industriales, entrevistas con personal clave y el envío de documentación con anticipación a la primera reunión.

### **D) REMUNERACIÓN**

#### **Principios**

**XI.** El Directorio deberá generar incentivos a través de la remuneración para alinear a la gerencia -liderada por el gerente general- y al mismo Directorio con los intereses de largo plazo de la compañía de manera tal que todos los directores cumplan con sus obligaciones respecto a todos sus accionistas de forma equitativa.

#### **Prácticas**

**15. La compañía cuenta con un Comité de Remuneraciones que está compuesto por al menos tres (3) miembros. Los miembros son en su totalidad independientes o no ejecutivos.**

La Sociedad no cuenta con un Comité de Remuneraciones. La conveniencia de la implementación de dicho Comité continua bajo análisis por parte de la Sociedad.

**16. El Directorio, a través del Comité de Remuneraciones, establece una política de remuneración para el gerente general y miembros del Directorio.**

Si bien la Sociedad no ha implementado hasta el momento la creación de un Comité de Remuneraciones, se llevan adelante las siguientes prácticas (i) con relación a las remuneraciones de los Directores, su razonabilidad es considerada por el Comité de Auditoría, quien emite un informe anual respecto de la adecuación a las prácticas de mercado, el cual es presentado al Directorio y puesto a disposición previo a la celebración de la Asamblea de Accionistas en la que se aprueban los mismos y (ii) con relación a todos los niveles gerenciales y no gerenciales, la Sociedad cuenta con una "Política de Compensaciones" que pretende constituir un vehículo para atraer, fidelizar y desarrollar al personal, orientándolo a la estrategia del negocio de la Sociedad.

Los objetivos principales de esta Política consisten en establecer niveles de remuneraciones internamente equitativos y externamente competitivos; administrar las remuneraciones de forma que el personal con mejor desempeño obtenga, dentro del marco establecido, una mayor compensación, incentivando de esta manera desempeños superiores; así como administrar internamente los beneficios bajo parámetros establecidos, en base a la estructura salarial.

### **E) AMBIENTE DE CONTROL**

#### **Principios**

**XII.** El Directorio debe asegurar la existencia de un ambiente de control, compuesto por controles internos desarrollados por la gerencia, la auditoría interna, la gestión de riesgos, el cumplimiento regulatorio y la auditoría externa, que establezca las líneas de defensa necesarias para asegurar la integridad en las operaciones de la compañía y de sus reportes financieros.

**XIII.** El Directorio deberá asegurar la existencia de un sistema de gestión integral de riesgos que permita a la gerencia y al Directorio dirigir eficientemente a la compañía hacia sus objetivos estratégicos.

**XIV.** El Directorio deberá asegurar la existencia de una persona o departamento (según el tamaño y complejidad del negocio, la naturaleza de sus operaciones y los riesgos a los cuales se enfrenta) encargado de la auditoría interna de la compañía. Esta auditoría, para evaluar y auditar los controles internos, los procesos de gobierno societario y la gestión de riesgo de la compañía, debe ser independiente y objetiva y tener sus líneas de reporte claramente establecidas.

**XV.** El Comité de Auditoría del Directorio estará compuesto por miembros calificados y experimentados, y deberá cumplir con sus funciones de forma transparente e independiente.

**XVI.** El Directorio deberá establecer procedimientos adecuados para velar por la actuación independiente y efectiva de los Auditores Externos.

#### **Prácticas**

**17. El Directorio determina el apetito de riesgo de la compañía y además supervisa y garantiza la existencia de un sistema integral de gestión de riesgos que identifique, evalúe, decida el curso de acción y monitoree los riesgos a los que se enfrenta la compañía, incluyendo -entre otros- los riesgos medioambientales, sociales y aquellos inherentes al negocio en el corto y largo plazo.**

The Board develops no succession plans for its members.

#### **14. The Board implements a program to guide its new members.**

The chairperson of the Board of Directors delegated to the Corporate Secretariat the coordination tasks related to the orientation and induction training process aimed at new Board members. The Corporate Secretariat coordinates the process and presents the new director to the rest of the managers, organize visits to offices, industrial plants, and interviews with key personnel, and send documentation before the first meeting.

### **D) COMPENSATION**

#### **Principles**

**XI.** The Board should generate incentive compensation to align management –led by the general manager– and the Board with the company's long-term interests so that all directors meet their obligations to their shareholders in an even manner.

#### **Practices**

**15. The Company has a Compensation Committee that is made up of at least 3 (three) members. All members are independent or nonexecutive.**

The Company does not have a Compensation Committee. The Company is still considering whether implementing such Committee is convenient.

**16. The Board, through the Compensation Committee, establishes a compensation policy for the general manager and Board members.**

Although the Company has not created a Compensation Committee so far, it does implement the following practices: (i) the fairness of directors' compensation is considered by the Audit Committee, which issues an annual report on alignment with market practices that is submitted to the Board of Directors and made available prior to the Shareholders' Meeting in charge of the approval and (ii) as regards managerial and nonmanagerial levels, the Company has a "Compensation Policy" aimed at building a vehicle to attract, engage and develop personnel, with an aim to the Company's business strategy.

The main objectives of this Policy are to establish

compensation levels that should be internally equitable and externally competitive; manage compensation in such a way that employees with a better performance may obtain a higher compensation within the established framework, encouraging better performance; internally manage benefits under predetermined parameters, based on the salary structure.

### **E) CONTROL ENVIRONMENT**

#### **Principles**

**XII.** The Board should foster a control environment made up of internal controls designed by management, internal audit, risk management, regulatory compliance and external audit, that establish the defense lines needed to ensure the integrity of the company's transactions and their financial reports.

**XIII.** The Board should ensure the adoption of a comprehensive risk management system that allows management and the Board to lead the company efficiently towards achieving its strategic goals.

**XIV.** The Board should ensure that a person or department (according to the size and complexity of the business, the nature of its transactions and the risks faced) engages in the company's internal audit. This audit, to assess and audit the company's internal controls, corporate governance processes and risk management, should be independent and objective, and have well-defined reporting lines.

**XV.** The Board's Audit Committee will be made up of qualified and experienced members, and should comply with all its duties in a transparent and independent manner.

**XVI.** The Board should establish proper procedures to ensure the external auditors' independent and efficient performance.

#### **Practices**

**17. The Board determines the Bank's risk appetite and supervises and ensures the adoption of a comprehensive risk management policy that identifies, assesses, decides the course of action and monitors the risks faced by the Bank, including, among others, environmental, social and short- and long-term inherent business risks.**

La Sociedad cuenta con una “Política de Riesgo” aprobada anualmente por el Directorio a través de la cual se definen limitaciones a los niveles de exposición de la compañía (a) en operaciones de origenación de materias primas (trading de commodities), y (b) en las operaciones financieras. El cumplimiento de la Política de Riesgo es monitoreado por la Gerencia de Administración y Control de Gestión en forma mensual. Por su parte, el Comité de Riesgos de la Sociedad sirve de apoyo al monitoreo realizado por el Directorio al intervenir en aquellas situaciones específicamente previstas en dicha política.

Adicionalmente, la Sociedad ha adoptado las siguientes medidas: (i) la auditoría periódica por parte de la Gerencia de Auditoría Interna de los procesos considerados críticos en la Sociedad y sus subsidiarias, que comprende las áreas de negocios, operativas y de administración general de la Sociedad, (ii) el seguimiento de la “Política de Seguridad de la Información” cuyo fin consiste en especificar los requerimientos mínimos y obligatorios para el uso correcto y la protección de la información, además de proveer un marco para todas las actividades relacionadas con la seguridad de la información dentro de la Sociedad, (iii) la realización de presentaciones a los miembros del Comité de Auditoría informando acerca de (a) la gestión de la Gerencia de Auditoría Interna (incluyendo sin limitación, opiniones acerca de las revisiones realizadas, las denuncias recibidas, el cumplimiento de las acciones sugeridas para mitigar los riesgos identificados y demás tareas de control), y (b) en forma previa a la presentación de los estados contables, las conclusiones de las revisiones y auditorías externas, como así también las políticas de independencia y calidad de los auditores externos.

Cabe destacar que la Sociedad posee un sistema de control interno adecuadamente diseñado para prevenir y detectar riesgos. En particular, los aspectos de control interno dirigidos a generar información contable son evaluados sobre bases anuales por la Gerencia de Auditoría Interna de la Sociedad y los auditores externos independientes. La evaluación y gestión de riesgos es llevada a cabo por el Directorio, el Comité de Auditoría, la Primera Línea Gerencial, la Gerencia de Legales y Compliance y la Gerencia de Auditoría Interna en un proceso de interacción constante que involucra cuestiones de relevancia para la Sociedad en el corto, mediano y largo plazo.

Luego de la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal, se asignó a la Gerencia de Legales y Compliance y a la Gerencia de Auditoría Interna el análisis pormenorizado de dicha ley a fin de adaptar las políticas y regulaciones internas de la Sociedad a la mencionada norma y de diseñar e implementar el Programa de Integridad que la misma recomienda. En el año 2018 se llevaron a cabo actividades de recolección de información de los procesos definidos como críticos por dicha norma, a fin de confeccionar matrices de riesgos y controles, identificando actores, escenarios de riesgo, puntos de control, controles y evidencia de los mismos, los cuales ayudan a mitigar los riesgos identificados.

Durante el Ejercicio 2019/20 se concluyó con el diseño del Programa de Integridad de la Sociedad, centralizando su análisis en la elaboración de matrices de riesgo, capacitaciones, actualizaciones y relevamientos de los negocios y áreas involucradas de manera de lograr un adecuado cumplimiento normativo, como así también se dio inicio a una revisión y actualización de todas las normas y procedimientos corporativos.

Al respecto, cabe destacar que la Sociedad cuenta con las siguientes prácticas en la materia:

- Normativa interna (Seguros, Control Contratistas, Créditos, Sistemas, SHyMA, Gastos Funcionarios, etc.)
- Evaluación anual de Auditoría Interna, a los efectos del armado del Plan de Auditoría.
- En lo que respecta a Sistemas, se definió una estrategia de largo plazo con foco en la eficientización de procesos y transformación digital. Se llevaron a cabo proyectos alineados a dicha estrategia como ser la implementación de la nueva versión de SAP HANA, plataformas en la nube, aplicaciones móviles y la generación del área de Business Intelligence, entre otros.

**18. El Directorio monitorea y revisa la efectividad de la auditoría interna independiente y garantiza los recursos para la implementación de un plan anual de auditoría en base a riesgos y una línea de reporte directa al Comité de Auditoría.**

La Gerencia de Auditoría Interna, depende directamente del Presidente del Directorio, y tiene como finalidad principal contribuir a minimizar el potencial impacto que podrían originar los riesgos de las operaciones en la consecución de los objetivos de la Sociedad, actuando como soporte de las distintas áreas a través de la implementación y optimización de diversos controles y procedimientos.

Por la naturaleza de su función tiene también un reporte directo al Comité de Auditoría, integrado en su mayoría por Directores independientes.

La Gerencia de Auditoría Interna realiza auditorías periódicas de los procesos considerados críticos en la Sociedad y sus subsidiarias, que comprende las áreas de negocios, operativas y de administración general de la Sociedad. Por otro lado, en la Sociedad se cuenta con la política y práctica de realizar presentaciones periódicas por parte de la Gerencia de Auditoría Interna a los miembros del Comité de Auditoría informando acerca de la gestión de la misma (incluyendo sin limitación, opiniones acerca de las revisiones realizadas, las denuncias recibidas por la línea ética, el cumplimiento de las acciones sugeridas para mitigar los riesgos identificados y demás tareas de control).

Por su parte, el Comité de Auditoría realiza una evaluación del desempeño de la Gerencia de Auditoría Interna a través de las presentaciones que ésta última prepara relacionadas con los

The Company has a “Risk policy” annually approved by the Board of Directors which defines restrictions regarding the Company's exposure in connection with (a) transactions involving the sourcing of raw materials (the trading of commodities), and (b) financial transactions. Compliance with the Risk Policy is monitored by Administration Management and Management Control every month. In addition, the Company's Risk Committee supports the monitoring conducted by the Board by intervening in specific situations set forth in such policy.

In addition, the Company has adopted the following measures: (i) performing a regular internal audit by the Internal Audit Management on the processes considered to be critical for the Company and its subsidiaries, comprising the business, operating and general management areas, (ii) performing a follow up of the “Information Security Policy”, which is aimed at specifying the minimum and statutory requirements for correctly using and protecting the information within the Company and providing a framework for all the activities related to information security within the Company, (iii) delivering presentations to the members of the Audit Committee informing about (a) Internal Management actions (including, but not limited to opinions on the reviews performed, claims received, compliance with the recommended actions to mitigate the identified risks, as well as other control tasks), and (b) prior to the filing of financial statements, presenting the conclusions of external reviews and audits, as well as the external auditors' independence and quality policies.

The Company has an internal control system properly designed for preventing and detecting risks. In particular, the internal control aspects aimed at generating accounting information are assessed on an annual basis by the Company's Internal Audit Management and independent external auditors. Risk assessment and management is carried out by the Board, the Audit Committee, top managers, the Legal Affairs and Compliance Management and the Internal Audit Management through a process of uninterrupted interaction which involves relevant issues for the Company over the short-, medium- and long-term.

After the enactment of Criminal Responsibility Law, the Legal Affairs and Compliance Management and the Internal Audit Management were asked to perform an in-depth analysis of such law in an aim to adapt the Company's internal policies and regulations to the abovementioned law, and to design and implement the Integrity Program recommended by it. In 2018, the Company collected information on the processes defined as critical by the regulation to prepare risk matrices and controls, and identifying actors, risk scenarios, control checkpoints, controls and evi-

dence of controls, which help mitigate the risks identified.

The design of the Company's Integrity Program was completed during fiscal 2019/20; the analysis was focused on preparing risk matrices, training and refreshing courses, and surveys of the businesses and areas involved to ensure proper compliance, and all corporate rules and procedures were also revised and amended.

The Company has the following related practices:

- Internal regulations (insurance, control, contractors, receivables, systems, occupational safety and health and environmental protection, expenses made by Company officials, among others).
- Internal audit annual assessment to prepare the audit plan.
- The IT Systems long-term strategy was designed to streamline processes and achieve digital transformation. The Company implemented projects in line with such strategy, such as the implementation of the new version of SAP HANA, cloud platforms, portable applications and the generation of the Business Intelligence area, among others.

**18. The Board monitors and reviews the efficiency of the independent internal audit and secures the resources for implementing an annual risk-based audit plan and a direct reporting line to the Audit Committee.**

The Internal Audit management depends directly on the Chairman of the Board and its main mission is to minimize the potential impact of operating risks on the achievement of the Company's objectives by supporting the different areas in implementing and optimizing several controls and procedures.

Due to the nature of its duties, it also reports directly to the Audit Committee, which is mostly made up of independent directors.

The Internal Audit Management carries out period audits of the Company's and its subsidiaries' critical processes, which comprise the Company's business, operating and general management areas. The Company has the policy and practice of carrying out frequent presentations to the Audit Committee members advising them of the Internal Audit management's administration (including, without limitation, opinions on the reviews made, the reports received through the ethics hotline, compliance with the actions suggested to mitigate risks identified and additional control tasks).

In addition, the Audit Committee assesses the performance of the Internal Audit management through the

temas relevantes de auditoría interna, de las cuales el Comité de Auditoría toma nota y efectúa observaciones, y evalúa en forma anual, revisando sus planes y desempeño, y refleja sus conclusiones en el Informe Anual del Comité de Auditoría.

Por otro lado, la Gerencia de Auditoría Interna realiza su trabajo de acuerdo con varios principios establecidos en las normas internacionales para el ejercicio profesional de la auditoría interna emitidas por el Institute of Internal Auditors (IIA):

- la existencia de una política de auditoría interna que establece la misión de la Dirección, sus responsabilidades y principales actividades;
- el desarrollo de la actividad con independencia de las actividades que audita para asegurar juicios y recomendaciones imparciales a la Gerencia;
- cuenta con personal profesional y capacitado para el ejercicio de sus funciones;
- desarrolla su plan de auditoría en base a la evaluación de los procesos y sus riesgos en forma integral, de modo de asegurar que se encuentren cubiertas las áreas/procesos definidos como de mayor criticidad y significación dentro de la matriz de procesos general;
- coordina sus tareas con los auditores externos;
- emite informes periódicos a la Dirección y al Comité de Auditoría que incluyen sin limitación, opiniones acerca de las revisiones realizadas, las denuncias recibidas, el cumplimiento de las acciones sugeridas para mitigar los riesgos identificados y demás tareas de control; y prepara programas de trabajo apropiados para cada revisión, que son supervisados en forma adecuada.

Anualmente, la Gerencia de Auditoría Interna elabora su Plan Anual que somete a consideración del Comité de Auditoría y del Presidente del Directorio. El mismo se prepara a fin de evaluar el riesgo de cada proceso, teniendo en cuenta mínimamente los siguientes aspectos:

- Los riesgos inherentes;
- El ambiente de control;
- Nuevos negocios o cambios de estructura;
- Los resultados de las últimas auditorías efectuadas;
- Las denuncias recibidas, y
- Las entrevistas mantenidas con los principales referentes de cada proceso.

En función del riesgo determinado, se prepara un ranking de procesos y se seleccionan las revisiones de auditoría que forman parte del Plan de Auditoría Anual.

El objetivo del Plan es poner foco permanente en las áreas críticas de cada negocio y recorrer integralmente los procesos principales cada tres años, abarcando Plantas, Acopios, Áreas Comerciales, Subsidiarias y Administración Central.

La ejecución del Plan de Auditoría se lleva a cabo mediante la realización de:

- Auditorías Integrales (operativas y de sistemas)
- Seguimientos
- Inventarios y arqueos
- Auditorías especiales

**19. El auditor interno o los miembros del departamento de auditoría interna son independientes y altamente capacitados.**

Para salvaguardar su independencia, Auditoría Interna reporta en forma directa al Presidente de la Compañía, y por la naturaleza de su función tiene también un reporte directo al Comité de Auditoría, integrado en su mayoría por Directores independientes.

A fin de mantener su precisión y evitar cualquier conflicto de intereses, Auditoría Interna no cumple funciones operativas ajena a su responsabilidad, y es independiente de las actividades que audita para asegurar juicios y recomendaciones imparciales a la Gerencia.

La Gerencia de Auditoría Interna cuenta con un staff de auditoría profesional capacitado con suficientes conocimientos, habilidades y experiencia para desarrollar sus actividades, y gestiona el apoyo del Comité Ejecutivo y del Comité de Auditoría, a fin de cumplir satisfactoriamente su objetivo y desempeñar su trabajo libre de interferencias.

**20. El Directorio tiene un Comité de Auditoría que actúa en base a un reglamento. El comité está compuesto en su mayoría y presidido por directores independientes y no incluye al gerente general. La mayoría de sus miembros tiene experiencia profesional en áreas financieras y contables.**

El Estatuto Social cuenta con disposiciones que prevén la creación, composición y funcionamiento del Comité de Auditoría. Sin perjuicio de ello, el Comité de Auditoría redactó e implementó su propio Reglamento Interno, que detalla su finalidad y funciones.

Actualmente, el Comité de Auditoría está integrado por tres directores, siendo dos de ellos independientes, conforme a los criterios que determina la CNV. Ningún miembro del Comité Ejecutivo ni el Gerente General forma parte integrante del Comité de Auditoría, y todos los miembros del Comité de Auditoría cuentan con acabada experiencia profesional en temas financieros, contables y de negocios.

presentations prepared by the latter concerning the relevant audit issues, thus informing the Audit Committee which makes observations and evaluates these matters annually, reviewing its plans and performance, and disclosing the conclusions in the Annual Report prepared by the Audit Committee.

In addition, the Internal Audit Management works pursuant to several principles established in the international standards for the professional practice of internal auditing issued by the Institute of Internal Auditors (IIA):

- There is an internal audit policy that establishes Management's mission, its responsibilities and main activities;
- Activities are carried out independently of the activities audited to ensure Management's impartial estimates and recommendations;
- It has professional and trained employees to carry out their tasks;
- It develops its audit plan based on the comprehensive assessment of the processes and risks to ensure that the areas/processes defined as more critical and significant within the general processes matrix are covered;
- it coordinates its tasks with external auditors;
- it issues periodical reports to Management and the Audit Committee that include, without limitation, opinions on the reviews made, the reports received, compliance with the actions suggested to mitigate the risks identified and additional control tasks; and prepares adequate work programs for each review that are properly supervised.

Each year, the Internal Audit Management prepares an annual plan which is submitted for the consideration of the Audit Committee and the Chairperson of the Board of Directors. It is prepared to assess the risk posed by each process, considering at least the following aspects:

- inherent risks;
- control environment;
- new businesses or structural changes;
- the results of the latest audits performed;
- the reports received; and
- the interviews held with the main officers of each process.

Based on the risk assessed, it prepares a process ranking and selects the audit reviews which are part of the Annual Audit Plan.

The plan's goal is to focus constantly on the critical areas of each business and to perform a comprehensive walkthrough of the main processes every three years, including plants, warehouses, commercial areas, subsidiaries and central administration.

The Audit Plan is executed through the following:

- comprehensive audits (operational and IT audits);
- follow-ups;
- inventory-taking and counts; and
- special audits.

**19. The internal auditor or the members of the internal audit department are independent and highly qualified.**

To safeguard its independence, Internal Audit directly reports to the Company's Chairperson, and due to the nature of its duties, it also reports directly to the Audit Committee, which is mostly made up by independent directors.

To maintain its accuracy and avoid any conflict of interest, Internal Audit does not perform any operational duties outside its sphere of responsibility, and it remains independent from the audited activities to ensure that Management receives impartial opinions and recommendations.

The Internal Audit Management has a well-trained professional audit staff with sufficient knowledge, skills and experience to perform their duties, and requests the Executive Committee's and the Audit Committee's support to meet its goal successfully and do its work without any interference.

**20. The Board has an Audit Committee that follows regulations to operate. The committee is mostly made up by independent directors who preside over the committee, and does not include the general manager. Most members have professional experience in financial and accounting areas.**

The bylaws have provisions that provide for the creation, structure and activities of the Audit Committee. However, the Audit Committee drafted and implemented its own Internal Rules and Regulations, that detail its purpose and duties.

At present, the Audit Committee is made up by three directors, and two of them are independent, in conformity with the criteria set out by the CNV. Neither the Executive Committee's members nor the General Manager are part of the Audit Committee, and all Audit

**21. El Directorio, con opinión del Comité de Auditoría, aprueba una política de selección y monitoreo de auditores externos en la que se determinan los indicadores que se deben considerar al realizar la recomendación a la asamblea de Accionistas sobre la conservación o sustitución del auditor externo.**

El Directorio no ha aprobado una política formal de selección y monitoreo de auditores externos. Sin perjuicio de ello, el Comité de Auditoría evalúa el desempeño e idoneidad de los auditores externos en forma permanente a través de las reuniones trimestrales realizadas con motivo de los estados financieros presentados ante la CNV y ByMA correspondientes a dicho período. En tales reuniones se exponen, entre otras, las siguientes cuestiones: análisis de los estados financieros auditados, alcance de las tareas de auditoría realizadas (o de revisión de períodos intermedios en su caso) y principales áreas de énfasis de su trabajo. Asimismo, el Comité de Auditoría evalúa a los auditores externos, al menos anualmente, en relación a sus políticas de calidad en materia de (i) código de conducta, (ii) políticas de independencia, (iii) políticas de rotación, y (iv) consultas realizadas y resultados obtenidos ante el departamento técnico. Adicionalmente, se considera la performance de los auditores externos en trabajos conexos a la auditoría de los estados financieros realizada, como por ejemplo, la realización de certificaciones contables, tareas de due diligence y trabajos especiales.

En lo que respecta a la evaluación de independencia de los auditores externos, y adicionalmente a lo requerido por la CNV y ByMA respecto a la rotación de sus miembros y presentación de declaraciones juradas anuales, el Comité de Auditoría indaga a los auditores externos, por lo menos anualmente, respecto a sus políticas de independencia entre las que cabe destacar: (i) políticas de independencia interna basadas en las normas de la International Federation of Accountants (IFAC), (ii) procesos y sistemas internos de confirmación de independencia y código de conducta, (iii) capacitación de profesionales en dicha materia, y (iv) políticas de rotación internas (más allá de lo requerido por los organismos de contralor).

El Comité de Auditoría, a fin de opinar sobre la elección del auditor externo propuesta por el Directorio, realiza evaluaciones en base a los parámetros destacados precedentemente.

Los actuales auditores externos de la Sociedad son el Dr. Adrian Gabriel Villar como auditor titular y el Dr. Leonel Tremonti como auditor suplente, ambos socios de Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L., quienes fueron designados por la Asamblea Ordinaria y Extraordinaria celebrada el 6 de julio de 2020 como auditores de los estados contables del ejercicio social iniciado el 1º de abril de 2020.

Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. (firma miembro de la organización Ernst & Young Global) es un estudio contable

reconocido y prestigioso tanto a nivel nacional como internacional que cuenta con estrictas políticas de aseguramiento de la calidad e independencia de sus trabajos y, asimismo, cuenta con sus propias normas internas de rotación que se ajustan a la normativa local y a los estrictos estándares internacionales. Asimismo, ha desempeñado y desempeña las funciones de auditoría externa en importantes sociedades y grupos empresarios, acreditando una vasta experiencia en la materia y se ha desempeñado como auditor externo de los estados contables de la Sociedad en años anteriores, habiendo desempeñado estas funciones en forma satisfactoria y con la debida independencia, según lo expuesto en el informe que el Comité de Auditoría ha presentado al Directorio de la Sociedad. La capacidad profesional de los socios y del equipo de trabajo de Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. que ha venido desempeñando la auditoría externa, su conocimiento acerca de la Sociedad, su contabilidad y sistemas, hacen aconsejable su continuidad en el cargo.

## F) ÉTICA, INTEGRIDAD Y CUMPLIMIENTO

### Principios

**XVII.** El Directorio debe diseñar y establecer estructuras y prácticas apropiadas para promover una cultura de ética, integridad y cumplimiento de normas que prevenga, detecte y aborde faltas corporativas o personales serias.

**XVIII.** El Directorio asegurará el establecimiento de mecanismos formales para prevenir y en su defecto lidiar con los conflictos de interés que puedan surgir en la administración y dirección de la compañía. Deberá contar con procedimientos formales que busquen asegurar que las transacciones entre partes relacionadas se realicen en miras del mejor interés de la compañía y el tratamiento equitativo de todos sus accionistas.

### Prácticas

**22. El Directorio aprueba un Código de Ética y Conducta que refleja los valores y principios éticos y de integridad, así como también la cultura de la compañía. El Código de Ética y Conducta es comunicado y aplicable a todos los directores, gerentes y empleados de la compañía.**

Molinos Agro cuenta con un Código de Conducta, que se sustenta en la filosofía corporativa del Grupo Perez Companc –visión, misión y principios de Molinos Agro– y constituye un marco de referencia para el comportamiento de todos los que forman parte de la empresa, internalizando valores como confiabilidad, excelencia, ética, credibilidad y transparencia. En el mismo se contemplan, entre otras, definiciones respecto a conflictos de intereses, la relación con accionistas, clientes, proveedores, competidores, la comunidad, el medio ambiente, etc.

Committee members have proven professional experience in financial, accounting and business issues.

**21. The Board, with the Audit Committee's opinion, approves a policy to choose and monitor external auditors that determines the indicators to be considered upon performing a recommendation to the Regular Shareholders' Meeting on whether an external auditor should be maintained or replaced.**

The Board of Directors has not approved a policy to choose and monitor external auditors. However, the Audit Committee assesses the performance and suitability of external auditors constantly through quarterly meetings concerning the financial statements filed with the CNV and ByMA for such period. In these meetings, the following issues, among others are disclosed: analysis of the financial statements audited, scope of the audits tasks made (or limited review, as the case may be) and main focus work areas. Besides, the Audit Committee assesses external auditors, at least annually, regarding their quality policies in terms of (i) code of conduct, (ii) independence policies, (iii) rotation policies, and (iv) inquiries made and results obtained from the technical department. The external auditors' performance is also considered in works associated to the audit of the financial statements, such as the issuance of accounting certifications, due diligence tasks and special works.

Regarding the assessment of the external auditors' independence and in addition to the requirements from the CNV and BYMA related to the rotation of its members and filing of annual tax returns, the Audit Committee inquiries the external auditor at least once a year with respect to their independence policies, such as: (i) internal independence policies based on the standards issued by the International Federation of Accountants (IFAC), (ii) internal processes and systems for confirming independence and the code of conduct, (iii) training of professionals in such respect, and (iv) internal rotation policies (regardless of the requirements issued by oversight agencies).

The Audit Committee, to issue an opinion on the selection of the external auditor proposed by the Board, conducts assessments based on the parameters mentioned above.

Adrian Gabriel Villar is the Company's current external auditor and Leonel Tremonti is the alternate external auditor, both partners at Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L., who were appointed by the Regular and Special Shareholders' Meeting held on July 6, 2020, as the auditors of the financial statements for the year beginning on April 1, 2020.

Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. (member firm of EY Ernst & Young Global) is a renowned and prestigious accounting firm at national and international level that adopts strict policies to ensure quality and independence of works and implements internal rotation policies that abide by local regulations and rigorous international standards. In addition, it has been conducting external audit tasks at major companies and business groups, thus becoming vastly experienced in the field and has been the external auditor of the Company's financial statements in prior years, having satisfactorily performed its duties and with due independence, as disclosed in the report prepared by the Audit Committee filed before the Company's Board. Therefore, considering the professional capacity of the partners and engagement team of Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. that have been carrying out the external audit, their deep knowledge of the Company, its bookkeeping and systems, it would be advisable that they continue holding the position.

## F) ETHICS, INTEGRITY AND COMPLIANCE

### Principles

**XVII.** The Board should design and establish appropriate structures and practices to foster an ethics, integrity and compliance culture that prevents, detects and addresses severe corporate or personal breaches.

**XVIII.** The Board ensures that formal mechanisms are adopted to prevent and, should that fail, deal with the conflicts of interest that may arise in the company's management and administration. It should have formal procedures to ensure that intercompany transactions are carried out in the company's best interest and that all shareholders are treated equally.

### Practices

**22. The Board approves an Ethics and Conduct Code that reflects the company's ethical values, principles and culture. The Ethics and Conduct Code is communicated and applicable to all the Bank's directors, managers and employees.**

Molinos Agro has a Code of Conduct based on the corporate philosophy of Perez Companc Group –Molinos Agro's vision, mission and principles– which serves a reference framework for the conduct of everyone who is part of the Company, internalizing values such as reliability, excellence, ethics, credibility and transparency. It considers, among other things, definitions about conflicts of interest, the relationship with sharehold-

Durante el año 2018, y de acuerdo a lo establecido en la Ley de Responsabilidad Penal, su reglamentación y los lineamientos emitidos por la Oficina Anticorrupción como guía para el diseño e implementación del programa de integridad previsto en dicha norma, se trabajó para efectuar modificaciones al Código de Conducta de la Sociedad a fin de resaltar la tolerancia cero de la Sociedad al soborno y a la corrupción pública y privada, incluyendo normas de integridad aplicables a todos los empleados, funcionarios y directivos de la Sociedad que puedan tener contacto directo o indirecto con funcionarios públicos, entre otras cuestiones. Específicamente se trabajó en modificaciones para promover la integridad, supervisión y control y la prevención de hechos o actos de corrupción o sobornos en el ámbito privado o de la administración pública.

En noviembre de 2019, respondiendo a dichos cambios de contexto, el Directorio promovió la nueva versión del Código de Conducta, el que fue actualizado y revisado con la participación colaborativa de diversas áreas de la Sociedad, reforzando la cultura ética en Molinos Agro, uno de los pilares fundamentales de la filosofía del Grupo Pérez Companc, informándose que el Código de Conducta forma parte del “Programa de Integridad” que da cumplimiento a la Ley de Responsabilidad Penal. Asimismo se hizo hincapié en la necesidad de que todos los años, los colaboradores de la Sociedad renueven los compromisos y obligaciones asumidos en el Código de Conducta, en especial con relación a los apartados “Relación con los Gobiernos”, “Conflictos de Intereses”, “Secretos de la Compañía”, “Cumplimiento de Normas”, “Ambiente de Control” e “Integridad de los Registros Contables”, manteniendo la Declaración Anual de Cumplimiento del Código de Conducta, para su suscripción por todos los colaboradores de la Sociedad.

La aplicación de este Código es responsabilidad personal e indelegable de todos los empleados, gerentes y directores de la Sociedad. Por ello, al ingresar a la Compañía adhieren al mismo y anualmente suscriben una Declaración de Cumplimiento del Código de Conducta, alcanzando a todos los colaboradores y principalmente a Gerentes de primera línea y sus reportes, y áreas que por sus funciones podrían estar más expuestas a situaciones de conflicto, tales como las áreas comerciales de Compras y Ventas, Desarrollo y Gerentes Industriales. El Código de Conducta también es formalmente vinculante para los directores y síndicos de la Sociedad.

Por último, a través de la Línea Ética se pueden efectuar denuncias de incumplimientos al Código de Conducta. Todas las denuncias recibidas son reportadas a la Gerencia de Auditoría Interna para su consideración. Durante el ejercicio 2019/20 y en el marco de la revisión y readecuación del marco normativo de la Sociedad con motivo de la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal, se incluyeron delitos de fraude, sobornos y corrupción como objeto de denuncia, se actualizaron los términos y condiciones de aceptación del denunciante y se refor-

zó el carácter confidencial y de preservación del anonimato, haciendo hincapié en la inexistencia de represalias contra el denunciante.

**23. El Directorio establece y revisa periódicamente, en base a los riesgos, dimensión y capacidad económica un Programa de Ética e Integridad. El plan es apoyado visible e inequívocamente por la gerencia quien designa un responsable interno para que desarrolle, coordine, supervise y evalúe periódicamente el programa en cuanto a su eficacia. El programa dispone: (i) capacitaciones periódicas a directores, administradores y empleados sobre temas de ética, integridad y cumplimiento; (ii) canales internos de denuncia de irregularidades, abiertos a terceros y adecuadamente difundidos; (iii) una política de protección de denunciantes contra represalias; y un sistema de investigación interna que respete los derechos de los investigados e imponga sanciones efectivas a las violaciones del Código de Ética y Conducta; (iv) políticas de integridad en procedimientos licitatorios; (v) mecanismos para análisis periódico de riesgos, monitoreo y evaluación del Programa; y (vi) procedimientos que comprueben la integridad y trayectoria de terceros o socios de negocios (incluyendo la debida diligencia para la verificación de irregularidades, de hechos ilícitos o de la existencia de vulnerabilidades durante los procesos de transformación societaria y adquisiciones), incluyendo proveedores, distribuidores, prestadores de servicios, agentes e intermediarios.**

Desde la sanción de la Ley de Responsabilidad Penal, Molinos Agro ha trabajado en la implementación de un Programa de Integridad apoyado en los siguientes pilares: (i) Código de Conducta; (ii) Matrices de riesgos; (iii) Políticas específicas para prevenir ilícitos –política anticorrupción, reglas claras respecto de contribuciones, regalos, atenciones, reuniones con funcionarios, integridad en procesos licitatorios; procesos de debida diligencia de terceros; (iv) Marco de Compras y Código de Conducta de Proveedores; (v) Canal de denuncias –Línea Ética; (vi) Monitoreo sobre la efectividad del Programa de Integridad; y (vi) Capacitación.

Durante el ejercicio 2019/20, destacando la importancia de los avances logrados y manifestando que el Programa de Integridad se encontraba adecuado a lo dispuesto por la Ley de Responsabilidad Penal e incluía los elementos recomendados por el artículo 23 de dicha ley, se aprobó y comunicó formalmente a toda la Compañía la “Norma del Programa de Integridad”. El Programa de Integridad apoya y fomenta la cultura ética de la Compañía y la integridad de quienes se relacionan con ella, guarda relación con los riesgos propios de la actividad que realiza Molinos Agro, su dimensión y capacidad económica y es de aplicación obligatoria para la Sociedad y todas las personas que prestan tareas y servicios a la Sociedad.

El Programa de Integridad de Molinos Agro, se sustenta sobre la base de los siguientes elementos:

ers, customers, suppliers, competitors, the community, the environment, etc.

In 2018, in accordance with Criminal Responsibility Law, its administrative order and guidelines issued by the Anti-Corruption Office for designing and implementing the integrity program established in such law; changes were made to the Company's Code of Conduct in an aim to highlight the Company's zero tolerance to bribery and public and private corruption, including integrity guidelines applicable to all Company employees, officials and managers which may be in direct or indirect contact with government officials, among other issues. Particularly, changes were made to promote integrity, supervision and control, and to prevent events or acts of corruption or bribery in the private or public administration spheres.

In November 2019, to respond to important changes in the context, the Board promoted the new version of the Code of Conduct, which was updated and revised with the collaboration of several Company areas, reinforcing Molinos Agro's ethical culture, a fundamental pillar in Perez Companc Group's philosophy. The Code of Conduct is part of the “Integrity Program” under Criminal Responsibility Law. Every year, all Company employees are required to renew their commitments and obligations undertaken in the Code of Conduct, especially in connection with sections “Relationships with governments”, “Conflicts of interest”, “Company secrets”, “Compliance with the law”, “Control Environment” and “Integrity of books”. Therefore, the Company maintained the Annual Declaration of Compliance with the Code of Conduct to be subscribed by all Company employees.

Applying this Code is a personal, nondelegable duty of all Company employees, managers and directors. Therefore, upon joining the Company new hires sign a Statement of Compliance with the Code of Conduct, that is then signed every year; this includes all employees and mainly top managers and the people who report to them, and the areas that, due to their role, could be more exposed to conflict situations, such as the business areas of Procurement and Sales, Development and Industrial Managers. The Code of Conduct is also binding from a formal standpoint to the Company's directors and statutory auditors.

Lastly, instances of noncompliance with the Code of Conduct may be reported through the Ethics Hotline. All reports are submitted to the Internal Audit Management for their consideration. During fiscal 2019/20 and in the context of the review and adjustment of the Company's regulatory framework arising from Criminal Responsibility Law, crimes such as fraud, bribery and corruption were incorporated as reportable matters; the terms for accepting reporters were updated focusing on the confi-

dential and anonymous nature of the report, and on the fact that reporters will suffer no retaliation.

**23. The Board established and reviews periodically, based on the risks, dimension and economic capacity, an Ethics and Integrity Code. The plan is supported visibly and undoubtedly by the management that appoints a person in charge of developing, coordinating, supervising and assessing the program's efficiency periodically. The program establishes: (i) frequent trainings to directors, administrators and employees on ethics, integrity and compliance; (ii) internal channels to report irregularities, open to third parties and properly disclosed; (iii) a policy to safeguard whistleblowers against retaliation and an internal investigation system that abides by the rights of the party under investigation and imposes penalties on the breaches of the Ethics and Conduct Code; (iv) integrity policies in bidding processes; (v) mechanisms for a periodic analysis of risks, monitoring and assessment of the program; and (vi) procedures that control the integrity and track record of third parties or business partners (including due diligence to verify irregularities, illicit events or the existence of vulnerabilities during corporate transformation and acquisitions), including suppliers, distributors, service providers, agents and intermediaries.**

Since the enactment of Criminal Responsibility Law, Molinos Agro worked on implementing an Integrity Program supported on the following pillars: (i) Code of Conduct, (ii) risk matrices, (iii) specific policies for preventing illicit events: anticontrol policies, clear rules with regard to contributions, gifts, presents, meetings with officials, bidding processes, third-party due diligence processes, (iv) procurement framework and supplier code of conduct, (v) reports channel: ethics hotline, (vi) monitoring the integrity program's effectiveness, and (vi) training.

During fiscal 2019/20, considering the importance of the progress made and the fact that the Integrity Program was implemented in accordance with section 23, Criminal Responsibility Law, the “Integrity Program Regulation” was formally communicated to the whole Company. The Integrity Program supports and promotes the Company's ethical culture and the integrity of those related to it, is consistent with the risks inherent to Molinos Agro's activity, its size and economic capacity, and it should be mandatorily applied by the Company and all the people who work for or provide services to the Company.

Molinos Agro's Integrity Program is based on the following elements:

## Código de Conducta

Nuestro Código establece los valores y estándares éticos de Molinos Agro y la forma en que la Sociedad pretende que trabajen todos sus empleados, más allá de la locación en la que se desempeñen y de la posición que ocupen, estableciendo un marco para todas las prácticas comerciales y relaciones con las personas y organizaciones con las que interactúa la Sociedad: clientes, proveedores, competidores, socios, gobierno, municipios, entre otros.

## Políticas específicas para prevenir ilícitos

Molinos Agro posee políticas y procedimientos internos para prevenir ilícitos y hechos de corrupción, destacándose los siguientes:

- **“Política Anticorrupción”.** Su objetivo es establecer un marco de actuación tendiente a prevenir y detectar hechos u actos de corrupción o soborno, ya sea en el marco de interacción con privados o con la Administración Pública, estableciendo reglas claras respecto de:

- Regalos, cortesías y otros gastos de representación.
- Donaciones, contribuciones, patrocinios, auspicio de eventos y pagos a la comunidad
- Uso de agentes externos, consultores, socios comerciales y otros intermediarios.
- Registro de reuniones con Funcionarios Públicos
- Integridad en procesos licitatorios y otras interacciones con el sector público
- Registros contables
- Due Diligence en procesos de transformación societaria y adquisiciones.

- **“Política de Regalos y/o Atenciones”** cuyo objeto es establecer los lineamientos generales, un marco regulatorio y los procedimientos a seguir para la entrega y aceptación de regalos, incluyendo atenciones y hospitalidad corporativa, actividades recreativas y de entretenimiento.

- **“Marco de Compras y Código de Conducta de Proveedores”.** Establece los estándares de conducta mínimos que deben cumplir los Proveedores de Molinos Agro, así como sus empleados, agentes y subcontratistas. Todos estos sujetos deberán manifestar su conocimiento y aceptación respecto de su obligación de cumplir con las normas relacionadas con el Código de Conducta de Molinos Agro. Dicha manifestación deberá hacerse por escrito de acuerdo con el formato establecido.

## Capacitaciones sobre el Programa de Integridad

El Directorio de Molinos Agro deposita en su cuerpo gerencial la confianza y la responsabilidad de velar por la vigencia y

el cumplimiento del Programa de Integridad y de transmitir a la organización la cultura ética. Para facilitar el cumplimiento de esta responsabilidad, la Compañía capacita periódicamente a sus Directores y Gerentes en todos los aspectos necesarios para derramar en toda la Organización una “cultura ética” como forma de desarrollar nuestros negocios.

Asimismo, la capacitación podrá ser orientada también a los reportes de las gerencias consideradas críticas por su nivel de exposición al riesgo, función/locación, así como a terceros que interactúen con la Sociedad, con el fin de crear conciencia sobre nuestros lineamientos éticos a toda la cadena de valor.

Durante el año 2019 se realizaron diversas capacitaciones respecto de la Ley de Responsabilidad Penal dirigidas al Comité Ejecutivo, primera y segunda línea gerencial, y también a las áreas de Comercio Exterior y Ventas respecto del cumplimiento normativo en el comercio internacional.

En Marzo 2020 finalizó la 1º Academia Ética & Compliance, con una participación del 98%, Se trató de una capacitación 100% virtual, compuesta por cuatro cursos obligatorios para todos los colaboradores, a saber: “Filosofía Corporativa del Grupo Perez Companc y Código de Conducta”, “Conflictos de Interés”, “Información Confidencial” y “Línea Ética”.

Durante el 2021 se estará lanzando a nivel Grupo Perez Companc, la “2º Academia de Ética y Compliance”, en la cual se abordará la capacitación a través del planteo de “Dilemas Éticos”.

## Canal de denuncias y protección al denunciante

Molinos Agro posee una “Línea Ética” habilitada, constituyendo un canal de denuncia interno extensivo a terceros (clientes, proveedores, comunidad).

La Línea Ética es administrada por un tercero independiente de la Sociedad, confiable y de reconocida trayectoria en el mercado, de manera de garantizar la estricta confidencialidad y preservando el anonimato del denunciante a elección del mismo. Complementariamente, Molinos Agro ha implementado un Protocolo Interno de Recepción y Administración de Denuncias – Proceso de Investigación Interna, que establece el procedimiento interno específico y define los lineamientos para la administración de la Línea Ética, el proceso de recepción de denuncias y su adecuado tratamiento e investigación interna.

Las denuncias recibidas por el tercero independiente son enviadas sin identificación del denunciante a la Gerencia de Auditoría Interna, que analiza e investiga los hechos informados para luego poner a consideración del “Comité de Ética” los resultados obtenidos de la investigación y definir los planes de acción que correspondan, incluyendo eventuales sanciones disciplinarias a los empleados, el cese de relaciones comerciales con terceros y/o su reporte a las autoridades competentes.

## Code of Conduct

Our Code establishes Molinos Agro's ethical values and standards and the manner in which the Company expects all its employees to work, regardless of where they work or their position, establishing a framework for all commercial practices and relationships with all the people and organizations that work with the Company: customers, suppliers, competition, partners, government, and municipalities, among others.

## Specific policies to prevent illicit events

Molinos Agro has internal policies and procedures in place to prevent illicit and corruption events, including:

- **“Anticorruption policy”:** Its purpose is to establish a framework for preventing and detecting corruption or bribery events or acts, whether interacting with third parties or with the public administration, establishing clear rules with respect to:

- Gifts, presents and other entertainment expenses
- Donations, contributions, event and other sponsorships and payments made to the community
- Use of external agents, consultants, business partners and other intermediaries
- Register of meetings with government officials
- Integrity in bidding processes and other interactions with the government sector
- Accounting books
- Due diligence in corporate and acquisition processes

- **“Gift and/or presents policy”:** the purpose is to establish general guidelines, a regulatory framework and the procedures to be followed for delivering and accepting gifts, including presents and hospitality events, recreational and entertainment activities.

- **“Procurement framework and supplier code of conduct”.** It establishes the minimum behavior standards to be met by Molinos Agro's suppliers, employees, agents and subcontractors. All of these individuals must acknowledge and accept their obligation to comply with all the regulations related to Molinos Agro's Code of Conduct. Such representation should be made in writing based on the established format.

## Training courses on the Integrity Program

Molinos Agro's Board of Directors delegates to management the trust and responsibility of ensuring that the Integrity Program is still current and of transmitting the ethics culture to the organization. To ensure compliance with this responsibility, the Company pro-

vides annual training to its Directors and Managers as regards all the aspects necessary to disseminate an “ethical culture” throughout the organization as a way of developing our business.

The training may also be aimed at the people reporting to management offices considered to be critical due to their risk exposure level, function/location, as well as to third parties interacting with the Company, in an aim to raise awareness on our ethical guidelines throughout the value chain.

In 2019, several training courses were held with respect to Criminal Responsibility Law aimed at the Executive Committee, and top- and second-level management, and also to the foreign trade and sales areas with respect to regulatory compliance in international trade transactions.

The First Ethics and Compliance Academy ended in March 2020 with a 98% participation. It was a fully online training made up of four mandatory courses for all associates: “Perez Companc Group corporate philosophy and Code of Conduct”, “Conflicts of interest”, “Confidential information” and “Ethics line”.

In 2021 the Second Ethics and Compliance Academy will be launched at Perez Companc Group level to provide training on “Ethical dilemmas”.

## Reporting channel and whistleblower protection

Molinos Agro has an “Ethics hotline” in place; an internal reporting channel which is also open to third parties (customers, suppliers, community).

The Ethics hotline is managed by a third party independent from the Company, who is trustworthy and has a well-known track record on the market, to ensure strict confidentiality and preserve the whistleblower's anonymity, at their request. Supplementarily, Molinos Agro implemented an internal report reception and management protocol–internal investigation process–, which establishes the specific internal procedure and defines the guidelines for managing the ethics hotline, the process for receiving reports and the proper treatment and internal investigation thereof.

The reports received by the independent third party are sent without identifying the reporter to the Internal Audit Management, which analyzes and investigates the reported events, and the results obtained from the investigation are submitted to the “Ethics Committee” afterwards, which defines the related action plans, including potential disciplinary penalties to employees, the termi-

El Comité de Ética está integrado por la Gerencia de Auditoría Interna y la Gerencia de Capital Humano y Asuntos Corporativos.

Auditoría Interna en forma adicional a sus habituales controles de áreas y actividades críticas, efectúa un análisis de las estadísticas del funcionamiento de la Línea Ética, dejando constancia documental de todo ello.

Molinos Agro garantiza la protección suficiente de quien reporta una conducta indebida, y asegura que nadie tomará represalias contra ningún denunciante por informar infracciones al Código de Conducta o actos sospechosos de ser ilegales o no éticos.

Molinos Agro garantiza a los denunciantes que la información se mantendrá en estricta confidencialidad y sólo será empleada para un análisis e investigación serio y profesional.

#### Análisis periódico de riesgos

Anualmente o cada vez que exista un cambio significativo en el control interno de Molinos Agro, se efectuará una evaluación de los riesgos a los que la Compañía se encuentra expuesta, con la consecuente adaptación del Programa de Integridad.

#### Monitoreo sobre la efectividad del Programa y apoyo de la Dirección

Periódicamente la Gerencia de Auditoría Interna presenta a la Dirección de Molinos Agro los resultados correspondientes al cumplimiento del Programa de Integridad. Asimismo, recoge los puntos de atención de la Dirección, los cuales son evaluados e incluidos en el Programa de Integridad.

El cumplimiento de las normas y estándares éticos compromete a toda la Compañía y constituye un objetivo estratégico para la misma.

**24. El Directorio asegura la existencia de mecanismos formales para prevenir y tratar conflictos de interés. En el caso de transacciones entre partes relacionadas, el Directorio aprueba una política que establece el rol de cada órgano societario y define cómo se identifican, administran y divulgán aquellas transacciones perjudiciales a la compañía o sólo a ciertos inversores.**

Uno de los capítulos del Código de Conducta se relaciona con la identificación de aquellos supuestos de conflictos de intereses y prevé mecanismos para mitigarlos. En este sentido, la política se orienta fundamentalmente a evitar cualquier conducta que pueda dañar o poner en peligro a Molinos Agro o a su reputación.

Los mecanismos de acción ante diferentes situaciones de conflicto son los siguientes:

- Informar al superior o a la Gerencia de Capital Humano y Asuntos Corporativos si existieran familiares (hasta el segundo grado de consanguinidad) que posean una participación patrimonial o intereses en una compañía que realice negocios con Molinos Agro.
- No recibir ni aceptar presentes significativos, préstamos o tratos preferenciales de personas, instituciones o empresas con las que Molinos Agro realice negocios.
- Solicitar autorización en caso de hacer negocios en nombre de Molinos Agro en cualquier compañía en la que un familiar cercano pudiera beneficiarse.
- No trabajar para un proveedor, cliente o competidor mientras se trabaja en Molinos Agro, ni utilizar tiempo, materiales o instalaciones para trabajo externo que no se relacione con la tarea específica en Molinos Agro.
- Actuar legal y honestamente.
- Priorizar los intereses de Molinos Agro por sobre los intereses personales o de otra índole.

Durante el ejercicio 2019/20 se realizó un relevamiento de los proveedores críticos de la Compañía, con el fin de identificarlos, estableciéndose la obligatoriedad de la presentación de Declaraciones Juradas de Conflictos de Intereses, Aceptación de Código de Conducta de Molinos y Aceptación del Código de Conducta de Proveedores. La presentación de estas declaraciones juradas completas y firmadas por parte de todos los proveedores es requisito obligatorio para proceder con el alta del mismo. Anualmente se verifica la existencia de nuevos proveedores críticos, y se monitorean las operaciones a fin de detectar movimientos inusuales.

Durante el ejercicio 2020/2021, se incorporó la “Declaración de conflictos de interés, vínculo con funcionarios públicos y la aceptación del Código de Conducta de Molinos agro”, como parte de la documentación de alta de proveedores a través de la plataforma web de Molinos agro ([www.moaoperaciones.com.ar](http://www.moaoperaciones.com.ar)). En caso de obtenerse de los proveedores una declaración positiva en cuanto a la existencia de un conflicto de interés real o potencial, así como vínculo con funcionario público, Administración deberá informarlo a la Gerencia de Auditoría Interna, que analizará el legajo recibido, que podrá complementarlo con investigaciones obtenidas de internet, páginas web, redes sociales u otros, para objetivamente verificar si la relación con el nuevo proveedor implica alguna clase de riesgo para la Compañía.

Asimismo, en la Declaración Anual de Cumplimiento del Código de Conducta se introducen preguntas específicas para que todos los colaboradores revelen la existencia de un conflicto de interés real o potencial, y en caso de una declaración positiva, la Gerencia de Auditoría Interna lo elevará al Gerente de Capital Humano y Asuntos Corporativos, para analizar y monitorear el caso concreto.

nation of commercial relationships with third parties and/or the reporting thereof to relevant authorities.

The Ethics Code is made up of the Internal Audit Management and the Human Capital and Corporate Affairs Management.

In addition to the usual controls performed with respect to critical areas and activities, Internal Audit analyzes the Ethics Hotline statistics, documenting all these actions.

Molinos Agro ensures that the person reporting an improper behavior will be sufficiently protected, and ensures that no retaliation actions will be taken against any reporter as a result of him/her reporting infringements related to the Code of Conduct, or any acts suspected of being illegal or unethical.

Molinos Agro ensures reporters that the information will be strictly confidential and that it will only be used to perform serious and professional analyses and investigations.

#### Periodical risk analyses

Once a year or whenever there is a significant change in Molinos Agro's internal control, an assessment of the risks to which the Company is exposed will be made; and the Integrity Program will be subsequently adapted.

#### Program's effectiveness monitoring and Management support

The Internal Audit Management periodically submits to Molinos Agro's Management the results related to the compliance with the Integrity Program. It also compiles the issues to be addressed by Management, which are assessed and included in the Integrity Program. Compliance with ethical regulations and standards is a commitment to be undertaken by all Company members and it constitutes a strategic goal.

**24. The Board ensures that formal mechanisms exist to prevent and treat conflicts of interest. In the case of intercompany transactions, the Board approves a policy that establishes the role of each corporate body and defines the method of identifying, managing and disclosing the transactions that are detrimental to the company or only to some investors.**

One of the chapters of the Code of Conduct identifies situations where there are conflicts of interest and establishes mitigation mechanisms. In this regard, the policy is mainly aimed at avoiding any behavior that could

damage or endanger Molinos Agro or its reputation.

The action mechanisms to be used in the event of conflict situations are as follows:

- Reporting to the supervisor or to the Human capital and Corporate Affairs Management if there are any relatives (up to the second degree of consanguinity) having an equity interest or interests in a company doing business with Molinos Agro.
- Not receiving or accepting any significant presents, loans or preferential treatments by persons, institutions or companies doing business with Molinos Agro.
- The companies doing business on behalf of Molinos Agro should request authorization whereby a close relative could benefit from the situation.
- Not working for a supplier, customer or competitor while working in Molinos Agro, or using time, materials or facilities for performing external work not related to the specific task undertaken at Molinos Agro;
- Acting in a legal and sincere manner; and
- Prioritizing Molinos Agro's interests over personal interests or otherwise.

A survey comprising all of the Company's critical suppliers aimed at identifying them was conducted in fiscal 2019; it was established that they were required to submit the following sworn statements: Conflicts of Interest, Acceptance of Molinos's Code of Conduct, and Acceptance of Suppliers Code of Conduct. The submission of the sworn statements completed and signed by a supplier is a mandatory requirement for their addition. Every year the existence of new critical suppliers is verified, and transactions are monitored to detect unusual movements.

In 2020/2021, the “Statement of conflicts of interests, the relationship with public officials and the acceptance of the Code of Conduct of Molinos Agro” was incorporated as part of the supplier addition documentation through Molinos Agro's web platform ([www.moaoperaciones.com.ar](http://www.moaoperaciones.com.ar)). Should any supplier submit a sworn statement indicating that there is a conflict of interest, either actual or possible, or a relationship with a public official, the Administration shall notify the Internal Audit Management, which will analyze the case received, and complete it with research obtained from the Internet, webpages, social media or any other means, aimed at checking whether the relationship with the new supplier entails some kind of risk for the Company.

In addition, the Annual Declaration of Compliance with the Code of Conduct includes specific questions so that all employees may disclose actual or potential conflicts of interest. Should there be one, the Internal

Molinos Agro cuenta con una “Política de Operaciones con Partes Relacionadas” en función de la cual todas las operaciones que la Sociedad realiza con sociedades y las personas o entidades que, de conformidad con lo establecido en el artículo 72 de la Ley de Mercado de Capitales No. 26.831 (la “LMC”), sean consideradas como partes relacionadas, deben someterse, adicionalmente a lo establecido en la referida norma, a un procedimiento específico de autorización y control previo llevado adelante por la Gerencia de Legales y Compliance y la Gerencia de Auditoría Interna de la Sociedad.

Las operaciones con partes relacionadas que se llevaron a cabo durante el presente ejercicio se encuentran (i) adecuadamente identificadas y expuestas en la nota respectiva de los estados financieros consolidados y separados de la Sociedad tal como lo requieren las normas contables vigentes; (ii) sometidas a consideración del Comité de Auditoría de la Sociedad, el cual, con sustento en informes emitidos por firmas evaluadoras independientes, concluyó que dichas operaciones se ajustaban a condiciones normales y habituales de mercado para operaciones similares celebradas entre partes independientes, y (iii) aprobadas por el Directorio e informadas a la Comisión Nacional de Valores (la “CNV”) y Bolsas y Mercados Argentinos S.A. (“ByMA”), tal como lo requiere la normativa vigente.

Por último, cabe destacar que la Sociedad cuenta con una “Política de Utilización de la Información Privilegiada y Confidencial” mediante la cual (i) define lineamientos, estándares y pautas de actuación a los que deberán ajustarse los empleados, directores y síndicos de la Sociedad respecto del uso que podrán darle a la información privilegiada y confidencial de Molinos Agro a la que tuvieran acceso, todo ello con el fin de evitar el aprovechamiento de la referida información para realizar operaciones sobre valores negociables de la Sociedad, y (ii) prohíbe la divulgación y el uso de información relevante hasta tanto la misma no hubiere tomado estado público.

## G) PARTICIPACIÓN DE LOS ACCIONISTAS Y PARTES INTERESADAS

### Principios

**XIX.** La compañía deberá tratar a todos los Accionistas de forma equitativa. Deberá garantizar el acceso igualitario a la información no confidencial y relevante para la toma de decisiones asamblearias de la compañía.

**XX.** La compañía deberá promover la participación activa y con información adecuada de todos los Accionistas en especial en la conformación del Directorio.

**XXI.** La compañía deberá contar con una Política de Distribución de Dividendos transparente que se encuentre alineada a la estrategia.

**XXII.** La compañía deberá tener en cuenta los intereses de sus partes interesadas.

### Prácticas

**25. El sitio web de la compañía divulga información financiera y no financiera, proporcionando acceso oportuno e igual a todos los Inversores. El sitio web cuenta con un área especializada para la atención de consultas por los Inversores.**

Molinos Agro cuenta con un sitio Web institucional, a saber, <http://www.molinosagro.com.ar>, en el cual los interesados pueden acceder a información de diversa naturaleza relacionada con la Sociedad, así como a sus estados contables anuales y trimestrales, éstos últimos disponibles mediante un link directo con la CNV. Este sitio de Internet posee además sectores específicos que brindan información sobre los siguientes temas: atención a inversores, comunicaciones de prensa, recursos humanos y permite el acceso directo a la denominada “Línea Ética” que constituye una herramienta que brinda la posibilidad a cualquier tercero de denunciar toda conducta irregular referida a la Sociedad.

Asimismo, esta página Web suministra información, actualizada periódicamente por las distintas áreas de la Sociedad y supervisada por el Área de Asuntos Corporativos, relativa a los anuncios de la Sociedad y a los aspectos relevantes del negocio. Los usuarios pueden canalizar sus comentarios y consultas mediante el envío de correos electrónicos a las direcciones allí especificadas. La Sociedad garantiza la confidencialidad de los datos registrados por los usuarios en el sitio Web referidos a través de la política de privacidad y los términos y condiciones de uso de la página de Internet que se encuentran publicados en el mismo. El referido sitio Web de la Sociedad se encuentra debidamente registrado ante la Dirección Nacional de Protección de Datos Personales, asegurando a los usuarios la posibilidad de modificar, rectificar, ampliar o eliminar en cualquier oportunidad sus datos personales.

Durante el ejercicio 2019/20 se trabajó en la mejora del diseño de la web, introduciendo un link específico de Gobierno Corporativo y Marco Ético, desde el que se puede acceder a la siguiente información: (i) estatuto social actualizado; (ii) composición de directorio; (iii) Código de Conducta; (iv) Código de Conducta de Proveedores; (v) Acceso directo a la Línea Ética. En línea con las mejores prácticas de gobierno corporativo y mayor transparencia en la comunicación del desempeño de otras variables clave en su operación, la Sociedad cuenta con un Reporte de Sustentabilidad, que tiene como objetivo el de contribuir al desarrollo de las personas, la comunidad y el cuidado medioambiental. Los resultados correspondientes al ejercicio finalizado en 31 de marzo de 2018 fueron reportados en un informe de logros de sustentabilidad emitido durante

Audit Management will report it to the Human Capital and Corporate Affairs Management so that the area head may analyze and monitor that case in particular.

Molinos Agro has a “Policy for the relationships with related parties” based on which all the transactions carried out by the Company with individuals or entities which are considered as related parties in accordance with section 72, Capital Markets Law No. 26,831 should follow in addition to the provisions included in such regulation, a specific procedure involving the prior authorization and control performed by the Company’s Legal Affairs and Compliance Management and Internal Audit Management.

The transactions with related parties carried out during the fiscal year have been (i) identified and disclosed in the related note to the Company’s consolidated financial statements as required by the accounting standards in effect, (ii) submitted for the consideration of the Company’s Audit Committee which, based on reports issued by independent assessment firms, concluded that they were agreed upon on arm’s length terms, and (iii) approved by the Board of Directors and reported to the CNV (Argentine Securities Commission) and to BYMA (Bolsas y Mercados Argentinos S.A.), by virtue of the regulations in effect.

Lastly, the Company has a “Policy for Using Privileged and Confidential Information” whereby (i) it defines guidelines, standards and action guidelines which employees, directors and statutory auditors should conform to regarding how they may use the privileged and confidential information related to Molinos Agro they may have access to, to prevent leveraging such information from performing transactions in connection with the Company’s corporate bonds, and (ii) bans the publication and use of relevant information until it becomes known to the general public.

## G) SHAREHOLDERS' AND STAKEHOLDERS' INVOLVEMENT

### Principles

**XIX.** The company should treat all shareholders equally. It should ensure equal access to nonconfidential information relevant to make decisions at the company's regular shareholders' meetings.

**XX.** The company should promote the active and informed involvement of all shareholders, especially concerning the structure of the Board.

**XXI.** The company should have a transparent Dividend Distribution Policy aligned with its strategy.

**XXII.** The company should consider the stakeholders’ interests.

### Practices

**25. The company's website discloses financial and nonfinancial information and provides timely and equal access to all its investors. The website has a specialized area to handle inquiries made by investors.**

Molinos has an institutional website, <http://www.molinosagro.com.ar>, in which interested parties may access information of different nature related to the Company, as well as its annual and quarterly financial statements, the latter of which are available through a direct link to the CNV. This website also has specific areas with information on the following topics: investor relations, press releases, human resources; it also provides access to the Ethics Hotline, which is a tool that allows any third party to report misconducts related to the Company.

Moreover, this website provides information which is regularly updated by the different areas in the Company and supervised by the Corporate Affairs Area on the Company's announcements and relevant business aspects. Users may send their comments and inquiries via e-mail to the addresses indicated in the website. The Company ensures confidentiality of the data submitted by users in the website through its privacy policy, and the terms and conditions on the use of the website are published therein. The Company's website is duly registered with the Argentine Department of Personal Data Protection, which ensures that users will be able to change, correct, extend or eliminate their personal data at any time.

During fiscal 2019/20, progress was made with respect to website design; it introduced a specific link related to Corporate Governance and Ethical Framework which enabled access to the following information: (i) updated bylaws, (ii) structure of Board of Directors, (iii) Code of Conduct, (iv) Suppliers Code of Conduct, and (v) direct access to the Ethics Hotline.

In line with the best practices related to corporate governance and increased transparency in communicating performance and other key variables of its operation, the Company drafts a Sustainability Report aimed at contributing to the development of people, the community, and at promoting environmental care. The results

el mes de julio de 2019. Los resultados correspondientes al ejercicio finalizado en 31 de marzo de 2019 fueron reportados en un informe de logros de sustentabilidad emitido durante el mes de febrero de 2020.

Los resultados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2020 fueron reportados en un informe de logros de sustentabilidad emitido durante el mes de noviembre de 2020. Los resultados correspondientes al presente ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, serán reportados en un informe de logros de sustentabilidad que se prevé estará disponible en el mes de octubre de 2021. Todos los informes de sustentabilidad presentados y a presentarse fueron llevados a cabo conforme a los lineamientos de la Guía G4 de la Iniciativa de Reporte Global (GRI por sus siglas en inglés).

A través de ellos se busca comunicar a nuestros accionistas, clientes, colaboradores, proveedores, organismos de contralor y a toda la comunidad el desempeño de la Sociedad con especial foco en la calidad, la seguridad, la salud, el desempeño social, el cuidado del medio ambiente y la eficiencia energética.

La versión resumida y extendida del Reporte se encuentra disponible en la página web corporativa:

[www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar).

**26. El Directorio debe asegurar que exista un procedimiento de identificación y clasificación de sus partes interesadas y un canal de comunicación para las mismas.**

La Sociedad no cuenta con un Plan de Involucramiento de Partes Interesadas.

El Responsable de Relaciones con el Mercado y la Gerencia de Estados Financieros y Atención a Inversores de la Sociedad se encargan de mantener una comunicación constante con los accionistas y otras partes interesadas, brindándoles información acerca de Molinos Agro de acuerdo a las normas aplicables. El Directorio -con intervención de la Comisión Fiscalizadora- designa al Responsable de Relaciones con el Mercado, cuya función es la comunicación y divulgación de los hechos relevantes concernientes a la Sociedad de conformidad con la normativa aplicable.

**27. El Directorio remite a los Accionistas, previo a la celebración de la Asamblea, un “paquete de información provisoria” que permite a los Accionistas -a través de un canal de comunicación formal realizar comentarios no vinculantes y compartir opiniones discrepantes con las recomendaciones realizadas por el Directorio, teniendo este último que, al enviar el paquete definitivo de información, expedirse expresamente sobre los comentarios recibidos que crea necesario.**

La Sociedad brinda a todos los accionistas la totalidad de la información exigida por las normas. En este sentido, la Sociedad

cumple con las previsiones de la Ley de Mercado de Capitales convocando a asamblea en las formas y plazos exigidos por dicha ley y pone a disposición de los accionistas la información relevante concerniente a la misma con la debida anticipación.

Adicionalmente, la Sociedad mantiene informados periódicamente a sus accionistas a través de la publicación en la Autopista de la Información Financiera de los hechos relevantes y los estados financieros intermedios, entre otras cuestiones, lo cual permite a dichos accionistas seguir en forma periódica la marcha de los negocios.

Conforme anticipado, el Responsable de Relaciones con el Mercado y la Gerencia de Estados Financieros y Atención a Inversores de la Sociedad se encargan de mantener una comunicación constante con los accionistas, brindándoles información acerca de Molinos Agro de acuerdo a las normas aplicables. El Directorio -con intervención de la Comisión Fiscalizadora- designa al Responsable de Relaciones con el Mercado, cuya función es la comunicación y divulgación de los hechos relevantes concernientes a la Sociedad de conformidad con la normativa aplicable.

Molinos Agro cuenta con un sector, organizado dentro de la estructura de la Gerencia de Administración y Control de Gestión, que se encuentra especialmente dedicado a la atención de los accionistas y eventuales inversores. Esta área receptiona las diversas consultas de los accionistas, canalizándolas entre los distintos sectores de la Sociedad según la naturaleza de cada una de ellas y otorgando una respuesta oportuna para evacuar las inquietudes planteadas. La existencia de una Gerencia de Estados Financieros y Atención a Inversores tiene como propósito brindar abundante información al mercado sobre la evolución de los negocios sociales y sus perspectivas, todo ello dentro de las reglas que imponen las normas de transparencia y trato equitativo de la información brindada a los distintos participantes del mercado de capitales.

Para obtener información, los inversores pueden dirigirse personalmente a la sede social. Se cuenta asimismo con un sitio especial en la página Web corporativa

<http://www.molinosagro.com.ar>

**28. El estatuto de la compañía considera que los Accionistas puedan recibir los paquetes de información para la Asamblea de Accionistas a través de medios virtuales y participar en las Asambleas a través del uso de medios electrónicos de comunicación que permitan la transmisión simultánea de sonido, imágenes y palabras, asegurando el principio de igualdad de trato de los participantes.**

Conforme al estatuto de la Sociedad, la participación de los accionistas en las asambleas de accionistas es en forma presencial. No obstante, en circunstancias excepcionales en las cuales la normativa aplicable lo prevea, Molinos Agro podrá

for the year ended March 31, 2018, were disclosed in the sustainability report issued in July 2019. The results for the year ended March 31, 2019, were disclosed in the sustainability report issued in February 2020.

The results for the year ended March 31, 2020, were disclosed in the sustainability report issued in November 2020.

The results related to the current fiscal year ended March 31, 2021, will be disclosed in a sustainability report which is expected to be available in October 2021. All the sustainability reports submitted and to be submitted were prepared using the G4 Guidelines of the Global Reporting Initiative (GRI).

This report seeks to inform our shareholders, customers, employees, suppliers, enforcement agencies and the community in general about the Company's performance, placing special emphasis on quality, safety, health, social performance, environmental care and energy efficiency.

The summarized and extended version of the Report is available on the corporate website:

[www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar)

**26. The Board should ensure that there is a procedure in place to identify and classify stakeholders and a channel to communicate with them.**

The Company does not have a plan to get stakeholders involved.

The person in charge of Market Relations and the head of the Financial Statement and Investor Relations are in charge of holding constant communications with shareholders and other stakeholders, providing information about Molinos Agro under the applicable regulations. The Board of Directors –with involvement by the Statutory Audit Committee- appoints a head of Market Relations in charge of communicating and disseminating all relevant events about the Company pursuant to applicable regulations.

**27. The Board provides shareholders, before the Regular Shareholders' Meeting, with a “temporary information package” that allows them –through a formal communication channel- to make unbinding comments and share dissenting opinions with the recommendations made by the Board, which has to render an opinion on the comments received deemed necessary upon sending the final information package.**

The Company provides all shareholders with all of the information required by the standards. In this sense,

the Company complies with the provisions of Capital Markets Law by convening the meeting when and as due for such Law and gives shareholders all relevant information duly in advance.

Additionally, the Company keeps shareholders regularly informed through the publication of relevant events and interim financial statements, among other things, in the Autopista de la Información Financiera, which allows shareholders to follow businesses periodically.

As anticipated, the person in charge of Market Relations and the head of the Financial Statement and Investor Relations are in charge of holding constant communications with shareholders, providing information about Molinos Agro under the applicable regulations. The Board of Directors –with involvement by the Statutory Audit Committee- appoints a head of Market Relations in charge of communicating and disseminating all relevant events about the Company pursuant to applicable regulations.

Molinos Agro has an area organized within the structure of the Administration and Management Control area which is especially in charge of relations with shareholders and potential investors. This area receives inquiries from shareholders, channeling them between the different areas in the Company based on their nature and giving a prompt reply. The Financial Statements and Investor Relations area is aimed at providing vast information to the market on the progress in the Company's business and its perspectives, within the rules imposed by the rules on transparency and equal treatment regarding the information provided to the different participants in the stock market.

For more information, investors may visit the Company's registered office. There is also a special section in the corporate website [www.molinosagro.com.ar](http://www.molinosagro.com.ar)

**28. The company's bylaws consider that shareholders may receive virtual information packages for the Shareholders' Meeting and participate in these meetings through electronic communications means that allow for the simultaneous transmission of sound, images and words, and ensure the principle of equality among participants.**

According to the Company's bylaws, the Company's Shareholders' Meetings are held exclusively in person. However, under the exceptional circumstances provided for by applicable regulations, Molinos Agro may hold virtual meetings ensuring compliance with the regulations to guarantee equal shareholder treatment and participation.

celebrarlas a través de medios virtuales velando por el cumplimiento de los extremos requeridos por las normas para resguardar la igualdad de trato y participación de los accionistas.

En el año 2020, en virtud de la emergencia sanitaria y de restricción de circulación dispuesta por los Decretos de Necesidad y Urgencia Nros. 260/2020, 297/2020, 325/2020, 355/2020, 408/2020, 459/2020, 493/2020, 520/2020, 576/2020, 605/2020, 641/2020, 677/2020, 712/2020, 754/2020, 792/2020, 814/2020, 875/2020, 956/2020, 1033/2020, 4/2021, 67/2021 y demás resoluciones y normativa complementaria y modificatoria emitida por las autoridades correspondientes y de conformidad con los extremos previstos por la Resolución General de la Comisión Nacional de Valores Nro. 830/2020, la Asamblea Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad que consideró, entre otras cuestiones, la documentación contable correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2020, fue celebrada a distancia a través de sistema “Google Meet”, permitiendo la transmisión en simultáneo de sonido, imágenes y palabras y la libre accesibilidad de los accionistas con voz y voto. Asimismo, los accionistas recibieron con antelación un instructivo con el funcionamiento de la herramienta digital mencionada.

Molinos Agro cumple con todas las medidas estatutarias y legales necesarias para promover la participación de todos sus accionistas en las asambleas generales que realiza. A tal efecto, la Sociedad lleva a cabo las convocatorias a asambleas generales en los plazos y formas previstos por la normativa vigente. La Sociedad no adopta medidas voluntarias para promover la participación de sus accionistas en la asamblea general por entender que las referidas medidas resultan suficientes para dicho propósito.

La Sociedad garantiza a sus accionistas el acceso a toda la información relevante concerniente a la asamblea, la documentación a ser considerada en la misma y las propuestas del directorio, con la debida antelación y en las formas exigidas por la normativa vigente.

**29. La Política de Distribución de Dividendos está alineada a la estrategia y establece claramente los criterios, frecuencia y condiciones bajo las cuales se realizará la distribución de dividendos.**

Es política de Molinos Agro decidir el destino de los fondos generados operativamente a la luz de una estrategia conservadora y de prudencia en materia de financiamiento y niveles de deuda. Esta política ha sido fundamental para atravesar con éxito diversas crisis, tanto locales como internacionales. Esta estrategia permitió financiar las importantes inversiones realizadas durante los últimos años, tanto en sus plantas como en adquisiciones.

Estas inversiones contribuyeron a la sustentabilidad y al crecimiento del negocio. El Directorio de Molinos Agro evalúa las circunstancias imperantes al momento de proponer los cursos de acción a seguir, los cuales podrán consistir en que las utilidades sean destinadas a: (i) ser invertidas en el crecimiento, desarrollo y consolidación de sus negocios a nivel local; y/o (ii) la distribución de dividendos a los accionistas.

La propuesta de destino de resultados acumulados de la Sociedad cumple con los mecanismos y requisitos previstos por la Ley General de Sociedades y demás normativa aplicable.

La última distribución de dividendos en efectivo realizada por la Sociedad fue aprobada por la Asamblea Ordinaria y Extraordinaria de Accionistas de la Sociedad de fecha 6 de julio de 2020. La Gerencia General y el Comité Ejecutivo evalúan en cada caso las circunstancias imperantes al momento de proponer al Directorio los cursos de acción a seguir.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 9 de junio de 2021.

—  
Luis Perez Companc  
Presidente

In 2020, in view of the health emergency and circulation restrictions imposed by Presidential Decrees No. 260/2020, 297/2020, 325/2020, 355/2020, 408/2020, 459/2020, 493/2020, 520/2020, 576/2020, 605/2020, 641/2020, 677/2020, 712/2020, 754/2020, 792/2020, 814/2020, 875/2020, 956/2020, 1033/2020, 4/2021, and 67/2021, and other resolutions and supplementary regulations and amendments issued by relevant authorities and pursuant to CNV General Resolution No. 830/2020, the Company's Regular and Special Shareholders' Meeting considered, among other matters, the accounting documentation related to the year ended March 31, 2020, which was held remotely using the “Google Meet” system, thus allowing to broadcast sound, images and words simultaneously, with free access to shareholders to speak and vote. In addition, the shareholders received instructions in advance to operate such digital tool.

Molinos Agro complies with all the required statutory and legal measures aimed at promoting shareholders' attendance in all regular shareholders' meetings. To such end, the Company convenes such meetings as established in the applicable regulation as regards terms and methods. The Company does not adopt voluntary measures to promote shareholders' attendance to regular shareholders' meetings as it understands that the abovementioned measures are sufficient.

The Company guarantees that shareholders will have access to all the relevant information about the Meeting, the documentation to be considered at the Meeting and the Board's proposals, well in advance and as indicated in the current regulation.

**29. The Dividend Distribution Policy is consistent with the strategy and clearly established the criteria, frequency and conditions for distributing dividends.**

Molinos Agro makes decisions about the use given to the funds provided by operations in light of a conservative and prudent strategy regarding financing and debt levels. This policy has been crucial in successfully overcoming various crises, both domestic and international. This strategy also allowed the Company to finance the major investments it made over the past few years, both at its plants and as regards acquisitions.

These investments contributed to the sustainability and growth of the business. Molinos Agro's Board of Directors considers the prevailing situation when proposing courses of action, which could consist in earnings being used for: (i) investments in business growth, development and consolidation at the local level; and/or (ii) distribution of dividends to shareholders.

The proposal of the intended use of unappropriated retained earnings complies with the mechanisms and requirements established by Argentine General Business Associations Law and other applicable regulations.

The Company's latest distribution of cash dividends was approved by the Regular and Special Shareholders' Meeting held on July 6, 2020. General Management and the Executive Committee evaluate the prevailing circumstances when they propose a course of action to the Board.

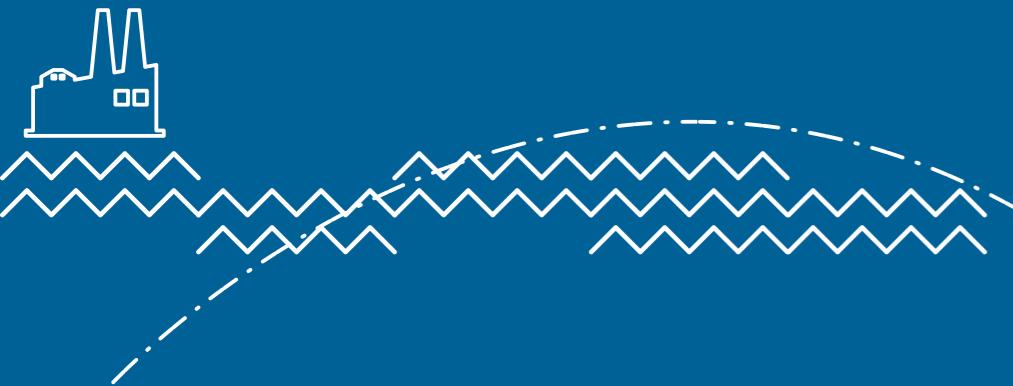
Buenos Aires City, June 9, 2021.

—  
Luis Perez Companc  
Chairperson

# ESTADOS FINANCIEROS / FINANCIAL STATEMENTS

POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE 2021 PRESENTADOS  
EN FORMA COMPARATIVA CON EL EJERCICIO ANTERIOR /

FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2021 PRESENTED  
COMPARATIVELY WITH THE PRIOR FISCAL YEAR.



<b>38</b>	Estados financieros consolidados Consolidated financial statements	<b>81</b>	Estados financieros separados Separate financial statements
<b>39</b>	Estate consolidado del resultado integral Consolidated statement of comprehensive income		Estate separado del resultado integral Separate statement of comprehensive income
<b>40</b>	Estate consolidado de situación financiera Consolidated statement of financial position	<b>82</b>	Estate separado de situación financiera Separate statement of financial position
<b>41</b>	Estate consolidado de cambios en el patrimonio Consolidated statement of changes in equity	<b>83</b>	Estate separado de cambios en el patrimonio Separate statement of changes in equity
<b>43</b>	Estate consolidado de flujos de efectivo Consolidated statement of cash flows	<b>85</b>	Estate separado de flujos de efectivo Separate statement of cash flows
<b>44</b>	Notas a los estados financieros consolidados Notes to the consolidated financial statements	<b>86</b>	Notas a los estados financieros separados Notes to the separate financial statements
		<b>110</b>	Reseña informativa Summary of Events
		<b>112</b>	Informe de la comisión fiscalizadora Statutory Audit Committee's Report
		<b>114</b>	Informes de los auditores independientes Independent Auditors' Reports

**EJERCICIO ECONÓMICO N° 6**  
**ESTADOS FINANCIEROS AL 31 DE MARZO DE 2021**  
**COMPARATIVOS CON EL EJERCICIO ANTERIOR**

**FISCAL YEAR No. 6**  
**FINANCIAL STATEMENTS AS OF MARCH 31, 2021,**  
**PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR YEAR**

Actividad principal de la Sociedad: Industrialización y comercialización de granos, oleaginosas y sus subproductos y comercialización de cereales.

**Fecha de inscripción en la Inspección General de Justicia ("IGJ") del estatuto:**  
19 de enero de 2016.

**Última modificación del estatuto:**  
25 de abril de 2017 (1)

**Número de registro en la IGJ:** 987

**Fecha de cumplimiento del plazo social:**  
19 de enero del año 2115.

C.U.I.T. N° 30-71511877-3

Company's main business: Industrialization and sale of grains and oil seeds and their byproducts, and sale of cereals.

**Registration date with the IGJ (Argentine regulatory agency of business associations):**  
January 19, 2016.

**Date of latest amendment to bylaws:**  
April 25, 2017 (1)

**Registration number with the IGJ:** 987

**Expiry of the articles of incorporation:**  
January 19, 2115

**CUIT (Argentine tax identification number)**  
30-71511877-3

**Composición del capital**

**Capital structure**

<b>CLASE DE ACCIONES / TYPES OF SHARES</b>	<b>CANTIDAD DE ACCIONES / NUMBER OF SHARES</b>	<b>SUSCRITO, EMITIDO E INTEGRADO / SUBSCRIBED, ISSUED, AND PAID-IN CAPITAL</b>
<b>Ord. de V/N \$1 de 5 Votos Clase "A" / Class "A" shares of common stock, face value ARS 1, and 5 votes</b>	<b>203.938</b>	<b>203.938</b>
<b>Ord. de V/N \$1 de 1 Voto Clase "B" / Class "B" shares of common stock, face value ARS 1, and 1 vote</b>	<b>48.878.086</b>	<b>48.878.086</b>
	<b>49.082.024</b>	<b>49.082.024</b>

**CAPITAL NOMINAL AL CIERRE DEL EJERCICIO SEGÚN EVOLUCIÓN DESCRIPTA  
EN LOS ESTADOS FINANCIEROS CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS  
FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2016 Y 31 DE MARZO DE 2021 /  
NOMINAL CAPITAL AS OF YEAR-END ACCORDING TO THE CHANGES  
DESCRIBED IN THE FINANCIAL STATEMENTS FOR THE YEARS ENDED  
AS OF MARCH 31, 2016, AND MARCH 31, 2021**

**CAPITAL SOCIAL SUSCRITO  
E INTEGRADO (EN PESOS) /  
SUBSCRIBED AND PAID-IN  
CAPITAL STOCK (IN ARS)**

**CAPITAL SOCIAL AL 31-03-2016 / CAPITAL STOCK AS OF 03-31-2016**

<b>FECHA DE: / DATE WHEN:</b>	<b>IMPORTE (EN PESOS) AMOUNT (IN ARS)</b>	
	<b>ASAMBLEA QUE APROBÓ LA EMISIÓN / THE SHAREHOLDERS' MEETING APPROVED THE ISSUE</b>	<b>FORMA DE COLOCACIÓN / FORM OF PLACEMENT</b>
<b>06/10/2016 10/06/2016</b>	<b>25/04/2017 04/25/2017</b>	<b>48.782.024</b>

**300.000**

**48.782.024**

**49.082.024**



**Domicilio legal: Bouchard 680, Piso 12°,  
Ciudad Autónoma de Buenos Aires.**

**Registered office: Bouchard 680, Piso 12°,  
Buenos Aires City**

**ESTADO CONSOLIDADO DEL RESULTADO  
INTEGRAL POR EL EJERCICIO FINALIZADO  
EL 31 DE MARZO DE 2021**  
**COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR  
(en miles de pesos – Nota 2)**

**CONSOLIDATED STATEMENT OF COMPREHENSIVE  
INCOME FOR THE FISCAL YEAR ENDED  
MARCH 31, 2021**  
**PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR  
(in thousands of Argentine pesos - Note 2)**

	<b>31/03/2021</b> 03/31/2021	<b>31/03/2020</b> 03/31/2020
<b>Ingresos por ventas (Nota 6) / Sales revenues (Note 6)</b>	225.950.313	180.543.455
<b>Ingresos por prestación de servicios / Revenues from services provided</b>	587.399	945.022
<b>Ingresos de actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities</b>	226.537.712	181.488.477
<b>Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 7) / Cost of goods sold and services rendered (Note 7)</b>	(218.089.471)	(172.867.840)
<b>GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT</b>	<b>8.448.241</b>	<b>8.620.637</b>
<b>Gastos de comercialización (Nota 8) / Selling expenses (Note 8)</b>	(1.922.879)	(1.953.453)
<b>Gastos de administración (Nota 8) / Administrative expenses (Note 8)</b>	(1.750.153)	(1.745.424)
<b>Otros gastos e ingresos operativos (Nota 9) / Other operating expenses and income (Note 9)</b>	(79.758)	(6.671)
<b>Resultado participación en sociedades con influencia significativa (Nota 4) /</b> Profit (loss) from equity interests in company over which Molinos Agro exerts significant influence (Note 4)	(82.318)	42.042
<b>RESULTADO OPERATIVO / OPERATING INCOME</b>	<b>4.613.133</b>	<b>4.957.131</b>
<b>Ingresos financieros (Nota 10) / Finance income (Note 10)</b>	11.895.695	6.025.089
<b>Costos financieros (Nota 11) / Finance costs (Note 11)</b>	(7.243.501)	(4.989.874)
<b>GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / INCOME FOR THE YEAR BEFORE TAXES</b>	<b>9.265.327</b>	<b>5.992.346</b>
<b>Impuesto a las ganancias (Nota 12) / Income tax (Note 12)</b>	(2.271.142)	(1.785.828)
<b>GANANCIA NETA DEL EJERCICIO (1) / NET PROFIT FOR THE YEAR (1)</b>	<b>6.994.185</b>	<b>4.206.518</b>
<b>OTROS RESULTADOS INTEGRALES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS)</b>		
<b>Diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa (2) /</b> Difference on conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence (2)	44.390	(16.226)
<b>Diferencia de conversión de la Sociedad (3) / Difference on conversion (3)</b>	94.164	(411.940)
<b>TOTAL OTROS RESULTADOS INTEGRALES / TOTAL OTHER COMPREHENSIVE INCOME</b>	<b>138.554</b>	<b>(428.166)</b>
<b>RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO / TOTAL COMPREHENSIVE INCOME FOR THE YEAR, NET</b>	<b>7.132.739</b>	<b>3.778.352</b>
<b>Ganancia neta del ejercicio por acción (en pesos) (Nota 13) /</b> Earnings per share for the year, net (in Argentine pesos) (Note 13) <b>Básica y diluida / Basic and diluted</b>	<b>142,50</b>	<b>85,7</b>

(1) La ganancia neta del ejercicio expresada en la moneda funcional de la Sociedad fue de 76.037 (miles de dólares estadounidenses) y 47.203 (miles de dólares estadounidenses) al 31 de marzo de 2021 y 2020, respectivamente.  
 (2) Se reclasificarán a resultados en el momento en que se produzca la venta de la inversión o el reembolso total o parcial del capital.  
 (3) Incluye diferencia por conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal de (1.405), y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de 95.569 por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, y diferencia de conversión por los aportes de los propietarios y reserva legal de 3.874, y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de (415.814) por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2020.  
 (1) Net profit for the year stated in the Company's functional currency stood at 76,037 (thousands of US dollars) and 47,203 (thousands of US dollars) as of March 31, 2021 and 2020, respectively.  
 (2) Reclassified to income (loss) when the sale is made or the capital stock is fully or partially reimbursed.  
 (3) Including difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for (1,405) and for distributable retained earnings (including income (loss) for the year) for 95,569 for the year ended March 31, 2021, and difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for 3,874, and for distributable retained earnings (including income (loss) for the year) for (415,814) for the year ended March 31, 2020.

**ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE MARZO DE 2021 COMPARATIVO CON EL EJERCICIO ANTERIOR**  
(en miles de pesos – Nota 2)

**CONSOLIDATED STATEMENT OF FINANCIAL POSITION AS OF MARCH 31, 2021,  
PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR**  
(in thousands of Argentine pesos - Note 2)

	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>
<b>ACTIVOS / ASSETS</b>		
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS</b>		
Propiedad, planta y equipo (Nota 14) / Property, plant and equipment (Note 14)	8.099.031	8.146.694
Activos intangibles y plusvalía (Nota 15) / Intangible assets and goodwill (Note 15)	369.350	371.224
Inversiones en otras sociedades (Nota 4) / Interest in other companies (Note 4)	523.518	607.511
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	6.120	7.723
Otros créditos financieros (Nota 19.1) / Other financial receivables (Note 19.1)	84.230	88.806
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS</b>	<b>9.082.249</b>	<b>9.221.958</b>
<b>ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS</b>		
Inventarios (Nota 16) / Inventories (Note 16)	16.476.330	5.570.997
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 17) / Tax and customs credits (Note 17)	11.166.695	8.668.761
Anticipos, saldo a favor impuesto a las ganancias – neto / Income tax credits from prepayments, net	-	452.569
Otros créditos no financieros (Nota 18) / Other nonfinancial receivables (Note 18)	13.937	17.387
Otros créditos financieros (Nota 19.1) / Other financial receivables (Note 19.1)	5.616.597	5.870.989
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 19.2) / Trade receivables (Note 19.2)	14.569.107	8.787.352
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 20) / Cash and short-term deposits (Note 20)	5.569.327	7.698.917
<b>ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS</b>	<b>53.411.993</b>	<b>37.066.972</b>
<b>TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS</b>	<b>62.494.242</b>	<b>46.288.930</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES</b>		
<b>PATRIMONIO / EQUITY</b>		
Capital social (Nota 22) / Capital stock (Note 22)	49.082	49.082
Ajuste integral del capital social / Comprehensive adjustment to capital stock	386.893	386.893
Prima de emisión / Additional paid-in capital	171.693	171.693
Reserva legal / Legal reserve	96.118	96.118
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	3.170.152	1.400.349
Resultados no asignados / Accumulated losses	6.994.185	4.206.518
Otros componentes del patrimonio / Other shareholders' equity components	1.784.684	1.646.130
<b>PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY</b>	<b>12.652.807</b>	<b>7.956.783</b>
<b>PASIVOS / LIABILITIES</b>		
<b>PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES</b>		
Passivo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 12) / Deferred income tax liabilities (Note 12)	783.299	410.625
Otras deudas (Nota 19.5) / Other payables (Note 19.5)	40.365	158.531
<b>PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES</b>	<b>823.664</b>	<b>569.156</b>
<b>PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES</b>		
Deudas comerciales (Nota 19.4) / Trade payables (Note 19.4)	25.588.487	13.667.114
Deudas financieras (Nota 19.3) / Financial payables (Note 19.3)	19.606.006	19.885.809
Deudas sociales y fiscales (Nota 21) / Payroll and other taxes payable (Note 21)	973.564	1.080.808
Provisión impuesto a las ganancias a pagar – neto / Income tax accrued payable, net	87.991	-
Otras deudas (Nota 19.5) / Other payables (Note 19.5)	2.761.723	3.129.260
<b>PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES</b>	<b>49.017.771</b>	<b>37.762.991</b>
<b>TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES</b>	<b>49.841.435</b>	<b>38.332.147</b>
<b>TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVO / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES</b>	<b>62.494.242</b>	<b>46.288.930</b>

**ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL  
PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO  
EL 31 DE MARZO DE 2021 (en miles de pesos – Nota 2)**

**CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2021  
(in thousands of Argentine pesos - Note 2)**

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS</b>		<b>RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)</b>		<b>OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS</b>		<b>TOTAL / TOTAL</b>	
	<b>CAPITAL SOCIAL / CAPITAL</b>	<b>OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES</b>	<b>GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS</b>		<b>RESULTADOS NO ASIGNADOS / ACCUMULATED LOSSES</b>	<b>DIFERENCIA DE CAMBIO POR CONVERSIÓN DE ESTADOS FINANCIEROS EN MONEDA FUNCIONAL DISTINTA DEL PESO ARGENTINO (1) (2) / EXCHANGE DIFFERENCES ON CONVERSION OF THE FINANCIAL STATEMENTS STATED IN A FUNCTIONAL CURRENCY OTHER THAN THE ARGENTINE PESO (1) (2)</b>		
		<b>AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK</b>	<b>PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL</b>	<b>RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE</b>	<b>RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS</b>			
<b>Saldo al 1 de abril de 2020 / Amount as of April 1, 2020</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>1.400.349</b>	<b>4.206.518</b>	<b>1.646.130</b>	<b>7.956.783</b>
<b>Distribución de dividendos (Nota 23) / Distribution of dividends (Note 23)</b>	-	-	-	-	-	<b>(2.436.715)</b>	-	<b>(2.436.715)</b>
<b>Asignación de resultado (Nota 23) / Appropriation of earnings (Note 23)</b>	-	-	-	-	<b>1.769.803</b>	<b>(1.769.803)</b>	-	-
<b>Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year</b>	-	-	-	-	-	<b>6.994.185</b>	-	<b>6.994.185</b>
<b>Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net</b>	-	-	-	-	-	-	<b>138.554</b>	<b>138.554</b>
<b>Saldo al 31 de marzo de 2021 / Amount as of March 31, 2021</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>3.170.152</b>	<b>6.994.185</b>	<b>1.784.684</b>	<b>12.652.807</b>

(1) Al cierre del ejercicio incluye 871.150 de los aportes de los propietarios y reserva legal y 885.370 de conversión de los resultados acumulados distribuibles.

(2) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a 28.164.

(1) As of year-end, including 871,150 for owners' contributions and legal reserve and 885,370 for conversion of distributable retained earnings.

(2) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to 28,164.

**ESTADO CONSOLIDADO DE CAMBIOS EN EL  
PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO  
EL 31 DE MARZO DE 2020 (en miles de pesos – Nota 2)**

**CONSOLIDATED STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2020  
(in thousands of Argentine pesos - Note 2)**

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS</b>			<b>RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)</b>			<b>OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>		
	<b>CAPITAL SOCIAL / CAPITAL</b>	<b>OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES</b>		<b>GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS</b>		<b>RESULTADOS NO ASIGNADOS / ACCUMULATED LOSSES</b>				
		<b>AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK</b>	<b>PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL</b>	<b>RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE</b>	<b>RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS</b>					
<b>Saldo al 1 de abril de 2019 / Amount as of April 1, 2019</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>2.549.075</b>	<b>3.296.182</b>	<b>2.074.296</b>	<b>8.623.339</b>		
<b>Distribución de dividendos / Distribution of dividends</b>	-	-	-	-	(1.148.726)	(3.296.182)	-	(4.444.908)		
<b>Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year</b>	-	-	-	-	-	4.206.518	-	4.206.518		
<b>Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive income for the year, net</b>	-	-	-	-	-	-	(428.166)	(428.166)		
<b>Saldo al 31 de marzo de 2020 / Amount as of March 31, 2020</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>1.400.349</b>	<b>4.206.518</b>	<b>1.646.130</b>	<b>7.956.783</b>		

(1) Al cierre del ejercicio incluye 872.555 de conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal y 789.801 de conversión de los resultados acumulados distribuibles.  
(2) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a (16.226).  
(1) As of year-end, including 872,555 for owners' contributions and legal reserve and 789,801 for conversion of distributable retained earnings.  
(2) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to (16,226).

**ESTADO CONSOLIDADO DE FLUJOS  
DE EFECTIVO POR EL EJERCICIO FINALIZADO  
EL 31 DE MARZO DE 2021 COMPARATIVO  
CON EL EJERCICIO ANTERIOR  
(en miles de pesos – Nota 2)**

**CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED MARCH 31, 2021  
PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR  
(in thousands of Argentine pesos - Note 2)**

	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>
<b>Actividades operativas / Operating activities:</b> Ganancia antes del impuesto a las ganancias / Income before income tax	9.265.327	5.992.346
<b>Ajustes para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujos de efectivo netos /</b> Adjustments to reconcile income for the year before income tax to net cash flows: <b>Depreciación del valor de propiedad, planta y equipo y amortización de activos intangibles /</b> Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	683.386	670.982
<b>Intereses y resultados financieros perdidos /</b> Interest and finance expense	5.116.732	3.563.805
<b>Resultado participación en sociedades con influencia significativa /</b> Profit (loss) from equity interests in companies over which Molinos Agro exerts significant influence	82.318	(42.042)
<b>Diferencia de cambio /</b> Foreign exchange difference	(6.459.077)	2.714
<b>Rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional /</b> Returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	(3.131.894)	(4.501.583)
<b>Variación neta en provisión para cuentas por cobrar incobrables /</b> Net change in allowances for doubtful accounts	317	5.255
<b>Ajustes al capital de trabajo / Working capital adjustments:</b> Aumento en cuentas por cobrar comerciales / Increase in trade receivables	(5.730.956)	(1.112.025)
Disminución (Aumento) en otros créditos no financieros / Decrease (increase) in other nonfinancial receivables	259.716	(9.222)
Disminución (Aumento) en otros créditos financieros / Decrease (Increase) in other financial receivables	5.151	(3.874.716)
(Aumento) Disminución en inventarios / (Increase) decrease in inventories	(10.903.380)	1.053.388
Aumento de créditos impositivos y aduaneros / Increase in tax and customs credits	(2.365.160)	(5.875.683)
Aumento de deudas comerciales / Increase in trade payables	12.001.382	1.849.474
Disminución de deudas sociales y fiscales / Decrease in payroll and other taxes payable	(93.815)	(226.839)
(Disminución) Aumento de otras deudas / (Decrease) increase in other payables	(391.092)	2.378.172
Impuesto a las ganancias pagado / Income tax paid	(1.500.210)	(1.380.802)
<b>Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de operación / Cash flows used in operating activities, net</b>	<b>(3.161.255)</b>	<b>(1.506.776)</b>
<b>Actividades de inversión / Investing activities:</b> Adquisición de propiedades, planta y equipo y activos intangibles netas / Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets, net	(742.746)	(632.880)
Colocación de colocaciones a corto plazo / Placement of short-term deposits	(221.720)	(685.482)
Cobro rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Collection of returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	4.658.052	2.096.065
<b>Flujos de efectivo netos generados por actividades de inversión /</b> Net cash flow provided by investing activities	<b>3.693.586</b>	<b>777.703</b>
<b>Actividades de financiación / Financing activities:</b> Intereses pagados / Interest expense	(5.274.015)	(1.761.379)
Distribución de dividendos / Distribution of dividends	(2.436.715)	(4.444.908)
Toma de deudas financieras / Financial payable borrowing	6.513.230	9.585.797
<b>Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de financiación /</b> Cash flows (used in) provided by financing activities, net	<b>(1.197.500)</b>	<b>3.379.510</b>
<b>Disminución neta en el efectivo y equivalentes al efectivo /</b> Decrease in cash and cash equivalents, net	<b>(665.169)</b>	<b>2.650.437</b>
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio (Nota 20) /</b> Cash and cash equivalents at beginning of year (Note 20)	3.953.869	446.980
<b>Diferencias de cambio del efectivo y equivalente de efectivo /</b> Cash and cash equivalents foreign exchange differences	(233.430)	856.452
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 20) /</b> Cash and cash equivalents as of year-end (Note 20)	<b>3.055.270</b>	<b>3.953.869</b>

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO 2021  
COMPARATIVAS CON EL EJERCICIO ANTERIOR  
(en miles de pesos argentinos – Nota 2)**

**1. Información general del grupo**

Molinos Agro S.A. (en adelante, “la Sociedad”) y las sociedades que componen el grupo económico (en adelante, “el Grupo Molinos Agro”) configuran un grupo integrado de empresas relacionadas dedicadas a la industrialización y comercialización de granos y subproductos derivados de la soja y comercialización de cereales.

La Sociedad es una entidad constituida bajo las regulaciones de la República Argentina, sujeta a normas de la Ley General de Sociedades (“LGS”) y las correspondientes normas de la CNV. La Sociedad se encuentra sujeta al régimen de oferta pública dado que cotiza sus acciones en la Bolsa de Comercio de Buenos Aires. La información sobre su controladora principal se incluye en la Nota 26 a los presentes estados financieros consolidados.

La emisión de los presentes estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021 ha sido aprobada por el Directorio de la Sociedad en su reunión del 6 de junio de 2021.

**2. Bases de preparación y presentación de los estados financieros consolidados**

**2.1 Normas contables profesionales aplicadas y marco normativo CNV**

La Sociedad prepara sus estados financieros consolidados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV) contenidas en el Capítulo III, Título IV de las Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias). De acuerdo con el artículo 1 de dicha sección de las Normas, las sociedades emisoras de valores negociables deben presentar sus estados financieros consolidados aplicando la Resolución Técnica 26 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB), sus modificatorias y circulares de adopción de NIIF que la FACPCE dicte de acuerdo a lo establecido en aquella Resolución Técnica.

**2.2 Bases de presentación y consolidación**

Los presentes estados financieros consolidados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021 han

sido preparados de conformidad con las NIIF, según las emitido el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros consolidados presentados de acuerdo con las NIIF, la Sociedad ha aplicado las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descriptos en la Nota 3.

Estos estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del modelo de costo histórico, a excepción de la valuación de ciertas partidas que han sido medidas a su valor razonable de acuerdo a lo indicado en Nota 3.

Los presentes estados financieros consolidados incluyen (i) los activos y pasivos del Grupo Molinos Agro al 31 de marzo de 2021 y 2020, y (ii) los resultados de la Sociedad y su subsidiaria, por los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020.

**La subsidiaria consolidada y su participación a las fechas respectivas es la siguiente:**

SOCIEDAD	PARTICIPACIÓN	
	31/03/2021	31/03/2020
Molinos Overseas Commodities S.A.	100%	100%

Las subsidiarias se consolidan totalmente a partir de la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el Grupo Molinos Agro obtiene el control y siguen siendo consolidadas hasta la fecha en que dicho control cesa. En el proceso de la consolidación, los importes de la inversión en las subsidiarias y la participación en sus resultados y flujos de efectivo se reemplazan por la totalidad de los activos, pasivos, resultados y flujos de efectivo de las mismas, reflejando separadamente la participación no controladora en las mismas, si hubiera.

Los estados financieros de las subsidiarias se preparan para el mismo período de información que el de la entidad controladora, aplicando políticas contables uniformes. Todos los saldos, operaciones, ganancias y pérdidas no realizadas que surjan de las operaciones entre las empresas del Grupo

**NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS  
FOR THE YEAR ENDED MARCH 31, 2021  
PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR YEAR  
(in thousands of Argentine pesos - Note 1(2))**

**1. General Group information**

Molinos Agro S.A. (hereinafter, “the Company”) and the companies that make up the group of companies (hereinafter, “Molinos Agro Group”) are an integrated group of related companies, which engage in the industrialization and sale of grains and byproducts obtained from soybean, as well as the sale of cereals.

The Company has been organized in accordance with Argentine laws; it is subject to Argentine General Business Associations Law and to the related CNV regulations. The Company is included in the public offering system because its shares are listed on the Buenos Aires Stock Exchange. Parent company information is included in note 26 to these consolidated financial statements.

The issuance of these consolidated financial statements for the year ended March 31, 2021, has been approved by the Company's Board of Directors in its meeting held on June 6, 2021.

**2. Basis of preparation of the consolidated financial statements**

**2.1 Applicable professional accounting standards and CNV regulatory framework**

The Company prepares its consolidated financial statements pursuant to the CNV's current regulations contained in Chapter III, Title IV (as amended in 2013). According to section 1 of such regulations, the companies issuing marketable securities must present their consolidated financial statements pursuant to FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolution No. 26, which sets forth the application of the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB), as amended, as well as the circulars for the adoption of IFRS enacted by the FACPCE in accordance with the abovementioned technical resolution.

**2.2 Basis of presentation and consolidation**

The Company prepared its consolidated financial statements for the year ended March 31, 2021, under IFRS, as issued by the IASB (International Ac-

ounting Standards Board).

In preparing these consolidated financial statements under IFRS, the Company applied the significant accounting policies, judgments, estimates and assumptions described in note 3.

These consolidated financial statements were prepared on a historical cost basis, except for the measurement of certain items, which have been measured at fair value as indicated in note 3.

These consolidated financial statements include (i) the assets and liabilities of Molinos Agro Group as of December 31, 2021, and 2020, and (ii) the profit (loss) of the Company and its subsidiary for the fiscal years ended December 31, 2021, and 2020.

The consolidated subsidiary and its equity interest as of the relevant dates is as follows:

COMPANY	EQUITY INTEREST	
	03/31/2021	03/31/2020
Molinos Overseas Commodities S.A.	100%	100%

The subsidiaries are fully consolidated as from the acquisition date, which is the date in which Molinos Agro Group seizes control and continue to be consolidated until such control is lost. In the consolidation, the amounts invested in subsidiaries and the share in income (loss) and cash flows are replaced by all the subsidiaries' assets, liabilities and cash flows, separately disclosing the third-party minority interests in subsidiaries, if any.

The subsidiaries' financial statements are prepared for the same period as the parent company pursuant to the same accounting policies are applied. All the amounts, transactions and unrealized income and loss arising from transactions between Molinos Agro Group of companies are fully eliminated. Income (loss), including other comprehensive income, of a subsidiary are attributed to the parent company and the noncontrolling interest, even if it gives rise to a negative amount of the noncontrolling interest.

Molinos Agro se eliminan totalmente. Los resultados, incluyendo los otros resultados integrales, de una subsidiaria se atribuyen a la sociedad controladora y a la participación no controladora, aún si esto resulta en un saldo negativo de la participación no controladora.

### 2.3 Unidad de medida

#### 2.3.1 Moneda funcional, de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros consolidados a pesos argentinos

##### Moneda Funcional

La Sociedad, sobre la base de los parámetros establecidos en la NIC 21 “Efectos de las variaciones de las tasas de cambio de la moneda extranjera” y dada la naturaleza de operaciones que realiza, ha definido como su moneda funcional el dólar estadounidense. Consecuentemente, las partidas no monetarias, que se midan en términos de costo histórico, así como los resultados, son valorados en moneda funcional utilizando a tales fines el tipo de cambio de la fecha de transacción.

Las transacciones en monedas distintas de la moneda funcional de la Sociedad se consideran transacciones en “moneda extranjera” y se contabilizan en su moneda funcional al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. Al cierre de cada ejercicio, o al momento de su cancelación, los saldos de las partidas monetarias en moneda distinta a la moneda funcional se convierten al tipo de cambio vigente a dicha fecha y las diferencias de cambio, que surgen de tal valoración, se registran como ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral del ejercicio en que se producen.

Los activos, pasivos y resultados correspondientes a las subsidiarias y sociedades con influencia significativa, se expresan en sus respectivas monedas funcionales. Los efectos de la conversión a dólares de la información contable de las sociedades cuya moneda funcional es distinta del dólar se registran en “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral.

##### Moneda de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros

De acuerdo a lo establecido por Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias), la Sociedad debe presentar sus estados financieros en pesos. De esta forma y según lo establecido por la NIC 21, los estados financieros preparados en la moneda funcional de la Sociedad se convierten a la moneda de presentación utilizando los siguientes procedimientos:

- Los activos y pasivos de cada uno de los estados de situación financiera presentados (es decir, incluyendo las cifras comparativas), se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del correspondiente estado de situación financiera.

- Las partidas del estado del resultado integral se convierten al tipo de cambio del momento en el que se generaron las operaciones (o, por razones prácticas y cuando el tipo de cambio no ha variado significativamente, al tipo de cambio promedio de cada mes).
- Todas las diferencias de conversión que se produzcan como resultado de lo anterior, se reconocen en el apartado “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral.
- Por último, los rubros del patrimonio (capital social, reservas y resultados acumulados) se convierten al tipo de cambio histórico. (ver también Nota 2.3.3).

La diferencia surgida por la utilización del tipo de cambio de cierre para la conversión de activos y pasivos netos al cierre y tipo de cambio vigente a la fecha de cada transacción para los resultados y rubros del Patrimonio y sus variaciones, es expuesta directamente en el patrimonio en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”.

### 2.3.2 Entorno económico

Para definir un contexto de inflación, las normas contables sobre unidad de medida proponen analizar el comportamiento de la población, los precios, las tasas de interés y los salarios ante la evolución de los índices de precios y la pérdida de poder adquisitivo de la moneda, y establecen como solución práctica que los estados financieros deben reexpresarse para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda cuando se presente el hecho fáctico de una variación acumulada en los índices de precios que en tres años alcance o sobrepase el 100%, lo que se evidenció en forma continua en Argentina a partir del año 2018.

A efectos de evaluar la mencionada condición cuantitativa, y también para reexpresar los estados financieros, las normas contables sobre unidad de medida establecen que la serie de índices a utilizar es la determinada por la FACPCE. Esa serie de índices combina el Índice de Precios al Consumidor (IPC) Nacional publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) a partir de enero de 2017 (mes base: diciembre 2016) con el Índice de Precios Internos al por Mayor (IPIM) publicado por el INDEC hasta esa fecha, computando para los meses de noviembre y diciembre de 2015, respecto de los cuales no se cuenta con información del INDEC sobre la evolución del IPIM, la variación en el IPC de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Considerando el mencionado índice, la inflación fue de 42,6% y 48,4% en los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020, respectivamente.

### 2.3.3 Proceso de reexpresión de los estados financieros convertidos en moneda de presentación Pesos

## 2.3 Measurement unit

#### 2.3.1 Functional and reporting currency and criteria used for converting the consolidated financial statements into Argentine pesos

##### Functional currency

The Company, based on the parameters established in IAS 21 “The Effects of Changes in Foreign Exchange Rates” and given the nature of the transactions conducted, defined the US dollars as its functional currency. Therefore, nonmonetary items measured under the historical cost, and income, are stated in the functional currency using the exchange rate applicable on the date of the transaction.

The transactions stated in a currency other than the Company's functional currency are deemed transactions in foreign currency and are booked in the functional currency at the exchange rate effective on the date of the transaction. As of each year-end or upon settlement, the monetary item amounts in a currency other than the functional currency are converted at the exchange rate effective as of such date and the foreign exchange differences that arise from such valuation are booked as finance income or costs in the statement of comprehensive income of the year when they arise.

The assets, liabilities and results of operations carried by the subsidiaries and companies over which Molinos Agro exerts significant influence are stated in their related functional currencies. The effects of the conversion into US dollars of the accounting information of the companies the functional currency of which is other than the US dollar are booked under “Other comprehensive income” under the statement of comprehensive income.

##### Reporting currency and criteria used for converting the financial statements

As established in CNV regulations (as amended in 2013), the Company is required to file its financial statements in Argentine pesos. Therefore, and as established in IAS 21, the financial statements prepared using the Company's functional currency are converted into the reporting currency adopting the following procedures:

- The assets and liabilities of each statement of financial position presented (including comparative figures) were converted at the year-end foreign exchange rate as of the date of the relevant statement of financial position.
- The items of the statements of comprehensive income are converted at the exchange rate applicable upon the transaction (or, for practical reasons

and when the exchange rate has not changed drastically, at the average exchange rate for the month).

- All the conversion differences are recognized in “Other comprehensive income” within the statement of comprehensive income.
- Finally, equity accounts (capital stock, reserves and retained earnings (accumulated losses)) are converted at the historical foreign exchange rate. (See also Note 2(3)).

The difference arising from using the closure exchange rate for converting net assets and liabilities as of year-end and the exchange rate effective as of the date of each transaction in relation to income (loss) and equity items and their variations is disclosed directly in equity under “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso”.

### 2.3.2 Economic environment

To define an inflationary context, the accounting standards on measurement unit propose analyzing the behavior of population, prices, interest rates and salaries in response to the variations in price indexes and the loss of currency purchasing power and provide the practical solution of restating the financial statements to show changes in the currency purchasing power upon the accumulated variation in price indexes reaching or exceeding 100% in a term of three years, which occurred on a continuous basis in Argentina as from 2018.

To evaluate the abovementioned quantitative condition and to restate the financial statements, the accounting standards on measurement unit determined that the series of indexes to be applied is that determined by the FACPCE. This series of indexes combines the Argentine consumer price index (CPI) published by the INDEC (Argentine Statistics and Census Institute) as from January 2017 (baseline month: December 2016) with the domestic wholesale price index published by the INDEC until that date. In relation to November and December 2015, for which there is no INDEC information on domestic wholesale price index variations, the CPI of the City of Buenos Aires was taken into account.

Based on that index, inflation amounted to 42.6% and 48.4% in the fiscal years ended March 31, 2021, and 2020, respectively.

### 2.3.3 Process for restating the financial statements converted into presentation currency: Argentine pesos

As explained in note 2(3), the Company is required to

Según se explica en la Nota 2.3.1 la Sociedad debe preparar sus estados financieros utilizando el dólar estadounidense como su moneda funcional y por requerimientos de la CNV el peso como su moneda de presentación. A tal fin, según se describe en dicha nota, el proceso de conversión de su moneda funcional a su moneda de presentación se realizó siguiendo la metodología prevista en la NIC 21.

Si bien la NIC 21 no requiere ninguna reexpresión de las cifras de los estados contables una vez convertidos a la moneda de presentación (Pesos), su aplicación literal daría lugar a la presentación de información de distinto poder adquisitivo, dado que la información comparativa, el patrimonio neto inicial y sus variaciones, los anexos evolutivos y los resultados de la entidad no estarían expresados en moneda de un mismo poder adquisitivo. A efectos de mitigar esta distorsión, y siguiendo en su origen al (i) el Informe N° 1 “Aplicación práctica de temas de contabilidad y auditoría en empresas en el ámbito de la Oferta Pública”, del 26 de febrero de 2019, emitido por la Comisión de Actuación Profesional en Empresas que Participan en la Oferta Pública y luego a la (ii) Guía de Aplicación de las Normas Contables sobre Ajuste por inflación (NIC 29) – Segunda Parte, sobre “Aplicación de la reexpresión a la moneda de cierre en los estados financieros consolidados correspondientes a grupos empresarios con multi-moneda, y a transacciones bajo control común” emitido por CENCyA (Consejo Elaborador de Normas de Contabilidad y Auditoría) y aprobado por la Mesa Directiva de la FACPCE el 22 de octubre de 2020, la Sociedad optó como política contable reexpresar a moneda de cierre toda la información que se encuentra expresada en una moneda distinta a la de cierre, a saber: los aportes de los propietarios, la reserva legal, la reserva para futura distribución de utilidades, los resultados no asignados, los dividendos distribuidos, así como cada uno de los conceptos que componen el resultado del ejercicio. El efecto de dicha reexpresión fue imputado en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”, dentro del Patrimonio Neto, de forma tal que el saldo de dicha cuenta resulte expresado en términos reales. Asimismo, la reexpresión mencionada es consistente con el mecanismo de reexpresión previsto en la Resolución Técnica N° 6 de la FACPCE.

### 3. Resumen de las políticas contables significativas y nuevas normas NIIF

#### 3.1 Resumen de políticas contables

Las siguientes son las políticas contables significativas aplicadas por el Grupo Molinos Agro en la preparación de sus estados financieros consolidados:

##### 3.1.1 Clasificación de activos y pasivos en corrientes y no corrientes

En los estados financieros consolidados, los saldos se clasifican en función de sus vencimientos, es decir, como corrientes aquellos con vencimiento igual o inferior a doce meses y como no corrientes, los de vencimiento superior a dicho período.

En este sentido, un activo/pasivo se clasifica como corriente cuando la entidad:

- Espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación;
- Mantiene el activo principalmente con fines de negociación;
- Espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del periodo sobre el que se informa;
- El activo es efectivo o equivalente al efectivo a menos que éste se encuentre restringido y no pueda ser intercambiado ni utilizado para cancelar un pasivo por un periodo mínimo de doce meses después del cierre del periodo sobre el que se informa.
- Espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación;
- Mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación;
- El pasivo debe liquidarse dentro de los doce meses siguientes a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa; o
- No tiene un derecho incondicional para aplazar la cancelación del pasivo durante, al menos, los doce meses siguientes a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa.

Todos los demás activos y pasivos se clasifican como no corrientes. En cuanto a los activos y pasivos por impuestos diferidos se clasifican como no corrientes en todos los casos.

#### 3.1.2 Mediciones de valores razonables de activos financieros, pasivos financieros y activos no financieros

El Grupo Molinos Agro mide ciertos instrumentos financieros, tales como los derivados, y ciertos activos no financieros, por su valor razonable a la fecha de cierre del ejercicio sobre el que se informa. Asimismo, los valores razonables de los instrumentos financieros medidos por su costo amortizado se revelan en la Nota 19.6.

Se define como valor razonable al precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de la medición. Una medición a valor razonable supone que la transacción de venta del activo o transferencia del pasivo tiene lugar:

- En el mercado principal del activo o pasivo; o
- En ausencia de un mercado principal, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

El mercado principal o más ventajoso debe ser accesible para el Grupo Molinos Agro.

El valor razonable de un activo o un pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes del mercado utilizarían para fijar el precio del activo o pasivo, suponiendo que los participantes del mercado actúan en su mejor interés económico. Una medición a valor razonable de un activo no financiero

prepare its financial statements using the US dollar as functional currency and, based on CNV requirements, the Argentine peso as presentation currency. As described in such note, the process for the conversion of the functional currency into the presentation currency followed the methodology under IAS 21.

Even though IAS 21 does not require any restatement of figures in the financial statements once converted into the presentation currency (Argentine pesos), its verbatim application would give rise to the presentation of information on a different purchasing power, as comparative information, the original shareholders' equity and its variations, changing exhibits and profit (loss) related to the Company would not be stated in a currency of the same purchasing power. To mitigate this distortion, pursuant to (i) Report No. 1 “Practical application of accounting and auditing matters in the public offering sphere”, issued on February 26, 2019, by the Committee for Professionals Acting in Companies Participating in Public Offering, and (ii) Guidelines for the Adoption of Accounting Standards on Inflation Adjustment (IAS 29) – Second part, concerning “Application of restatement to year-end currency in the consolidated financial statements of multi-currency business groups and to transactions under common control”, issued by the CENCyA (Special Accounting and Auditing Standards Committee) and approved by FACPCE's Board on October 22, 2020, the Company chose the accounting policy to restate into year-end currency all the information stated in a currency other than year-end currency, i.e. the owners' contributions, the legal reserve, the reserve for the future distribution of earnings, unappropriated retained earnings (accumulated losses), the dividends distributed and each profit (loss) item. The effect of such restatement was charged to “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso” in equity, so that the amount of such account is stated in real terms. Such restatement is consistent with the restatement mechanism under FACPCE Technical Resolution No. 6.

#### 3. Summary of significant accounting policies and new IFRS

##### 3.1 Summary of significant accounting policies

The following are the significant accounting policies applied by Molinos Agro Group in preparing its consolidated financial statements:

##### 3.1.1 Classification of assets and liabilities as current and noncurrent

In the consolidated financial statements, the amounts

are classified based on their due dates; that is to say, current assets are those maturing within 12 months, whereas noncurrent assets are those that are not due in 12 months or less.

In this sense, an entity shall classify a liability as current when:

- it expects to realize the asset, or intends to sell or consume it, in its normal operating cycle;
- it holds the asset primarily for the purpose of trading;
- it expects to realize the asset within twelve months after the reporting period;
- the asset is cash or a cash equivalent unless the asset is restricted from being exchanged or used to settle a liability for at least twelve months after the reporting period.
- it is expected to be settled in normal operating cycle;
- it is held primarily for the purpose of trading;
- it is due to be settled within twelve months after the reporting year; or
- there is no unconditional right to defer the settlement of the liability for at least twelve months after the reporting year.

All other assets and liabilities are classified as noncurrent. Deferred tax assets and liabilities are classified as noncurrent assets and liabilities in all cases.

##### 3.1.2 Fair value measurements of financial assets, financial liabilities and nonfinancial assets

Molinos Agro Group measures certain financial instruments, such as derivatives, and certain nonfinancial assets at their fair value at the end of their reporting fiscal year. In addition, the fair value of financial instruments measured at amortized cost is disclosed in note 19.6.

Fair value is the price that would be received to sell an asset or paid to transfer a liability in an orderly transaction between market participants at the measurement date. The fair value measurement is based on the presumption that the transaction to sell the asset or transfer the liability takes place either:

- in the principal market for the asset or liability, or
- in the absence of a principal market, in the most advantageous market for the asset or liability.

The principal or the most advantageous market must be accessible to by the Group.

The fair value of an asset or a liability is measured using the assumptions that market participants would use when pricing the asset or liability, assuming that market participants act in their economic best interest. A fair value measurement of a non-financial asset takes into account a market participant's ability to generate eco-

tendrá en cuenta la capacidad del participante del mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso, o mediante la venta de éste a otro participante del mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

El Grupo Molinos Agro utiliza las técnicas de valoración que resultan más apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos para los cuales se mide o se revela el valor razonable en los estados financieros se categorizan dentro de la jerarquía de valor razonable, como se describe a continuación, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto:

- **Datos de entrada de Nivel 1:** Precios de cotización (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- **Datos de entrada de Nivel 2:** técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada son distintos de los precios de cotización incluidos en el Nivel 1, pero son observables para el activo o pasivo, directa o indirectamente.
- **Datos de entrada de Nivel 3:** técnicas de valoración para las cuales los datos de entrada no son observables para el activo o pasivo.

Para los activos y pasivos reconocidos en los estados financieros en forma recurrente, al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa, el Grupo Molinos Agro determina si han ocurrido transferencias entre los niveles de la jerarquía de valor razonable, a través de la reevaluación de su categorización, considerando para ello el dato de entrada de nivel inferior que sea significativo para la medición del valor razonable en su conjunto.

### 3.1.3 Inversiones en subsidiaria y asociadas

La subsidiaria y asociadas son aquellas entidades en las que el Grupo Molinos Agro ejerce control e influencia significativa, respectivamente.

Tal como se describe en la nota 2.2, la subsidiaria ha sido consolidada en los presentes estados financieros consolidados. Se describen a continuación las políticas contables que fueron aplicadas con respecto a las entidades asociadas en los estados financieros consolidados y con respecto a la subsidiaria y entidades asociadas en los estados financieros separados.

El Grupo Molinos Agro contabiliza su participación en la subsidiaria y las asociadas a través del método de la participación. En virtud de este método, la inversión efectuada en la subsidiaria y en las asociadas se registra inicialmente en el

estado de situación financiera al costo, más (menos) los cambios en la participación de la Sociedad sobre los activos netos de la subsidiaria y las asociadas después de la fecha de adquisición. La plusvalía relacionada con la subsidiaria, se incluye en el importe en libros de la inversión y este valor llave de negocio no se amortiza ni se somete individualmente a pruebas del deterioro de su valor.

El estado del resultado integral refleja la participación en los resultados de las operaciones de la subsidiaria y las asociadas. Si hubiera cambios reconocidos directamente en el patrimonio de la subsidiaria o las asociadas, la Sociedad reconoce su participación sobre cualquiera de estos cambios y los revela, según corresponda, en el estado de cambios en el patrimonio. Las ganancias y pérdidas no trascendidas a terceros procedentes de las transacciones entre la Sociedad y las asociadas se eliminan en la medida de la participación de la Sociedad, mientras que las transacciones entre la Sociedad y su subsidiaria se eliminan totalmente.

La información financiera de la subsidiaria o las asociadas se preparan para el mismo periodo de información que el de la Sociedad. De ser necesario, se realizan los ajustes a los fines de alinear las políticas contables de la subsidiaria o las asociadas con las de la Sociedad.

Una vez aplicado el método de la participación, la Sociedad determina si es necesario reconocer pérdidas por deterioro adicionales respecto de la inversión que tenga en su subsidiaria o asociada. A cada fecha de información, la Sociedad determina si existe evidencia objetiva alguna de que la inversión en la subsidiaria o en las asociadas se hubiera deteriorado. Si este fuera el caso, la Sociedad calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el monto recuperable de la subsidiaria o la asociada y su importe en libros y reconoce dicho importe en el rubro "Resultado participación en subsidiaria y en sociedades con influencia significativa" en el estado del resultado integral.

Ante la pérdida de control o influencia significativa, sobre la subsidiaria o asociadas, respectivamente, la Sociedad mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve a su valor razonable. Cualquier diferencia entre el importe en libros de la subsidiaria o asociadas, ante la pérdida de control o influencia significativa, respectivamente, y el valor razonable de la inversión residual retenida y los importes procedentes de su venta, se reconoce en resultados.

Con fecha 2 de enero de 2019, la Sociedad adquirió 32.675 acciones, representativas del 32,675% del capital social y de los votos de las sociedades constituidas en España, Patagonia Bioenergía Holding 1, SL y Patagonia Bioenergía Holding 2, SL, cuyas actividades, en ambos casos, son la adquisición, tenencia y administración directa o indirecta de participaciones sobre otras sociedades.

nomic benefits by using the asset in its highest and best use or by selling it to another market participant that would use the asset in its highest and best use.

The Group uses valuation techniques that are appropriate in the circumstances and for which sufficient data are available to measure fair value, maximizing the use of relevant observable inputs and minimizing the use of unobservable inputs.

All assets and liabilities for which fair value is measured or disclosed in the financial statements are categorized within the fair value hierarchy, described as follows, based on the lowest level input that is significant to the fair value measurement as a whole:

- **Level 1:** quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- **Level 2:** valuation techniques with input data other than the quoted prices included in Level 1, but which are observable for assets or liabilities, either directly or indirectly.
- **Level 3:** valuation techniques for which input data are not observable for assets or liabilities.

For assets and liabilities that are recognized in the financial statements on a recurring basis, at the end of each reporting year, the Group determines whether transfers have occurred between levels in the hierarchy by reassessing categorization, taking into consideration the lowest level input that is significant to the fair measurement as a whole.

#### 3.1.3 Interests in subsidiary and associates

The subsidiary and associates are those entities over which Molinos Group exerts control and significant influence, respectively.

As described in note 2(2), the subsidiary was consolidated in these financial statements. Below are described the accounting policies that were applied to the associates in the consolidated financial statements and with respect to the subsidiary and associates in the separate financial statements.

The Group accounts for its interests in the subsidiary and associates using the equity method. Under the equity method, the investment in the subsidiary and associates is booked initially on the statement of financial position at cost plus (less) changes in the Group's share of net assets of the subsidiary and associates after the date of acquisition. Goodwill relating to the subsidiary is included in the carrying amount of the investment and is neither amortized nor individually tested for impairment.

The statement of comprehensive income reflects the share of the results of operations of the subsidiary and associates. When there has been a change recognized directly in the equity of the subsidiary or associates, the Company recognizes its share of any changes and discloses this, when applicable, in the statement of changes in equity. Unrealized gains and losses resulting from transactions between the Company and associates are eliminated to the extent of the Company's interest, while transactions between the Company and its subsidiary are eliminated completely.

The financial information of the subsidiary and associates is prepared for the same reporting period as the Company.

When necessary, adjustments are made to bring the accounting policies of the subsidiary or associates in line with those of the Company.

After applying the equity method, the Company determines whether it is necessary to recognize an additional impairment losses on its investment in its subsidiary or associate. As of each reporting date, the Company determines whether there is objective evidence that the investment in the subsidiary or associates is impaired. If this is the case, the Company calculates the amount of impairment as the difference between the recoverable amount of the subsidiary or associate, and its carrying value and recognizes the amount in "Profit (loss) from equity interests in subsidiaries and in the companies over which Molinos Agro exerts significant influence."

Upon loss of control, significant influence or joint control over the subsidiary or associate, respectively, the Company measures and recognizes any retained investment at its fair value. Any difference between the carrying amount of the subsidiary or associate, upon loss of control or significant influence, respectively, and the fair value of the retained investment and proceeds from disposal is recognized in income or loss.

On January 2, 2019, the Company acquired 32,675 shares representing 32,675% of capital stock and voting rights of the companies incorporated in Spain, Patagonia Bioenergía Holding 1, SL and Patagonia Bioenergía Holding 2, SL. They are both engaged in the acquisition, holding and direct or indirect management of equity interests in other companies.

As of March 31, 2021, although Molinos Agro is not Renova S.A.'s shareholder, we report that under certain documents subscribed with the shareholders of Renova S.A., the Company will continue to take part in Renova's business of producing and selling biodiesel,

Al 31 de marzo de 2021, si bien Molinos Agro no reviste la calidad de accionista sobre su participación en la sociedad Renova S.A., en virtud de ciertos documentos suscriptos con los accionistas de Renova S.A., la Sociedad participa en el negocio de producción y comercialización de biodiesel, glicerina cruda y glicerina refinada de Renova en un 33,3%. De conformidad con lo comentado precedentemente y teniendo en cuenta la definición de control de la NIIF 11, el importe registrado en los estados financieros al 31 de marzo de 2021 corresponde a la participación (valor patrimonial proporcional en los términos de la NIIF 11) que la Sociedad mantiene sobre dicho negocio.

#### **3.1.4 Reconocimiento de ingresos y egresos en el estado de resultado integral**

Los ingresos se reconocen siguiendo los lineamientos establecidos por la NIIF 15, "Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes".

El principio básico de esta norma es que los ingresos de los contratos de venta se reconocen cuando se transfiere el control de los bienes o servicios al cliente por un monto que refleje la contraprestación a la que el Grupo espera tener derecho a cambio de esos bienes o servicios. El Grupo ha llegado a la conclusión general de que es el principal en sus contratos de ingresos, porque normalmente controla los bienes o servicios antes de transferirlos al cliente.

Los ingresos por la venta se reconocen en el momento en que el control del activo se transfiere al cliente, generalmente con la carga en el puerto de embarque o en otro transporte contratado por el cliente, o en su caso, con la entrega en el domicilio del cliente, según se haya pactado. El plazo normal del crédito es en general inferior a 30 días a partir de la entrega.

Al determinar el precio de transacción de una venta, el Grupo considera los efectos de los ingresos variables, que en general se relacionan con las calidades efectivamente entregadas respecto de las convenidas contractualmente. Si la contraprestación de un contrato incluye un monto variable, el Grupo estima y registra como ingreso al monto de la contraprestación que considera que es altamente probable que tendrá derecho a cambio de transferir los bienes al cliente.

Para el reconocimiento de los ingresos, la norma prevé un modelo de 5 etapas: (1) identificar el contrato (o contratos) celebrado con el cliente; (2) identificar y segregar las obligaciones de desempeño asumidas en el contrato (por ejemplo, venta de bienes, prestación de servicios, etc.); (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción entre las distintas obligaciones de desempeño identificadas; y (5) reconocer el ingreso cuando (o a medida que) la entidad satisface cada obligación de desempeño asumida en el contrato.

Los ingresos y egresos incluidos en el estado del resultado in-

tegral se muestran por el importe que originalmente se obtuvo o se desembolsó por los bienes. Los gastos de administración, los otros gastos operativos, los ingresos y costos financieros y las diferencias de cambio han sido tratados de acuerdo con el principio de lo devengado.

#### **3.1.5 Propiedad, planta y equipo**

Los bienes de propiedad, planta y equipo se valúan al costo histórico de adquisición deducida la correspondiente depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro del valor, si las hubiera.

El costo de un elemento de propiedad, planta y equipo incluye su precio de adquisición, cualquier costo directamente relacionado con la ubicación y puesta en condiciones de funcionamiento del activo y la estimación inicial de los costos de desmantelamiento o retiro del mismo.

Los costos por préstamos que sean directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente lleve un período de tiempo sustancial para prepararlos para su uso destinado o su venta se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos.

Los gastos de reparación, conservación y mantenimiento se imputan a resultados del ejercicio en que se producen.

Los costos de ampliación, modernización o mejoras que representen un aumento de la productividad, capacidad, eficiencia o un aumento de la vida útil, son capitalizados aumentando el valor de los bienes.

Los bienes son dados de baja en el momento de su disposición (ventas o retiros) o cuando no se esperan beneficios económicos futuros como consecuencia de su uso o disposición; cualquier utilidad o pérdida que surja será reconocida en el estado del resultado integral.

La depreciación se calcula por el método lineal en función de la vida útil estimada de los respectivos activos utilizando las alícuotas descriptas en la nota 14.

Los valores residuales de los activos, las vidas útiles y los métodos de depreciación son revisados al cierre de cada ejercicio y ajustados, en caso de corresponder.

#### **3.1.6 Activos intangibles y plusvalía**

Los activos intangibles, que incluyen patentes y licencias, se miden inicialmente a su costo. Después del reconocimiento inicial, se contabilizan al costo menos la amortización acumulada y la pérdida acumulada por deterioro del valor, en caso de existir. Los activos intangibles generados internamente no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado del

crude glycerin and refined glycerin with a 33.3% interest. Considering the above and the definition of control in IFRS 11, the amount booked in the financial statements as of March 31, 2021, is related to the equity interest (valued under the equity method under IFRS 11) held by the Company in such business.

#### **3.1.4 Recognition of revenues and expenses in the statement of comprehensive income**

Revenues are recognized following the guidelines established in IFRS 15 "Revenue from Contract with Customers".

The basic principle of this standard is that revenue from sale agreements are recognized when the control of the assets or services is transferred to the customer in exchange for an amount reflecting the consideration to which an entity expects to be entitled in exchange for such goods or services. The Group concluded that it acts as the agent in its revenue contracts because it generally controls the goods or services before transferring them to the customer.

Sales revenues are recognized when asset control is transferred to the customer, generally when products are loaded in the port of shipping or another transportation hired by the customer or, as the case may be, when delivered to the customer's domicile, as agreed upon. The normal term is usually under 30 days as from delivery.

Upon determining the transaction price of a sale, the Group considers the effects of variable revenues which, in general, are related to the quality actually delivered with respect to those agreed by contract. Although the consideration of an agreement includes a variable amount, the Group estimates and books as revenue the consideration that it is highly likely that it will be entitled to in exchange for transferring the goods to the customer.

For revenue recognition, the standard provides a 5-stage model: (1) identification of the contract(s) with the customer; (2) identification and segregation of the affirmative covenants assumed in the contract (e.g., sale of goods, provision of services, etc.); (3) transaction pricing; (4) allocation of the transaction price between the different affirmative covenants that were identified; and (5) recognition of the revenue when (or provided that) the entity fulfills each obligation assumed in the contract.

The revenues and expenses included in the statements of comprehensive income are broken down by the

amount originally obtained or disbursed for the assets. Administrative expenses, other operating expenses, financial income and financial costs, and foreign exchange differences were valued by the accrual method.

#### **3.1.5 Property, plant and equipment**

Property, plant and equipment is valued at the historical cost of acquisition net of accumulated depreciation and accumulated impairment losses, if any.

The cost of an item of property, plant and equipment includes its acquisition price, any cost directly related to the location of the asset and the works to bring it into operating condition, and the initial estimate of the costs for dismantling or retiring the asset.

Borrowing costs directly attributable to the acquisition, construction or production of an asset that necessarily takes a substantial period of time to get ready for its intended use or sale are capitalized as part of the cost of the respective assets.

Repair, preservation and maintenance expenses are charged to income for the year when they are incurred.

The costs of expansion, refurbishing or improvement that enhance productivity, capacity or efficiency or an increase in the useful life are capitalized by increasing the value of the assets.

The assets are deleted upon their disposal (sale or retirement) or when no future economic benefits are expected from use or disposal; any income or loss is recognized in the statements of comprehensive income.

Depreciation is calculated using the straight-line method based on the estimated useful life of the related assets using the rates included in note 14.

The assets' residual values, useful lives and methods of depreciation are reviewed at each fiscal year-end and adjusted, if appropriate.

#### **3.1.6 Intangible assets and goodwill**

Intangible assets, including patents and licenses, are measured on initial recognition at cost. Following initial recognition, they are carried at cost less accumulated amortization and accumulated impairment losses, if any. Internally generated intangible assets are not capitalized and expenditure is reflected in the statement of comprehensive income in the fiscal year in which the expenditure is incurred.

Intangible assets with finite lives are amortized over

resultado integral en el ejercicio en el que se incurre en el desembolso.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de sus vidas útiles económicas y se evalúan para determinar si tuvieran algún deterioro del valor siempre que haya un indicio de que el activo intangible pudiera haber sufrido un deterioro. El periodo de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Los cambios en la vida útil esperada o el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros en el activo se contabilizan al cambiar el periodo o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto de amortización en activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado del resultado integral en la categoría de gastos que resulte coherente con la función de los activos intangibles.

Las ganancias o pérdidas que surjan de dar de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el producido neto de la disposición y el importe en libros del activo, y se reconoce en el estado del resultado integral cuando se da de baja el activo.

La Sociedad no posee activos intangibles designados como de vida útil indefinida.

La amortización se calcula en forma lineal, aplicando tasas anuales a lo largo de las vidas útiles estimadas de los intangibles utilizando las alícuotas descriptas en la nota 15.

La plusvalía se mide inicialmente al costo, como el exceso de la suma de la contraprestación transferida y el importe reconocido por la participación no controladora sobre los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos netos. Si esta contraprestación resultare menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida, la diferencia se reconoce en resultados.

Después del reconocimiento inicial, la plusvalía se mide al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. A los fines de las pruebas de deterioro del valor, la plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Sociedad, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el importe en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición o enajenación de la operación. La plusvalía que se da de baja en esta circunstancia se mide sobre la base de los valores

relativos de la operación de venta y de la porción retenida de la unidad generadora de efectivo.

### **3.1.7 Instrumentos financieros: presentación, reconocimiento y medición**

#### **3.1.7.1 Activos Financieros**

De acuerdo a lo establecido en la NIIF 9 “Instrumentos financieros”, el Grupo clasifica a sus activos financieros en dos categorías, basado en el “modelo de negocio” de la entidad y en la naturaleza de los flujos de efectivo contractuales involucrados:

##### **- Activos financieros a costo amortizado**

Los activos financieros se miden a costo amortizado solo si se cumplen las dos condiciones siguientes: (i) el objetivo del modelo de negocios del Grupo es mantener el activo para cobrar los flujos de efectivo contractuales; y (ii) los términos contractuales requieren pagos en fechas específicas sólo de capital e intereses.

Adicionalmente, y para los activos que cumplan con las condiciones arriba mencionadas, la NIIF 9 contempla la opción de designar, al momento del reconocimiento inicial, un activo como medido a su valor razonable si al hacerlo elimina o reduce significativamente una inconsistencia de valuación o reconocimiento que surgiría en caso de que la valuación de los activos o pasivos o el reconocimiento de las ganancias o pérdidas de los mismos se efectuase sobre bases diferentes.

El Grupo no ha designado ningún activo financiero a valor razonable haciendo uso de esta opción. Al cierre de los presentes estados financieros consolidados, los activos financieros a costo amortizado del Grupo comprenden ciertos elementos de efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar.

##### **- Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados**

Si no se cumpliera alguno de los dos criterios mencionados más arriba, el activo financiero se clasifica como un activo medido a “valor razonable con cambios en resultados”.

Al cierre de los presentes estados financieros consolidados, los activos financieros del Grupo a valor razonable con cambios en resultados comprenden fondos comunes de inversión y títulos públicos, clasificados como inversiones corrientes, instrumentos financieros con y sin cotización e instrumentos financieros derivados.

##### **Reconocimiento y medición**

Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha en la cual el Grupo se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando se han extinguido o transferido los derechos a recibir flujos

the useful economic life and assessed for impairment whenever there is an indication that the intangible asset may be impaired. The amortization period and the amortization method for an intangible asset with a finite useful life are reviewed at least at the end of each reporting period. Changes in the expected useful life or the expected pattern of consumption of future economic benefits embodied in the asset is accounted for by changing the amortization period or method, as appropriate, and are treated as changes in accounting estimates. The amortization expense on intangible assets with finite lives is recognized in the statement of comprehensive income as the expense category that is consistent with the function of the intangible assets.

Gains or losses arising from derecognition of an intangible asset are measured as the difference between the net disposal proceeds and the carrying amount of the asset and are recognized in the statement of comprehensive income when the asset is derecognized.

The Company has no intangible assets with indefinite lives.

Amortization is calculated on a straight-line basis applying annual rates over the estimated useful lives of the intangible assets using the rates described in note 15.

Goodwill is initially measured at cost, being the excess of the aggregate of the consideration transferred and the amount recognized for non-controlling interest over the net identifiable assets acquired and liabilities assumed. If this consideration is lower than the fair value of the net assets of the subsidiary acquired, the difference is recognized in income or loss.

After initial recognition, goodwill is measured at cost less any accumulated impairment losses. For the purpose of impairment testing, goodwill acquired in a business combination is, from the acquisition date, allocated to each of the Company's cash-generating units that are expected to benefit from the combination, irrespective of whether other assets or liabilities of the acquiree are assigned to those units.

Where goodwill forms part of a cash-generating unit and part of the operation within that unit is disposed of, the goodwill associated with the operation disposed of is included in the carrying amount of the operation when determining the gain or loss on disposal of the operation. Goodwill disposed of in this circumstance is measured based on the relative values of the operation disposed of and the portion of the cash-generating unit retained.

### **3.1.7 Financial instruments: presentation, recognition and measurement**

#### **3.1.7.1 Financial assets**

According to IFRS 9 “Financial Instruments”, the Company classifies its financial assets in two categories based on the entity’s “business model” and the nature of the contractual cash flows involved:

##### **- Financial assets at amortized cost**

Financial assets are valued at amortized cost if the two following conditions are met: (i) the purpose of the Group’s business model is to maintain the asset to collect the contractual cash flows; and (ii) the contractual conditions require that principal and interest be paid on specific dates.

In addition, for assets meeting the conditions previously mentioned, IFRS 9 includes the option designating, upon initial recognition, an asset as measured at fair value if doing so eliminates or reduces significantly a valuation or recognition inconsistency that would arise if the valuation of assets or liabilities or the recognition of the related profit or loss is performed on different bases.

The Group did not designate any financial asset at fair value using this option. As of the end of these consolidated financial statements, the Group’s financial assets at amortized cost comprise certain elements of cash and cash equivalents, trade receivables and other accounts receivable.

##### **- Financial assets at fair value through profit or loss**

Should any of the two abovementioned criteria not be met, the financial asset is classified as an asset measured at “fair value through profit or loss”.

As of the end of these consolidated financial statements, the Group’s financial assets at fair value though profit or loss comprise mutual funds and government securities classified as current investments, listed and unlisted financial instruments and derivative financial instruments.

##### **Recognition and measurement**

The purchases and sales of financial assets are recognized when the Group undertakes to purchase or sell the asset. Financial assets are derecognized when the rights to receive cash flows from these investments and the rights and rewards related to their ownership have expired or been transferred.

The financial assets measured at amortized cost are recognized initially at fair value plus transaction costs.

de efectivo provenientes de dichas inversiones y los riesgos y beneficios relacionados con su titularidad.

Los activos financieros valuados a costo amortizado se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción. Estos activos devengán los intereses en base al método de la tasa de interés efectiva.

Los activos financieros valuados a valor razonable con cambios en resultados se reconocen inicialmente a valor razonable y los costos de transacción se reconocen como gasto en el estado de resultados integrales. Posteriormente se valúan a valor razonable. Los cambios en los valores razonables y los resultados por ventas de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se registran en "Resultados financieros" en el estado de resultado integral.

En general, el Grupo utiliza el precio de la transacción para determinar el valor razonable de un instrumento financiero al momento del reconocimiento inicial. En el resto de los casos, el Grupo sólo registra una ganancia o pérdida al momento del reconocimiento inicial sólo si el valor razonable del instrumento es evidenciado con otras transacciones comparables y observables del mercado para el mismo instrumento o se basa en una técnica de valuación que incorpora solamente datos de mercado observables. Las ganancias o pérdidas no reconocidas en el reconocimiento inicial de un activo financiero se reconocen con posterioridad, sólo en la medida en que surjan de un cambio en los factores (incluyendo el tiempo) que los participantes de mercado considerarían al establecer el precio.

#### Desvalorización de activos financieros

El Grupo registra el deterioro del valor de un activo financiero medido por su costo amortizado, en base al modelo de "pérdidas crediticias esperadas" establecido en la NIIF 9.

A cada fecha de presentación, se mide la pérdida por deterioro del valor de un instrumento financiero por el importe equivalente a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de dicho instrumento, si es que el riesgo crediticio del mismo se ha incrementado de forma significativa desde su reconocimiento inicial. Si dicho riesgo crediticio no se hubiera incrementado de forma significativa, la pérdida por deterioro del valor del instrumento se mide por el importe equivalente a las pérdidas crediticias esperadas en los próximos doce meses. Para las cuentas por cobrar que no incluyen un componente de financiación significativo, la NIIF 9 admite el enfoque simplificado de reconocer las pérdidas por deterioro directamente en función al tiempo de vida del activo.

El Grupo evalúa al cierre de cada ejercicio si existen pruebas objetivas de desvalorización de un activo financiero o grupo de activos financieros medidos a costo amortizado. La desvalorización se registra sólo si existen pruebas objetivas de

la pérdida de valor como consecuencia de uno o más eventos ocurridos con posterioridad al reconocimiento inicial del activo y dicha desvalorización puede medirse de manera confiable.

Las evidencias de desvalorización incluyen indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando importantes dificultades financieras, incumplimientos o mora en los pagos de capital o intereses, la probabilidad de que sean declarados en quiebra o concurso, y cuando datos observables indican que existe una disminución en los flujos de efectivo futuros estimados.

El monto de la desvalorización se mide como la diferencia entre el valor contable del activo y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados (excluyendo futuras pérdidas crediticias no incurridas) descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor contable del activo se reduce y el monto de la pérdida se reconoce en el estado de resultados. Como medida práctica, el Grupo puede medir la desvalorización en base al valor razonable de un instrumento, utilizando un precio de mercado observable. Si, en un período posterior, el monto de la pérdida por desvalorización disminuye y la disminución está relacionada con un hecho ocurrido con posterioridad a la desvalorización original, la reversión de la pérdida por desvalorización se reconoce en el estado de resultados integrales.

#### 3.1.7.2 Pasivos Financieros

##### Reconocimiento inicial y medición posterior

Los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. El Grupo Molinos Agro determina la clasificación de sus pasivos financieros al momento del reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y, en el caso de deudas y préstamos, se contabilizan a su costo amortizado. Esto incluye los costos de operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros del Grupo Molinos Agro además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

##### - Pasivos financieros a valor razonable que afectan resultados

Los pasivos financieros al valor razonable que afectan resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar y los pasivos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como al valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros se clasifican como mantenidos para

These assets accrue interest based on the effective interest rate method.

Financial assets measured at fair value through profit or loss are initially recognized initially at fair value, and transaction costs are recognized as expenses in the statement of comprehensive income. Subsequently, they are stated at fair value. The changes in fair values and profit (loss) from sales of financial assets at fair value through profit or loss are booked in "Finance income (expense)" in the statement of comprehensive income.

In general, the Group uses the transaction price to determine the fair value of a financial instrument upon initial recognition. In the remainder cases, the Group only books profit (loss) upon initial recognition only if the fair value of the instrument is shown by other comparable and observable market transactions for the same instrument or based on a valuation technique that only provides observable market data. Profit or loss that is not recognized upon initial recognition of a financial asset is recognized subsequently only insofar as there is a change in the factors (including time) that market participants would consider upon establishing the price.

##### Impairment of financial assets

The Group books the impairment of a financial asset measured at amortized cost based on the expected credit loss model included in IFRS 9.

At each presentation date, the impairment loss on financial assets is measured by the amount equivalent to the expected credit losses during the useful life of such instrument, if the credit risk thereof has increased significantly since its initial recognition. If such credit risk did not increase significantly, the loss for impairment in the value of the instrument is measured by the amount equivalent to the credit losses expected over the following twelve months. In the case of receivables that do not include a significant financing component, IFRS 9 provides a simplified approach to recognize impairment losses directly based on the useful life of the asset.

The Group assessed as of every year-end whether there is objective evidence that a financial asset or a group of financial assets measured at amortized cost is impaired. The impairment is booked only if there is objective evidence of the impairment as a consequence of one or more events occurred after initial recognition of the asset and such impairment may be reliably measured.

The evidence of impairment may include indications that the debtors or a group of debtors are experiencing significant financial difficulty, default or delinquency

in interest or principal payments, the probability that they will enter bankruptcy and where observable data indicate that there is a decrease in the estimated future cash flows.

The impairment amount is measured as the difference between the asset's carrying amount and the present value of estimated future cash flows (excluding future incurred credit loss) discounted at the original effective interest rate of the financial asset. The asset's carrying value and the loss amount is reduced and the loss amount is recognized in the statement of profit or loss. As a practical measure, the Group may measure impairment based on the fair value of an instrument using the observable market price. If, in a subsequent period, the impairment loss amount decreases and such decline is related to an event after the original impairment, the reversal of the impairment loss is recognized in the statement of comprehensive income.

#### 3.1.7.2 Financial liabilities

##### Initial recognition and subsequent measurement

Financial liabilities are classified as financial liabilities at fair value through income or loss, loans and borrowings, or as derivatives designated as hedging instruments in an effective hedge, as appropriate. Molinos Agro Group determines the classification of its financial liabilities at initial recognition.

All financial liabilities are recognized initially at fair value and, in the case of loans and borrowings, carried at amortized cost. This includes directly attributable transaction costs.

Molinos Agro Group's financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

**- Financial liabilities at fair value through income or loss**  
Financial liabilities at fair value through income or loss include financial liabilities held for trading and financial liabilities designated upon initial recognition as at fair value through income or loss.

Financial liabilities are classified as held for trading if they are acquired for the purpose of selling in the near term. This category includes derivative financial instruments, including embedded derivatives, entered into by the Company that are not designated as hedging instruments in hedge relationships.

Financial liabilities at fair value through income and loss are carried in the statement of financial position

negociar si se contraen a los fines de negociarlos en un futuro cercano. Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados, incluidos los derivados implícitos, tomados por la Sociedad que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura.

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera al valor razonable con cambio en dicho valor razonable reconocidos en ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral.

#### - Deudas y préstamos que devengan interés

Después del reconocimiento inicial, las deudas y préstamos que devengan intereses se miden posteriormente al costo amortizado utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado del resultado integral cuando los pasivos se dan de baja como también a través del proceso de amortización a través del método de la tasa de interés efectiva.

El devengamiento de la tasa de interés efectiva se incluye como costo financiero en el estado del resultado integral.

#### Baja en cuentas

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se haya pagado o cancelado o haya vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal intercambio o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los importes respectivos en libros se reconocen en el estado del resultado integral.

#### 3.1.7.3 Instrumentos financieros derivados y la contabilización de coberturas

El Grupo Molinos Agro contrata derivados para cubrirse de los riesgos financieros y comerciales relacionados con la variación de los tipos de cambio, variación de las tasas de interés o de los precios de determinados commodities, en este último caso dentro de los límites establecidos por el Directorio de la Sociedad para cada tipo de producto o subproducto (trigo, maíz, aceite y harina de soja).

Todos los instrumentos financieros derivados son inicialmente reconocidos a su valor razonable a la fecha de inicio del contrato y se mantienen -en cualquier medición subsecuente- también a su valor razonable. Los derivados se registran como activo cuando su valor razonable es positivo y como pasivo cuando es negativo.

Los compromisos en firme por compra o venta de commodities a precio fijo se considera instrumentos financieros y, por lo tanto, son valorizados conforme a los criterios establecidos por la NIIF9. La razón para ello radica en que los commodities comprendidos en dichos contratos son rápidamente convertibles en efectivo, básicamente (i) por tratarse de unidades fungibles, (ii) por disponer de precios o cotizaciones de mercado accesibles al cierre de cada ejercicio, y (iii) por no existir un límite para la venta de dichos commodities en el mercado, es decir las cantidades comprendidas en dichos contratos pueden ser colocadas en el mercado sin un esfuerzo significativo de venta y sin variaciones relevantes respecto de los precios o cotizaciones de mercado mencionados anteriormente.

En consecuencia, al cierre de cada ejercicio, los mencionados compromisos en firme por compra y venta de commodities a precio fijo se valúan a su valor razonable conforme a las pautas establecidas por la NIIF9, e independientemente si los mismos son cubiertos con instrumentos financieros derivados, los cuales, tal como se mencionó anteriormente, buscan mitigar el riesgo de las fluctuaciones en el precio internacional asociados al poroto de soja, trigo, maíz, aceite y harina de soja que el Grupo Molinos Agro exporta a terceros.

Las diferencias (ganancias o pérdidas) que surjan de cambios en el valor razonable de los derivados se reconocen en el estado del resultado integral, salvo tratamiento específico bajo contabilidad de coberturas - cuando corresponda - que se reconocen como otro resultado integral dentro del estado del resultado integral. En el caso de contratos de commodities que cumplen con la definición de un derivado, según la definición de la NIIF9, los cambios en el valor razonable de los mismos se reconocen en el estado del resultado integral como costos de venta de bienes y servicios prestados.

Para la valuación de los derivados, se utilizan precios o cotizaciones de mercado a la fecha de cierre de cada ejercicio, en el caso en que estén disponibles. Tal es el caso para los instrumentos financieros derivados utilizados para mitigar riesgos de tipo de cambio, riesgos de tasas de interés y riesgos asociados con el valor razonable de los commodities.

Cuando no existen precios o cotizaciones de mercado para los instrumentos financieros derivados contratados, se estima su valor razonable descontando los flujos de fondos futuros asociados a los mismos.

Si bien el Grupo Molinos Agro aplica técnicas de valuación habituales de mercado, cambios en los modelos de valuación o en las hipótesis aplicadas en los mismos podrían resultar en valuaciones de dichos instrumentos distintas de las que han sido registradas en el estado de situación financiera y del resultado integral.

Los valores razonables de los diversos instrumentos finan-

at fair value with changes in fair value recognized in finance income or finance cost in the statement of comprehensive income.

#### - Interest-bearing loans and borrowings

After initial recognition, interest-bearing loans and borrowings are subsequently measured at amortized cost using the EIR method. Gains and losses are recognized in the statement of comprehensive income when the liabilities are derecognized as well as through the EIR amortization process.

The EIR accrual is recognized as finance costs in the statement of comprehensive income.

#### Derecognition

A financial liability is derecognized when the obligation under the liability is discharged or cancelled or expires.

When an existing financial liability is replaced by another from the same lender on substantially different terms, or the terms of an existing liability are substantially modified, such an exchange or modification is treated as a derecognition of the original liability and the recognition of a new liability, and the difference in the respective carrying amounts is recognized in the statement of comprehensive income.

#### 3.1.7.3 Derivative financial instruments and hedge accounting

Molinos Agro Group enters into derivative contracts to hedge financial and business risks related to the changes in foreign exchange rates, interest rates or the prices for certain commodities, in the latter case within the limits established by the Company's Board for each type of product or byproduct (wheat, corn and soybean oil and flour).

All derivative financial instruments are initially recognized at their fair value at the effective day of the contract and are also held –in any subsequent measurement– at their fair value. Derivatives are carried as assets when the fair value is positive and as liabilities when the fair value is negative.

Firm commitments for the purchase or sale of commodities at fixed price are considered to be financial instruments and, therefore, are measured according to the criteria laid down in IFRS 9. The reason for that lies in the fact that the commodities included in such contracts are readily convertible into cash, basically because (i) they are fungible units, (ii) there are accessible market prices or quotes as of each year-end, and (iii) there is no limit on the sale

of such commodities in the market, i.e., the sales included in such contracts may be placed in the market without a significant sale effort and without material variations in relation to the abovementioned market prices or quotes.

Consequently, as of each year-end, the abovementioned firm commitments for the purchase and sale of commodities at fixed price are valued at their fair value pursuant to IFRS 9, and regardless of whether they are hedged with derivative financial instruments, as mentioned previously, they are aimed at mitigating the risk of fluctuations in the associated international prices for soybean, wheat, corn and soybean flour exported by Molinos Agro Group to third parties.

Any differences (gains or losses) arising from changes in fair value on derivatives are recognized in the statement of comprehensive income, except for the specific treatment under hedge accounting –when applicable– which is recognized as other comprehensive income in the statement of comprehensive income. In the case of commodity contracts that meet the definition of a derivative as defined by IFRS 9, changes in the fair value thereof are recognized in the statement of comprehensive income as cost of goods sold and services rendered.

Derivatives are measured using the market prices or quotes as of each year-end, if available. This is the case for derivative financial instruments used to mitigate foreign exchange risks, interest rate risks and risks associated to the fair value of commodities.

When there are no market quotes or prices for derivative financial instruments under contracts, the fair value is measured discounting the future cash flows associated to them.

Although Molinos Agro Group applies usual market valuation techniques, changes in the valuation models or in the hypotheses applied in them could result in valuations of such instruments that may be different than the ones recorded in the statements of financial position and comprehensive income.

The fair value of the various derivative financial instruments used by Molinos Agro Group are disclosed in note 19(6).

The classification of derivative financial instruments as hedge instruments includes the following:

#### a. Fair value hedge

Fair value hedges are hedges to mitigate the exposure to changes in fair value of a recognized asset or

cieros derivados utilizados por el Grupo Molinos Agro se encuentran detallados en la Nota 19.6.

La clasificación de los instrumentos financieros derivados como instrumento de cobertura comprende:

#### a. Cobertura de valor razonable

Son coberturas para mitigar la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado integral del ejercicio.

Los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura se registran en resultados, junto con cualquier cambio en el valor razonable de las partidas cubiertas. En este sentido, cuando un compromiso en firme no reconocido es designado como ítem cubierto, los cambios subsecuentes en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto se reconocen como un activo o pasivo y la consecuente ganancia o pérdida se reconoce inmediatamente en resultados.

#### b. Cobertura de flujos de efectivo

Son coberturas para mitigar la exposición ante la variación de los flujos de fondos que: (i) se atribuye a un riesgo particular asociado con un activo o pasivo reconocido, o a una transacción prevista altamente probable o el riesgo de variación de tipo de cambio en un compromiso firme no reconocido, y que (ii) pueda afectar al resultado del ejercicio.

La parte efectiva de los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura se registran como otro resultado integral en el estado del resultado integral, mientras que la ganancia o pérdida relativa a la parte inefectiva es reconocida en el resultado del ejercicio. Los importes acumulados en el otro resultado integral son reclasificados al estado del resultado integral en los ejercicios en los que las partidas cubiertas afectan a la cuenta de resultados o cuando tiene lugar la venta prevista, excepto para los casos en los cuales el ítem cubierto se refiere al costo de un activo o pasivo no financiero, donde los montos registrados en el estado del resultado integral son transferidos al valor residual de los mismos.

#### 3.1.7.4 Compensación de instrumentos financieros

Los activos financieros y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que informe el importe neto en el estado de situación financiera solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los importes reconocidos y (ii) existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

#### 3.1.7.5 Valor razonable de los instrumentos financieros

A cada fecha de presentación, el valor razonable de los instrumentos financieros que se negocian en los mercados activos se determina por referencia a los precios cotizados en el mercado o a los precios cotizados por los agentes del mercado, sin deducción alguna de los costos de operación.

Para los instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo, el valor razonable se determina utilizando las técnicas de valoración adecuadas. Tales técnicas pueden incluir el uso de transacciones de mercado recientes entre partes interesadas y debidamente informadas que actúen en condiciones de independencia mutua, las referencias al valor razonable de otro instrumento financiero que sea esencialmente igual, el análisis de descuento de flujos de efectivo y otros modelos de valoración.

#### 3.1.8 Inventarios

La valuación de los inventarios es realizada por el Grupo Molinos Agro como se detalla a continuación:

a) Materias primas: han sido valuados al costo o al valor neto de realización, el que sea menor.

b) Commodities, cereales y productos semielaborados: valuados a valor neto de realización: se valúan a su valor neto de realización en la condición actual en la que se encuentran, cuando su venta esté asegurada por un contrato a plazo o que exista un mercado activo, y el riesgo de no poder efectuar la venta sea mínimo.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en base a las cotizaciones vigentes en los mercados a los que accede la Sociedad al cierre de cada ejercicio, menos los costos estimados necesarios para efectuar la venta.

#### 3.1.9 Deterioro de los activos no financieros

Al cierre de cada ejercicio, la Dirección del Grupo Molinos Agro evalúa si existe algún indicio de que un activo pueda estar deteriorado. Si tal indicio existiera, el o los activos serán sometidos a pruebas de deterioro de valor, estimándose su valor recuperable. El valor recuperable de un activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de realización y su valor en uso. Ese importe recuperable se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los flujos de efectivo de otros activos o grupos de activos, en cuyo caso se toman los flujos de efectivo del grupo de activos que conforman la unidad generadora de efectivo a la que pertenecen.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, el activo individual, o en su caso la unidad generadora de efectivo,

liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific risk and affect comprehensive income (loss) for the year.

Changes in the fair value of the hedge instrument are recorded in the statement of income, together with any change in the fair value of the hedge items. When an unrecognized firm commitment is designated as a hedged item, the subsequent changes in the fair value of the firm commitment attributable to the hedged risk is recognized as an asset or liability with a corresponding gain or loss recognized in income and loss.

#### b. Cash flow hedge

Cash flow hedges are hedges to mitigate exposure to variations in cash flows that (i) are attributable to a particular risk associated with a recognized asset or liability or a highly probable forecast transaction or the foreign currency risk in an unrecognized firm commitment, and (ii) may affect profit (loss) for the year.

The effective portion of the changes in the fair value of the hedge instrument are recorded as other comprehensive income in the statement of comprehensive income, while income or loss related to the ineffective portion is recognized in the statement of income. The amounts accumulated in other comprehensive income are reclassified to the statement of comprehensive income in the years when the hedged items affect the income account or when the forecast sale takes place, except for those cases where the hedged item refers to the cost of a nonfinancial asset or liability, in which case the amounts booked in the statement of comprehensive income are transferred to the residual value thereof.

#### 3.1.7.4 Offsetting of financial instruments

Financial assets and financial liabilities are offset and the net amount is reported in the statement of financial position if (i) there is a currently enforceable legal right to offset the recognized amounts and (ii) there is an intention to settle on a net basis, to realize the assets and settle the liabilities simultaneously.

#### 3.1.7.5 Fair value of financial instruments

The fair value of financial instruments that are traded in active markets at each reporting date is determined by reference to quoted market prices or dealer price quotations, without any deduction for transaction costs.

For financial instruments not traded in an active market, the fair value is determined using appropriate val-

uation techniques. Such techniques may include using recent arm's length market transactions; reference to the current fair value of another instrument that is substantially the same; a discounted cash flow analysis or other valuation models.

#### 3.1.8 Inventories

Inventory valuation is carried out by Molinos Agro Group as follows:

- a) Raw materials: they are valued at cost or at net realizable value, whichever lower.
- b) Commodities, grains and semi-finished products valued at net realizable value: they are valued at net realizable value in the current status they are in, when their sale is guaranteed by a forward contract or if there is an active market and the risk of not performing the sale is minimal.

The net realizable value is the sales price estimated on the basis of current prices as of each year-end in the markets to which the Company has access, less the estimated costs necessary to perform the sale.

#### 3.1.9 Impairment in value of nonfinancial assets

The Board of Directors of Molinos Agro Group assesses, at each year-end, whether there is any evidence that the asset may be impaired. If any indication exists, the assets undergo impairment tests to estimate the recoverable amount. An asset's recoverable value is the higher of the fair value less realization costs and its value in use. That amount is determined for an individual asset, unless the asset does not generate cash inflows that are largely independent of those from other assets or groups of assets; in that case, the cash flows of the group of assets that form part of the cash-generating unit to which they belong are taken.

Where the carrying amount of an individual asset or CGU exceeds its recoverable amount, the individual asset or CGU, as the case may be, is considered impaired and is written down to its recoverable amount.

In assessing value in use of an individual asset or CGU, the estimated future cash flows are discounted to their present value using a pre-tax discount rate that reflects current market assessments of the time value of money and the risks specific to the individual asset.

In determining fair value less costs to sell, recent market transactions are taken into account, if available. If no such transactions can be identified, an appropriate valuation model is used depending on the circum-

se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso de un activo individual o de una unidad generadora de efectivo, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente aplicando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones actuales del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo.

Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta transacciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de transacciones, se utiliza un modelo de valoración que resulte apropiado en las circunstancias. Estos cálculos se verifican contra múltiples de valoración, valores de cotización de acciones para sociedades que coticen en bolsa, u otros indicadores disponibles representativos del valor razonable.

El Grupo Molinos Agro basa su cálculo del deterioro del valor en presupuestos detallados y cálculos de proyecciones que se confeccionan por separado para cada una de las unidades generadoras de efectivo del Grupo Molinos Agro a las cuales se les asignan los activos individuales. Por lo general, los presupuestos y cálculos de proyecciones cubren un periodo de cinco años. Para los periodos de mayor extensión, se calcula una tasa de crecimiento a largo plazo y se la aplica a los flujos de efectivo futuros de las proyecciones a partir del quinto año.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuadas, se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que mejor se correspondan con la función del activo deteriorado (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo para las propiedades, planta y equipo y los activos intangibles (incluida la plusvalía) no superan sus importes recuperables a las fechas respectivas.

de la depreciación o amortización correspondiente, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo individual o esa unidad generadora de efectivo en los períodos anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados en la misma línea en la que se reconoció previamente el respectivo cargo por deterioro (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos), salvo que el activo se contabilice por su valor revaluado, en cuyo caso la reversión se trata de manera similar a un incremento de revaluación.

En el caso de la plusvalía, se somete a pruebas anuales de deterioro de su valor y, además, cuando las circunstancias indiquen que su importe en libros pudiera estar deteriorado. El deterioro del valor de la plusvalía se determina evaluando el importe recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relacione la plusvalía.

Cuando el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo es menor que su importe en libros, se reconoce una pérdida por deterioro del valor en el estado de resultados (generalmente en el costo de ventas u otros gastos operativos). Las pérdidas por deterioro del valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros.

Al 31 de marzo de 2021, la Dirección del Grupo Molinos Agro no ha identificado la presencia de indicadores de deterioro de activos, mientras que los importes en libros de las propiedades, planta y equipo y los activos intangibles (incluida la plusvalía) no superan sus importes recuperables a las fechas respectivas.

### 3.1.10 Efectivo y colocaciones a plazo

El efectivo y las colocaciones a corto plazo en los estados financieros consolidados incluyen el efectivo y los equivalentes de efectivo y los depósitos a corto plazo con vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de compra.

### 3.1.11 Provisiones

Conforme a lo dispuesto por las NIIF, la Sociedad distingue entre:

- **Provisiones:** se registran cuando la Sociedad tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la entidad tenga que desprendérse de recursos, que incorporen beneficios económicos para cancelar la obligación y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la obligación. En los casos en que la Sociedad espera que la provisión se reintegre en todo o en parte, el reintegro se reconoce como un activo separado pero únicamente en los casos en que tal reintegro sea virtualmente cierto. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta, en el estado del resultado integral, neto de todo reembolso. Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa corriente antes de

stances. These calculations are corroborated by valuation multiples, quoted share prices for publicly traded companies or other available fair value indicators.

Molinos Agro Group bases its impairment calculation on detailed budgets and forecast calculations which are prepared separately for each of the Group's cash-generating units to which the individual assets are allocated. These budgets and forecast calculations generally cover a period of five years. For longer periods, a long term growth rate is calculated and applied to project future cash flows after the fifth year.

Impairment losses of continuing operations are recognized in the statement of profit and loss in expense categories consistent with the function of the impaired asset (generally in the cost of sales or other operating expenses), except for a property previously revalued where the revaluation was taken to other comprehensive income. In these cases, the impairment is also recognized in other comprehensive income up to the amount of any previously recognized revaluation.

In addition, for this type of assets as of each reporting period-end, an assessment is made whether there is any indication that previously recognized impairment losses may no longer exist or may have decreased. If such indication exists, Molinos Agro Group makes a new estimate of the individual asset's or cash-generating unit's recoverable amount, as the case may be. A previously recognized impairment loss is reversed only if there has been a change in the assumptions used to determine the individual asset's or cash-generating unit's recoverable amount since the last impairment loss was recognized. The reversal is limited so that the carrying amount of the individual asset or cash-generating unit does not exceed its recoverable amount, nor exceed the carrying amount that would have been determined, net of the related depreciation or amortization, had no impairment loss been recognized for the individual asset or cash-generating unit in prior periods. Such reversal is recognized in the income statement in the same line in which the related impairment charge was previously recognized (generally under the cost of sales or other operating expenses), unless the asset is carried at a revalued amount, in which case, the reversal is treated as a revaluation increase.

Goodwill is tested for impairment and when circumstances indicate that the carrying value may be impaired. Impairment is determined for goodwill by assessing the recoverable amount of each cash-generating unit (or group of cash-generating units) to which the goodwill relates.

When the recoverable amount of the CGU is less than its carrying amount, an impairment loss is recognized in the statement of profit and loss (generally under the cost of sales or other operating expenses). Impairment losses relating to goodwill cannot be reversed in future periods.

As of March 31, 2021, the Board of Directors of Molinos Agro Group identified no indicators of impairment in value of assets, whereas the carrying amounts of property, plant and equipment, and intangible assets (including goodwill) do not exceed their recoverable values as of the relevant dates.

### 3.1.10 Cash and short-term deposits

Cash and short-term deposits in the consolidated financial statements comprise cash and cash equivalents and short-term deposits with a maturity of three months or less, as from the date of the related purchase.

### 3.1.11 Allowances and provisions

Under IFRS, the Company distinguishes between the following:

- **Provisions:** They are recognized when the Company has a present obligation (legal or constructive) as a result of a past event, it is probable that an outflow of resources embodying economic benefits will be required to settle the obligation and a reliable estimate can be made of the amount of the obligation. When the Company expects some or all of a provision to be reimbursed, the reimbursement is recognized as a separate asset, but only when the reimbursement is virtually certain. The expense relating to any provision is presented in the statement of comprehensive income net of any reimbursement. If the effect of the time value of money is material, provisions are discounted using a current pre-tax rate that reflects, when appropriate, the risks specific to the liability. When discounting is used, the increase in the provision due to the passage of time is recognized as a finance cost.

- **Contingent liabilities:** They are those obligations arising as a result of a past event the confirmation of which is subject to the occurrence of events outside the Company's control, or a present obligation resulting from a past event whose amount cannot be estimated reliably or whose settlement is unlikely to involve an outflow of resources bringing about an inflow of economic benefits. Contingent liabilities are assessed by the Company's Management based on its in-house and outsourced legal counsel's opinion and other evidence available.

impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se realiza un descuento, el aumento de la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un costo financiero.

**- Pasivos contingentes:** son aquellas obligaciones posibles surgidas como resultado de un suceso pasado cuya confirmación está sujeta a la ocurrencia o no de eventos fuera del control de la Sociedad, u obligación presente como resultado de un suceso pasado cuyo importe no puede ser estimado de forma fiable o para cuya cancelación no es probable que tenga lugar una salida de recursos que incorporen beneficios económicos. La evaluación de los pasivos contingentes es realizada por la Dirección de la Sociedad en base a la opinión de los asesores legales, tanto internos como externos, y de los restantes elementos de juicio disponibles.

### 3.1.12 Plan de incentivo largo plazo

La Sociedad, dentro de sus beneficios al personal, otorga a la gerencia un plan de incentivo de largo plazo, cuyas principales características son las siguientes:

- es un beneficio trianual cuyo monto es igual a un porcentaje fijo adicional de la gratificación anual de los participantes durante el trienio,
- el plan no implica para sus beneficiarios la entrega de acciones u opciones, ni está referenciado al valor de la acción de la Sociedad,
- los beneficios a los cuales pueden acceder los participantes son:
  - (i) por cumplirse el ciclo trianual: al finalizar cada ciclo, la empresa paga a los participantes el 100% de los fondos acumulados,
  - (ii) por jubilación, fallecimiento, invalidez total o permanente: el participante (o sus herederos legales) tienen derecho al cobro de los fondos en forma proporcional a la fracción del ciclo que el empleado hubiera trabajado,
  - (iii) por desvinculación: en el caso de desvinculación laboral por despido sin causa, el participante tiene derecho al cobro del 75% de los fondos proporcionales a la fracción del ciclo trabajada, excepto en el caso en que la desvinculación coincide con la terminación de un ciclo en cuyo caso el participante tiene derecho al cobro del 100% de los fondos. En el caso de desvinculación laboral por renuncia, abandono de trabajo, despido con causa o despido indirecto, antes del cierre del ciclo, el participante perderá todo derecho a los fondos.

Las contribuciones (actuales y proyectadas) asociadas al plan antes mencionado son reconocidas como un gasto por el método de la línea recta a lo largo del periodo bajo el cual el participante presta el servicio. Las contribuciones se registran en el rubro Retribuciones al personal del estado del resultado integral y su cargo para los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020, asciende a 68.133 y 19.743, respectivamente.

### 3.1.13 Impuestos

#### Impuesto a las ganancias:

Los activos y pasivos por el impuesto a las ganancias del ejercicio se miden a los importes que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. Las tasas y la normativa fiscales utilizadas para computar dichos montos son aquellas que estén aprobadas o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse a la fecha de cierre de cada ejercicio. La tasa vigente para el periodo fiscal finalizado al 31 de marzo de 2020 y 2021 fue del 30% mientras que para los ejercicios que se inicien a partir del 1 de enero de 2021 será del 25% (Ver nota 24).

El impuesto a las ganancias que se relacione con partidas que se reconocen directamente en el patrimonio se reconoce en el patrimonio y no en el estado del resultado integral.

La Sociedad evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas impositivas aplicables se encuentran sujetas a la interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

La Sociedad deberá presentar al organismo fiscal, además de los estados financieros separados preparados de acuerdo con las NIIF, un estado de situación patrimonial al 31 de marzo de 2021 y un estado de resultados por el ejercicio finalizado en esa fecha, preparados de acuerdo con las NCPA vigentes, para los sujetos no alcanzados por la RT N°26, sin considerar el efecto que se produce por el cambio en el poder adquisitivo de la moneda, junto con un informe profesional que detalle las diferencias de medición y presentación surgidas de la aplicación de las NIIF respecto de las NCPA.

#### Impuesto a las ganancias diferido:

El Grupo Molinos Agro determina el cargo contable por impuesto a las ganancias aplicando el método del impuesto a las ganancias diferido, el cual consiste en el reconocimiento (como activo o pasivo) del efecto impositivo de las diferencias temporarias entre la valuación contable y la impositiva de los activos y pasivos, y su posterior imputación a los resultados de los períodos en los cuales se produce la reversión de las mismas.

Los pasivos por impuesto a las ganancias diferidos se reconocen para todas las diferencias temporarias imponibles, salvo:

- i) Cuando el pasivo por impuesto a las ganancias diferido surja del reconocimiento inicial de una plusvalía o de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ganancia ni la pérdida impositiva.
- ii) Con respecto a las diferencias temporarias imponibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias temporarias no se reversen en el futuro cercano.

Los activos por impuesto a las ganancias diferidos se recono-

#### 3.1.12 Long-term incentive plan

Among its employee benefits, the Company provides management with a long-term incentive plan, the main characteristics of which are:

- It is a three-year benefit which amount is equivalent to a fixed percentage additional to the annual bonus received by the participants during the three years.
- The plan does not imply that beneficiaries will receive shares or options, nor is it indexed to the value of the Company's shares.

- Participants may enjoy the following benefits:

- (i) for completing the three-year cycle: at the end of each cycle, the Company will pay 100% of accumulated funds to participants.

(ii) benefit for retirement, death, total or permanent disability: the participant (or their legal heirs) is entitled to collect the funds proportionately to the fraction of the three-year cycle worked by the employee.

(iii) termination without cause: the participant is entitled to collect 75% of the funds, proportionately to the fraction of the three-year cycle worked by the employee, except in those cases where the termination coincides with the end of a three-year cycle, in which case the participant is entitled to collect 100% of the funds. In case of termination for dismissal, abandonment of employment, dismissal with cause or indirect dismissal before the end of the cycle, the participant will lose all rights to the funds.

The (actual and projected) contributions associated to the abovementioned plan are recognized as an expense by the straight-line method over the period when the participant provides the service. Contributions are booked under "Compensation to personnel" in the statement of comprehensive income, and they stood at 68,133, and 19,743 for the fiscal years ended March 31, 2021, and 2020, respectively.

#### 3.1.13 Taxes

##### Income tax:

Income tax assets and liabilities for the year are measured at the amount expected to be recovered from or paid to the taxation authorities. The tax rates and tax laws used to compute the amounts are those that are enacted or substantively enacted at each fiscal year-end. The current rate for the tax period ended December 31, 2020, and 2021, stands at 30%, whereas for the years beginning as from January 1, 2021, it will stand at 25% (see note 24).

Income tax relating to items recognized directly in equity is recognized in equity and not in the statement of comprehensive income.

The Company regularly assesses the positions adopted in income tax returns regarding the cases in which the applicable tax regulations are subject to interpretation, and books an income tax accrual when deemed appropriate.

The Company should file with tax authorities, in addition to these separate financial statements prepared in accordance with IFRS, a statement of financial position as of March 31, 2021, and a separate statement of profit or loss for the year then ended, prepared under Argentine professional accounting standards for parties not bound by Technical Resolution No. 26, disregarding the effect produced from the change in the currency purchasing power, together with a professional report listing the measurement and presentation differences arising from the application of IFRS as compared to Argentine professional accounting standards.

##### Deferred income tax:

Molinos Agro Group assesses the income tax book charge by the deferred income tax method, which consists in recognizing (as asset or liability) the tax effect of the temporary differences between the book and tax valuation of assets and liabilities, and the subsequent charge to income for the periods in which such differences are reversed.

Deferred income tax liabilities are recognized for all taxable temporary differences, except:

- i) Where the deferred income tax asset liability arises from the initial recognition of a surplus or an asset or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting income nor taxable income or loss;
- ii) In respect of taxable temporary differences associated with investments in subsidiaries, when the timing of the reversal of the temporary differences can be controlled and it is probable that the temporary differences will not reverse in the foreseeable future.

Deferred income tax assets are recognized for all deductible temporary differences, carry forward of unused tax credits and unused tax losses, to the extent that it is probable that taxable income will be available against which the deductible temporary differences, and the carry forward of unused tax credits and unused tax losses can be utilized, except:

- i) Where the deferred income tax asset relating to the deductible temporary difference arises from the initial recognition of an asset or liability in a transaction that is not a business combination and, at the time of the transaction, affects neither the accounting income nor taxable income or loss;
- ii) In respect of deductible temporary differences as-

cen para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas impositivas no utilizadas, en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales imputar esas pérdidas o créditos fiscales no utilizados, salvo:

i) Cuando el activo por impuesto a las ganancias diferido relacionado a la diferencia temporal surja del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción, no afecte ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal.

ii) Con respecto a las diferencias temporarias deducibles relacionadas con las inversiones en subsidiarias, los activos por impuesto a las ganancias diferidos se reconocen solamente en la medida que sea probable que las diferencias temporarias sean revertidas en un futuro cercano y que sea probable la disponibilidad de ganancias fiscales futuras contra las cuales compensar dichas diferencias.

El importe en libros de los activos por impuesto a las ganancias diferido se revisa a la fecha de cierre de cada ejercicio y se reduce en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia fiscal para permitir que se utilice todo o una parte del activo por impuesto a las ganancias diferido. Los activos por impuesto a las ganancias diferido no reconocidos se reevalúan a la fecha de cierre de cada ejercicio y se reconocen en la medida en que se torne probable que las ganancias fiscales futuras permitan recuperar el activo por impuesto a las ganancias diferido.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se miden a las tasas fiscales que se espera sean de aplicación en el ejercicio en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, en base a las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de cierre de ejercicio o que cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto a las ganancias diferido relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado se reconoce fuera de este. Las partidas de impuesto diferido se reconocen en correlación con la transacción subyacente ya sea en el otro resultado integral o directamente en el patrimonio.

Los activos y pasivos por impuesto a las ganancias diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos impositivos corrientes contra los pasivos corrientes por el impuesto a las ganancias y si los impuestos a las ganancias diferidos se relacionan con la misma entidad imponible y la misma autoridad fiscal.

#### **Impuestos relacionados con las ventas**

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos incurridos y los activos adquiridos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto relacionado con las ventas (ej. impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto relacionado con las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- Las cuentas por cobrar y por pagar, que ya están expresadas incluyendo el importe del impuesto relacionado con las ventas.

El importe neto del impuesto relacionado con las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como créditos impositivos y aduaneros o deudas fiscales, según corresponda, en el estado de situación financiera.

#### **3.1.14 Juicios, estimaciones contables y supuestos significativos utilizados por la Dirección de la Sociedad**

La preparación de los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro requiere que la Dirección deba realizar suposiciones y estimaciones contables que afectan los montos de ingresos, gastos, activos y pasivos informados y la revelación de pasivos contingentes, al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa. Sin embargo, la incertidumbre sobre tales supuestos y estimaciones puede dar lugar a resultados que requieran un ajuste significativo al importe en libros del activo o del pasivo afectado en períodos futuros.

A continuación, se analizan los supuestos clave sobre el futuro y otras fuentes clave de estimaciones de incertidumbre a la fecha sobre la que se informa, que tienen un riesgo significativo de ocasionar ajustes de importancia relativa sobre el importe en libros del activo y pasivo en los próximos períodos o ejercicios de presentación. El Grupo Molinos Agro basó sus supuestos y estimaciones sobre los parámetros disponibles al momento de la preparación de los estados financieros. Sin embargo, las circunstancias y los supuestos existentes sobre los acontecimientos futuros pueden variar debido a cambios en el mercado o circunstancias que surjan más allá del control del Grupo Molinos Agro. Tales cambios se reflejan en los supuestos al momento en que ocurren.

#### **Deterioro de activos no financieros**

Existe deterioro cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, que es el valor razonable menos los costos de venta o su valor de uso, el que sea mayor. El cálculo del valor razonable menos los costos de venta se basan en información disponible sobre operaciones de ventas vinculantes en condiciones entre partes independientes para bienes similares o precios de mercado observables menos los costos incrementales de disposición del bien. El cálculo del valor de uso se basa en un modelo de flujos de efectivo descontados. Los flujos de efectivo surgen del presupuesto para los próximos años y no incluyen las actividades de restructuración a las que el Grupo

sociated with investments in subsidiaries, deferred tax assets are recognized only to the extent that it is probable that the temporary differences will reverse in the foreseeable future and taxable income will be available against which the temporary differences can be utilized. The carrying amount of deferred income tax assets is reviewed at year-end and reduced to the extent that it is no longer probable that sufficient taxable income will be available to allow all or part of the deferred tax asset to be utilized. Unrecognized deferred income tax assets are reassessed at fiscal year-end and are recognized to the extent that it has become probable that future taxable income will allow the deferred income tax asset to be recovered.

Deferred income tax assets and liabilities are measured at the tax rates that are expected to apply in the year when the asset is realized or the liability is settled, based on tax rates and tax laws that have been enacted or substantively enacted at fiscal year-end.

Deferred income tax relating to items recognized outside income or loss is recognized outside income or loss. Deferred income tax items are recognized in correlation to the underlying transaction either in OCI or directly in equity.

Deferred income tax assets and deferred income tax liabilities are offset, if a legally enforceable right exists to set off current income tax assets against current income tax liabilities and the deferred income taxes relate to the same taxable entity and the same taxation authority.

#### **Sales tax**

Revenues from ordinary activities, expenses incurred and assets acquired are recognized net of the amount of sales tax (e.g. value-added tax), except:

- Where the sales tax incurred on a purchase of assets or services is not recoverable from the taxation authority, in which case the sales tax is recognized as part of the cost of acquisition of the asset or as part of the expense item as applicable;
- Receivables and payables are stated with the amount of sales tax included.

The net amount of sales tax and expected to be recovered from or payable to tax authorities is included as tax and customs credits or taxes payable in the statement of financial position, as the case may be.

#### **3.1.14 Significant accounting judgments, estimates and assumptions made by Company Management**

The preparation of Molinos Agro Group's consolidated

financial statements requires Management to make accounting estimates and assumptions that affect the reported amounts of revenues, expenses, assets and liabilities, and the disclosure of contingent liabilities, at the end of the reporting fiscal year. However, uncertainty about these assumptions and estimates could result in outcomes that require a material adjustment to the carrying amount of the asset or liability affected in future periods.

The key assumptions concerning the future and other key sources of estimation uncertainty at the reporting date, that have a significant risk of causing adjustments of relative importance to the carrying amounts of assets and liabilities over the following periods or fiscal years are discussed below. Molinos Agro Group based its assumptions and estimates on parameters available when the financial statements were prepared. Existing circumstances and assumptions about future developments, however, may change due to market changes or circumstances arising beyond the control of Molinos Agro Group. Such changes are reflected in the assumptions when they occur.

#### **Impairment in value of nonfinancial assets**

An impairment exists when the carrying value of an asset or cash generating unit exceeds its recoverable amount, which is the higher of its fair value less costs to sell and its value in use. The fair value less costs to sell calculation is based on available data from binding sales transactions in arm's length transactions of similar assets or observable market prices less incremental costs for disposing of the asset. The value in use calculation is based on a DCF model. The cash flows are derived from the budget for the next few years and do not include restructuring activities that Molinos Agro Group is not yet committed to or significant future investments that will enhance the asset's performance of the cash-generating unit being tested. The recoverable amount is sensitive to changes in the discount rate used for the discounted cash flow model as well as the expected future cash- inflows and the growth rate used for extrapolation purposes.

#### **Income tax**

Uncertainties exist with respect to the interpretation of complex tax regulations, changes in tax laws, and the amount and timing of future taxable income. Given the wide range of international business relationships and the long-term nature and complexity of existing contractual agreements, the differences arising between the actual results and the assumptions made, or the future changes to such assumptions, could require future adjustments to tax income and expense already recorded. In the relevant cases, Molinos Agro Group

Molinos Agro aún no se ha comprometido ni inversiones futuras significativas que aumentarán el rendimiento del bien de la unidad generadora de efectivo que se somete a prueba. El monto recuperable es sensible a las variaciones en la tasa de descuento utilizada para el modelo de flujo de fondos descontados y a los ingresos de fondos futuros esperados y la tasa de crecimiento utilizada con fines de extrapolación.

#### **Impuesto a las ganancias**

Existen incertidumbres con respecto a la interpretación de normativas fiscales complejas, cambios en las normas fiscales y en cuanto al monto y la oportunidad del resultado impositivo futuro. Dada la amplia gama de relaciones comerciales internacionales y la naturaleza a largo plazo y la complejidad de los acuerdos contractuales existentes, las diferencias que surjan entre los resultados reales y los supuestos, o las modificaciones futuras de tales supuestos, podrían requerir ajustes futuros a las pérdidas y ganancias impositivas ya registradas. En los casos que corresponda, el Grupo Molinos Agro establece provisiones, sobre la base de estimaciones razonables, para las posibles consecuencias de las inspecciones por parte de las autoridades fiscales correspondientes. El monto de tales provisiones se basa en varios factores, como la experiencia en inspecciones fiscales anteriores y las diferentes interpretaciones de la normativa en materia impositiva realizadas por la entidad sujeta a impuesto y la autoridad fiscal responsable. Esas diferencias de interpretación pueden surgir en una gran variedad de cuestiones.

Debido a que el Grupo Molinos Agro considera como poco probable la materialización de un rechazo por parte fisco acerca de los tratamientos fiscales relacionados con el impuesto a las ganancias y de posteriores desembolsos como consecuencia de ello, no se ha reconocido ningún pasivo contingente relacionado con impuestos.

El pasivo por impuesto a las ganancias diferido se reconoce para todas las diferencias temporales imponibles no utilizadas en la medida que sea probable que haya una ganancia impositiva disponible contra la cual puedan utilizarse tales pérdidas. La determinación del monto del activo por impuesto a las ganancias diferido que se puede reconocer requiere un nivel significativo de juicio por parte de la Dirección de la Sociedad, sobre la base de la oportunidad y el nivel de la ganancia impositiva futura y de las estrategias futuras de planificación fiscal. La Nota 12 incluye información más detallada sobre impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido.

#### **Provisiones para juicios y reclamos**

Las contingencias incluyen procesos judiciales pendientes o reclamos por eventuales perjuicios a terceros por daños originados en el desarrollo de las actividades, así como también reclamos de terceros originados en cuestiones de interpretación legislativa. La naturaleza de las contingencias compren-

de cuestiones laborales, comerciales, impositivas y aduaneras.

El costo final de las mismas puede variar respecto de las provisiones contabilizadas por el Grupo Molinos Agro basadas en diferentes interpretaciones de las normas, opiniones y evaluaciones finales de los daños y costas de los procesos judiciales en los que el Grupo Molinos Agro es parte demandada.

Por lo tanto, cualquier modificación en los factores o circunstancias relacionados con este tipo de previsiones, así como en las normas y regulaciones, podría tener un efecto significativo en los pasivos contingentes registrados por dichos juicios.

#### **Valor razonable de los instrumentos financieros**

En los casos en que el valor razonable de los activos y pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no surjan de mercados activos, su valor razonable se determina mediante la utilización de técnicas de valuación que incluyen el modelo de flujos de efectivo descontados. Cuando es posible, los datos de los que se nutren estos modelos se toman de mercados observables.

Pero cuando no es así, se requiere un grado de juicio discrecional para establecer los valores razonables. Estos juicios incluyen las consideraciones de datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo crediticio y la volatilidad. Los cambios en los supuestos relativos a estos factores pueden afectar el valor razonable informado de los instrumentos financieros (ver Nota 19.6).

#### **Planes de beneficio definido**

Las provisiones por planes de beneficios al personal descritas en la nota 3.1.12, implican varios supuestos que pueden diferir de los acontecimientos que efectivamente tengan lugar. Estos supuestos incluyen el cumplimiento de los objetivos del participante, el cumplimiento de los objetivos de performance financiera del Grupo Molinos Agro, los futuros aumentos salariales y la permanencia en la Sociedad de los participantes del plan. Debido a la complejidad de la valuación, la obligación del beneficio definido es sensible a los cambios de estos supuestos, razón por la cual la Dirección de la Sociedad somete los mismos a revisión a la fecha de cierre de cada ejercicio.

establishes provisions, based on reasonable estimates, for possible consequences of audits by the related tax authorities. The amount of such provisions is based on various factors, such as experience of previous tax audits and differing interpretations of tax regulations by the taxable entity and the responsible tax authority. Such differences of interpretation may arise on a wide variety of issues.

Since Molinos Agro Group considers that the probability of occurrence of income tax litigations and subsequent disbursements resulting from them is remote, no contingent liability has been recognized in connection with taxes.

Deferred income tax liabilities are recognized for all unused taxable temporary differences to the extent that it is probable that taxable income will be available against which the losses can be utilized. Significant judgment by Company Management is required to determine the amount of deferred income tax assets that can be recognized, based upon the likely timing and the level of future taxable income together with future tax planning strategies. Note 12 includes more detailed information on income tax and deferred income tax.

#### **Provisions for lawsuits and claims**

Contingencies include the pending lawsuits or claims arising from potential third-party losses from damages arising while activities are carried out, as well as the third-party claims resulting from legislation interpretations. The nature of contingencies mainly comprises labor, commercial, tax and customs issues.

The final cost thereof could differ from the provisions booked by Molinos Agro Group based on different interpretations of the standards, opinions and final assessments of the damages and costs related to the legal proceedings in which Molinos Agro Group is a defendant.

Therefore, any change in the factors or circumstances related to this type of provisions, as well as in the standards and regulations, could have a material effect on the contingent liabilities booked for such lawsuits.

#### **Fair value of financial instruments**

Where the fair value of financial assets and financial liabilities recorded in the statement of financial position cannot be derived from active markets, their fair value is determined using valuation techniques including the discounted cash flow model. The inputs to these models are taken from observable markets where possible.

Where this is not feasible, a degree of judgment is required in establishing fair values. The judgments

include considerations of inputs such as liquidity risk, credit risk and volatility. Changes in assumptions about these factors could affect the reported fair value of financial instruments (see note 19.6).

#### **Defined benefit plans**

Accruals for defined-benefit plans described in note 3(1)12 imply several assumptions that may differ from the events that effectively take place. These assumptions include compliance with goals by the participant, compliance with Molinos Agro Group's financial performance goals, future salary raises and plan participants' continued employment at the Company. Due to the complex nature of the valuation, the defined benefit obligation is sensitive to changes in these assumptions, which is why Company Management reviews them as of each year-end.

### 3.2 Nuevas normas e interpretaciones adoptadas

A partir del ejercicio iniciado el 1º de abril de 2020 el Grupo Molinos Agro ha aplicado, por primera vez, ciertas normas e interpretaciones nuevas y/o modificadas según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés).

Las normas se describen a continuación:

#### - NIIF 3 Definición de un negocio

En octubre de 2018, el IASB emitió modificaciones a la definición de un negocio en la NIIF 3 Combinaciones de negocios para ayudar a las entidades a determinar si un conjunto adquirido de actividades y activos es un negocio o no. Aclaran los requisitos mínimos para un negocio, eliminan la evaluación de si los participantes del mercado son capaces de reemplazar los elementos faltantes, agregan orientación para ayudar a las entidades a evaluar si un proceso adquirido es sustantivo, reducen las definiciones de un negocio y de resultados, e introducen una prueba opcional de concentración de valor razonable.

Estas enmiendas se aplican prospectivamente a las transacciones u otros eventos que ocurran en la fecha de la primera aplicación o después, por lo que la Compañía no se vió afectado por estas enmiendas en la fecha de transición.

#### - NIC 1 y NIC 8 Definición de material

En octubre de 2018, el IASB emitió modificaciones a la NIC 1 Presentación de estados financieros y a la NIC 8 Políticas contables, cambios en las estimaciones contables y errores para alinear la definición de "material" a través de las normas y aclarar ciertos aspectos de la definición. La nueva definición establece que, "la información es material si omitirla, tergiversarla u ocultarla podría razonablemente influir en las decisiones que los usuarios principales de los estados financieros toman en base a esos estados financieros, que proporcionan información financiera sobre una entidad específica".

La aplicación de esta enmienda se realizó a partir del 1º de abril de 2020, sin impactos significativos en los presentes estados financieros.

#### - IAS 1 Clasificación de pasivos corrientes y no corrientes

La IASB emitió una serie de enmiendas relacionadas a la IAS 1 para aclarar los criterios de clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes. Los cambios más importantes son:

1. Se ha adicionado una aclaración para enfatizar que para que un pasivo sea clasificado como no corriente, el derecho de la entidad a diferir la cancelación tiene que existir al final del período que se está reportando.
2. Específica que para que un pasivo sea no corriente se requiere una valoración de si la entidad tiene el derecho a diferir la

cancelación del pasivo y no si la entidad ejercerá ese derecho.

Si el derecho a diferir la cancelación es condicional del cumplimiento de condiciones, el derecho existe si las condiciones están satisfechas al final del período que se está reportando, incluso si el prestamista no prueba el cumplimiento de esas condiciones hasta en una fecha posterior.

La aplicación de la misma se realizó a partir del 1º de abril de 2020, sin impactos significativos en los presentes estados financieros.

#### - Modificaciones a la NIIF 16 - Concesiones de alquiler relacionadas con el COVID-19

En mayo de 2020, el IASB emitió "Concesiones de alquiler relacionadas con Covid-19 - Modificación a la NIIF 16 Arrendamientos".

Las modificaciones tienen como fin eximir a los arrendatarios de la aplicación de los lineamientos de la NIIF 16 relacionados con el reconocimiento de modificaciones a los arrendamientos en el caso de concesiones de alquiler derivadas como consecuencia directa de la pandemia de Covid-19. Como parte de la solución práctica, el arrendatario puede optar por no evaluar si una concesión de alquiler otorgada por el arrendador en relación con el Covid-19 constituye una modificación de arrendamiento. El arrendatario que opte por esta opción deberá reconocer cualquier cambio en los pagos por arrendamiento que resulten de la concesión de alquiler relacionada con el Covid-19 de la misma manera en la que reconocería el cambio de conformidad con la NIIF 16, si dicho cambio no constituyera una modificación de arrendamiento.

Esta modificación no ha tenido impacto en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro.

### 3.3 Nuevas normas e interpretaciones no vigentes

A continuación, se enumeran las NIIF emitidas pero que no se encuentran en vigencia a la fecha de emisión de los presentes estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro. En este sentido, solamente se indican las Normas emitidas que el Grupo Molinos Agro prevé que le resultarán aplicables en el futuro. El Grupo Molinos Agro tiene la intención de adoptar esas Normas cuando entren en vigencia (es decir, no en forma anticipada).

#### - NIIF 17 - Contratos de Seguro

En mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de Seguros, un nuevo estándar de contabilidad integral para contratos de seguros que cubre el reconocimiento, la medición, presentación y divulgación. Una vez entrada en vigencia sustituirá a la NIIF 4 Contratos de Seguro emitida en 2005. La nueva norma aplica a todos los tipos de contratos de seguro, independientemente del tipo de entidad que los emiten.

### 3.2 New standards and interpretations adopted

As from the year beginning April 1, 2020, Molinos Agro Group applied, for the first time, certain new and/or amended standards and interpretations as issued by the IASB.

The standards are as follows:

#### - IFRS 3 "Definition of business"

In October 2018, the IASB amended the business definition of IFRS "Business combinations" to help entities determine whether an acquired set of activities and assets constitutes a business or not. They clarify the minimum attributes businesses must have, remove the assessment of whether market participants are able to replace missing elements, provide guidance to help entities assess whether an acquired process is substantive, narrow the definition of a business and the definition of outputs, and add a fair value optional concentration test.

These amendments are applied prospectively to transactions or other events subsequent to the date of first application or afterwards; therefore, the Company was not affected by these amendments as of the date of transition.

#### - IAS 1 and IAS 8 "Definition of material"

In October 2018 the IASB issued amendments to IAS 1 "Presentation of financial statements" and to IAS 8 "Accounting policies, changes in accounting estimates and errors" to align the definition of "material" across regulations and clarify certain aspects of the definition. The new definition establishes that "information is material if omitting, misstating or obscuring it could reasonably be expected to influence decisions that the primary users of the financial statements make on the basis of those financial statements, which provide financial information about a specific reporting entity".

This amendment was applied as from April 1, 2020, with no significant impact on these financial statements.

#### - IAS 1 "Classification of current and noncurrent liabilities"

The IASB issued a series of amendments related to IAS 1 to clarify the classification criteria of liabilities as current and noncurrent. The most important changes include:

1. A clarification was added to emphasize that for a liability to be classified as noncurrent, the entity's right to defer settlement should exist at reporting period-end.
2. It specifies that for a liability to be noncurrent a valuation is required from the entity of whether it is entitled

to defer settlement of the liability instead of whether the entity will exercise such right.

Should the right to defer settlement depend on fulfillment of the conditions, the right exists of whether the conditions are met at reporting period-end, even if the lender does not evidence compliance with these conditions until a subsequent date.

This amendment was applied as from April 1, 2020, with no significant impact on these financial statements.

#### - Amendments to IFRS 16 regarding COVID-19-related rent concessions

In May 2020, the IASB issued "Covid-19-Related Rent Concessions (Amendment to IFRS 16 Leases)".

The amendments are aimed at exempting lessees from applying the IFRS 16 guidelines related to the recognition of lease changes in the case of rent concessions as a direct result of the COVID-19 pandemic. As part of the practical solution, the lessee may opt not to evaluate whether a rent concession granted by the lessor in relation to the COVID-19 pandemic is a lease change. The lessee choosing this option shall recognize all changes in lease payments deriving from the rent concessions resulting from the COVID-19 pandemic, just as it would recognize the change in accordance with IFRS 16 if such change is not a lease amendment.

This amendment had no impact on Molinos Agro Group's consolidated financial statements.

### 3.3 New standards and interpretations not effective

The following IFRS have been issued but are not effective as of the date of issuance of these consolidated financial statements of Molinos Agro Group. In this sense, only the issued standards that the Group expects to be applicable in the future are indicated. Molinos Agro Group intends to adopt these standards when they become effective, i.e. not on an early basis.

#### - IFRS 17 "Insurance Contracts"

In May 2017, the IASB issued IFRS 17 Insurance Contracts, a new comprehensive accounting standard for insurance contracts covering the recognition, measurement, presentation and disclosure. Once effective, it will replace IFRS 4 Insurance Contracts, issued in 2005. The new standard applies to all types of insurance contracts, regardless of the type of entity issuing them.

IFRS 17 shall become effective as from April 1, 2023, and will require the presentation of comparative figures. Its early application is allowed for reporting periods be-

La NIIF 17 entrará en vigor a partir del 1 de abril de 2023 y requerirá la presentación de cifras comparativas. Se permite su aplicación anticipada para períodos de reporte que empiezan en o después de 1 de abril de 2021, con cifras comparativas requeridas, se permite la aplicación anticipada, siempre que la entidad también aplique la NIIF 9 y la NIIF 15.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros.

#### - NIIF 3 - Referencia al marco conceptual

En mayo de 2020, el IASB emitió modificaciones a la NIIF 3 "Combinaciones de negocios". Las modificaciones están destinadas, principalmente, a reemplazar una referencia al marco para la preparación y presentación de estados financieros, emitido en 1989, con una referencia al marco conceptual para la información financiera emitido en marzo de 2018, sin cambiar significativamente sus requisitos. El IASB también agregó una excepción al principio de reconocimiento de la NIIF 3 para evitar el problema de las posibles ganancias o pérdidas del "día 2" que surgen de los pasivos y pasivos contingentes que estarían dentro del alcance de la NIC 37 "Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes" o la CINIIF 21 "Gravámenes", si se incurrieran por separado. Las modificaciones mencionadas son efectivas a partir de los ejercicios que comienzan a partir del 1º de abril de 2022, y se aplicarán prospectivamente.

No se espera que estas modificaciones tengan impacto en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro, excepto si el Grupo realiza alguna combinación de negocios.

#### - Modificaciones a la NIC 16 - Ingresos antes del uso previsto de las propiedades, planta y equipo

En mayo de 2020, el IASB emitió modificaciones a la NIC 16 "Propiedades, planta y equipo", que prohíben a las entidades deducir del costo de un elemento de propiedad, planta y equipo, cualquier producto de la venta de elementos producidos mientras se lleva ese activo a la ubicación y condición necesaria para que pueda funcionar de la manera prevista. En su lugar, una entidad reconocerá el producto de la venta de dichos elementos, y los costos de producirlos, en resultados. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comienzan a partir del 1º de abril de 2022 y debe aplicarse retroactivamente a los elementos de propiedad, planta y equipo disponibles para su uso en o después del comienzo del primer período presentado cuando la entidad aplica por primera vez la modificación.

No se espera que la modificación tenga impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro.

#### - Modificaciones a la NIC 37 - Costos de cumplimiento de un contrato oneroso

En mayo de 2020, el IASB emitió modificaciones a la NIC 37 "Provisiones, pasivos contingentes y activos contingentes" para especificar qué costos debe incluir una entidad al evaluar si un contrato es oneroso o genera pérdidas. Las modificaciones aplican un enfoque de costos directamente relacionados. Los costos que se relacionan directamente con un contrato para proporcionar los bienes o servicios incluyen tanto costos incrementales como una asignación de costos directamente relacionados con las actividades del contrato. Los costos generales y administrativos no se relacionan directamente con un contrato y están excluidos a menos que son explícitamente imputables a la contraparte en virtud del contrato. Las modificaciones son efectivas a partir de los ejercicios que comienzan a partir del 1º de abril de 2022.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros.

#### - NIIF 1 - Adopción por primera vez de las NIIF por parte de una subsidiaria

Como parte del proceso de mejoras 2018-2020 a las normas IFRS, el IASB emitió una modificación a la NIIF 1 "Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera". La enmienda permite que una subsidiaria que opte por aplicar el párrafo D16 (a) de la NIIF 1 mida las diferencias de conversión acumuladas utilizando los importes informados por la controladora, con base en la fecha de transición de la controladora a las NIIF. Esta modificación también se aplica a una asociada o negocio conjunto que opta por aplicar el párrafo D16 (a) de la NIIF 1. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comienzan a partir del 1º de abril de 2022.

No se espera que la modificación tenga impacto en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro.

#### - NIIF 9 - Tarifas en la prueba del "10 por ciento" para la baja en cuentas de pasivos financieros

Como parte del proceso de mejoras 2018-2020 a las normas NIIF, el IASB emitió una modificación a la NIIF 9 "Instrumentos financieros". La modificación aclara las tarifas que una entidad debe incluir al evaluar si los términos de un pasivo financiero nuevo o modificado son sustancialmente diferentes de los términos del pasivo financiero original. Estas tarifas deben incluir solo las pagadas o recibidas entre el prestatario y el prestamista, incluidas las tarifas pagadas o recibidas por el prestatario o el prestamista en nombre del otro. Una entidad aplicará la modificación a los pasivos financieros que se modifican o intercambian en o después del comienzo del período anual sobre el que se informa en el que la entidad aplica por primera vez la modificación. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comienzan a partir del 1º de abril de 2022.

ginning on or after April 1, 2021, with comparative figures required. Early application is allowed provided that the entity also applies IFRS 9 and IFRS 15.

The Company is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the financial statements significantly.

#### - IFRS 3 – Reference to the Conceptual Framework

In May 2020, the IASB issued amendments to IFRS 3 "Business Combinations." These amendments are mainly intended to replace a reference to the framework for financial reporting, issued in 1989, with a reference to the conceptual framework for financial information issued in March 2018, without changing its requirements drastically. The IASB also added an exception to its recognition principle under IFRS 3 to avoid the problem of day 2 losses or gains from contingent assets and liabilities under the scope of IAS 37 "Provisions, contingent liabilities and contingent assets" or IFRIC 21 "Levies," should they occur separately. These amendments are effective for years beginning April 1, 2022, and should be applied retroactively.

These amendments are not expected to affect the Group's consolidated financial statements, unless Molinos Agro Group makes any business combination.

#### - Amendments to IAS 16 – Property, Plant and Equipment: Proceeds Before Intended Use

In May 2020, the IASB issued amendments to IAS 16 "Property, plant and equipment", to prohibit an entity to deduct from the cost of a PP&E item any proceeds received from selling items produced while the entity is preparing the asset for its intended use. Instead, the proceeds from selling such items, together with the costs of producing them, are now recognized in profit or loss. The amendment is effective for years beginning as from April 1, 2022, and should be applied retroactively to PP&E items available for use or after the beginning of the first period filed when the entity applies the amendment for the first time.

The amendment is not expected to have a material impact on Molinos Agro Group's consolidated financial statements.

#### - Amendments to IAS 37 - Onerous Contracts: Cost of Fulfilling a Contract

In May 2020, the IASB issued amendments to IAS 37 "Provisions, Contingent Liabilities and Contingent Assets" to specify the costs to be included by an entity upon assessing whether a contract is onerous or gen-

erates losses. The amendments apply a directly related cost approach. The costs that are directly related to an agreement to supply the assets or services include incremental costs and allocation of costs that relate directly to contract activities. General and administrative costs do not relate directly to a contract and are excluded unless they are explicitly charged to the counterparty by virtue of the contract. Changes are effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

The Company is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the financial statements significantly.

#### - IFRS 1 Subsidiary as a First-Time Adopter

As part of the 2018-2020 annual improvements to IFRS, the IASB issued an amendment to IFRS 1 "First-Time Adoption of IFRS." The amendment allows a subsidiary that applies paragraph D16 (a) of IFRS 1 to measure the cumulative translation differences at the amount that would be included in the parent's financial statements, based on the parent's date of transition to IFRSs. This amendment also applies to an associate or joint business that applies paragraph D16 (a) of IFRS 1. The amendment is effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

The amendment is not expected to have an impact on Molinos Agro Group's consolidated financial statements.

#### - IFRS 9 – Fees in the "10 per cent" Test for Derecognition of Financial Liabilities

As part of the 2018-2020 annual improvements to IFRS, the IASB issued an amendment to IFRS 9 "Financial Instruments." The amendment clarifies the fees that an entity should include upon assessing whether the terms of a new or amended financial lease are substantially different from the terms of the original financial liability. These fees should only include the fees paid or received between the borrower and lender, including the fees paid or received by the borrower or lender on someone else's account. An entity will apply the amendment to the financial liabilities that are amended or exchanged at the beginning or after the reporting period when the entity applies the amendment for the first time. The amendment is effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

The Company is evaluating the impact that such standard may generate and considers that it will not affect the financial statements significantly.

La Compañía se encuentra evaluando los impactos que podría generar la mencionada norma estimando que no afectará significativamente los estados financieros.

#### - NIC 41 – Impuestos en las mediciones del valor razonable

Como parte del proceso de mejoras anuales 2018-2020 a las normas NIIF, el IASB emitió una modificación a la NIC 41 "Agricultura". La modificación elimina el requerimiento del párrafo 22 de la NIC 41 de que las entidades excluyan los flujos de efectivo por impuestos cuando midan el valor razonable de los activos dentro del alcance de la NIC 41. La modificación es efectiva a partir de los ejercicios que comienzan a partir del 1º de abril de 2022.

No se espera que la modificación tenga impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro.

#### 4. Inversiones en otras sociedades

A continuación, se detallan las inversiones en sociedades que el Grupo Molinos Agro tiene al 31 de marzo de 2021 y 2020:

#### - IAS 41 – Taxation in fair value measurements

As part of the 2018-2020 annual improvements to IFRS, the IASB issued an amendment to IAS 41 "Agriculture." The amendment removes the requirement contained in paragraph 22 of IAS 41 that the entities exclude cash flows for taxes when they measure the fair value of assets under the scope of IAS 41. The amendment is effective as from the years beginning on or after April 1, 2022.

The amendment is not expected to have a material impact on Molinos Agro Group's consolidated financial statements.

#### 4. Investments in other companies

Molinos Agro Group's investments in companies as of March 31, 2021, and 2020, break down as follows:

Por otra parte, se detalla a continuación la participación del Grupo Molinos Agro en el resultado de dichas sociedades por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020:

Moreover, Molinos Agro Group's interests in the profit (loss) of such companies for the years ended March 31, 2021, and 2020, are detailed below:

SOCIEDAD / COMPANY	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Con influencia significativa / Over which Molinos Agro exerts significant influence</b>		
Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L.	(20.944)	(8.209)
Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L.	(11.988)	(4.097)
Renova S.A.	(49.386)	54.348
	<b>(82.318)</b>	<b>42.042</b>

SOCIEDAD / COMPANY	CLASE ACCIÓN / CLASS OF SHARES	VALOR NOMINAL / NOMINAL VALUE	CANTIDAD / NOMINAL VALUE	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2021 / EQUITY VALUE AS OF 3/31/2021	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2020 / EQUITY VALUE AS OF 3/31/2020
<b>Sociedades con influencia significativa / Companies over which Molinos Agro exerts significant influence</b>					
Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. (1) / Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. (1)	Ord. / Common	EUR 0,03	32.675	172.596	166.019
Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. (1) / Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. (1)	Ord. / Common	EUR 0,03	32.675	61.891	57.011
Renova S.A. (2) / Renova S.A. (2)	-	-	-	287.057	382.507
<b>Otras / Other</b>					
Terminal Bahía Blanca S.A. / Terminal Bahía Blanca S.A.	Ord. / Common	1	242.400	1.760	1.760
<b>Mercados / Markets</b>					
MATBA ROFEX S.A. (3) / MATBA ROFEX S.A. (3)	Ord. / Common	1	697.268	214	214
				<b>523.518</b>	<b>607.511</b>

(1) Actividad: adquisición, tenencia y administración directa o indirecta de participaciones sobre otras sociedades.

(2) Actividad: producción, elaboración y transformación de aceites vegetales y/o grasas animales en biocombustibles y/o refinación de aceites vegetales crudos para convertirlos en comestibles.

(1) Activity: acquisition, holding and direct or indirect management of equity interests in other companies.

(2) Activity: Production, preparation and transformation of vegetable oils and/or animal fat into biofuel and/or refining of crude vegetable oils to turn them into edible oil.

#### 5. Información por segmentos de operación

El Grupo Molinos Agro opera en conjunto fundamentalmente en los segmentos de negocio de soja (y los productos industriales originados en su molienda) y cereales. Los criterios de valuación aplicables para preparar la información por segmentos de negocios son los descriptos en la Nota 2 de los presentes estados financieros consolidados.

El siguiente cuadro presenta información sobre los resultados de los segmentos de negocio y los ingresos por área geográfica del Grupo Molinos Agro, correspondiente a los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020:

#### 5. Operating segment information

Molinos Agro Group operates jointly primarily in the soybean (and industrial products from crushing) and cereal business segments. The valuation methods applicable to prepare the information by business segment are described in note 2 to these consolidated financial statements.

The following chart shows information on the income (loss) of the business segments and revenues by geographical area for Molinos Agro Group for the year/period ended March 31, 2021, and 2020:



**INFORMACIÓN POR SEGMENTOS DE OPERACIÓN /  
OPERATING SEGMENT INFORMATION**

<b>SEGMENTO DE NEGOCIO / BUSSINESS SEGMENT</b>	<b>31/03/2021 / 03/31/2021</b>			<b>31/03/2020 / 03/31/2020</b>		
	<b>OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS</b>	<b>CEREALES / CEREALS</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>	<b>OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS</b>	<b>CEREALES / CEREALS</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>
Ingresos por actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities	197.563.870	28.973.842	226.537.712	148.418.549	33.069.928	181.488.477
Ganancia bruta (1) / Gross income (1)	7.164.559	1.283.682	8.448.241	6.107.103	2.513.534	8.620.637
% sobre ventas / % on sales	3,6%	4,4%	3,7%	4,1%	7,6%	4,7%
Depreciación del ejercicio de propiedad, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets for the year	619.153	64.233	683.386	608.445	62.537	670.982
<b>Resultado operativo / Operating profit</b>	<b>4.006.630</b>	<b>606.503</b>	<b>4.613.133</b>	<b>3.342.705</b>	<b>1.614.426</b>	<b>4.957.131</b>
Ingresos financieros, neto / Financial income, net			4.652.194			1.035.215
Ganancia del ejercicio antes de impuestos / Income for the year before taxes			9.265.327			5.992.346
Impuesto a las ganancias / Income tax			(2.271.142)			(1.785.828)
<b>Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year</b>			<b>6.994.185</b>			<b>4.206.518</b>

(1) Incluye "resultados por valuación de bienes de cambio al valor neto de realización".  
(1) Including "income (loss) from valuation of inventories at net realizable value".

<b>INGRESOS POR ÁREA GEOGRÁFICA / BUSSINESS SEGMENT</b>	<b>31/03/2021 / 03/31/2021</b>			<b>31/03/2020 / 03/31/2020</b>		
	<b>OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS</b>	<b>CEREALES / CEREALS</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>	<b>OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS</b>	<b>CEREALES / CEREALS</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>
Externo / Foreign market	187.729.419	28.042.240	215.771.659	132.541.493	31.934.003	164.475.496
Local / Domestic market	9.834.451 (1)	931.602	10.766.053	15.877.056 (1)	1.135.925	17.012.981
<b>Totales / Total</b>	<b>197.563.870</b>	<b>28.973.842</b>	<b>226.537.712</b>	<b>148.418.549</b>	<b>33.069.928</b>	<b>181.488.477</b>

(1) Incluye ingresos por prestación de servicios y otros ingresos.  
(1) Includes "Service-charge and other income."

Por otra parte, el siguiente cuadro presenta los activos y pasivos de los segmentos de negocio correspondientes a los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020, respectivamente:

The following chart presents the assets and liabilities of the Group's business segments for the year/period ended as of March 31, 2021, and 2020, respectively:

<b>SEGMENTO DE NEGOCIO / BUSSINESS SEGMENT</b>	<b>31/03/2021 / 03/31/2021</b>			
	<b>OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS</b>	<b>CEREALES / CEREALS</b>	<b>OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NETOS (2) / OTHER ASSETS AND LIABILITIES, NET (2)</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>
Total de activos / Total assets	49.789.056	7.135.859	5.569.327	62.494.242
Total de pasivos / Total liabilities	26.129.026	3.235.113	20.477.296	49.841.435

<b>SEGMENTO DE NEGOCIO / BUSSINESS SEGMENT</b>	<b>31/03/2020 / 03/31/2020</b>			
	<b>OLEAGINOSAS Y SUS PRODUCTOS INDUSTRIALES / OILSEEDS AND INDUSTRIAL PRODUCTS</b>	<b>CEREALES / CEREALS</b>	<b>OTROS ACTIVOS Y PASIVOS NETOS (2) / OTHER ASSETS AND LIABILITIES, NET (2)</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>
Total de activos / Total assets	31.646.740	6.490.704	8.151.486	46.288.930
Total de pasivos / Total liabilities	14.305.813	3.729.899	20.296.434	38.332.146

(2) Incluye anticipos y saldo a favor impuesto a las ganancias - neto, pasivo por impuesto a las ganancias diferido, efectivo y colocaciones a corto plazo y deudas financieras.  
(2) Including income tax prepayments and credits, net; deferred income tax liabilities; cash and short-term placements, and financial payables.

## 6. INGRESOS POR VENTAS / SALES REVENUES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Mercado local / Domestic market	10.178.654	16.067.959
Mercado externo / Foreign market	215.771.659	164.475.496
<b>Total ingresos por ventas / Total sales revenues</b>	<b>225.950.313</b>	<b>180.543.455</b>

## 8. GASTOS DE PRODUCCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y ADMINISTRACIÓN / OPERATING, ADMINISTRATIVE AND SELLING EXPENSES

## 7. COSTO DE VENTA DE BIENES Y SERVICIOS PRESTADOS / COST OF GOODS SOLD AND SERVICES RENDERED

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year	5.570.997	6.602.285
Compras del ejercicio / Purchases for the year	170.603.523	130.229.641
Gastos de producción (Nota 8) / Production expenses (Note 8)	8.893.888	9.640.379
Gravámenes de exportación / Export duties	54.884.843	31.387.824
Resultado por conversión / Conversion profit	(5.387.450)	578.708
Inventarios al final del ejercicio (Nota 16) / Inventories at end of year (Note 16)	(16.476.330)	(5.570.997)
<b>Total costo de venta de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered</b>	<b>218.089.471</b>	<b>172.867.840</b>

RUBROS / ACCOUNTS	GASTOS DE PRODUCCIÓN / PRODUCTION EXPENSES	GASTOS DE COMERCIALIZACIÓN / SELLING EXPENSES	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN / ADMINISTRATIVE EXPENSES	TOTAL AL 31/03/2021 / TOTAL AS OF 3/31/2021	TOTAL AL 31/03/2020 / TOTAL AS OF 3/31/2020
Sueldos y jornales / Salaries and wages	1.556.020	192.170	761.715	2.509.905	2.435.527
Cargas sociales / Payroll taxes	312.938	44.421	216.769	574.128	564.896
Honorarios directores y síndicos / Directors' and statutory auditors' fees	-	-	113.313	113.313	152.663
Indemnizaciones / Severance pay	14.231	11.597	527	26.355	47.367
Otros beneficios al personal / Other employee benefits	134.180	1.264	45.980	181.424	212.392
Combustibles, energía eléctrica y otros materiales / Fuel, electric power and other materials	2.043.753	3.685	15.418	2.062.856	3.407.387
Mantenimiento / Maintenance	1.245.106	6.892	5.292	1.257.290	1.150.024
Servicios prestados por terceros / Services rendered by third parties	1.761.074	19.494	391.552	2.172.120	1.971.750
Impuestos / Taxes	967.483	724.859	70.195	1.762.537	1.503.031
Depreciaciones propiedades, planta y equipo / Property, plant and equipment depreciation	624.977	9.707	46.631	681.315	668.565
Fletes y acarreos / Freight and handling	48.687	23.126	30	71.843	107.293
Gastos de oficina y materiales / Office and stationery expenses	6.491	6.761	33.837	47.089	45.246
Seguros / Insurance	111.791	-	6.736	118.527	96.311
Gastos de embarque / Shipping expenses	-	876.112	-	876.112	855.295
Deudores incobrables / Doubtful accounts	-	317	-	317	5.255
Amortizaciones activos intangibles / Amortization of intangible assets	2.056	9	6	2.071	2.419
Gastos de movilidad / Travel and living expenses	2.837	543	1.979	5.359	27.425
Alquileres y arrendamientos / Rentals and leases	10.224	1.237	18.634	30.095	16.219
Diversos / Miscellaneous	52.040	685	21.539	74.264	70.191
<b>Total al 31/03/2021 / Total as of 3/31/2021</b>	<b>8.893.888</b>	<b>1.922.879</b>	<b>1.750.153</b>	<b>12.566.920</b>	
<b>Total al 31/03/2020 / Total as of 3/31/2020</b>	<b>9.640.379</b>	<b>1.953.453</b>	<b>1.745.424</b>		<b>13.339.256</b>

		31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>9. OTROS GASTOS E INGRESOS OPERATIVOS /</b> <b>OTHER OPERATING EXPENSES AND PROFIT</b>	<b>Otros gastos e ingresos operativos / Other operating expenses and profit</b>		
	Siniestros / Insured damages	(19.535)	(2.217)
	Diversos / Miscellaneous	(60.223)	(4.454)
	<b>Total otros gastos e ingresos operativos / Total other operating expenses and profit</b>	<b>(79.758)</b>	<b>(6.671)</b>
<b>10. INGRESOS FINANCIEROS /</b> <b>FINANCE INCOME</b>	<b>Ingresos financieros / Finance income</b>		
	Intereses y resultados financieros ganados / Interest and finance income	1.950.642	1.160.085
	Operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Hedge transactions for currency other than functional currency	1.181.252	3.441.649
	Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	8.763.801	1.423.355
	<b>Total ingresos financieros / Total finance income</b>	<b>11.895.695</b>	<b>6.025.089</b>
<b>11. COSTOS FINANCIEROS /</b> <b>FINANCE EXPENSE</b>	<b>Costos financieros / Finance expense</b>		
	Intereses y resultados financieros perdidos / Interest and finance expense	(5.116.732)	(3.563.805)
	Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(2.126.769)	(1.426.069)
	<b>Total costos financieros / Total finance costs</b>	<b>(7.243.501)</b>	<b>(4.989.874)</b>

## 12. IMPUESTO A LAS GANANCIAS / INCOME TAX

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020 son los siguientes:

ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL / STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME	GANANCIA (PÉRDIDA) / INCOME (LOSS)	
	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Impuesto a las ganancias / Income tax:</b> Cargo por impuesto a las ganancias / Income tax charge	(1.705.132)	(1.155.637)
<b>Impuesto a las ganancias diferido / Deferred income tax:</b> Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	(566.010)	(630.191)
<b>Cargo por impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio /</b> Income tax charge and deferred income tax for the year	(2.271.142)	(1.785.828)

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por la tasa impositiva aplicable al Grupo Molinos Agro, vigente para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020, a nivel consolidado no presenta diferencias significativas con la conciliación presentada en la Nota 10 a los estados financieros separados adjuntos.

The major components of income tax charge for the year and period ended March 31, 2021, and 2020, are:

### Impuesto a las ganancias diferido

El detalle de las partidas incluidas en el pasivo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2021 y 2020 es la siguiente:

### Deferred income tax

The breakdown of the items included in deferred income tax liabilities as of March 31, 2021, and 2020, is as follows:

DIFERENCIAS TEMPORARIAS ACTIVAS / ASSET TEMPORARY DIFFERENCES	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Provisiones no deducibles /</b> Nondeductible allowances and provisions	265.063	215.404
<b>Colocaciones transitorias /</b> Temporary placements	85	-
<b>Provisiones comerciales y sociales no deducibles /</b> Nondeductible allowances and provisions for trade payables and payroll taxes payable	37.366	80.851
<b>Propiedad, planta y equipo y bienes intangibles /</b> Property, plant and equipment and intangible assets	124.027	84.203
<b>Subtotal diferencias temporarias activas /</b> Subtotal of asset temporary differences	426.541	380.458
DIFERENCIAS TEMPORARIAS PASIVAS / LIABILITY TEMPORARY DIFFERENCES	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Valuación de inventarios /</b> Valuation of inventories	(252.222)	(150.432)
<b>Otras /</b> Other	(5.959)	(3.837)
<b>Subtotal diferencias temporarias pasivas /</b> Subtotal liability temporary differences	(258.181)	(154.269)
<b>Efecto por ajuste integral por inflación impositivo (1) /</b> Effect of the comprehensive tax adjustment for inflation (1)	(951.659)	(636.814)
<b>Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto /</b> Deferred income tax liabilities, net	(783.299)	(410.625)

(1) Ver nota 30.  
(1) See note 30.

**Conciliación de pasivos netos por impuesto a las ganancias diferido**

La evolución del pasivo por impuesto a las ganancias diferido por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020, es la siguiente:

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>(Pasivo) Activo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax (liabilities) assets at beginning of year, net</b>	<b>(410.625)</b>	<b>345.334</b>
<b>Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino / Exchange differences on conversion of the financial statements stated in a functional currency other than the Argentine peso</b>	<b>193.336</b>	<b>(125.768)</b>
<b>Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income</b>	<b>(566.010)</b>	<b>(630.191)</b>
<b>Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at end of year, net</b>	<b>(783.299)</b>	<b>(410.625)</b>

El Grupo Molinos Agro compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

**Reconciliation of net deferred income tax liabilities**

The changes in deferred income tax liabilities for the year and period ended March 31, 2021, and 2020, are:

**13. Resultado por acción**

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones ordinarias diluides.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cálculos del resultado neto por acción básica y diluida:

**13. Earnings (losses) per share**

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.

Diluted earnings per share amounts are calculated by dividing the net profit attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year plus the weighted average number of shares of common stock that would be issued on conversion of all the dilutive potential shares of common stock into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Ganancia neta del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net income for the year/period attributable to equity holders of the Company</b>	<b>6.994.185</b>	<b>4.206.518</b>
<b>Promedio ponderado de acciones en circulación, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción / Weighted average number of outstanding shares attributable to basic and diluted earnings per share</b>	<b>49.082</b>	<b>49.082</b>
<b>Ganancia neta el ejercicio por acción básica y diluida / Net income for the year/period per basic and diluted share</b>	<b>142,50</b>	<b>85,70</b>

**14. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO /  
PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT**

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>COSTO / COST</b>					<b>DEPRECIACIONES / DEPRECIATION</b>					<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2021 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2021</b>	<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2020 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2020</b>	
	VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR	ADICIONES Y TRANSFERENCIAS / ADDITIONS AND TRANSFERS	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR	ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR	ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR			
<b>Terrenos / Plots of land</b>	<b>469.619</b>	-	<b>180</b>	-	<b>469.799</b>	-	-	-	-	-	<b>469.799</b>	<b>469.619</b>	
<b>Edificios / Buildings</b>	<b>1.824.790</b>	<b>65.163</b>	<b>17.949</b>	<b>(1.002)</b>	<b>1.906.900</b>	<b>(524.122)</b>	<b>434</b>	<b>55</b>	<b>2/2,5</b>	<b>(41.273)</b>	<b>(564.906)</b>	<b>1.341.994</b>	<b>1.300.668</b>
<b>Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities</b>	<b>7.413.881</b>	<b>618.594</b>	<b>79.377</b>	-	<b>8.111.852</b>	<b>(3.743.122)</b>	<b>181</b>	-	<b>6,66</b>	<b>(505.944)</b>	<b>(4.248.885)</b>	<b>3.862.967</b>	<b>3.670.759</b>
<b>Silos / Silos</b>	<b>2.013.036</b>	<b>9.686</b>	<b>684</b>	-	<b>2.023.406</b>	<b>(231.161)</b>	<b>1.549</b>	-	<b>3/6,66</b>	<b>(65.696)</b>	<b>(295.308)</b>	<b>1.728.098</b>	<b>1.781.875</b>
<b>Útiles industriales / Industrial equipment</b>	<b>151.605</b>	<b>17.614</b>	<b>(8.399)</b>	-	<b>160.820</b>	<b>(100.086)</b>	<b>8</b>	-	<b>3,3/10</b>	<b>(10.632)</b>	<b>(110.710)</b>	<b>50.110</b>	<b>51.519</b>
<b>Muebles y útiles / Furniture and office supplies</b>	<b>207.977</b>	<b>32.532</b>	<b>6.078</b>	<b>(18.556)</b>	<b>228.031</b>	<b>(146.267)</b>	<b>(3.224)</b>	<b>3.647</b>	<b>20/33,3</b>	<b>(24.200)</b>	<b>(170.044)</b>	<b>57.987</b>	<b>61.710</b>
<b>Rodados / Vehicles</b>	<b>57.205</b>	<b>11.619</b>	<b>1.129</b>	-	<b>69.953</b>	<b>(31.254)</b>	<b>231</b>	-	<b>20</b>	<b>(11.544)</b>	<b>(42.567)</b>	<b>27.386</b>	<b>25.951</b>
<b>Trabajos en curso / Works in progress</b>	<b>593.190</b>	<b>3.394</b>	<b>(100.024)</b>	-	<b>496.560</b>	-	-	-	-	-	-	<b>496.560</b>	<b>593.190</b>
<b>Derechos de uso en edificios / Right-of-use assets in buildings</b>	<b>224.891</b>	<b>46.182</b>	<b>(2.262)</b>	<b>(176.543)</b>	<b>92.268</b>	<b>(33.488)</b>	<b>(8.033)</b>	<b>35.409</b>	<b>10</b>	<b>(22.026)</b>	<b>(28.138)</b>	<b>64.130</b>	<b>191.403</b>
<b>TOTAL AL 31/03/2021 / TOTAL AS OF 3/31/2021</b>	<b>12.956.194</b>	<b>804.784</b>	<b>(5.288)</b>	<b>(196.101)</b>	<b>13.559.589</b>	<b>(4.809.500)</b>	<b>(8.854)</b>	<b>39.111</b>		<b>(681.315)</b>	<b>(5.460.558)</b>	<b>8.099.031</b>	
<b>TOTAL AL 31/03/2020 / TOTAL AS OF 3/31/2020</b>	<b>12.082.610</b>	<b>857.228</b>	<b>97.262</b>	<b>(80.906)</b>	<b>12.956.194</b>	<b>(4.136.168)</b>	<b>(6.700)</b>	<b>1.933</b>		<b>(668.565)</b>	<b>(4.809.500)</b>		<b>8.146.694</b>

15. ACTIVOS INTANGIBLES Y PLUSVALÍA /  
INTANGIBLE ASSETS AND GOODWILL

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>COSTO / COST</b>			<b>AMORTIZACIONES / AMORTIZATION</b>				<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2021 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2021</b>	<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2020 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2020</b>	
	<b>VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR</b>	<b>AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT</b>	<b>VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR</b>	<b>ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR</b>	<b>AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT</b>	<b>DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR</b>	<b>ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR</b>			
Licencias / Licenses	1.939	-	1.939	(1.923)	(1)	4	(15)	(1.939)	-	16
Patentes / Patents	19.978	10	19.988	(15.312)	45	10	(2.056)	(17.323)	2.665	4.666
Plusvalía / Goodwill	366.542	143	366.685	-	-	-	-	-	366.685	366.542
<b>TOTAL 31/03/2021 / TOTAL AS OF 3/31/2021</b>	<b>388.459</b>	<b>153</b>	<b>388.612</b>	<b>(17.235)</b>	<b>44</b>		<b>(2.071)</b>	<b>(19.262)</b>	<b>369.350</b>	
<b>TOTAL 31/03/2020 / TOTAL AS OF 3/31/2020</b>	<b>387.517</b>	<b>942</b>	<b>388.459</b>	<b>(14.788)</b>	<b>(28)</b>		<b>(2.419)</b>	<b>(17.235)</b>		<b>371.224</b>

## 16. INVENTARIOS / INVENTORIES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Commodities, cereales y productos semielaborados valuados a valor neto de realización / Commodities, grains and semi-finished products valued at net realizable value</b>	<b>16.050.021</b>	<b>5.154.511</b>
Materias primas / Raw materials	426.309	416.486
<b>Total inventarios / Total inventories</b>	<b>16.476.330</b>	<b>5.570.997</b>

## 17. CRÉDITOS IMPOSITIVOS Y ADUANEROS / TAX AND CUSTOMS CREDITS

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Anticipos derecho de exportaciones / Prepayment of export duties	8.719.335	7.773.282
Saldo a favor impuesto al valor agregado / VAT credit	2.399.402	858.628
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	30.358	27.886
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	17.600	8.965
<b>Total créditos impositivos y aduaneros / Total tax and customs credits</b>	<b>11.166.695</b>	<b>8.668.761</b>

## 18. OTROS CRÉDITOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES Y CORRIENTES / OTHER CURRENT AND NONCURRENT NONFINANCIAL RECEIVABLES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Anticipos a proveedores de propiedad, planta y equipo / Prepayments to providers of P&E	6.120	7.723
<b>Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other noncurrent nonfinancial receivables</b>	<b>6.120</b>	<b>7.723</b>
Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses	13.854	12.794
Anticipos a proveedores de inventarios / Prepayments to suppliers of inventories	83	4.593
<b>Total otros créditos no financieros corrientes / Total other nonfinancial current receivables</b>	<b>13.937</b>	<b>17.387</b>

## 17. CRÉDITOS IMPOSITIVOS Y ADUANEROS / TAX AND CUSTOMS CREDITS

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Anticipos derecho de exportaciones / Prepayment of export duties	8.719.335	7.773.282
Saldo a favor impuesto al valor agregado / VAT credit	2.399.402	858.628
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	30.358	27.886
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	17.600	8.965
<b>Total créditos impositivos y aduaneros / Total tax and customs credits</b>	<b>11.166.695</b>	<b>8.668.761</b>

## 19. ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES Y CORRIENTE / CURRENT AND NONCURRENT FINANCIAL ASSETS AND LIABILITIES

## 19.1 OTROS CRÉDITOS FINANCIEROS / OTHER FINANCIAL ASSETS

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	71.760	71.732
Préstamos al personal / Loans to personnel	12.470	17.074
<b>Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent financial receivables</b>	<b>84.230</b>	<b>88.806</b>
Cobertura de valor razonable de commodities (Nota 19.6) / Fair value hedge of commodities (Note 19.6)	-	31.584
Saldo a cobrar con mercados a término / Amounts receivable from forward markets	607.227	134.512
Saldos indisponibles de operaciones de futuros / Unavailable funds related to futures operations	842.838	377.194
Saldos con partes relacionadas (Nota 26) / Payables to related parties (Note 26)	311.928	323.948
Préstamos al personal / Loans to personnel	41.215	32.263
Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 19.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 19.6)	3.785.771	4.904.586
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 19.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 19.6)	26.025	57.386
Otros diversos / Other sundry receivables	1.593	9.516
<b>Total otros créditos financieros corrientes / Total other current financial receivables</b>	<b>5.616.597</b>	<b>5.870.989</b>

Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los préstamos al personal que devengan intereses a una tasa promedio nominal anual de 2,3%.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los préstamos al personal y otros préstamos financieros cuyo vencimiento opera con posterioridad a los doce meses de cerrado el ejercicio. El resto de los otros créditos financieros tienen, en su mayoría, un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

## 19.2 CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES / TRADE RECEIVABLES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Cuentas a cobrar mercado local / Receivables in the domestic market	1.099.514	1.326.924
Cuentas a cobrar mercado externo / Receivables in the foreign market	12.391.268	7.077.518
Saldos con partes relacionadas (Nota 26) / Payables to related parties (Note 26)	1.080.249	396.112
Provisión para cuentas por cobrar incobrables / Allowance for doubtful accounts	(1.924)	(13.202)
<b>Total cuentas por cobrar comerciales / Total trade receivables</b>	<b>14.569.107</b>	<b>8.787.352</b>

Los deudores comerciales no devengan intereses y su plazo de cobro suele ser de hasta 30 días.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

Other financial receivables do not accrue interest except for "Loans to personnel", which accrue interest at an average nominal rate of 2.3% p.a.

"Other noncurrent financial receivables" are related to the portion of "Loans to personnel" and "Other financial loans", which are due over 12 months after year-end. Other financial receivables have a collection or realization due date between 30 and 90 days.

## 19.3 DEUDAS FINANCIERAS / FINANCIAL PAYABLES

DEUDAS FINANCIERAS QUE DEVENGAN INTERESES / INTEREST-BEARING FINANCIAL PAYABLES	TASA DE INTERÉS (%) / INTEREST RATE (%)	VENCIMIENTO / MATURITY	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	30,82%	De uno a tres meses / From 1 to 3 months	5.476.543	10.663.572
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	2,14%	De uno a seis meses / From 1 to 6 months	14.129.463	9.222.237
<b>Total deudas financieras / Total financial payables</b>			<b>19.606.006</b>	<b>19.885.809</b>

### Préstamos en pesos

### Loans in Argentine pesos

El saldo del capital adeudado, junto con los intereses devengados por la utilización de este, tienen vencimiento en los primeros meses del ejercicio siguiente.

### Prefinanciación de exportaciones

### Export financing

Prefinanciaciones son préstamos financieros que la Sociedad solicita a bancos locales y del exterior con el objeto de financiar exportaciones futuras. La tasa de interés a la que está afectada depende del monto solicitado y el plazo del préstamo. Al 31 de marzo de 2021 y 31 de marzo de 2020 los saldos por prefinanciaciones con bancos locales y del exterior tienen una tasa ponderada de interés del 2,14% y del 6,17% anual, respectivamente.

Prefinanciaciones are the financial loans that the Company requested from local and foreign banks to finance future exports. The interest rate depends on the amount requested and the term. As of March 31, 2021, and March 31, 2020, prefinancing from local and foreign banks obtains a weighted rate of 2.14% and 6.17% p.a., respectively.

## 19.3.1 CAMBIOS EN LOS PASIVOS GENERADOS POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN / CHANGES IN PAYABLES FROM FINANCING ACTIVITIES

	31/03/2020 / 03/31/2020	AUMENTO / INCREASE	DISMINUCIÓN (1) / DECREASE (1)	DIFERENCIAS POR CONVERSIÓN / CONVERSION DIFFERENCES	DIFERENCIAS DE CAMBIO / FOREIGN EXCHANGE DIFFERENCES	INTERESES / INTEREST	31/03/2021 / 03/31/2021
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	10.663.572	30.017.490	(33.503.359)	(405.291)	(6.140.662)	4.844.793	5.476.543
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	9.222.237	16.785.427	(12.060.343)	123.494	-	58.648	14.129.463
<b>Total deudas financieras / Total financial payables</b>	<b>19.885.809</b>	<b>46.802.917</b>	<b>(45.563.702)</b>	<b>(281.797)</b>	<b>(6.140.662)</b>	<b>4.903.441</b>	<b>19.606.006</b>

(1) Incluye intereses pagados por 5.274.015.

(1) Including interest expense for 5,274,015.

**19.4 DEUDAS COMERCIALES /  
TRADE PAYABLES**

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Saldos con partes relacionadas (Nota 26) / Payables to related parties (Note 26)</b>	<b>101.451</b>	<b>143.683</b>
<b>Proveedores / Suppliers</b>	<b>25.487.036</b>	<b>13.523.431</b>
<b>Total deudas comerciales / Total trade payables</b>	<b>25.588.487</b>	<b>13.667.114</b>

Las deudas comerciales no devengan intereses y su plazo de pago suele oscilar entre los 30 y 60 días.

Trade payables are non-interest bearing and are generally on terms of 30 to 60 days.

**19.5 OTRAS DEUDAS NO CORRIENTES Y CORRIENTES / OTHER NONCURRENT AND CURRENT PAYABLES**

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Deudas por arrendamientos / Lease payables</b>	<b>40.365</b>	<b>30.007</b>
<b>Deudas por arrendamientos con partes relacionadas (Nota 26) / Lease payables to related parties (Note 26)</b>	<b>-</b>	<b>128.524</b>
<b>Total otras deudas no corrientes / Total other noncurrent payables</b>	<b>40.365</b>	<b>158.531</b>
<b>Cobertura de valor razonable de commodities (Nota 19.6) / Fair value hedge of commodities (Note 19.6)</b>	<b>646.507</b>	<b>-</b>
<b>Contratos a término de moneda extranjera (Nota 19.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 19.6)</b>	<b>40.060</b>	<b>-</b>
<b>Acreedores varios / Miscellaneous payables</b>	<b>1.282</b>	<b>1.116</b>
<b>Deudas por arrendamientos con partes relacionadas (Nota 26) / Lease payables to related parties (Note 26)</b>	<b>-</b>	<b>29.839</b>
<b>Deudas por arrendamientos / Lease payables</b>	<b>25.094</b>	<b>8.577</b>
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 19.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 19.6)</b>	<b>2.048.780</b>	<b>3.089.728</b>
<b>Total otras deudas corrientes / Total other current payables</b>	<b>2.761.723</b>	<b>3.129.260</b>

**19.6 INFORMACIÓN Y JERARQUÍA DE VALORES RAZONABLES /  
INFORMATION ON AND HIERARCHY OF FAIR VALUES**
**Información sobre valores razonables**

A continuación, se incluye el detalle de los activos y pasivos financieros por categoría y cuyos importes en libros coinciden con el valor razonable de los mismos por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020.

La definición de activos y pasivos financieros incluye los contratos a término de commodities.

**Information on fair values**

Set out below is a breakdown by class of financial assets and liabilities and a comparison of their carrying amounts and fair values for the years ended March 31, 2021, and 2020.

The definition of financial assets and liabilities includes commodity forward contracts.

	IMPORTE EN LIBROS / CARRYING AMOUNT	
	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>ACTIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL ASSETS</b>		
<b>Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through income or loss</b>	-	31.584
<b>Cobertura de valor razonable de commodities / Fair value hedge of commodities</b>	-	3.785.771
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments</b>	26.025	4.904.586
<b>Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through income or loss</b>	<b>3.811.796</b>	<b>4.993.556</b>
<b>PASIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL LIABILITIES</b>		
<b>Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through income or loss</b>	646.507	-
<b>Cobertura de valor razonable de commodities / Fair value hedge of commodities</b>	2.048.780	3.089.728
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments</b>	40.060	-
<b>Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through income or loss</b>	<b>2.735.347</b>	<b>3.089.728</b>

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

- (a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos.
- (b) El Grupo Molinos Agro evalúa las cuentas por cobrar (no corrientes) y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de marzo de 2021 y 2020, los importes en libros de estos instrumentos financieros no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados.
- (c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares.

(d) El Grupo Molinos Agro celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, posiciones en mercados de futuros de granos y oleaginosas, contratos a término de moneda extranjera y contratos a término de commodities. Estos derivados son valuados a su valor razonable mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuto y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

#### Jerarquía de valores razonables

El Grupo Molinos Agro utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

- **Nivel 1:** Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- **Nivel 2:** Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente.
- **Nivel 3:** Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado y que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, el Grupo Molinos Agro tenía los siguientes instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado consolidado de situación financiera:

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- (a) Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.
- (b) Molinos Agro Group assesses noncurrent receivables and loans to personnel based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of March 31, 2021, and 2020, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values.
- (c) The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.

(d) The Group enters into derivative financial instruments with several counterparties which include positions in grains and oilseeds forward markets, foreign exchange forward contracts and commodity forward contracts. These derivatives valued at fair value using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.

#### Fair value hierarchy

Molinos Agro Group uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:

- **Level 1:** quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- **Level 2:** other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly
- **Level 3:** techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data.

As of March 31, 2021, and 2020, Molinos Agro Group held the following financial instruments carried at fair value on the consolidated statement of financial position:

	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>NIVEL 1 LEVEL 1</b>	<b>NIVEL 2 LEVEL 2</b>	<b>NIVEL 3 LEVEL 3</b>
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Cobertura de valor razonable de commodities /</b> Fair value hedge of commodities	<b>(646.507)</b>	<b>(646.507)</b>	-	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>3.785.771</b>	-	<b>3.785.771</b>	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>(2.048.780)</b>	-	<b>(2.048.780)</b>	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	<b>26.025</b>	<b>26.025</b>	-	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	<b>(40.060)</b>	<b>(40.060)</b>	-	-
<b>Totales / Total</b>	<b>1.076.449</b>	<b>(660.542)</b>	<b>1.736.991</b>	-

	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>	<b>NIVEL 1 LEVEL 1</b>	<b>NIVEL 2 LEVEL 2</b>	<b>NIVEL 3 LEVEL 3</b>
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Cobertura de valor razonable de commodities /</b> Fair value hedge of commodities	<b>31.584</b>	<b>31.584</b>	-	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>4.904.586</b>	-	<b>4.904.586</b>	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>(3.089.728)</b>	-	<b>(3.089.728)</b>	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	<b>57.386</b>	<b>57.386</b>	-	-
<b>Totales / Total</b>	<b>1.903.828</b>	<b>88.970</b>	<b>1.814.858</b>	-

**19.7 Operaciones con derivados**

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, el Grupo Molinos Agro llevó a cabo operaciones con derivados para cubrir el valor razonable de ciertos commodities y/o compromisos en firme para la adquisición de dichos commodities a precio fijo y para cubrir el valor razonable de ciertos activos y/o pasivos nominados en pesos argentinos.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio asciende a:

	31/03/2021 / 03/31/2021		31/03/2020 / 03/31/2020	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
<b>Derivados de cobertura de valor razonable / Fair value hedge derivatives</b>				
- de tipo de cambio (NDF) / - foreign exchange (NDF)	<b>26.025</b>	<b>40.060</b>	<b>57.386</b>	-
- de precio de commodities / - commodity prices	-	<b>646.507</b>	<b>31.584</b>	-
	<b>26.025</b>	<b>686.567</b>	<b>88.970</b>	-

**Coberturas de valor razonable**

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

A tales efectos, el Grupo Molinos Agro lleva a cabo contratos de compra y venta en el Chicago Board of Trade (CBOT) y Mercados a término de Buenos Aires y Rosario a los efectos de mitigar los riesgos asociados al cambio en el valor de los stocks físicos y/o compromisos en firme de compra y venta de soja y sus productos derivados. La cobertura de los riesgos mencionados mediante el perfeccionamiento de contratos de venta en los mencionados mercados implica que, ante la presencia de un mercado alcista (bajista), el Grupo Molinos Agro registra pérdidas (ganancias) en los instrumentos de cobertura mencionados y como contrapartida una revaluación (devaluación) de los inventarios.

El efecto de estas operaciones en el estado consolidado del resultado integral al 31 de marzo de 2021 y 2020, ascendió a una ganancia (pérdida) de 625.767 y (1.132.251), respectivamente, que fue registrada en el rubro costo de ventas de bienes y servicios prestados.

**19.7 Derivative transactions**

As of March 31, 2021, and 2020, Molinos Agro Group conducted derivative transactions to hedge the fair value of certain commodities and/or firm commitments for the acquisition of such commodities and hedge the fair value of certain assets and/or liabilities stated in Argentine pesos.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:

Adicionalmente, al 31 de marzo de 2021 y 2020, el Grupo Molinos Agro tiene contratados contratos a término de moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de los mismos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones es el siguiente:

Additionally, as of March 31, 2021, and 2020, Molinos Agro Group has foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

	31/03/2021 / 03/31/2021		31/03/2020 / 03/31/2020	
	Compra (miles de USD) / Purchase (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value	Venta (miles de USD) / Sale (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value
<b>Compra/(Venta) de dólares estadounidenses / Purchase/(sale) of US dollars</b>	<b>86.000</b>	<b>(14.035)</b>	<b>(120.000)</b>	<b>57.386</b>

**Fair value hedges**

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect income for the year.

To such end, Molinos Agro Group executes purchase and sale agreements in the Chicago Board of Trade (CBOT) and in the forward markets in Rosario and Buenos Aires to mitigate the risks associated to changes in the value of physical stock and/or firm commitments related to the purchase and sale of soybeans, sunflower seeds and their byproducts. If risks are hedged through sale contracts in the abovementioned markets, in case of upward (downward) trends in the market, Molinos Agro Group would book losses (income) related to the abovementioned hedge instruments with contra to a revaluation (devaluation) of inventories.

The effect of these transactions in the consolidated statement of comprehensive income as of March 31, 2021, and 2020, amounted to profit (loss) for 625,767 and (1,132,251), respectively, which were booked under cost of goods sold and services rendered.

El Grupo Molinos Agro registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado consolidado del resultado integral al 31 de marzo de 2021 y 2020 fue una ganancia de 1.181.252 y 3.441.648, respectivamente, que fue registrada en el rubro ingresos financieros del estado consolidado del resultado integral.

**Otras operaciones con instrumentos financieros**

El Grupo Molinos Agro tiene contratados adicionalmente una serie de instrumentos financieros que no califican, en principio, como instrumentos financieros derivados, y se encuentran relacionados principalmente con la compra y venta de activos no financieros, como poroto de soja, maíz, trigo, aceite y harina de soja, entre los más importantes.

En este sentido, el Grupo Molinos Agro realiza contratos de compra con precio fijo correspondiente a la provisión de semilla de maíz, de trigo, de girasol y poroto de soja, y contratos de venta de dichas semillas o de los productos derivados de su procesamiento industrial (aceite y harina) con terceros, entre otros. Al 31 de marzo de 2021 y 2020, el valor razonable de las posiciones contratadas abiertas era el siguiente:

Molinos Agro Group recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of income for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the consolidated statement of comprehensive income as of March 31, 2021 and 2020, amounted to income for 1,181,252 and 3,441,648, respectively, which was booked under finance income in the statement of comprehensive income.

**Other transactions with financial instruments**

Molinos Agro Group also had a series of financial instruments that do not qualify, in principle, as derivative financial instruments, and are mainly related to the purchase and sale of nonfinancial assets, such as soybean, corn and soybean oil and flour, among others.

In this regard, Molinos Agro Group executes purchase agreements at a fixed price related to the provision of corn, wheat, sunflower and soybean seeds, and agreements to sell these seeds or their industrial processing byproducts (oil and flour) to third parties, among others. As of March 31, 2021, and 2020, the open contract positions measured at fair value were as follows:

	31/03/2021 / 03/31/2021		31/03/2020 / 03/31/2020	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
Contratos de compra / Purchase contracts	2.353.916	142.233	589.365	512.566
Contratos de venta Sale contracts	1.431.855	1.906.547	4.315.221	2.577.162
	<b>3.785.771</b>	<b>2.048.780</b>	<b>4.904.586</b>	<b>3.089.728</b>

Dichos instrumentos son contabilizados a su valor razonable al cierre de cada ejercicio, determinados sobre la base del valor en efectivo a cobrar o pagar necesario para cancelar el instrumento a la fecha de medición. Las diferencias resultantes entre los valores de mercado y los precios pactados se registran contablemente como activo o pasivo, dependiendo de su saldo al cierre de cada ejercicio. La contabilización de estos contratos a su valor razonable es coincidente con la opción de valor razonable que introduce la NIIF9 puntualmente para estos tipos de contratos (contratos de uso propio), a los fines de evitar el desajuste contable que se produciría entre la valuación de los contratos y la valuación de los stocks. La norma establece que al inicio de un contrato, una entidad puede hacer una designación irrevocable para medir un contrato de uso propio a su valor razonable con cambios en resultados (la “opción de valor razonable”), incluso si dicho contrato se celebró con el fin de recibir o entregar un activo no financiero de acuerdo con el requisito de compra, venta o uso esperado de la entidad.

#### 20. Efectivo y colocaciones a corto plazo

Such instruments are booked at their fair value at year-end, determined on the basis of the cash amount to be collected or paid to settle such instrument at the date of measurement. The differences between market and agreed-upon prices are booked as assets or liabilities, depending on their balance as of each year-end. The booking of these contracts at fair value matches the fair value option introduced by IFRS 9 particularly for these types of contracts (own-use contracts) to avoid the accounting imbalance that would arise from the valuation of contracts and the valuation of stock. The standard provides that at the beginning of a contract, an entity may make an irrevocable designation to measure an own-use contract at fair value through profit or loss (the “fair value option”), even if such contract was entered into to receive or deliver a non-financial asset in accordance with the entity’s expected purchase, sale or usage requirements.

#### 20. Cash and short-term deposits

	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	<b>3.055.270</b>	<b>3.953.869</b>
Colocaciones a corto plazo / Short term deposits	<b>2.514.057</b>	<b>3.745.048</b>
<b>Total efectivo y colocaciones a corto plazo / Total cash and short-term deposits</b>	<b>5.569.327</b>	<b>7.698.917</b>

#### 21. DEUDAS SOCIALES Y FISCALES / EMPLOYEE BENEFITS AND TAXES PAYABLE

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Remuneraciones y cargas sociales a pagar / Salaries and payroll taxes payable	<b>792.736</b>	<b>810.719</b>
Percepciones y retenciones a depositar / Additional withholdings and withholdings to be deposited	<b>131.117</b>	<b>51.796</b>
Derechos de exportación a pagar / Export duties payable	-	<b>172.066</b>
Otras provisiones fiscales / Other tax accruals	<b>49.711</b>	<b>46.227</b>
<b>Total deudas sociales y fiscales / Total payroll and other taxes payable</b>	<b>973.564</b>	<b>1.080.808</b>

#### 22. Capital Social

Al 31 de marzo de 2021, el capital social es de 49.082 y está representado por 49.082.024 acciones ordinarias, divididas en dos clases (A y B) de valor nominal \$1 con derecho a 5 y 1 voto por acción. El mismo se encuentra totalmente suscripto e integrado.

#### 23. Asignación de resultados y distribución de dividendos

Con fecha 6 de julio de 2020, la Asamblea Ordinaria de Accionistas resolvió, entre otras cuestiones la aprobación de la distribución de dividendos en efectivo por un importe \$ 2.436.715, destinando para ello la ganancia neta del ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2020 y el excedente de los resultados de dicho ejercicio a incrementar la Reserva para futura distribución de utilidades.

#### 24. Reforma tributaria

El 29 de diciembre de 2017 el poder ejecutivo nacional firmó el decreto 1112/2017, por el cual promulgó la Ley de reforma tributaria N° 27.430 sancionada por el Congreso de la Nación el 27 de diciembre de 2017; dicha norma fue modificada por la Ley N° 27.541 / 2019 de Solidaridad Social y Reactivación Productiva (Art. 48). Los aspectos más relevantes de la reforma que impactan en la Sociedad son los siguientes:

- Reducción de la tasa corporativa del impuesto a las ganancias que se reducirá al 30% durante los tres ejercicios fiscales contados a partir del que se inicia el 1º de enero de 2018, y al 25% para los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1º de enero de 2021. El efecto de esta reducción afectó la

#### 22. Capital stock

As of March 31, 2021, the Company's capital stock amounts to 49,082 made up of 49,082,024 Class A and B shares of common stock with a face value of ARS 1 entitled to 5 votes and 1 vote per share. It is fully subscribed and paid in.

#### 23. Appropriation of income and distribution of dividends

On July 6, 2020, the Regular Shareholders' Meeting decided, among other matters, to approve the distribution of dividends in cash for an amount of ARS 2,436,715, using for that purpose net income for the year ended March 31, 2020, and the surplus income for such year to increase the reserve for the future distribution of earnings.

#### 24. Tax reform

On December 29, 2017, the Federal Executive signed Administrative Order No. 1112/2017, regulating Tax Reform Law 27,430, which had been passed by the Argentine Congress on December 27, 2017; such law was amended by Law No. 27,541/2019 of Social Solidarity and Productive Reactivation Law (section 48). The main items of the reform affecting the Company are:

- Income tax rate reduction to 30% during the three tax years beginning as from January 1, 2018, and to 25% during the tax years beginning as from January 1, 2021. The effect of this reduction had an impact on the deferred tax

medición de los activos y pasivos por impuesto diferido al 31 de marzo de 2021 y 2020, como se indica en la Nota 10 a los estados financieros separados.

- Complementario a la reducción de tasa se aplicará un impuesto a la distribución de dividendos efectuada a personas humanas locales y a beneficiarios del exterior del 7% o el 13% según sea que los dividendos que se distribuyan correspondan a ganancias de un período fiscal en el que la Sociedad resultó alcanzada a la tasa del 30% o del 25%, respectivamente.

- Se actualizarán las adquisiciones e inversiones efectuadas en los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1º de enero de 2018, según corresponda con el índice de precios al consumidor nivel general que suministre el Instituto Nacional de Estadística y Censos. El efecto de dicha actualización afectó la medición de los activos y pasivos por impuesto diferido al 31 de marzo de 2021 y 2020, como se indica en la Nota 10 a los estados financieros separados.

Existe un proyecto de ley, en tratamiento en el Congreso de la Nación al momento de probación de estos estados financieros, que propone las siguientes modificaciones con vigencia para ejercicios que se inician a partir del 1 de enero del 2021:

- Retrotraer la alícuota máxima al 35%, incorporando un esquema de alícuota progresiva marginal (25%, 30% y 35%, según tramos de ganancia neta imponible) en reemplazo del esquema de alícuota uniforme aplicado históricamente, con actualización anual de los tramos de las escalas en base a Índice de Precios al Consumidor.

- Establecer una alícuota sobre distribución de dividendos de 7% para todas las empresas.

## 25. Otros componentes del patrimonio – Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino

La NIC 21 establece que toda diferencia de cambio que se produzca como consecuencia de: (i) la conversión de activos y pasivos de entidades con moneda funcional distinta a la de presentación (en el caso del Grupo Molinos Agro, dólar y peso respectivamente) a tipo de cambio de cierre; (ii) y la conversión de los resultados de estas entidades a tipo de cambio de cada transacción, se reconocerán como un componente separado del patrimonio.

El rubro otros componentes del patrimonio se compone por un lado de estas diferencias de cambio que surgen de la conversión de los estados financieros, cuya moneda funcional es distinta del peso argentino, y por otro lado del importe que se incorporó como resultado de la escisión-fusión llevada a cabo en 2016. Este último incluye la diferencia de cambio por la conversión de los estados financieros de subsidiarias con moneda funcional distinta a la sociedad controladora, junto con el efecto de la cobertura de riesgo de tipo de cambio por estas inversiones (neto de su efecto impositivo).

assets and liabilities as of March 31, 2021, and 2020, as indicated in note 10 to the separate financial statements.

- To supplement this rate reduction, a 7% or 13% tax on the distribution of dividends of local individuals and foreign beneficiaries shall be applied, depending on whether the dividends distributed refer to income earned during a tax year in which the Company was subject to a 30% or 25% rate, respectively.

- The acquisitions and investments made in the tax years beginning as from January 1, 2018, shall be adjusted, in accordance with the general consumer price index provided by the INDEC. The effect of such adjustment had an impact on the deferred tax assets and liabilities as of March 31, 2021 and 2020, as indicated in note 10 to the separate financial statements.

At the time of approval of these financial statements, there is a bill at the Argentine Congress that proposes making amendments for the years beginning on or after January 1, 2021:

- Bringing the cap rate back to 35%, incorporating a marginal progressive rate scheme (25%, 30% and 35%, depending on net taxable income tranches) to replace the uniform rate applied historically, adjusting scale tranches annually based on the consumer price index.

- Setting a 7% rate on the dividend distribution of all companies.

## 25. Other equity components - Foreign exchange differences for conversion of financial statements in a functional currency other than the Argentine peso

IAS 21 establishes that any foreign exchange difference arising from: (i) the conversion of assets and liabilities of entities with a functional currency other than the reporting currency (in Molinos Agro Group's case, the US dollar and Argentine peso, respectively) at the closing exchange rate; (ii) the conversion of income earned by these entities at the exchange rate of each transaction, will be recognized as separate equity components.

"Other equity components" is made up of these foreign exchange differences from the conversion of the financial statements the functional currency of which is the Argentine peso, and the amount arising from the spin-off/merger carried out in 2016. The latter includes the foreign exchange difference on the conversion of the financial statements of the subsidiaries with a functional currency other than that of the parent company, and the effect of the foreign exchange hedge for these investments (net of the tax effect).

## 26. INFORMACIÓN SOBRE PARTES RELACIONADAS / RELATED PARTY DISCLOSURES

Los saldos y transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020, son los siguientes:

The amounts and transactions with related parties conducted during the year ended March 31, 2021, and 2020, are as follows:

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables</b>		
<b>Renova S.A. (1)</b>	<b>109.593</b>	<b>1.280</b>
<b>Molinos Río de la Plata S.A. (2)</b>	<b>832.786</b>	<b>353.264</b>
<b>Patagonia Bioenergia S.A. (1)</b>	<b>137.870</b>	<b>41.568</b>
	<b>1.080.249</b>	<b>396.112</b>
<b>Otros créditos financieros corrientes y no corrientes / Other current and noncurrent financial receivables</b>		
<b>Molinos Río de la Plata S.A. (2)</b>	<b>-</b>	<b>96.250</b>
<b>Pecom Servicios Energía S.A. (3)</b>	<b>150.000</b>	<b>103.663</b>
<b>Accionistas controlantes (4)</b>	<b>161.928</b>	<b>124.035</b>
	<b>311.928</b>	<b>323.948</b>
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>		
<b>Renova S.A. (1)</b>	<b>30.060</b>	<b>13.962</b>
<b>Molinos Río de la Plata S.A. (2)</b>	<b>19.624</b>	<b>4.614</b>
<b>Goyaike S.A.A.C.I y F. (3)</b>	<b>1.259</b>	<b>-</b>
<b>Assara S.A. (3)</b>	<b>9.106</b>	<b>-</b>
<b>Patagonia Bioenergia S.A. (1)</b>	<b>41.402</b>	<b>125.107</b>
	<b>101.451</b>	<b>143.683</b>
<b>Otras deudas corrientes y no corrientes / Other noncurrent and current payables</b>		
<b>Molinos Río de la Plata S.A. (2)</b>	<b>-</b>	<b>158.363</b>
	<b>-</b>	<b>158.363</b>

(1) Sociedad con influencia significativa.

(2) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes.

(3) Sociedad relacionada con accionistas controlantes.

(4) Accionistas personas físicas.

(1) Company with significant influence.

(2) Shareholder and company related to the controlling shareholders.

(3) Company related to the controlling shareholders.

(4) Shareholders (natural persons).

26. INFORMACIÓN SOBRE PARTES RELACIONADAS /  
RELATED PARTY DISCLOSURES

- (1) Sociedad con influencia significativa.  
 (2) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes.  
 (3) Sociedad relacionada con accionistas controlantes.  
 (4) Accionistas personas físicas.  
 (1) Company over which Molinos Agro exerts significant influence  
 (2) Company related to the controlling shareholders  
 (3) Shareholder and company related to the controlling shareholders.  
 (4) Shareholders (natural persons).

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Molinos Rio de la Plata S.A. (3)</b>		
Venta de productos / Product sales	1.579.351	1.381.068
Servicios recibidos / Services received	(36.603)	(24.924)
Alquileres / Leases	(38.840)	(40.074)
Compras de productos / Product purchase	(17.638)	(15.142)
Recupero de gastos / Expense recovery	-	(1.016)
Resultados financieros / Financial expense	(15.493)	(34.464)
<b>Renova S.A. (1)</b>		
Venta de productos / Product sales	156.661	-
Servicios recibidos / Services received	(149.581)	(423.259)
<b>Goyaike S.A.A.C.I y F. (2)</b>		
Servicios recibidos / Services received	(58.480)	(312)
<b>Fundación Temaiken (2)</b>		
Servicios recibidos / Services received	(230)	(188)
<b>PCFG Advisory S.A. (2)</b>		
Servicios recibidos / Services received	(5.237)	(6.016)
<b>Turismo Pecom S.A.C.F.I. (2)</b>		
Servicios recibidos / Services received	-	(4.881)
<b>Pecom Servicios Energia S.A. (2)</b>		
Resultados financieros / Financial expense	(20.562)	(40.390)
<b>Bolland y Cía. S.A. (2)</b>		
Resultados financieros / Financial expense	(3.560)	(4.118)
<b>Patagonia Bioenergia S.A. (1)</b>		
Venta de productos / Products sales	163.943	732.710
Servicios recibidos / Services received	(320.688)	(398.181)
<b>Assara S.A. (2)</b>		
Compra de productos / Product purchase	(46.252)	(21.310)
Recupero de gastos / Expense recovery	290	-
<b>La Salteña S.A.U. (2)</b>		
Resultados financieros / Financial expense	(781)	(1.358)
<b>Accionistas controlantes (3) / Controlling shareholders (3)</b>		
Resultados financieros / Financial expense	(9.231)	(11.091)

**Entidad controladora principal**

Las entidades controladoras principales del Grupo Molinos Agro, son Santa Margarita LLC y la Familia Perez Companc, cuya participación directa en conjunto asciende al 75,01% del capital social y al 75,37% de los votos.

**Términos y condiciones de las transacciones con partes relacionadas**

Las ventas y compras entre partes relacionadas se realizan en condiciones equivalentes a las que existen para transacciones entre partes independientes. Los saldos al cierre del ejercicio, no se encuentran garantizados y no devengan intereses. No existen garantías otorgadas o recibidas en relación con las cuentas por cobrar o pagar con partes relacionadas.

Para el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, el Grupo Molinos Agro no ha registrado ningún deterioro del valor sobre las cuentas por cobrar con partes relacionadas. Esta evaluación se realiza al cierre de cada ejercicio sobre el que se informa, a través del examen de la situación financiera de la parte relacionada y del mercado en el que opera.

**Información sobre el Directorio y la alta gerencia de Molinos Agro S.A.***Retribuciones a los miembros del Directorio*

Por su pertenencia al Directorio y por el desempeño de puestos en relación laboral, el importe de las diversas retribuciones de los miembros del Directorio de Molinos Agro S.A. devengadas al 31 de marzo de 2021 y 2020, ha ascendido a un total de 294.508 (1) y 299.801 (2), respectivamente.

Asimismo, y en cumplimiento de lo establecido en las nuevas normas de la CNV, se informa que durante el ejercicio finalizado al 31 de marzo de 2021 no se produjeron pagos en concepto de indemnización laboral.

Ninguna sociedad del Grupo Molinos Agro o relacionada tiene contraídas obligaciones en materia de pensiones o de seguros de vida con ninguno de los miembros antiguos o actuales del Directorio de la Sociedad.

(1) Por su pertenencia al Directorio de la Sociedad 105.319 y por el desempeño de puestos en relación laboral 189.189.  
 (2) Por su pertenencia al Directorio de la Sociedad 146.873 y por el desempeño de puestos en relación laboral 152.928.

*Retribución al personal de la alta gerencia*

La alta gerencia percibe un sueldo mensual como retribución correspondiente a sus funciones, una remuneración variable conforme a objetivos personales y corporativos, un plan de

**Ultimate parent company**

Molinos Agro Group's controlling entities are Santa Margarita LLC and the Perez Companc Family group, which holds a direct equity interest totaling, as a whole, 75.01% of capital stock and 75.37% of votes.

**Terms and conditions of transactions with related parties**

The sales to and purchases from related parties are made on terms equivalent to those that prevail in arm's length transactions. Outstanding balances at the year-end are unsecured and interest free. There have been no guarantees provided or received for any related party receivables or payables.

For the year ended March 31, 2021, Molinos Agro Group has not recorded any impairment of receivables relating to amounts owed by related parties. This assessment is undertaken at the end of each fiscal year by examining the financial position of the related party and the market in which the related party operates.

**Information about the Board of Directors and senior management of Molinos Agro S.A.***Compensation to Board members*

In exchange for being Board members and for their work in a role under an employment relationship, the amount of compensation to Board members of Molinos Agro S.A. accrued as of March 31, 2021, and 2020, totaled 294,508 (1) and 299,801 (2), respectively.

Moreover, and pursuant to the new CNV regulations, it is reported that during the fiscal year ended March 31, 2021, no payments were made as severance pay.

No Molinos Agro Group company or related company as undertaken pension or life insurance obligations with any of the former or current members of the Company's Board of Directors.

(1) A total of 105,319 in exchange for being Board members and 189,189 for their work under an employment relationship.  
 (2) A total of 146,873 in exchange for being Board members and 152,928 for their work under an employment relationship.

*Compensation to senior management personnel*

Senior management receives monthly salaries for their roles, variable compensation based on personal and cor-



incentivo a largo plazo (Nota 3.1.12) y otros beneficios accesorios a los mencionados anteriormente. Por otra parte, al 31 de marzo de 2021 y 2020, la Sociedad tiene concedidos créditos a la alta gerencia por un plazo máximo de 48 meses con cuotas variables según porcentaje de incremento salarial.

## 27. Activos y pasivos consolidados en monedas distintas del peso argentino por los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020

Los activos y pasivos monetarios consolidados en moneda distinta del peso argentino expresados en miles de pesos, son los siguientes:

	31/03/2021	31/03/2020
<b>Activos monetarios</b>	32.130.954	29.082.232
<b>Pasivos monetarios</b>	(17.203.795)	(24.044.574)

La divisa preponderante es el dólar estadounidense.

## 28. Gestión y política de riesgo financiero

Los activos financieros principales del Grupo Molinos Agro incluyen, además de instrumentos financieros derivados, saldos en cuenta corriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comerciales. Por su parte, los pasivos financieros, además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

El Grupo Molinos Agro dispone de una organización y de unos sistemas de información que le permiten identificar, medir y controlar los riesgos asociados a los instrumentos financieros a los que está expuesto el mismo.

La gerencia de administración y finanzas es responsable de la gestión del riesgo de liquidez, así como del control, coordinación y seguimiento del riesgo de crédito y de mercado del Grupo Molinos Agro, en este último caso con la asistencia de la gerencia de originación y trading. Asimismo, las mencionadas gerencias se encuentran respaldadas por un Comité de riesgo y su operación se circunscribe en torno a las políticas de riesgo establecidas previamente por el Directorio de la Sociedad. Todas las actividades relacionadas con derivados son administradas por especialistas y se utilizan básicamente con fines de cobertura, es decir no existen actividades financieras con instrumentos financieros derivados con fines especulativos que excedan los límites de riesgo establecidos en las políticas de riesgo aprobadas por el Directorio de la Sociedad. Las actividades propias del Grupo Molinos Agro conllevan diversos tipos de riesgos financieros: riesgo de mercado, liquidez y crédito.

### 1. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es la fluctuación potencial a la que se encuentra expuesta el Grupo Molinos Agro ante movimientos en las variables de mercado, es decir el riesgo asociado a las variaciones en el valor razonable o los flujos de fondos futuros relacionados con el valor de los commodities de exportación y con el valor de ciertos instrumentos financieros. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado incluyen créditos y deudas, colocaciones e instrumentos financieros derivados. El Grupo Molinos Agro está expuesto a tres tipos de riesgos de mercado:

#### Riesgo de tipo de cambio

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en la relación de cambio entre monedas. La exposición del Grupo Molinos Agro al riesgo de tasas de cambio se relaciona con aquellos activos y pasivos denominados en pesos que el Grupo Molinos Agro posee (como ser créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otras).

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda distinta a la moneda funcional, el Grupo Molinos Agro busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, mediante colocaciones financieras de corto plazo y/u otros instrumentos de cobertura (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

#### Riesgo de precio de commodities

Como consecuencia del desarrollo de las operaciones y actividades comerciales, los resultados del Grupo Molinos Agro están expuestos a la volatilidad de los precios internacionales de cereales, de soja y sus derivados (aceite, harina y pellet de soja). Asimismo, y como valor agregado sobre el aceite de soja, el Grupo Molinos Agro participa como un actor importante en el mercado de biocombustibles comercializando biodiesel. La mayoría de los productos mencionados en el párrafo anterior cotizan en mercados internacionales, los cuales actúan como referencia. En este sentido, el valor de la mercadería producida por el Grupo Molinos Agro ajusta, vía los denominados premios, esa cotización internacional al origen argentino. En consecuencia, los riesgos asociados a los commodities involucran (i) el componente internacional del precio, y (ii) el mencionado ajuste al origen argentino.

A los efectos de mitigar estos riesgos, el Directorio de la Sociedad dispuso: (i) límites volumétricos a las posiciones abiertas para cada tipo de producto y subproducto, y (ii) el perfe-

corporate goals, a long-term incentive plan (note 3(1)12) and other ancillary benefits. Moreover, on March 31, 2021, and 2020, the Company had granted loans to senior management for a maximum 48-month term of with variable rates depending on the salary increase percentage.

## 27. Consolidated assets and liabilities in currencies other than the Argentine peso for the year/period ended March 31, 2021, and 2020

Consolidated monetary assets and liabilities in a currency other than the Argentine peso stated in thousands of Argentine pesos are as follows:

	03/31/2021	03/31/2020
<b>Monetary assets</b>	32.130.954	29.082.232
<b>Monetary liabilities</b>	(17.203.795)	(24.044.574)

The predominant currency is the US dollar.

## 28. Financial risk management and policy

The Group's principal financial assets, other than derivative financial instruments, include checking account balances, short-term deposits, trade receivables. In turn, financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

The Group has an organization and information systems which allow it to identify, measure and control the risks associated to the financial instruments to which it is exposed.

The Administration and Finance area is in charge of managing the liquidity risk, as well controlling, coordinating and following up on the Group's credit and market risk, in the latter case with the aid of the Origination and Trading area. Moreover, the abovementioned areas are supported by a risk committee in charge of the risk policies previously established by the Company's Board of Directors. All the activities related to derivatives are managed by specialists and are used basically for hedging purposes, i.e. there are no financial activities with derivative financial instruments for speculative purposes that exceed the risk caps established by the risk policies approved by the Company's Board. The Group's own activities entail different types of financial risks: market, liquidity and credit risk.

### 1. Market risk

Market risk are the potential changes to which the Group is exposed in case of movements in market

variables, i.e., the risk associated to changes in the fair value of future cash flows related to the value of export commodities and certain financial instruments. Financial instruments affected by market risk include loans and borrowings, deposits and derivative financial instruments. The Group is exposed to three types of market risks:

#### Exchange rate risk

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in foreign exchange rates. The Group's exposure to foreign exchange risk is related to the assets and liabilities stated in Argentine pesos that Molinos Agro Groups owns (such as tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others).

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in a currency other than the functional currency, Molinos Agro Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level) through short-term financial deposits and/or other hedge instruments (NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

#### Commodity price risk

As a result of the business activities and transactions, the Group's income (loss) is exposed to the volatility of the international prices of cereals and soybeans and its byproducts (soybean oil, flour and pellet). Moreover, and as aggregate value over the price of soybeans, the Group participates as a major player in the biofuel market selling biodiesel.

Most products mentioned in the previous paragraph are listed in international markets, which act as benchmark. In this regard, the value of the goods produced by the Group adjusts that international listed price to the Argentine origin, via premiums. Therefore, the risks associated to the commodities involve (i) the international component of the price, and (ii) the abovementioned adjustment to the Argentine origin.

To mitigate these risks, the Company's Board of Directors ordered the following: (i) limits to the volume of the open positions for each product and byproduct, and (ii) the execution of the sale and/or purchase agreements within those limits in grain forward markets, for the purpose of minimizing the risks associated to the change in the international prices which would affect the margin between the physical stocks and the raw

cionamiento, dentro de los límites mencionados, de contratos de compra y/o venta en mercados a término de granos, con el objeto de minimizar los riesgos asociados a la fluctuación en el precio internacional y que afectarían el margen entre los stocks físicos y/o los compromisos de compra de materia prima con precio respecto de los compromisos de venta de cereales y subproductos de la soja (aceite, harina y biodiesel), cuyas posiciones se registran asimismo a su valor razonable al cierre de cada ejercicio. Dichas posiciones son cerradas en forma previa a su vencimiento, sin que ello implique entrega física de la mercadería, y se espera tengan un impacto económico inverso al de la posición de la mercadería a comercializar. Las posiciones mencionadas implican movimientos financieros diarios, pagando o cobrando según la evolución del mercado así como el mantenimiento de garantías vinculadas a la posición de cada producto y/o subproducto, con su correspondiente contrapartida en resultados. En lo que respecta a los saldos patrimoniales, los mismos registran el efecto de las garantías entregadas (en función de la posición tomada al cierre de cada mes) más el resultado correspondiente al último día hábil del mes, que se efectiviza financieramente el primer día hábil del mes siguiente.

#### Riesgo de tasa de interés

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en las tasas de interés de mercado. El principal instrumento financiero que puede verse afectado como consecuencia de variaciones en las tasas de interés es la deuda financiera con tasas de interés variables.

El Grupo Molinos Agro gestiona su riesgo de tasas de interés principalmente por medio de (i) una cartera equilibrada de préstamos a tasa fija y variable, y (ii) una alta correlación entre sus inventarios y la prefinanciación de sus exportaciones.

#### Análisis de sensibilidad

El Grupo Molinos Agro realiza un seguimiento de la exposición al riesgo de mercado en términos de sensibilidades, las cuales se complementan con otras medidas de riesgo en aquellas ocasiones en las que la naturaleza de las posiciones de riesgo así lo requiere.

A continuación, se describe la sensibilidad del resultado consolidado integral y del patrimonio consolidado del Grupo Molinos Agro frente a las variaciones de los principales riesgos de mercado. Las estimaciones indicadas son representativas tanto de variaciones favorables como desfavorables, es decir los incrementos y decrementos de los factores de riesgo en la misma cuantía provocan un impacto similar y de signo opuesto. Cabe destacar que los análisis de sensibilidad detallados a continuación han sido preparados sobre la base que los saldos asociados a los instrumentos financieros afectados

se mantienen constantes y considerando los instrumentos financieros de cobertura en operación al cierre de cada ejercicio.

#### a. Riesgo de divisa:

La posición consolidada neta en pesos argentinos que administra el Grupo Molinos Agro, y cuyos efectos derivados de la variación del tipo de cambio intenta mitigar, incluye créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otros.

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), el efecto de una devaluación del peso argentino respecto al dólar de un 1%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos Agro al cierre de cada ejercicio un aumento del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente 133.703 y 6.137, respectivamente.

#### b. Riesgo de precio de commodities:

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) del 1% en los precios internacionales del maíz, trigo, la soja y sus subproductos, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura del Grupo Molinos Agro al cierre del ejercicio, un aumento (disminución) del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente 32.892 y (1.632), respectivamente.

#### c. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) de 0,5 puntos porcentuales en la tasa Libor sobre la porción de deuda financiera que devenga interés variable, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos del Grupo Molinos Agro al cierre de cada ejercicio, no presenta efectos significativos sobre el resultado consolidado y el patrimonio del Grupo Molinos Agro.

## 2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está asociado a la capacidad del Grupo Molinos Agro para financiar los compromisos adquiridos a precios de mercado razonables, así como para llevar a cabo sus planes de negocio con fuentes de financiación estables.

Para cumplir con dicho objetivo, el Grupo Molinos Agro lleva a cabo una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez, manteniendo disponibilidades de recursos en efectivo y líneas de crédito no utilizadas en volumen suficiente para hacer

material purchase commitments with prices with respect to the sale commitments regarding byproducts (oil, flour and biodiesel), the positions of which are booked at fair value as of each year-end. Such positions are closed prior to maturity, without this implying the physical delivery of the goods, and they are expected to have an economic impact opposite to the position of the goods to be sold. These positions imply daily financial movements, paying or collecting according to the trends in the market, as well as the maintenance of guarantees related to the position of each product and/or byproduct, with the related contra to income (loss). As regards equity balances, they register the effect of the guarantees that were provided (based on the position at the end of each month) plus the income (loss) for the last business day of the month, which is made effective financially the first working day of the following month.

#### Interest rate risk

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in market interest rates. The main financial instrument that could be affected as a result of changes in interest rates is the financial payables with variable interest rates.

The Group manages its interest rate risk mainly through (i) a balanced portfolio of fixed and variable rate borrowings, and (ii) a high correlation between inventories and export prefinancings.

#### Sensitivity analysis

The Group follows up on the exposure to market risk in terms of sensitivities, which are supplemented with other risk measurements in those occasions where it is so required by the nature of the risk positions.

Below is a description of the sensitivity of Molinos Group's consolidated comprehensive income and consolidated equity to changes in the main market risks. The abovementioned estimates are representative of both favorable and unfavorable changes, i.e., the increases and decreases in the risk factors by the same amount cause a similar impact of the opposite sign. The sensitivity analyses detailed below were prepared on the basis that amounts associated to affected financial instruments remain constant, and considering the hedge financial instruments effective as of each year-end.

#### a. Foreign exchange risk:

The net consolidated position in Argentine pesos managed by Molinos Group, the foreign exchange rate

effects of which it attempts to mitigate, includes tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others.

As of March 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% devaluation of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account the Molinos Agro Group's hedge instruments as of each year-end, an increase in consolidated income (after taxes) and consolidated equity of about 133,703 and 6,137, respectively.

#### b. Commodity price risk:

As of March 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% increase (decrease) in international prices of corn, wheat and soybean and its byproducts would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account Molinos Agro Group's hedge instruments as of each year-end, an increase (decrease) in consolidated income (loss) (after taxes) and consolidated equity of about 32,892 and (1,632), respectively.

#### c. Interest rate risk:

As of March 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), a 0.5% increase (decrease) in Libor over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account Molinos Group's hedge instruments as of each year-end, did not have material effects over Molinos Agro Group's consolidated income and equity.

## 2. Liquidity risk

Liquidity risk is associated to the Group's capacity to finance the commitments undertaken at reasonable market prices and to carry out its business plans with stable funding sources.

To such aim, the Group applies a prudent protection policy against liquidity risk, maintaining cash availability and unused credit lines at a sufficient volume to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. It should be noted that a significant portion of Molinos Agro Group's financial payable is related to export prefinancing and the funds are used to acquire the commodities that will afterwards be exported. For such reason, a significant portion of the financial payable is associated with ex-

frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Cabe destacar que una porción significativa de la deuda financiera del Grupo Molinos Agro corresponde a prefinanciación de exportaciones y cuyos fondos se utilizan para adquirir los commodities que luego serán exportados. Es por ello que dicha porción significativa de la deuda financiera está asociada a contratos de exportación relacionados con los stocks físicos y anticipos de materia prima a recibir con precio fijo al cierre de cada ejercicio.

Adicionalmente, el Grupo Molinos Agro opera dentro del marco de ciertos límites a la estrategia de financiamiento, en lo que respecta a (i) plazos, (ii) montos y (iii) monedas, aprobados previamente por el Directorio de la Sociedad.

El Grupo Molinos Agro ha evaluado como bajo el riesgo de liquidez, ya que el acceso a fuentes de financiamiento está razonablemente asegurado y la deuda con vencimiento a menos de doce meses podría ser cancelada y/o refinaciada sin problemas con los actuales y/o potenciales prestamistas, si esto fuera necesario.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos consolidados existentes al 31 de marzo de 2021 y 2020:

31 DE MARZO DE 2021 / MARCH 31, 2021	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>	<b>25.588.487</b>	-	-	-	-	-	<b>25.588.487</b>
<b>Deudas financieras / Financial payables</b>	<b>17.949.131</b>	<b>1.656.875</b>	-	-	-	-	<b>19.606.006</b>
<b>Otras deudas (1) / Other payables (1)</b>	<b>1.087.931</b>	-	-	-	<b>40.365</b>	-	<b>1.128.296</b>
	<b>44.625.549</b>	<b>1.656.875</b>	-	-	<b>40.365</b>	-	<b>46.322.789</b>

31 DE MARZO DE 2020 / MARCH 31, 2020	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>	<b>13.667.114</b>	-	-	-	-	-	<b>13.667.114</b>
<b>Deudas financieras / Financial payables</b>	<b>18.966.166</b>	-	<b>919.643</b>	-	-	-	<b>19.885.809</b>
<b>Otras deudas (1) / Other payables (1)</b>	<b>1.120.340</b>	-	-	-	<b>158.531</b>	-	<b>1.278.871</b>
	<b>33.753.620</b>	-	<b>919.643</b>	-	<b>158.531</b>	-	<b>34.831.794</b>

port agreements related to physical stocks and the pre-payments of raw materials receivable at a fixed price at each year-end.

In addition, the Group's financing strategy is subject to certain restrictions with respect to (i) terms, (ii) amounts, and (iii) currencies, which are previously approved by the Company's Board of Directors.

The Group assessed liquidity risk as low, since the access to funding sources is reasonably assured, and the payable falling due in less than twelve months may be easily repaid and/or refinanced with the current and/or potential lenders, if necessary.

The tables below show the due dates of existing consolidated liabilities as of March 31, 2021, and 2020:

### 3. Credit Risk

### 3. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para el Grupo Molinos Agro. En este sentido, el Grupo Molinos Agro está expuesto a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales, anticipos a proveedores, compromisos de compra de materia prima con precio y compromisos de venta de cereales y productos de la molienda de soja [aceite, harina y biodiesel] y saldos de los contratos a término con mercados) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

Como política general, el Grupo Molinos Agro no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada. En este sentido, al 31 de marzo de 2021 y 2020, ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 3% y 4%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

En lo que respecta al mercado externo, el riesgo de incobrabilidad está acotado, ya que una parte significativa de las ventas se realiza a través de cartas de crédito y el resto de las ventas están cubiertas a través de una póliza de seguro de riesgo de impago de clientes (C.O.F.A.C.E.).

En consecuencia, la previsión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha previsión representa, al cierre de cada ejercicio, la mejor estimación del Grupo Molinos Agro de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar. El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de marzo de 2021 y 2020 se presentan, en el estado consolidado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 1.924 y 13.202, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales y de los saldos a cobrar por contratos a término y compromisos en firme de commodities que se presentan en el estado de situación financiera.

En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de las cuentas por cobrar comerciales y su antigüedad neta de la previsión para deudores incobrables mencionada en el párrafo anterior:

VENCIMIENTOS / DUE DATES	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
<b>Créditos no vencidos / Receivables not yet due</b>	<b>14.569.107</b>	<b>8.787.352</b>
<b>Créditos vencidos 0-3 meses / Past-due receivable 0-3 months</b>		
	<b>14.569.107</b>	<b>8.787.352</b>

Credit risk is defined as the possibility of incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, Molinos Agro Group is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables, prepayments to vendors, raw material purchase commitments with prices and commitments to sell cereals and soybean crushing products [oil, flour and biodiesel] and receivables from forward markets) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).

As a general policy, the Group does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified. In this regard, as of March 31, 2021, and 2020, no customer, excluding related companies, accounts for over 3% and 4%, respectively, of total trade receivables.

With respect to the foreign market, the uncollectibility risk is limited since a significant portion of sales is carried out through letters of credit, and the rest of sales are covered by an insurance policy against the risk of customers' default in payment.

Therefore, the allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents Molinos Agro Group's greatest estimate of probable losses in accounts receivable. Trade receivables as of March 31, 2021, and 2020, are disclosed in the consolidated statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 1,924 and 13,202, respectively. In this sense, the maximum credit risk involved does not differ from the carrying amount of trade receivables and receivables from forward contracts and commodities firm commitments included in the statement of financial position.

The following chart shows all trade receivables and their aging net of the allowance for doubtful accounts mentioned in the previous paragraph:

En lo que respecta al riesgo crediticio relacionado con los saldos bancarios y colocaciones transitorias, el Directorio de la Sociedad ha definido procedimientos específicos en lo que respecta a (i) las instituciones financieras en las cuales se pueden mantener saldos de libre disponibilidad o realizar inversiones, (ii) los montos y plazos máximos a mantener dichos fondos, (iii) las garantías que exigen los mercados para operar con contratos de forward, con el objetivo de evitar la concentración de riesgos en una o pocas instituciones financieras y, en consecuencia, mitigar cualquier pérdida financiera relacionada con dichos saldos con motivo de un eventual incumplimiento de las obligaciones contractuales. El máximo riesgo crediticio involucrado para este tipo de instrumentos no difiere significativamente de los saldos bancarios y colocaciones transitorias que se presentan en el estado de situación financiera al cierre de cada ejercicio.

#### Gestión del capital

El Grupo Molinos Agro, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, el Grupo Molinos Agro intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio neto ajustado.

As regards the credit risk related to bank balances and short-term deposits, the Company's Board of Directors had defined specific procedures regarding (i) financial institutions in which freely-available balances may be held or investments may be made, (ii) the amounts and maximum terms to hold such funds, (iii) the guarantees required by markets to operate with forward contracts for the purpose of avoiding a concentration of risks in one (or a few) financial institution(s) and thus mitigate any financial loss related to such amounts as a result of a breach of contractual obligations. The maximum credit risk involved for this type of instrument does not differ significantly from the bank balances and short-term deposits reflected on the statement of financial position as of each year-end.

#### Capital management

As a fundamental part of its strategy, Molinos Agro Group has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, Molinos Agro Group tries to maintain a debt and capital mix that maintains the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-adjusted equity ratio:

#### Deuda financiera neta / Net financial debt

#### Patrimonio neto ajustado / Adjusted equity

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:  
- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo y commodities, cereales y productos semielaborados valuados a su valor razonable:

This ratio is calculated based on the following criteria:  
- Net financial debt includes financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities, cereals and semifinished products measured at fair value:

<b>Deuda financiera (corriente y no corriente) / Current and noncurrent financial debt</b>	<b>19.606.006</b>
<b>Efectivo y colocaciones a corto plazo / Cash and short-term deposits</b>	<b>(5.569.327)</b>
<b>Commodities, cereales y productos semielaborados / Commodities, cereal and semifinished products</b>	<b>(16.050.021)</b>
<b>Deuda financiera neta / Net financial debt</b>	<b>(2.013.342)</b>

- el Grupo Molinos Agro mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez. Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de ésta las colocaciones transitorias y los inventarios de alta liquidez.
- el Grupo Molinos Agro no posee acciones preferentes.
- el patrimonio neto ajustado registra el mayor valor del monto asegurado de su propiedad, planta y equipo respecto de su valor de libros, todo ello neto de su efecto impositivo.

La evolución y el análisis de este ratio se realizan en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos del Grupo Molinos Agro. Al 31 de marzo de 2021, la deuda financiera neta medida en los términos definidos previamente fue negativa; y al 31 de marzo de 2020, este ratio, a nivel consolidado, se ha situado en el 15%.

#### Garantías

El Grupo Molinos Agro mantiene, en la cuenta corriente del mercado internacional de granos en el que opera (C.B.O.T. – Chicago Board of Trade), una porción de sus fondos inmovilizados con el objeto de cumplir con los requerimientos de garantía relacionados a los instrumentos derivados de cobertura vigentes. Al 31 de marzo de 2021 y 2020, los fondos cedidos en garantía por este concepto ascendieron a 842.838 y 377.194, respectivamente, los cuales se encuentran registrados dentro del rubro otros créditos financieros. Adicionalmente, por operaciones con derivados de tipo NDF realizados en el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, el Grupo cuenta con bonos en pesos (Letes) por 1.128.427, registrados en el rubro de colocaciones a corto plazo, para dar cumplimiento con los requerimientos de garantías exigidos por el ROFEX. Finalmente, en lo que respecta a operaciones de granos, y para cumplir con los requerimientos de garantías exigidos por el Mercado a Término de Buenos Aires, el Grupo cuenta con FCI por 203, incluidos también en el rubro de colocaciones a corto plazo.

#### 29. Restricción a la distribución de utilidades

De acuerdo con las disposiciones de la LGS, la RG (CNV) N° 622 y el estatuto de la Sociedad, al menos el 5% del resulta-

- The Group applies a prudent protection policy against liquidity risk. To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore, this ratio reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt - rather than gross debt - and, hence, temporary deposits and high-liquidity inventories are deducted therefrom.
- The Group has no preferred shares.
- Adjusted equity is the higher value of the insured property, plant and equipment amount regarding the carrying amount, net of the tax effect.

Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in Molinos Agro Group's investments and dividends strategy. As of March 31, 2021, the net financial debt measured as previously defined was negative, whereas as of March 31, 2020, this ratio stood at 15% at a consolidated level.

#### Garantías

Molinos Agro Group keeps a portion of its tied-up funds in the current account of the international grain market in which it does business (C.B.O.T. – Chicago Board of Trade), so as to comply with the guarantee requirements involving the current hedging derivatives. As of March 31, 2021, and 2020, the funds given as a guarantee on this account totaled 842,838 and 377,194, respectively, which are recorded under Other financial receivables. In addition, for forward foreign exchange transactions (NDF) involving derivatives carried out during the year ended March 31, 2021, the Group has bonds in Argentine pesos (Letes) for 1,128,427, included under "Short-term deposits" to comply with the guarantee requirements issued by ROFEX (forward market of Rosario). Finally, as to grain operations, and to comply with the requirements and guarantees set by the Mercado a Término de Buenos Aires (Buenos Aires forward market), the Group has mutual funds totaling 203, also included under "Short-term deposits".

#### 29. Restriction on distribution of earnings

According to the provisions of General Business Associations Law, CNV General Resolution No. 622 and the

do positivo surgido de la sumatoria algebraica de la ganancias neta del ejercicio y los ajustes de ejercicios anteriores, las transferencias de otros resultados integrales a resultados acumulados no asignados, y las pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores (si las hubiere), deberá destinarse a incrementar el saldo de la reserva legal hasta que la misma alcance el 20% del capital social más el saldo de la cuenta Ajuste del capital, requerimiento que ya se encuentra cumplido al 31 de marzo de 2021, para el nivel de capital ajustado a dicha fecha.

Mediante la Ley 27.430 se dispuso la gravabilidad de los dividendos que se distribuyan fijando la alícuota en 7% o 13% según sea que los dividendos que se distribuyan correspondan a ganancias de un período fiscal en el que la Sociedad resultó alcanzada a la tasa del 30% o del 25%, respectivamente.

### 30. Ajuste por inflación impositivo integral

La Ley N° 27.430 / 2017 de Reforma Fiscal, modificada por la Ley N° 27.468 / 2018 y por la Ley N° 27.541 / 2019, establece respecto del ajuste por inflación impositivo lo siguiente:

- (a) que dicho ajuste resultará aplicable en el ejercicio fiscal en el cual se verifique un porcentaje de variación del índice de precios al consumidor nivel general (IPC) que supere el 100% en los treinta y seis meses anteriores al cierre del ejercicio que se liquida;
- (b) que respecto del primer, segundo y tercer ejercicio a partir de su vigencia, ese procedimiento será aplicable en caso que la variación de ese índice, calculada desde el inicio y hasta el cierre de cada uno de esos ejercicios, supere un 55%, 30% y 15% para el primer, segundo y tercer año de aplicación, respectivamente; y
- (c) que el ajuste por inflación impositivo positivo o negativo, según sea el caso, correspondiente al primer y segundo ejercicio iniciado a partir del 1º de enero de 2019, que se deba calcular en caso de verificar los supuestos previstos en los acápite (a) y (b) precedentes, deberá imputarse un sexto en ese período fiscal y los cinco sextos restantes, en partes iguales, en los cinco períodos fiscales inmediatos siguientes.

La información disponible a la fecha de aprobación de los presentes estados financieros sobre la evolución del IPC confirma que se han alcanzado las condiciones que establece la ley de impuesto a las ganancias para practicar el ajuste por inflación impositivo. En consecuencia, el impuesto a las ganancias corriente y diferido ha sido registrado incorporando los efectos que se desprenden de la aplicación del ajuste por inflación impositivo en los términos previstos en la ley.

### 31. Contexto pandemia Covid-19 y efecto en operaciones

En marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud declaró al brote de coronavirus (COVID-19) como una pandemia. La situación de emergencia sobre la salud pública se expandió prácticamente en todo el mundo y los distintos países han tomado diversas medidas para hacerle frente. Esta situación y las medidas adoptadas han afectado significativamente la actividad económica interna-

cional con impactos diversos en los distintos países y sectores de negocio. La Dirección de la Sociedad, aún bajo este escenario de incertidumbre en relación con los efectos, extensión y duración de esta cuestión, considera que la Sociedad se encuentra estratégicamente posicionada y financieramente sólida para arbitrar la cosecha local en mercados internacionales, que por el momento se muestran cautos, pero a la vez ávidos de materias primas.

No obstante, a la fecha de emisión de los presentes estados financieros, no es posible que la Dirección de la Sociedad pueda estimar el impacto que podría generarse sobre sus operaciones en el futuro. Dicho impacto dependerá de la gravedad de la emergencia sanitaria y del éxito de las medidas tomadas y a tomar en el futuro tanto en el ámbito local como regional e internacional.

La situación antes mencionada no ha tenido un impacto significativo en la situación patrimonial y los resultados por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, ni en las operaciones de la Sociedad posteriores a dicha fecha y hasta la emisión de los presentes estados financieros.

### 32. Hechos ocurridos después del ejercicio sobre el que se informa

El día 29 de abril de 2021, mediante acta de directorio, la Sociedad ha decidido emitir obligaciones negociables simples (no convertibles en acciones), por un valor nominal en circulación de hasta U\$S 150.000.000 (Dólares estadounidenses). El día 10 de mayo de 2021 se realizó la publicación del suplemento de precio el cual estableció la emisión de la Clase I y Clase II a ser emitidas con un valor nominal en conjunto de hasta U\$S 25.000.000 ampliable hasta U\$S 60.000.000, denominadas en dólares estadounidenses, pero integradas y pagaderas en pesos al tipo de cambio que se detalla en el suplemento de precio respectivo.

Con fecha 14 de mayo de 2021 se realizó la aceptación de las ofertas a la suscripción de las obligaciones negociables, siendo para la Clase I un monto total de suscripción de U\$S 28.462.533 con fecha de vencimiento 18 de mayo de 2023 y una tasa nominal anual de 1,5% y para la Clase II un monto total de U\$S 25.392.110 con vencimiento el día 18 de mayo de 2024 y una tasa nominal anual de 2,5%.

Adicionalmente con fecha 9 de junio de 2021, el Directorio de la Sociedad ha propuesto someter a consideración de la próxima Asamblea de Accionistas la distribución de dividendos en efectivo por un importe tal que, ajustado por inflación conforme la Resolución General No. 777/2018 de la CNV, resulte un monto de hasta \$ 4.800.000.000 y que el excedente de los resultados del ejercicio, luego de la distribución mencionada anteriormente, se destine a integrar la Reserva para futura distribución de utilidades.

A lo indicado en las notas previas, y según corresponda, con posterioridad al cierre del ejercicio no se produjeron otros hechos relevantes adicionales a los mencionados anteriormente que deban ser informados.

Company's bylaws, at least 5% of the income from the algebraic sum of net earnings for the year and prior-year adjustments, the transfers of other comprehensive income to unappropriated retained earnings and accumulated losses of prior years (if any), will be used to increase the legal reserve balance until it reaches 20% of the capital stock, plus the balance in the "Capital adjustment" account, a requirement that has already been met by March 31, 2021, for the adjusted capital level as of that date.

By virtue of Law No. 27,430, it was decided to tax dividends distributed by fixing a 7% or 13% rate depending on whether the dividends distributed refer to income earned during a tax year in which the Company was subject to a 30% or 25% rate, respectively.

### 30. Comprehensive tax adjustment for inflation

Tax Reform Law No. 27,430/2017, amended by Law No. 27,468/2018 and Law No. 27,541/2019, establishes the following in connection with the tax adjustment for inflation:

- (a) This adjustment will apply in the fiscal year in which the variation in the general consumer price index exceeds 100% during the 36 months prior to the end of the year calculated;
- (b) As to the first, second and third tax year as from the effective date, the procedure shall be applicable if the variation of such index, calculated from the beginning to the end of each of those tax years, exceeds 55%, 30% and 15% in the first, second and third year of application, respectively.
- (c) the positive or negative, as the case may be, adjustment for inflation for the first and second years beginning as from January 1, 2019, to be calculated should (a) and (b) above be met, should be charged as follows: one sixth in the period when the adjustment is assessed and the remaining five sixths in equal parts in the immediately following periods.

The information available on the changes in the consumer price index as of the date of approval of the financial statements confirms that such conditions contained in Income Tax Law are already present to make the tax adjustment for inflation. Therefore, current and deferred income tax was booked including the effects of the application of the tax adjustment for inflation as provided for by the Law.

### 31. COVID-19 pandemic and effect on transactions

In March 2020, the World Health Organization declared the coronavirus (COVID-19) outbreak a pandemic. The state of emergency in public health was expanded

practically around the world, and the countries took different measures to face it. This situation, as well as the measures adopted, affected the global economic activity significantly, with different effects on countries and business sectors. The Company's Board, despite the uncertainty regarding the effects, scope and terms of this situation, considers that the Company is strategically positioned and financially solvent to place a good local harvest on international markets, which are currently cautious but also eager for raw materials.

However, as of the date of issuance of these financial statements, the Board cannot estimate the potential impact on its future transactions. This impact will depend on the seriousness of the health emergency and the success of the present and future measures in Argentina, Latin America and the rest of the world.

This situation had no major effect on the equity and profit for the year ended March 31, 2021, or the Company's transactions after such date through the issuance of these financial statements.

### 32. Events after the reporting fiscal year

On April 29, 2021, as resolved by the Board of Directors' Meeting, the Company decided to issue simple corporate bonds (nonconvertible into shares), for a face value outstanding of up to USD 150,000,000.

On May 10, 2021, the price supplement was published establishing the issuance of Class I and Class II to be issued at a joint face value of up to USD 25,000,000, to be extended to up to USD 60,000,000, denominated in US dollars, paid-in and payable in Argentine pesos at the foreign exchange rate detailed in the relevant price supplement. On May 14, 2021, the offers for the subscription of corporate bonds were accepted, Class I subscription totaling USD 28,462,533, maturing on May 18, 2023, at a nominal rate of 1.5% p.a., and Class II totaling USD 25,392,110, maturing on May 18, 2024, at a nominal rate of 2.5% p.a.

In addition, on June 9, 2021, the Company's Board of Directors proposed to submit for the consideration of the next Shareholders' Meeting the distribution of dividends in cash for an amount of up to ARS 4,800 million—adjusted for inflation pursuant to CNV General Resolution No. 777/2018—and to use the surplus income for the year—after the abovementioned distribution—for the reserve for the future distribution of earnings.

Apart from the comments made in previous notes, no additional relevant events that should be reported took place after year-end.

**ESTADO SEPARADO DEL RESULTADO INTEGRAL  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO  
DE 2021 COMPARATIVO CON EL EJERCICIO  
ANTERIOR (en miles de pesos – Nota 1)**

**SEPARATE STATEMENT OF COMPREHENSIVE  
INCOME FOR THE FISCAL YEAR ENDED March 31,  
2021 PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR  
YEAR (in thousands of Argentine pesos - Note 1)**

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Ingresos por ventas (Nota 4) / Sales revenues (Note 4)	212.923.854	165.229.233
Ingresos por prestación de servicios / Revenues from services provided	587.399	945.022
<b>Ingresos de actividades ordinarias / Revenues from ordinary activities</b>	<b>213.511.253</b>	<b>166.174.255</b>
Costo de ventas de bienes y servicios prestados (Nota 5) / Cost of goods sold and services rendered (Note 5)	(209.519.917)	(158.861.616)
<b>GANANCIA BRUTA / GROSS PROFIT</b>	<b>3.991.336</b>	<b>7.312.639</b>
Gastos de comercialización (Nota 6) / Selling expenses (Note 6)	(1.765.937)	(1.772.379)
Gastos de administración (Nota 6) / Administrative expenses (Note 6)	(1.639.574)	(1.618.919)
Otros gastos e ingresos operativos, netos (Nota 7) / Other operating expenses and income, net (Note 7)	(79.803)	(6.309)
<b>Resultado participación en subsidiaria y en sociedades con influencia significativa (Nota 2) /</b> Loss from equity interests in subsidiary and companies over which Molinos Agro exerts significant influence (Note 2)	<b>3.981.411</b>	<b>1.001.950</b>
<b>RESULTADO OPERATIVO / OPERATING INCOME</b>	<b>4.487.433</b>	<b>4.916.982</b>
Ingresos financieros (Nota 8) / Finance income (Note 8)	11.889.008	5.979.022
Costos financieros (Nota 9) / Finance costs (Note 9)	(7.111.114)	(4.903.658)
<b>GANANCIA DEL EJERCICIO ANTES DE IMPUESTOS / INCOME FOR THE YEAR BEFORE TAXES</b>	<b>9.265.327</b>	<b>5.992.346</b>
Impuesto a las ganancias (Nota 10) / Income tax (Note 10)	(2.271.142)	(1.785.828)
<b>GANANCIA NETA DEL EJERCICIO (1) / NET PROFIT FOR THE YEAR (1)</b>	<b>6.994.185</b>	<b>4.206.518</b>
<b>OTROS RESULTADOS INTEGRALES / OTHER COMPREHENSIVE INCOME (LOSS)</b>		
Diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa (2) / Difference on conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence (2)	44.390	(16.226)
Diferencia de conversión de la Sociedad (3) / Difference on conversion (3)	94.164	(411.940)
<b>TOTAL OTROS RESULTADOS INTEGRALES / TOTAL OTHER COMPREHENSIVE INCOME</b>	<b>138.554</b>	<b>(428.166)</b>
<b>RESULTADO INTEGRAL TOTAL NETO DEL EJERCICIO / TOTAL COMPREHENSIVE LOSS FOR THE YEAR, NET</b>	<b>7.132.739</b>	<b>3.778.352</b>
<b>Ganancia neta del ejercicio por acción (en pesos) (Nota 11) /</b> Earnings per share for the year, net (in Argentine pesos) (Note 11) <b>Básica y diluida / Basic and diluted</b>	<b>142,50</b>	<b>85,70</b>

- (1) La ganancia neta del ejercicio expresada en la moneda funcional de la Sociedad fue de 76.037 (miles de dólares estadounidenses) y 47.203 (miles de dólares estadounidenses) al 31 de marzo de 2021 y 2020, respectivamente.  
 (2) Se reclasificarán a resultados en el momento en que se produzca la venta de la inversión o el reembolso total o parcial del capital.  
 (3) Incluye diferencia por conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal de (1.405), y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de 95.569 por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, y diferencia de conversión por los aportes de los propietarios y reserva legal de 3.874, y por los resultados acumulados distribuibles (incluyendo el resultado del ejercicio) de (415.814) por el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2020.  
 (1) Net profit for the year stated in the Company's functional currency stood at 76,037 (thousands of US dollars) and 47,203 (thousands of US dollars) as of March 31, 2021 and 2020, respectively.  
 (2) Reclassified to income (loss) when the sale is made or the capital stock is fully or partially reimbursed.  
 (3) Including difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for (1,405) and for distributable retained earnings (including income (loss) for the year) for 95,569 for the year ended March 31, 2021, and difference for conversion of owners' contributions and legal reserve for 3,874, and for distributable retained earnings (including income (loss) for the year) for (415,814) for the year ended March 31, 2020.

**ESTADO SEPARADO DE SITUACIÓN FINANCIERA  
AL 31 DE MARZO DE 2021 COMPARATIVO CON EL  
EJERCICIO ANTERIOR (en miles de pesos – Nota 1)**

SEPARATE STATEMENT OF FINANCIAL POSITION  
AS OF MARCH 31, 2021 PRESENTED  
COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR  
(in thousands of Argentine pesos - Note 1)

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>ACTIVOS / ASSETS</b>		
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT ASSETS</b>		
Propiedad, planta y equipo (Nota 12) / Property, plant and equipment (Note 12)	8.058.257	8.091.175
Activos intangibles y plusvalía (Nota 13) / Intangible assets and goodwill (Note 13)	369.350	371.208
Inversiones en otras sociedades (Nota 2) / Interest in other companies (Note 2)	8.392.674	6.810.478
Otros créditos no financieros (Nota 16) / Other nonfinancial receivables (Note 16)	1.400	3.006
Otros créditos financieros (Nota 17.1) / Other financial receivables (Note 17.1)	82.511	86.692
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT ASSETS</b>	<b>16.904.192</b>	<b>15.362.559</b>
<b>ACTIVOS CORRIENTES / CURRENT ASSETS</b>		
Inventarios (Nota 14) / Inventories (Note 14)	15.129.899	5.077.409
Créditos impositivos y aduaneros (Nota 15) / Tax and customs credits (Note 15)	11.166.548	8.668.761
Anticipos, saldo a favor impuesto a las ganancias – neto / Income tax credits from prepayments, net	-	452.569
Otros créditos no financieros (Nota 16) / Other nonfinancial receivables (Note 16)	12.810	16.365
Otros créditos financieros (Nota 17.1) / Other financial receivables (Note 17.1)	3.725.034	4.979.024
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 17.2) / Trade receivables (Note 17.2)	12.034.418	7.298.459
Efectivo y colocaciones a corto plazo (Nota 18) / Cash and short-term deposits (Note 18)	4.826.666	5.016.790
<b>ACTIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT ASSETS</b>	<b>46.895.375</b>	<b>31.509.377</b>
<b>TOTAL DE ACTIVOS / TOTAL ASSETS</b>	<b>63.799.567</b>	<b>46.871.936</b>
<b>PATRIMONIO Y PASIVOS / EQUITY AND LIABILITIES</b>		
<b>PATRIMONIO / EQUITY</b>		
Capital social / Capital	49.082	49.082
Ajuste integral del capital social / Comprehensive adjustment to capital stock	386.893	386.893
Prima de emisión / Additional paid-in capital	171.693	171.693
Reserva legal / Legal reserve	96.118	96.118
Reserva para futura distribución de utilidades / Reserve for future distribution of earnings	3.170.152	1.400.349
Resultados no asignados / Accumulated losses	6.994.185	4.206.518
Otros componentes del patrimonio / Other shareholders' equity components	1.784.684	1.646.130
<b>PATRIMONIO TOTAL / TOTAL EQUITY</b>	<b>12.652.807</b>	<b>7.956.783</b>
<b>PASIVOS / LIABILITIES</b>		
<b>PASIVOS NO CORRIENTES / NONCURRENT LIABILITIES</b>		
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido (Nota 10) / Deferred income tax liabilities (Note 10)	783.299	410.625
Otras deudas (Nota 17.5) / Other payables (Note 17.5)	18.922	128.524
<b>PASIVOS NO CORRIENTES TOTALES / TOTAL NONCURRENT LIABILITIES</b>	<b>802.221</b>	<b>539.149</b>
<b>PASIVOS CORRIENTES / CURRENT LIABILITIES</b>		
Deudas comerciales (Nota 17.4) / Trade payables (Note 17.4)	25.383.533	13.387.011
Deudas financieras (Nota 17.3) / Financial payables (Note 17.3)	18.685.840	19.885.809
Deudas sociales y fiscales (Nota 20) / Payroll and other taxes payable (Note 20)	898.515	1.015.336
Provisión Impuesto a las ganancias a pagar – neto / Income tax accrued payable, net	87.991	-
Otras deudas (Nota 17.5) / Other payables (Note 17.5)	5.288.660	4.087.848
<b>PASIVOS CORRIENTES TOTALES / TOTAL CURRENT LIABILITIES</b>	<b>50.344.539</b>	<b>38.376.004</b>
<b>TOTAL PASIVOS / TOTAL LIABILITIES</b>	<b>51.146.760</b>	<b>38.915.153</b>
<b>TOTAL DE PATRIMONIO Y PASIVO / TOTAL EQUITY AND LIABILITIES</b>	<b>63.799.567</b>	<b>46.871.936</b>

**ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL  
PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31  
DE MARZO DE 2021 (en miles de pesos – Nota 1)**

**SEPARATE STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED March 31, 2021  
(in thousands of Argentine pesos - Note 1)**

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS</b>			<b>RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)</b>			<b>OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>		
	<b>CAPITAL SOCIAL / CAPITAL</b>	<b>OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES</b>		<b>GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS</b>		<b>RESULTADOS NO ASIGNADOS / ACCUMULATED LOSSES</b>				
		<b>AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK</b>	<b>PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL</b>	<b>RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE</b>	<b>RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS</b>					
<b>Saldo al 1 de abril de 2020 / Amount as of April 1, 2020</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>1.400.349</b>	<b>4.206.518</b>	<b>1.646.130</b>	<b>7.956.783</b>		
<b>Distribución de dividendos (1) / Distribution of dividends (1)</b>	-	-	-	-	-	<b>(2.436.715)</b>	-	<b>(2.436.715)</b>		
<b>Asignación de resultado (1) / Appropriation of earnings (1)</b>	-	-	-	-	<b>1.769.803</b>	<b>(1.769.803)</b>	-	-		
<b>Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year</b>	-	-	-	-	-	<b>6.994.185</b>	-	<b>6.994.185</b>		
<b>Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive loss for the year, net</b>	-	-	-	-	-	-	<b>138.554</b>	<b>138.554</b>		
<b>Saldo al 31 de marzo de 2021 / Amount as of March 31, 2021</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>3.170.152</b>	<b>6.994.185</b>	<b>1.784.684</b>	<b>12.652.807</b>		

(1) Ver Nota 23 a los estados financieros consolidados.

(2) Al cierre del ejercicio incluye 871.150 de los aportes de los propietarios y reserva legal y 885.370 de conversión de los resultados acumulados distribuibles.

(3) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a 28.164.

(1) See note 23 to the consolidated financial statements.

(2) As of year-end, including 871,150 for owners' contributions and legal reserve and 885,370 for conversion of distributable retained earnings.

(3) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to 28,164.

**ESTADO SEPARADO DE CAMBIOS EN EL  
PATRIMONIO POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31  
DE MARZO DE 2020 (en miles de pesos – Nota 1)**

SEPARATE STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED March 31, 2020  
(in thousands of Argentine pesos - Note 1)

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>APORTE DE LOS PROPIETARIOS / OWNERS' CONTRIBUTIONS</b>		<b>RESULTADOS ACUMULADOS / RETAINED EARNINGS (ACCUMULATED LOSSES)</b>			<b>OTROS COMPONENTES DEL PATRIMONIO / OTHER EQUITY ITEMS</b>	<b>TOTAL / TOTAL</b>		
	<b>CAPITAL SOCIAL / CAPITAL</b>	<b>OTRAS CUENTAS DE CAPITAL CONVERTIBLES EN ACCIONES / OTHER CAPITAL STOCK ACCOUNTS CONVERTIBLE INTO SHARES</b>	<b>GANANCIAS RESERVADAS / APPROPRIATED RETAINED EARNINGS</b>		<b>RESULTADOS NO ASIGNADOS / ACCUMULATED LOSSES</b>				
		<b>AJUSTE INTEGRAL DEL CAPITAL SOCIAL / COMPREHENSIVE ADJUSTMENT TO CAPITAL STOCK</b>	<b>PRIMA DE EMISIÓN / ADDITIONAL PAID-IN CAPITAL</b>	<b>RESERVA LEGAL / LEGAL RESERVE</b>	<b>RESERVA PARA FUTURA DISTRIBUCIÓN DE UTILIDADES / RESERVE FOR FUTURE DISTRIBUTION OF EARNINGS</b>				
<b>Saldo al 1 de abril de 2019 / Amount as of April 1, 2019</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>2.549.075</b>	<b>3.296.182</b>	<b>2.074.296</b>	<b>8.623.339</b>	
<b>Distribución de dividendos / Distribution of dividends</b>	-	-	-	-	(1.148.726)	(3.296.182)	-	(4.444.908)	
<b>Ganancia neta del ejercicio / Net income for the year</b>	-	-	-	-	-	<b>4.206.518</b>	-	<b>4.206.518</b>	
<b>Otro resultado integral neto del ejercicio / Other comprehensive loss for the year, net</b>	-	-	-	-	-	-	(428.166)	(428.166)	
<b>Saldo al 31 de marzo de 2020 / Amount as of March 31, 2020</b>	<b>49.082</b>	<b>386.893</b>	<b>171.693</b>	<b>96.118</b>	<b>1.400.349</b>	<b>4.206.518</b>	<b>1.646.130</b>	<b>7.956.783</b>	

(1) Al cierre del ejercicio incluye 872.555 de conversión de los aportes de los propietarios y reserva legal y 789.801 de conversión de los resultados acumulados distribuibles.

(2) El saldo acumulado por diferencia de conversión de inversión en sociedades con influencia significativa, que se reclasificará a resultados al momento de la venta de la inversión o reembolso total o parcial asciende a (16.226).

(1) As of year-end, including 872,555 for owners' contributions and legal reserve and 789,801 for conversion of distributable retained earnings.

(2) The accumulated amount from the conversion of interest in companies over which Molinos Agro exerts significant influence, which will be reclassified to profit or loss upon the sale of the investment or total or partial reimbursement amounts to (16,226).

**ESTADO SEPARADO DE FLUJOS DE EFECTIVO  
POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO  
DE 2021 COMPARATIVO CON EL EJERCICIO  
ANTERIOR (en miles de pesos – Nota 1)**

**SEPARATE STATEMENT OF CASH FLOWS  
FOR THE FISCAL YEAR ENDED March 31, 2021  
PRESENTED COMPARATIVELY WITH PRIOR YEAR  
(in thousands of Argentine pesos - Note 1)**

	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>
<b>Actividades Operativas / Operating Activities:</b>		
Ganancia antes de impuestos / Income before taxes	9.265.327	5.992.346
Ajuste para conciliar la Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias con los flujo de efectivo netos / Adjustment to reconcile income for the year before income tax to net cash flows:		
Depreciación del valor de propiedades, planta y equipo y amortización de activos intangibles / Depreciation of property, plant and equipment and amortization of intangible assets	667.192	654.558
Intereses y resultados financieros perdidos / Interest and finance expense	5.108.858	3.485.720
Resultado participación en subsidiaria y en sociedades con influencia significativa / Profit (loss) from equity interests in subsidiary and companies over which Molinos Agro exerts significant influence	(3.981.411)	(1.001.950)
Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(6.459.077)	30.700
Rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	(3.125.207)	(4.528.614)
Variación neta en Provisiónes para cuentas por cobrar incobrables / Net change in allowances for doubtful accounts	317	5.255
<b>Ajustes al capital de trabajo / Working capital adjustments:</b>		
Aumento en cuentas por cobrar comerciales / Increase in trade receivables	(4.685.284)	(873.392)
Disminución (Aumento) en otros créditos financieros / Decrease (Increase) in other financial receivables	1.258.467	(3.380.211)
Disminución en otros créditos no financieros / Decrease in other nonfinancial receivables	5.244	47.354
(Aumento) Disminución en inventarios / (Increase) decrease in inventories	(9.941.616)	1.742.494
Aumento de créditos impositivos y aduaneros / Increase in tax and customs credits	(2.342.189)	(6.283.652)
Aumento de deudas comerciales / Increase in trade payables	11.992.786	2.540.633
Disminución de deudas sociales y fiscales / Decrease in payroll and other taxes payable	(116.981)	(211.764)
Aumento (Disminución) de otras deudas / Increase (Decrease) in other payables	1.304.139	(2.221.923)
Impuesto a las ganancias pagado / Income tax paid	(1.500.210)	(1.380.802)
<b>Flujos de efectivo netos utilizados en actividades de operación / Cash flows used in operating activities, net</b>	<b>(2.549.645)</b>	<b>(5.383.248)</b>
<b>Actividades de inversión / Investing activities:</b>		
Adquisición de propiedades, planta y equipo y activos intangibles netas / Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets, net	(742.237)	(632.692)
Colocación de colocaciones a corto plazo / Placement of short-term deposits	(221.720)	(685.482)
Cobro de dividendos / Dividend collection	2.297.750	-
Cobro rendimientos colocaciones a corto plazo y operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Collection of returns on short-term placements and hedge transactions in a currency other than the functional currency	4.989.959	2.146.966
<b>Flujos de efectivo netos generados por actividades de inversión / Net cash flow provided by investing activities</b>	<b>6.323.752</b>	<b>828.792</b>
<b>Actividades de financiación / Financing activities:</b>		
Intereses pagados / Interest expense	(5.274.015)	(1.745.973)
Distribución de dividendos / Distribution of dividends	(2.436.715)	(4.444.908)
Toma de deudas financieras / Financial payable borrowing	5.608.962	11.549.678
<b>Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de financiación / Cash flows (used in) provided by financing activities, net</b>	<b>(2.101.768)</b>	<b>5.358.797</b>
Aumento neto en el efectivo y equivalentes al efectivo / Increase in cash and cash equivalents, net	1.672.339	804.341
Diferencias de cambio del efectivo y equivalente de efectivo / Cash and cash equivalents foreign exchange differences	(631.473)	391.183
Efectivo y equivalentes al efectivo al inicio del ejercicio (Nota 18) / Cash and cash equivalents at beginning of year (Note 18)	1.271.743	76.219
<b>Efectivo y equivalentes al efectivo al cierre del ejercicio (Nota 18) / Cash and cash equivalents as of year-end (Note 18)</b>	<b>2.312.609</b>	<b>1.271.743</b>

**NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS SEPARADOS POR EL EJERCICIO FINALIZADO EL 31 DE MARZO DE 2021 COMPARATIVAS CON EL EJERCICIO ANTERIOR (en miles de pesos – Nota 1)**

**1. Bases de presentación de los estados financieros separados**

**1.1 Resumen de las políticas contables significativas aplicadas**

La Sociedad prepara sus estados financieros separados de acuerdo con las disposiciones vigentes de la Comisión Nacional de Valores (CNV), que aprobó la Resolución General (RG) N° 622 (Texto ordenado 2013), la cual establece que las entidades emisoras de acciones y/u obligaciones negociables, con ciertas excepciones, están obligadas a preparar sus estados financieros de acuerdo con la Resolución Técnica N° 26 (y modificatorias), 29 y 43 de la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), que dispone la adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por su sigla en inglés), mientras que otras entidades tendrán la opción de utilizar las NIIF o la NIIF para las PyMES en reemplazo de las normas contables profesionales argentinas (NCPA).

**1.2 Bases de presentación**

Los presentes estados financieros separados correspondientes al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021 han sido preparados de conformidad con las NIIF, según las emitió el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB, por sus siglas en inglés).

En la preparación de estos estados financieros separados, la Sociedad ha aplicado las bases de presentación, las políticas contables, y los juicios, estimaciones y supuestos contables significativos descriptos en la Nota 3 a los estados financieros consolidados adjuntos, correspondiente al ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021.

Los presentes estados financieros se presentan en miles de pesos argentinos, salvo cuando se indique lo contrario.

**1.3 Unidad de medida**

**1.3.1 Moneda funcional, de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros a pesos argentinos**

**Moneda Funcional**

La Sociedad, sobre la base de los parámetros establecidos en la NIC 21 “Efectos de las variaciones de las tasas de cambio de la moneda extranjera” y dada la naturaleza de operaciones que realiza, ha definido como su moneda funcional el dólar estadounidense. Consecuentemente, las partidas no moneta-

rias, que se midan en términos de costo histórico, así como los resultados, son valuados en moneda funcional utilizando a tales fines el tipo de cambio de la fecha de transacción.

Las transacciones en monedas distintas de la moneda funcional de la Sociedad se consideran transacciones en “moneda extranjera” y se contabilizan en su moneda funcional al tipo de cambio vigente en la fecha de la operación. Al cierre de cada ejercicio, o al momento de su cancelación, los saldos de las partidas monetarias en moneda distinta a la moneda funcional se convierten al tipo de cambio vigente a dicha fecha y las diferencias de cambio, que surgen de tal valoración, se registran como ingresos o costos financieros en el estado del resultado integral del ejercicio en que se producen.

Los activos, pasivos y resultados correspondientes a las subsidiarias y sociedades con influencia significativa, se expresan en sus respectivas monedas funcionales. Los efectos de la conversión a dólares de la información contable de las sociedades cuya moneda funcional es distinta del dólar se registran en “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral.

**Moneda de presentación y criterios utilizados para la conversión de los estados financieros**

De acuerdo a lo establecido por Normas de la CNV (N.T. 2013 y modificatorias), la Sociedad debe presentar sus estados financieros en pesos. De esta forma y según lo establecido por la NIC 21, los estados financieros preparados en la moneda funcional de la Sociedad se convierten a la moneda de presentación utilizando los siguientes procedimientos:

- Los activos y pasivos de cada uno de los estados de situación financiera presentados (es decir, incluyendo las cifras comparativas), se convierten al tipo de cambio de cierre en la fecha del correspondiente estado de situación financiera.
- Las partidas del estado del resultado integral se convierten al tipo de cambio del momento en el que se generaron las operaciones (o, por razones prácticas y cuando el tipo de cambio no ha variado significativamente, al tipo de cambio promedio de cada mes).
- Todas las diferencias de conversión que se produzcan como resultado de lo anterior, se reconocen en el apartado “Otros resultados integrales” dentro del estado del resultado integral.
- Por último, los rubros del patrimonio (capital social, reservas y resultados acumulados) se convierten al tipo de cambio histórico. (ver también Nota 1.3.3.).

**NOTES TO THE SEPARATE FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FISCAL YEAR ENDED March 31, 2021 PRESENTED COMPARATIVELY WITH THE PRIOR YEAR (in thousands of Argentine pesos - Note 1)**

**1. Basis of preparation of the separate financial statements**

**1.1 Summary of significant accounting policies**

The Company prepares its separate financial statements in accordance with the effective provisions of the CNV (Argentine Securities Commission), which approved General Resolution (RG) N° 622 (as revised in 2013), whereby stock and/or other corporate bond issuers, subject to certain conditions, are required to prepare their financial statements under FACPCE (Argentine Federation of Professional Councils in Economic Sciences) Technical Resolutions (RT) No. 26 (as amended), 29 and 43, providing for the adoption of IFRS (Internal Financial Reporting Standards) as issued by the IASB (International Accounting Standards Board), while other entities may choose to use IFRS or IFRS for SMEs replacing current Argentine professional accounting standards.

**1.2 Basis of preparation**

The Company prepared its separate financial statements for the year ended March 31, 2021 under IFRS, as issued by the IASB (International Accounting Standards Board).

In preparing these separate financial statements, the Company applied the basis of preparation, the accounting policies and the significant accounting estimates, assumptions and opinions described in note 3 to the accompanying consolidated financial statements for the fiscal year ended March 31, 2021.

These financial statements are presented in thousands of Argentine pesos, except when otherwise indicated.

**1.3 Measurement unit**

**1.3.1 Functional and reporting currency and criteria used for converting the financial statements into Argentine pesos**

**Functional currency**

The Company, based on the parameters established in IAS 21 “The Effects of Changes in Foreign Exchange Rates” and given the nature of the transactions conducted, defined the US dollars as its functional currency. Therefore, nonmonetary items measured under

the historical cost, and income, are stated in the functional currency using the exchange rate applicable on the date of the transaction.

The transactions stated in a currency other than the Company's functional currency are deemed transactions in foreign currency and are booked in the functional currency at the exchange rate effective on the date of the transaction. As of each year-end or upon settlement, the monetary item amounts in a currency other than the functional currency are converted at the exchange rate effective as of such date and the foreign exchange differences that arise from such valuation are booked as finance income or costs in the statement of comprehensive income of the year when they arise.

The assets, liabilities and results of operations carried by the subsidiaries and companies over which Molinos Agro exerts significant influence are stated in their related functional currencies. The effects of the conversion into US dollars of the accounting information of the companies the functional currency of which is other than the US dollar are booked under “Other comprehensive income” under the statement of comprehensive income.

**Reporting currency and criteria used for converting the financial statements**

As established in CNV regulations (as amended in 2013), the Company is required to file its financial statements in Argentine pesos. Therefore, and as established in IAS 21, the financial statements prepared using the Company's functional currency are converted into the reporting currency adopting the following procedures:

- The assets and liabilities of each statement of financial position presented (including comparative figures) were converted at the year-end foreign exchange rate as of the date of the relevant statement of financial position.
- The items of the statements of comprehensive income are converted at the exchange rate applicable upon the transaction (or, for practical reasons and when the exchange rate has not changed drastically, at the average exchange rate for the month).
- All the conversion differences are recognized in “Other comprehensive income” within the statement of comprehensive income.
- Finally, equity accounts (capital stock, reserves and retained earnings (accumulated losses)) are converted at

La diferencia surgida por la utilización del tipo de cambio de cierre para la conversión de activos y pasivos netos al cierre y tipo de cambio vigente a la fecha de cada transacción para los resultados y rubros del Patrimonio y sus variaciones es expuesta directamente en el patrimonio en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”.

### 1.3.2 Entorno económico

Para definir un contexto de inflación, las normas contables sobre unidad de medida proponen analizar el comportamiento de la población, los precios, las tasas de interés y los salarios ante la evolución de los índices de precios y la pérdida de poder adquisitivo de la moneda, y establecen como solución práctica que los estados financieros deben reexpresarse para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda cuando se presente el hecho fáctico de una variación acumulada en los índices de precios que en tres años alcance o sobrepase el 100% lo que se evidenció en forma continua en Argentina a partir del año 2018.

A efectos de evaluar la mencionada condición cuantitativa, y también para reexpresar los estados financieros, las normas contables sobre unidad de medida establecen que la serie de índices a utilizar es la determinada por la FACPCE. Esa serie de índices combina el Índice de Precios al Consumidor (IPC) Nacional publicado por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INDEC) a partir de enero de 2017 (mes base: diciembre 2016) con el Índice de Precios Internos al por Mayor (IPIM) publicado por el INDEC hasta esa fecha, computando para los meses de noviembre y diciembre de 2015, respecto de los cuales no se cuenta con información del INDEC sobre la evolución del IPIM, la variación en el IPC de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Considerando el mencionado índice, la inflación fue de 42,6% y 48,4% en los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020, respectivamente.

### 1.3.3 Proceso de reexpresión de los estados financieros convertidos en moneda de presentación Pesos

Según se explica en la Nota 1.3.1 la Sociedad debe preparar sus estados financieros utilizando el dólar estadounidense como su moneda funcional y por requerimientos de la CNV el peso como su moneda de presentación. A tal fin, según se describe en dicha nota, el proceso de conversión de su moneda funcional a su moneda de presentación se realizó siguiendo la metodología prevista en la NIC 21.

Si bien la NIC 21 no requiere ninguna reexpresión de las cifras de los estados contables una vez convertidos a la moneda de presentación (Pesos), su aplicación literal daría lugar a la presentación de información de distinto poder adquisitivo,

dado que la información comparativa, el patrimonio neto inicial y sus variaciones, los anexos evolutivos y los resultados de la entidad no estarían expresados en moneda de un mismo poder adquisitivo. A efectos de mitigar esta distorsión, y siguiendo en su origen al (i) Informe N° 1 “Aplicación práctica de temas de contabilidad y auditoría en empresas en el ámbito de la Oferta Pública”, del 26 de febrero de 2019, emitido por la Comisión de Actuación Profesional en Empresas que Participan en la Oferta Pública y luego a la (ii) Guía de Aplicación de las Normas Contables sobre Ajuste por inflación (NIC 29) – Segunda Parte, sobre “Aplicación de la reexpresión a la moneda de cierre en los estados financieros consolidados correspondientes a grupos empresarios con multi-monedas, y a transacciones bajo control común” emitido por CENCyA (Consejo Elaborador de Normas de Contabilidad y Auditoría) y aprobado por la Mesa Directiva de la FACPCE el 22 de octubre de 2020, la Sociedad optó como política contable reexpresar a moneda de cierre toda la información que se encuentra expresada en una moneda distinta a la de cierre, a saber: los aportes de los propietarios, la reserva legal, la reserva para futura distribución de utilidades, los resultados no asignados, los dividendos distribuidos, así como cada uno de los conceptos que componen el resultado del ejercicio. El efecto de dicha reexpresión fue imputado en el rubro “Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino”, dentro del Patrimonio Neto, de forma tal que el saldo de dicho rubro resulte expresado en términos reales. Asimismo, la reexpresión mencionada es consistente con el mecanismo de reexpresión previsto en la Resolución Técnica N° 6 de la FACPCE.

the historical foreign exchange rate. (See also note 1(3)3). The difference arising from using the closure exchange rate for converting net assets and liabilities as of year-end and the exchange rate effective as of the date of each transaction in relation to income (loss) and equity items and their variations is disclosed directly in equity under “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso”.

### 1.3.2 Economic environment

To define an inflationary context, the accounting standards on measurement unit propose analyzing the behavior of population, prices, interest rates and salaries in response to the variations in price indexes and the loss of currency purchasing power and provide the practical solution of restating the financial statements to show changes in the currency purchasing power upon the accumulated variation in price indexes reaching or exceeding 100% in a term of three years, which occurred on a continuous basis in Argentina as from 2018.

To evaluate the abovementioned quantitative condition and to restate the financial statements, the accounting standards on measurement unit determined that the series of indexes to be applied is that determined by the FACPCE. This series of indexes combines the Argentine consumer price index (CPI) published by the INDEC (Argentine Statistics and Census Institute) as from January 2017 (baseline month: December 2016) with the domestic wholesale price index published by the INDEC until that date. In relation to November and December 2015, for which there is no INDEC information on domestic wholesale price index variations, the CPI of the City of Buenos Aires was taken into account.

Based on that index, inflation amounted to 42.6% and 48.4% in the fiscal years ended March 31, 2021, and 2020, respectively.

### 1.3.3 Process for restating the financial statements converted into presentation currency: Argentine pesos

As explained in note 1(3)1, the Company is required to prepare its financial statements using the US dollar as functional currency and, based on CNV requirements, the Argentine peso as presentation currency. As described in such note, the process for the conversion of the functional currency into the presentation currency followed the methodology under IAS 21.

Even though IAS 21 does not require any restatement of figures in the financial statements once converted into the presentation currency (Argentine pesos), its verba-

tim application would give rise to the presentation of information on a different purchasing power, as comparative information, the original shareholders' equity and its variations, changing exhibits and profit (loss) related to the Company would not be stated in a currency of the same purchasing power. To mitigate this distortion, pursuant to (i) Report No. 1 “Practical application of accounting and auditing matters in the public offering sphere”, issued on February 26, 2019, by the Committee for Professionals Acting in Companies Participating in Public Offering, and (ii) Guidelines for the Adoption of Accounting Standards on Inflation Adjustment (IAS 29) – Second part, concerning “Application of restatement to year-end currency in the consolidated financial statements of multi-currency business groups and to transactions under common control”, issued by the CENCyA (Special Accounting and Auditing Standards Committee) and approved by FACPCE's Board on October 22, 2020, the Company chose the accounting policy to restate into year-end currency all the information stated in a currency other than year-end currency, i.e. the owners' contributions, the legal reserve, the reserve for the future distribution of earnings, unappropriated retained earnings (accumulated losses), the dividends distributed and each profit (loss) item. The effect of such restatement was charged to “Foreign exchange differences on conversion of the financial statements stated in functional currency other than the Argentine peso” in equity, so that the amount of such account is stated in real terms. Such restatement is consistent with the restatement mechanism under FACPCE Technical Resolution No. 6.

## 2. INVERSIONES EN OTRAS SOCIEDADES

## 2. INVESTMENTS IN OTHER COMPANIES

A continuación, se detallan las inversiones que la Sociedad tiene en subsidiaria y sociedades con influencia significativa al 31 de marzo de 2021 y 2020:

The Company's investments in the subsidiary and companies over which Molinos Agro exerts significant influence as of March 31, 2021, and 2020 break down as follows:

SOCIEDAD / COMPANY	CLASE ACCIÓN / CLASS OF SHARES	VALOR NOMINAL / NOMINAL VALUE	CANTIDAD / AMOUNT	% PART. S/CAP. SOCIAL Y S/VOTOS AL 31/03/2021 / % OF CAPITAL STOCK AND VOTING RIGHTS AS OF 3/31/2021	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2021 / EQUITY VALUE AS OF 3/31/2021	VALOR PATRIMONIAL AL 31/03/2020 / EQUITY VALUE AS OF 3/31/2020	INFORMACIÓN SOBRE EL EMISOR / INFORMATION ABOUT THE ISSUER			
							FECHA / DATE	CAPITAL SOCIAL VALOR NOMINAL / SOCIAL STOCK NOMINAL VALUE	RESULTADOS / INCOME	PATRIMONIO NETO / EQUITY
<b>Subsidiaria / Subsidiary</b> Molinos Overseas Commodities S.A. (1)	Ord. / Common	\$U1 / UYU 1	240.000	100%	7.869.156	6.202.967	31/03/2021 / 31/03/2021	62	4.063.729	7.869.156
<b>Sociedades con influencia significativa / Companies over which Molinos Agro exerts significant influence</b> Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. (2) Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. (2) Renova S.A. (3)	Ord. / Common Ord. / Common -	EUR 0,03 EUR 0,03 -	32.675 32.675 -	32,675% 32,675% -	172.596 61.891 287.057	166.019 57.011 382.507	31/03/2021 / 31/03/2021 31/03/2021 / 31/03/2021 -	324 324 -	(64.097) (36.690) -	846.908 295.643 -
<b>Otras / Other</b> Terminal Bahía Blanca S.A.	Ord. / Common	1	242.400	-	1.760	1.760	-	-	-	-
<b>Mercados / Markets</b> MATBA ROFEX S.A.	Ord. / Common	1	697.268	-	214	214	-	-	-	-
					8.392.674	6.810.478				

\$/U: Pesos Uruguayos.

EUR: Euros

UYU: Uruguayan pesos.

EURO: Euros

(1) Actividad: comercialización en el exterior de granos, oleaginosas, aceites y sus subproductos.

(2) Actividad: adquisición, tenencia y administración directa o indirecta de participaciones sobre otras sociedades.

(3) Actividad: producción, elaboración y transformación de aceites vegetales y/o grasas animales en biocombustibles y/o refinación de aceites vegetales crudos para convertirlos en comestibles.

(1) Activity: Sale abroad of grains, oil seeds, oils and its byproducts.

(2) Activity: acquisition, holding and direct or indirect management of equity interests in other companies.

(3) Activity: Production, preparation and transformation of vegetable oils and/or animal fat into biofuel and/or refining of crude vegetable oils to turn them into edible oil.

Por otra parte, se detallan a continuación las participaciones de la Sociedad en los resultados de dichas sociedades por el ejercicio finalizado al 31 de marzo de 2021 y 2020:

SOCIEDAD / COMPANY	RESULTADO PARTICIPACIÓN EN SUBSIDIARIA Y SOCIEDADES CON INFLUENCIA SIGNIFICATIVA / INCOME FROM EQUITY INTERESTS IN SUBSIDIARY AND COMPANIES OVER WHICH MOLINOS AGRO EXERTS SIGNIFICANT INFLUENCE	
	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
<b>Subsidiaria / Subsidiary</b> Molinos Overseas Commodities S.A.	4.063.729	959.908
<b>Con influencia significativa / Over which Molinos Agro exerts significant influence</b> Patagonia Bio Energía Holdings 1, S.L. Patagonia Bio Energía Holdings 2, S.L. Renova S.A.	(20.944) (11.988) (49.386)	(8.209) (4.097) 54.348
<b>Total / Total</b>	<b>3.981.411</b>	<b>1.001.950</b>

### 3. INFORMACIÓN SOBRE SEGMENTOS DE OPERACIÓN

#### 3. OPERATING SEGMENT INFORMATION

La información correspondiente a los segmentos de operación por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020 se presenta en la Nota 5 a los estados financieros consolidados.

The information related to the operating segments for the year/period ended March 31, 2021, and 2020, is disclosed in note 5 to the consolidated financial statements.

### 4. INGRESOS POR VENTAS

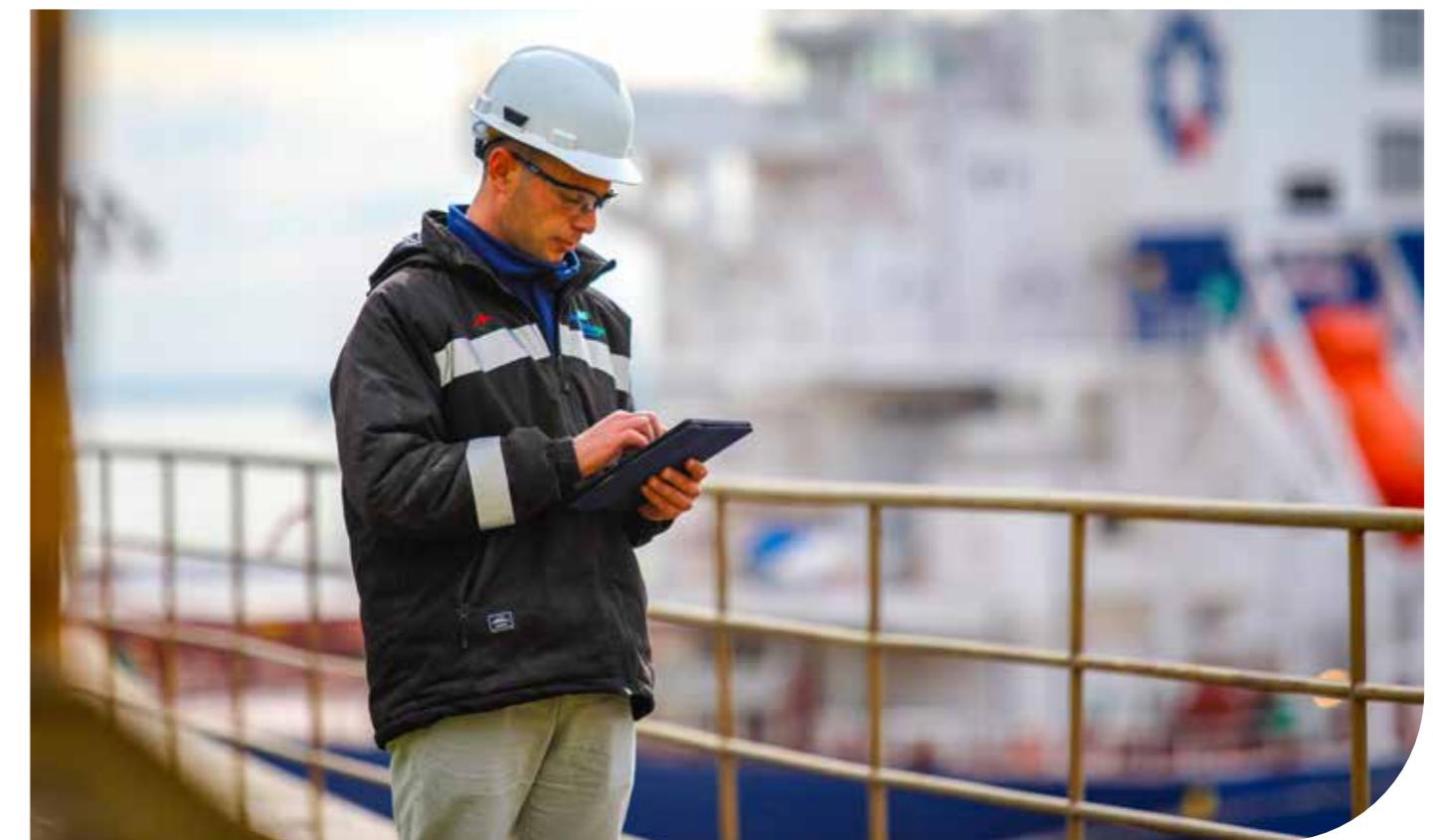
#### 4. SALES REVENUES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Mercado local / Domestic market</b>	<b>10.178.654</b>	<b>16.067.958</b>
<b>Mercado externo / Foreign market</b>	<b>202.745.200</b>	<b>149.161.275</b>
<b>Total ingresos por ventas / Total sales revenues</b>	<b>212.923.854</b>	<b>165.229.233</b>

### 5. COSTO DE VENTA DE BIENES Y SERVICIOS PRESTADOS

#### 5. COST OF GOODS SOLD AND SERVICES RENDERED

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Inventarios al comienzo del ejercicio / Inventories at beginning of year</b>	<b>5.077.409</b>	<b>6.602.285</b>
<b>Compras del ejercicio / Purchases for the year</b>	<b>161.471.856</b>	<b>116.074.356</b>
<b>Gastos de producción (Nota 6) / Production expenses (Note 6)</b>	<b>8.603.350</b>	<b>9.295.853</b>
<b>Gravámenes de exportación / Export duties</b>	<b>54.884.843</b>	<b>31.387.824</b>
<b>Resultado por conversión / Conversion profit</b>	<b>(5.387.642)</b>	<b>578.707</b>
<b>Inventarios al final del ejercicio (Nota 14) / Inventories at end of year (Note 14)</b>	<b>(15.129.899)</b>	<b>(5.077.409)</b>
<b>Total costo de venta de bienes y servicios prestados / Cost of goods sold and services rendered</b>	<b>209.519.917</b>	<b>158.861.616</b>



## 6. GASTOS DE PRODUCCIÓN, COMERCIALIZACIÓN Y ADMINISTRACIÓN

## 6. OPERATING, ADMINISTRATIVE AND SELLING EXPENSES

RUBROS / ACCOUNTS	GASTOS DE PRODUCCIÓN / PRODUCTION EXPENSES	GASTOS DE COMERCIALIZACIÓN / SELLING EXPENSES	GASTOS DE ADMINISTRACIÓN / ADMINISTRATIVE EXPENSES	TOTAL AL 31/03/2021 / TOTAL AS OF 3/31/2021	TOTAL AL 31/03/2020 / TOTAL AS OF 3/31/2020
Sueldos y jornales / Salaries and wages	1.556.020	90.619	694.014	2.340.653	2.241.013
Cargas sociales / Payroll taxes	312.938	26.500	204.822	544.260	530.571
Honorarios directores y síndicos / Directors' and statutory auditors' fees	-	-	107.362	107.362	146.873
Indemnizaciones / Severance pay	14.231	11.597	527	26.355	47.367
Otros beneficios al personal / Other employee benefits	134.180	1.264	45.980	181.424	212.392
Combustibles, energía eléctrica y otros materiales / Fuel, electric power and other materials	2.043.753	3.232	15.116	2.062.101	3.406.742
Mantenimiento / Maintenance	1.245.106	104	767	1.245.977	1.138.928
Servicios prestados por terceros / Services rendered by third parties	1.470.536	6.943	383.185	1.860.664	1.603.486
Impuestos / Taxes	967.483	724.859	70.195	1.762.537	1.503.031
Depreciaciones propiedades, planta y equipo / Property, plant and equipment depreciation	624.977	-	40.159	665.136	652.552
Fletes y acarreos / Freight and handling	48.687	23.081	-	71.768	107.150
Gastos de oficina y materiales / Office and stationery expenses	6.491	329	29.549	36.369	34.726
Seguros / Insurance	111.791	-	6.736	118.527	96.311
Gastos de embarque / Shipping expenses	-	876.112	-	876.112	855.295
Deudores incobrables / Doubtful accounts	-	317	-	317	5.255
Amortizaciones activos intangibles / Amortization of intangible assets	2.056	-	-	2.056	2.006
Gastos de movilidad / Travel and living expenses	2.837	271	1.798	4.906	18.904
Alquileres y arrendamientos / Rentals and leases	10.224	28	17.828	28.080	14.445
Diversos / Miscellaneous	52.040	681	21.536	74.257	70.104
<b>Total al 31/03/2021 / Total as of 3/31/2021</b>	<b>8.603.350</b>	<b>1.765.937</b>	<b>1.639.574</b>	<b>12.008.861</b>	
<b>Total al 31/03/2020 / Total as of 3/31/2020</b>	<b>9.295.853</b>	<b>1.772.379</b>	<b>1.618.919</b>		<b>12.687.151</b>

		31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>7. OTROS GASTOS E INGRESOS OPERATIVOS, NETOS / OTHER OPERATING EXPENSES AND INCOME, NET</b>			
	<b>Otros gastos e ingresos operativos, netos / Other operating expenses and income, net</b>		
	Siniestros / Insured damages	(19.535)	(2.217)
	Diversos - netos / Miscellaneous, net	(60.268)	(4.092)
	<b>Total otros gastos e ingresos operativos, netos / Total other operating expenses and profit, net</b>	<b>(79.803)</b>	<b>(6.309)</b>
<b>8. INGRESOS FINANCIEROS / FINANCE INCOME</b>			
	<b>Ingresos financieros / Finance income</b>		
	Intereses y resultados financieros ganados / Interest and finance income	1.943.955	1.150.135
	Operaciones de cobertura por moneda distinta a la moneda funcional / Hedge transactions for currency other than functional currency	1.181.252	3.441.649
	Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	8.763.801	1.387.238
	<b>Total ingresos financieros / Total finance income</b>	<b>11.889.008</b>	<b>5.979.022</b>
<b>9. COSTOS FINANCIEROS / FINANCE EXPENSE</b>			
	<b>Costos financieros / Finance expense</b>		
	Intereses y resultados financieros perdidos / Interest and finance expense	(5.108.858)	(3.485.720)
	Diferencia de cambio / Foreign exchange difference	(2.002.256)	(1.417.938)
	<b>Total costos financieros / Total finance costs</b>	<b>(7.111.114)</b>	<b>(4.903.658)</b>

## 10. IMPUESTO A LAS GANANCIAS

## 10. INCOME TAX

Los principales componentes del cargo por impuesto a las ganancias para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020 son los siguientes:

ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL / STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME	GANANCIA (PÉRDIDA) / INCOME (LOSS)	
	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Impuesto a las ganancias / Income tax:</b> Cargo por impuesto a las ganancias / Income tax charge	(1.705.132)	(1.155.637)
<b>Impuesto a las ganancias diferido / Deferred income tax:</b> Variación de diferencias temporarias / Variation in temporary differences	(566.010)	(630.191)
<b>Cargo por impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferido del ejercicio /</b> Income tax charge and deferred income tax for the year	(2.271.142)	(1.785.828)

The major components of income tax charge for the year and period ended March 31, 2021, and 2020, are:

La conciliación entre el cargo por impuesto a las ganancias y la ganancia contable multiplicada por las tasas impositiva aplicable a la Sociedad, vigentes para los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020 es la siguiente:

A reconciliation between the income tax charge and the accounting profit multiplied by the tax rates applicable to the Company for the year/period ended March 31, 2021, and 2020, is as follows:

	GANANCIA (PÉRDIDA) / INCOME (LOSS)	
	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Ganancia del ejercicio antes del impuesto a las ganancias /</b> Income for the year before income tax	9.265.327	5.992.346
<b>A la tasa legal de 30% de impuesto a las ganancias /</b> At the statutory income tax rate of 30%	(2.779.598)	(1.797.704)
<b>Diferencias para arribar al cargo contable por impuesto a las ganancias /</b> Differences in the income tax book charge calculation		
<b>Efecto por conversión de propiedades, planta y equipo y activos intangibles impositivos en su moneda funcional /</b> Tax effect of the conversion of property, plant and equipment and intangible assets in functional currency	1.564	(64.794)
<b>Resultado participación en subsidiaria, neto de dividendos cobrados /</b> Income from equity interest in subsidiary, net of collected dividends	505.923	263.244
<b>Efecto por ajuste integral por inflación impositivo (1) /</b> Effect of the comprehensive tax adjustment for inflation (1)	(890.883)	(881.744)
<b>Efecto en Impuesto por exportaciones a subsidiarias /</b> Effect on tax on exports to subsidiaries	(32.739)	(230.596)
<b>Diferencias de cambio /</b> Foreign exchange differences	954.616	(9.209)
<b>Efecto en resultados por uso de diferente moneda funcional /</b> Effect on profit (loss) from the use of a different functional currency	(240.772)	908.047
<b>Efecto cambio de alícuota /</b> Rate change effect	136.575	120.209
<b>Otras / Other</b>	74.172	(93.281)
<b>Cargo contable por impuesto de las ganancias /</b> Income tax charge	(2.271.142)	(1.785.828)

(1) Ver nota 30 a los estados financieros consolidados.  
(1) See note 30 to the consolidated financial statements.

## IMPUESTO A LAS GANANCIAS DIFERIDO

## DEFERRED INCOME TAX

El detalle de las partidas incluidas en el pasivo por impuesto a las ganancias diferido al 31 de marzo de 2021 y 2020 es la siguiente:

The breakdown of the items included in deferred income tax liabilities as of March 31, 2021, and 2020, is as follows:

<b>DIFERENCIAS TEMPORARIAS ACTIVAS / ASSET TEMPORARY DIFFERENCES</b>	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>
<b>Provisiones no deducibles / Nondeductible allowances and provisions</b>	<b>265.063</b>	<b>215.404</b>
<b>Colocaciones transitorias / Temporary placements</b>	<b>85</b>	-
<b>Provisiones comerciales y sociales no deducibles / Nondeductible allowances and provisions for trade payables and payroll taxes payable</b>	<b>37.366</b>	<b>80.851</b>
<b>Propiedad, planta y equipo y bienes intangibles / Property, plant and equipment and intangible assets</b>	<b>124.027</b>	<b>84.203</b>
<b>Subtotal diferencias temporarias activas / Subtotal of asset temporary differences</b>	<b>426.541</b>	<b>380.458</b>
<b>DIFERENCIAS TEMPORARIAS PASIVAS / LIABILITY TEMPORARY DIFFERENCES</b>	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>
<b>Valuación de inventarios / Valuation of inventories</b>	<b>(252.222)</b>	<b>(150.432)</b>
<b>Otras / Other</b>	<b>(5.959)</b>	<b>(3.837)</b>
<b>Subtotal diferencias temporarias pasivas / Subtotal liability temporary differences</b>	<b>(258.181)</b>	<b>(154.269)</b>
<b>Efecto por ajuste integral por inflación impositivo (1) / Effect of the comprehensive tax adjustment for inflation (1)</b>	<b>(951.659)</b>	<b>(636.814)</b>
<b>Pasivo por impuesto a las ganancias diferido, neto / Deferred income tax liabilities, net</b>	<b>(783.299)</b>	<b>(410.625)</b>

(1) Ver nota 30 a los estados financieros consolidados.

(1) See note 30 to the consolidated financial statements.

**Conciliación de pasivos netos por impuesto a las ganancias diferido**

La evolución del pasivo por impuesto a las ganancias diferido por los ejercicios finalizados al 31 de marzo de 2021 y 2020, es la siguiente:

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>(Pasivo) Activo por impuesto a las ganancias diferido al inicio del ejercicio, neto / Deferred income tax (liabilities) assets at beginning of year, net</b>	<b>(410.625)</b>	<b>345.334</b>
<b>Diferencia de cambio por conversión de estados financieros en moneda funcional distinta del peso argentino / Exchange differences on conversion of the financial statements stated in a functional currency other than the Argentine peso</b>	<b>193.336</b>	<b>(125.768)</b>
<b>Variación de diferencias temporarias reconocida en el estado del resultado integral / Change in temporary differences recognized in the statement of comprehensive income</b>	<b>(566.010)</b>	<b>(630.191)</b>
<b>Pasivo por impuesto a las ganancias diferido al cierre del ejercicio, neto / Deferred income tax liabilities at end of year, net</b>	<b>(783.299)</b>	<b>(410.625)</b>

La Sociedad compensa los activos y pasivos por impuestos únicamente si tiene un derecho legalmente exigible de compensar los mismos y en la medida que correspondan a impuestos a las ganancias requeridos por la misma jurisdicción fiscal.

**Reconciliation of net deferred income tax liabilities**

The changes in deferred income tax liabilities for the year and period ended March 31, 2021, and 2020, are:

**11. RESULTADO POR ACCIÓN / EARNINGS (LOSSES) PER SHARE**

El importe del resultado por acción básica se calcula dividiendo el resultado neto del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

El importe del resultado por acción diluida se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los tenedores de instrumentos ordinarios de patrimonio de la Sociedad por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, más el promedio ponderado de acciones ordinarias que se emitirían mediante la conversión en acciones ordinarias de todas las potenciales acciones diluyentes.

A continuación, se muestra la información sobre resultados y cantidad de acciones utilizadas en los cómputos del resultado neto por acción básica y diluida:

Basic earnings (losses) per share amounts are calculated by dividing the profit (loss) for the year attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year.

Diluted earnings per share amounts are calculated by dividing the net profit attributable to common equity holders of the Company by the weighted average number of shares of common stock outstanding during the year plus the weighted average number of shares of common stock that would be issued on conversion of all the dilutive potential shares of common stock into shares of common stock.

The following reflects the earnings (losses) and share data used in the basic and diluted earnings (losses) per share computations:

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Ganancia neta del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la Sociedad / Net income for the year/period attributable to equity holders of the Company</b>	<b>6.994.185</b>	<b>4.206.518</b>
<b>Promedio ponderado de acciones en circulación, atribuibles a la ganancia básica y diluida por acción / Weighted average number of outstanding shares attributable to basic and diluted earnings per share</b>	<b>49.082</b>	<b>49.082</b>
<b>Ganancia neta el ejercicio por acción básica y diluida / Net income for the year/period per basic and diluted share</b>	<b>142,50</b>	<b>85,70</b>

**12. PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO /  
PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT**

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>COSTO / COST</b>					<b>DEPRECIACIONES / DEPRECIATION</b>					<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2021 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2021</b>	<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2020 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2020</b>	
	VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR	ADICIONES Y TRANSFERENCIAS / ADDITIONS AND TRANSFERS	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR	ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR	AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT	BAJAS / RETIREMENTS	DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR	ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR			
<b>Terrenos / Plots of land</b>	469.619	-	180	-	469.799	-	-	-	-	-	469.799	469.619	
<b>Edificios / Buildings</b>	1.816.977	65.163	14.436	(1.002)	1.895.574	(518.847)	410	55	2 / 2,5	(39.776)	(558.158)	1.337.416	1.298.130
<b>Maquinarias e Instalaciones / Machinery and facilities</b>	7.413.678	618.594	79.557	-	8.111.829	(3.743.122)	181	-	6,66	(505.944)	(4.248.885)	3.862.944	3.670.556
<b>Silos / Silos</b>	2.013.036	9.686	684	-	2.023.406	(231.161)	1.549	-	3 / 6,66	(65.696)	(295.308)	1.728.098	1.781.875
<b>Útiles industriales / Industrial equipment</b>	151.605	17.614	(8.399)	-	160.820	(100.086)	8	-	3,3 / 10	(10.632)	(110.710)	50.110	51.519
<b>Muebles y útiles / Furniture and office supplies</b>	204.507	32.023	5.720	(18.556)	223.694	(143.385)	(3.231)	3.647	20 / 33,3	(23.713)	(166.682)	57.012	61.122
<b>Rodados / Vehicles</b>	37.810	11.619	1.130	-	50.559	(22.156)	150	-	20	(6.612)	(28.618)	21.941	15.654
<b>Trabajos en curso / Works in progress</b>	589.026	3.394	(96.338)	-	496.082	-	-	-	-	-	-	496.082	589.026
<b>Derechos de uso en edificios / Right-of-use assets in buildings</b>	178.262	45.529	(2.264)	(176.543)	44.984	(24.588)	(8.187)	35.409	10	(12.763)	(10.129)	34.855	153.674
<b>TOTAL AL 31/03/2021 / TOTAL AS OF 3/31/2021</b>	12.874.520	803.622	(5.294)	(196.101)	13.476.747	(4.783.345)	(9.120)	39.111		(665.136)	(5.418.490)	8.058.257	
<b>TOTAL AL 31/03/2020 / TOTAL AS OF 3/31/2020</b>	12.047.862	810.521	97.043	(80.906)	12.874.520	(4.125.858)	(6.868)	1.933		(652.552)	(4.783.345)		8.091.175

**13. ACTIVOS INTANGIBLES Y PLUSVALÍA /  
INTANGIBLE ASSETS AND GOODWILL**

<b>RUBROS / ACCOUNTS</b>	<b>COSTO / COST</b>			<b>AMORTIZACIONES / AMORTIZATION</b>				<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2021 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2021</b>	<b>NETO RESULTANTE AL 31/03/2020 / NET BOOK VALUE AS OF 3/31/2020</b>	
	<b>VALOR AL COMIENZO DEL EJERCICIO / VALUE AT BEGINNING OF YEAR</b>	<b>AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT</b>	<b>VALOR AL CIERRE DEL EJERCICIO / VALUE AT END OF YEAR</b>	<b>ACUMULADAS AL COMIENZO DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT BEGINNING OF YEAR</b>	<b>AJUSTE POR CONVERSIÓN / CONVERSION ADJUSTMENT</b>	<b>DEL EJERCICIO / FOR THE YEAR</b>	<b>ACUMULADAS AL CIERRE DEL EJERCICIO / ACCUMULATED AT END OF YEAR</b>			
<b>Patentes / Patents</b>	<b>19.978</b>	<b>10</b>	<b>19.988</b>	<b>(15.312)</b>	<b>45</b>	<b>5 / 10</b>	<b>(2.056)</b>	<b>(17.323)</b>	<b>2.665</b>	<b>4.666</b>
<b>Plusvalía / Goodwill</b>	<b>366.542</b>	<b>143</b>	<b>366.685</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>366.685</b>	<b>366.542</b>
<b>TOTAL 31/03/2021 / TOTAL AS OF 3/31/2021</b>	<b>386.520</b>	<b>153</b>	<b>386.673</b>	<b>(15.312)</b>	<b>45</b>		<b>(2.056)</b>	<b>(17.323)</b>	<b>369.350</b>	
<b>TOTAL 31/03/2020 / TOTAL AS OF 3/31/2020</b>	<b>385.584</b>	<b>936</b>	<b>386.520</b>	<b>(13.288)</b>	<b>(18)</b>		<b>(2.006)</b>	<b>(15.312)</b>		<b>371.208</b>

14. INVENTARIOS /  
INVENTORIES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Commodities, cereales y productos semielaborados valuados a valor neto de realización / Commodities, grains and semi-finished products valued at net realizable value</b>	<b>14.703.590</b>	<b>4.660.923</b>
Materias primas / Raw materials	426.309	416.486
<b>Total inventarios / Total inventories</b>	<b>15.129.899</b>	<b>5.077.409</b>

15. CRÉDITOS IMPOSITIVOS Y ADUANEROS /  
TAX AND CUSTOMS CREDITS

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Anticipos derecho de exportaciones / Prepayment of export duties	8.719.188	7.773.282
Saldo a favor impuesto al valor agregado / VAT credit	2.399.402	858.628
Saldo a favor ingresos brutos / Turnover tax credit	30.358	27.886
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	17.600	8.965
<b>Total créditos impositivos y aduaneros / Total tax and customs credits</b>	<b>11.166.548</b>	<b>8.668.761</b>

## 16. OTROS CRÉDITOS NO FINANCIEROS NO CORRIENTES Y CORRIENTES / OTHER CURRENT AND NONCURRENT NONFINANCIAL RECEIVABLES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Anticipos a proveedores de propiedad, planta y equipo / Prepayments to providers of property, plant and equipment	1.400	3.006
<b>Total otros créditos no financieros no corrientes / Total other noncurrent nonfinancial receivables</b>	<b>1.400</b>	<b>3.006</b>
Gastos pagados por adelantado / Prepaid expenses	12.810	11.772
Anticipos a proveedores de inventarios / Prepayments to suppliers of inventories	-	4.593
<b>Total otros créditos no financieros corrientes / Total other nonfinancial current receivables</b>	<b>12.810</b>	<b>16.365</b>

17. ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES Y CORRIENTES /  
CURRENT AND NONCURRENT FINANCIAL ASSETS AND LIABILITIES17.1 OTROS CRÉDITOS FINANCIEROS /  
OTHER FINANCIAL ASSETS

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	71.760	71.732
Préstamos al personal / Loans to personnel	10.751	14.960
<b>Total otros créditos financieros no corrientes / Total other noncurrent financial receivables</b>	<b>82.511</b>	<b>86.692</b>
Saldo a cobrar con mercado a término / Amounts receivable from forward market	607.227	134.512
Préstamos al personal / Loans to personnel	41.215	32.263
Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 17.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 17.6)	2.737.047	4.421.400
Contratos a término de moneda extranjera (Nota 17.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 17.6)	26.025	57.386
Saldos con partes relacionadas (Nota 21) / Payables to related parties (Note 21)	311.928	323.948
Otros diversos / Other sundry receivables	1.592	9.515
<b>Total otros créditos financieros corrientes / Total other current financial receivables</b>	<b>3.725.034</b>	<b>4.979.024</b>

Los otros créditos financieros no devengan intereses excepto por los préstamos al personal que devengan intereses a una tasa promedio nominal anual de 2,3%.

Los otros créditos financieros no corrientes corresponden a la porción de los préstamos al personal y otros préstamos financieros cuyo vencimiento opera con posterioridad a los doce meses de cerrado el ejercicio. El resto de los otros créditos financieros tienen, en su mayoría, un plazo de cobro o realización que oscila entre 30 y 90 días.

## 17.2 CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES / TRADE RECEIVABLES

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
Cuentas a cobrar mercado local / Receivables in the domestic market	<b>1.099.514</b>	<b>1.326.924</b>
Saldos con partes relacionadas (Nota 21) / Payables to related parties (Note 21)	<b>10.936.828</b>	<b>5.984.737</b>
Provisión para cuentas por cobrar incobrables / Allowance for doubtful accounts	<b>(1.924)</b>	<b>(13.202)</b>
<b>Total cuentas por cobrar comerciales / Total trade receivables</b>	<b>12.034.418</b>	<b>7.298.459</b>

Los deudores comerciales no devengan intereses y su plazo de cobro suele ser de hasta 30 días.

El movimiento de la provisión para cuentas por cobrar incobrables se detalla a continuación:

	SALDO AL INICIO DEL EJERCICIO / BALANCE AT BEGINNING OF YEAR	EFECTOS DE CONVERSIÓN (1) / CONVERSION EFFECTS (1)	AUMENTOS (3) / INCREASES (3)	APLICACIONES Y COBROS (2) / APPLICATIONS AND COLLECTIONS (2)	SALDO AL CIERRE DEL EJERCICIO / BALANCE AT END OF YEAR
Deducciones del activo / Allowances					
Deudores incobrables / Doubtful accounts	<b>13.202</b>	<b>43</b>	<b>317</b>	<b>(11.638)</b>	<b>1.924</b>
<b>TOTAL 31/03/2021 / TOTAL AS OF 3/31/2021</b>	<b>13.202</b>	<b>43</b>	<b>317</b>	<b>(11.638)</b>	<b>1.924</b>
<b>TOTAL 31/03/2020 / TOTAL AS OF 3/31/2020</b>	<b>30.555</b>	<b>(1.346)</b>	<b>5.255</b>	<b>(21.262)</b>	<b>13.202</b>

(1) Imputado a otros resultados integrales.  
(2) Aplicado a destino específico.  
(3) Imputado a gastos de comercialización.

Other financial receivables do not accrue interest except for "Loans to personnel", which accrue interest at an average nominal rate of 2.3% p.a.

"Other noncurrent financial receivables" are related to the portion of "Loans to personnel" and "Other financial loans", which are due over 12 months after year-end. Other financial receivables have a collection or realization due date between 30 and 90 days.

## 17.3 DEUDAS FINANCIERAS / FINANCIAL PAYABLES

DEUDAS FINANCIERAS QUE DEVENGAN INTERESES / INTEREST-BEARING FINANCIAL PAYABLES	TASA DE INTERÉS (%) / INTEREST RATE (%)	VENCIMIENTO / MATURITY	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	30,82%	De uno a tres meses / From 1 to 3 months	5.476.543	10.663.572
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	1,63%	De uno a seis meses / From 1 to 6 months	13.209.297	9.222.237
<b>Total deudas financieras / Total financial payables</b>			<b>18.685.840</b>	<b>19.885.809</b>

### Préstamos en pesos

El saldo del capital adeudado, junto con los intereses devengados por la utilización de este, tienen vencimientos en los primeros meses del ejercicio siguiente.

### Prefinanciación de exportaciones

Las prefinanciaciones son préstamos financieros que la Sociedad solicita a bancos locales y del exterior con el objeto de financiar exportaciones futuras. La tasa de interés a la que está afectada depende del monto solicitado y el plazo del préstamo. Al 31 de marzo de 2021 y 31 de marzo de 2020 los saldos por prefinanciaciones con bancos locales y del exterior tienen una tasa ponderada de interés del 1,63% y del 6,17% anual, respectivamente.

### Loans in Argentine pesos

The principal amount, together with interest accrued by its use, mature in the first months of the following year.

### Export prefinancing

Prefinancing are the financial loans that the Company requested from local and foreign banks to finance future exports. The interest rate depends on the amount requested and the term. As of March 31, 2021, and March 31, 2020, prefinancing from local and foreign banks obtains a weighted rate of 1,63% and 6,17% p.a., respectively.

## 17.3.1 CAMBIOS EN LOS PASIVOS GENERADOS POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN / CHANGES IN PAYABLES FROM FINANCING ACTIVITIES

	31/03/2020 / 03/31/2020	AUMENTO / INCREASE	DISMINUCIÓN (1) / DECREASE (1)	DIFERENCIAS POR CONVERSIÓN / CONVERSION DIFFERENCES	DIFERENCIAS DE CAMBIO / FOREIGN EXCHANGE DIFFERENCES	INTERESES / INTEREST	31/03/2021 / 03/31/2021
Préstamos en pesos / Loans in Argentine pesos	10.663.572	30.017.490	(33.503.359)	(405.291)	(6.140.662)	4.844.793	5.476.543
Prefinanciaciones de exportación / Export prefinancing	9.222.237	14.940.150	(11.119.334)	113.783	-	52.461	13.209.297
<b>Total deudas financieras / Total financial payables</b>	<b>19.885.809</b>	<b>44.957.640</b>	<b>(44.622.693)</b>	<b>(291.508)</b>	<b>(6.140.662)</b>	<b>4.897.254</b>	<b>18.685.840</b>

(1) Contiene el saldo de intereses pagados por 5.274.015.  
(1) Contains interest expense for 5,274,015.

**17.4 DEUDAS COMERCIALES /  
TRADE PAYABLES**

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Saldos con partes relacionadas (Nota 21) / Payables to related parties (Note 21)</b>	<b>101.451</b>	<b>143.683</b>
<b>Proveedores / Suppliers</b>	<b>25.282.082</b>	<b>13.243.328</b>
<b>Total deudas comerciales / Total trade payables</b>	<b>25.383.533</b>	<b>13.387.011</b>

Las deudas comerciales no devengan intereses y su plazo de pago suele oscilar entre los 30 y 60 días.

Trade payables are non-interest bearing and are generally on terms of 30 to 60 days.

**17.5 OTRAS DEUDAS /  
OTHER PAYABLES**

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Deudas por arrendamientos / Lease payables</b>	<b>18.922</b>	-
<b>Deudas por arrendamientos con partes relacionadas (Nota 21) / Lease payables to related parties (Note 21)</b>	-	<b>128.524</b>
<b>Total otras deudas no corrientes / Total other noncurrent payables</b>	<b>18.922</b>	<b>128.524</b>
<b>Deudas por arrendamientos / Lease payables</b>	<b>15.918</b>	-
<b>Deudas por arrendamientos con partes relacionadas (Nota 21) / Lease payables to related parties (Note 21)</b>	-	<b>29.839</b>
<b>Saldos con partes relacionadas (Nota 21) / Payables to related parties (Note 21)</b>	<b>1.891.947</b>	<b>1.089.361</b>
<b>Acreedores varios / Miscellaneous payables</b>	<b>1.282</b>	<b>1.114</b>
<b>Contratos a término de moneda extranjera (Nota 17.6) / Commodity forward contracts in foreign currency (Note 17.6)</b>	<b>40.060</b>	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme (Nota 17.6) / Commodities forward contracts and firm commitments (Note 17.6)</b>	<b>3.339.453</b>	<b>2.967.534</b>
<b>Total otras deudas corrientes / Total other current payables</b>	<b>5.288.660</b>	<b>4.087.848</b>

**17.6 INFORMACIÓN Y JERARQUÍA DE VALORES RAZONABLES /  
INFORMATION ON AND HIERARCHY OF FAIR VALUES**
**Información sobre valores razonables**

A continuación, se incluye el detalle de los activos y pasivos financieros por categoría y cuyos importes en libros coinciden con el valor razonable de los mismos.

La definición de activos y pasivos financieros incluye los contratos a término de commodities.

**Information on fair values**

Set out below is a breakdown by class of financial assets and liabilities which carrying amounts agree with their fair values.

The definition of financial assets and liabilities includes commodity forward contracts.

	IMPORTE EN LIBROS / CARRYING AMOUNT	
	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>ACTIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL ASSETS</b>		
<b>Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through income or loss</b>	-	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments</b>	2.737.047	4.421.400
<b>Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts</b>	26.025	57.386
<b>Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through income or loss</b>	<b>2.763.072</b>	<b>4.478.786</b>
<b>PASIVOS FINANCIEROS / FINANCIAL LIABILITIES</b>		
<b>Instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Financial instruments at fair value through income or loss</b>	-	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments</b>	3.339.453	2.967.534
<b>Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts</b>	40.060	-
<b>Total de instrumentos financieros a valor razonable con cambio en resultados / Total financial instruments at fair value through income or loss</b>	<b>3.379.513</b>	<b>2.967.534</b>

El valor razonable de los activos y pasivos financieros se incluye por el importe al que se podría canjear el instrumento en una transacción corriente entre partes de común acuerdo y no en una transacción forzada o de liquidación. Para estimar los valores razonables, se utilizaron los siguientes métodos y supuestos:

- a) El efectivo y las colocaciones a corto plazo, los créditos y otras cuentas por cobrar (corrientes, excepto los préstamos al personal), las deudas comerciales y otras cuentas por pagar (corrientes) se aproximan a sus importes en libros debido, en gran medida, a los vencimientos a corto plazo de estos instrumentos.
- b) La Sociedad evalúa las cuentas por cobrar (no corrientes) y los préstamos al personal sobre la base de parámetros tales como las tasas de interés, los factores de riesgo de cada país en particular, la solvencia del cliente y las características de riesgo del proyecto financiado. Al 31 de marzo de 2021 y 2020 los importes en libros de estos instrumentos financieros, no son sustancialmente diferentes a los valores razonables calculados.
- c) El valor razonable de las deudas financieras se estima descontando los flujos de efectivo futuros utilizando las tasas disponibles para deudas con condiciones, riesgo crediticio y vencimientos similares.

d) La Sociedad celebra acuerdos de instrumentos financieros derivados con varias partes, entre ellos, posiciones en mercados de futuros de granos y oleaginosas, contratos a término de moneda extranjera y contratos a término de commodities. Estos derivados son valuados mediante técnicas de valuación que utilizan datos observables del mercado. Entre las técnicas de valuación que se aplican con más frecuencia se incluyen los modelos de permuta y de fijación de precios a término, que utilizan cálculos del valor actual. Los modelos incorporan varios datos que incluyen la capacidad crediticia de las partes, el tipo de cambio para transacciones al contado y a término, y las curvas de tasas de interés y plazos del producto básico subyacente.

#### Jerarquía de valores razonables

La Sociedad utiliza la siguiente jerarquía para determinar y revelar el valor razonable de los instrumentos financieros por técnica de valuación:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: Otras técnicas para las que los datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado son observables, directa o indirectamente.
- Nivel 3: Técnicas que utilizan datos que tienen un efecto significativo sobre el valor razonable registrado y que no se basan en información observable de mercado.

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, la Sociedad tenía los siguientes instrumentos financieros medidos a valor razonable en su estado consolidado de situación financiera:

The fair value of the financial assets and liabilities is included at the amount at which the instrument could be exchanged in a current transaction between willing parties, other than in a forced or liquidation sale. The following methods and assumptions were used to estimate the fair values:

- a) Cash and short-term deposits, trade and other receivables (current, except for loans to personnel) and trade and other payables (current) approximate their carrying amounts largely due to the short-term maturities of these instruments.
- b) Noncurrent receivables and loans to personnel are evaluated by the Company based on parameters such as interest rates, specific country risk factors, individual creditworthiness of the customer and the risk characteristics of the financed project. As of March 31, 2021, and 2020, the carrying amounts of these financial instruments are not materially different from their calculated fair values.
- c) The fair value of financial liabilities is estimated by discounting future cash flows using rates currently available for debt on similar terms, credit risk and remaining maturities.

d) The Company enters into derivative financial instruments with several counterparties which include positions in grains and oilseeds forward markets, foreign exchange forward contracts and commodity forward contracts. These derivatives valued using valuation techniques with market observable inputs. The most frequently applied valuation techniques include forward pricing and swap models, using present value calculations. The models incorporate various inputs including the credit quality of counterparties, foreign exchange spot and forward rates, interest rate curves and forward rate curves of the underlying commodity.

#### Fair value hierarchy

The Company uses the following hierarchy for determining and disclosing the fair value of financial instruments by valuation technique:

- **Level 1:** quoted (unadjusted) prices in active markets for identical assets or liabilities.
- **Level 2:** other techniques for which all inputs that have a significant effect on the recorded fair value are observable, either directly or indirectly
- **Level 3:** techniques that use inputs that have a significant effect on the recorded fair value that are not based on observable market data.

As of March 31, 2021, and 2020, the Company held the following financial instruments carried at fair value on the consolidated statement of financial position:

	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>NIVEL 1 LEVEL 1</b>	<b>NIVEL 2 LEVEL 2</b>	<b>NIVEL 3 LEVEL 3</b>
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>2.737.047</b>	-	<b>2.737.047</b>	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>(3.339.453)</b>	-	<b>(3.339.453)</b>	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	<b>26.025</b>	<b>26.025</b>	-	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	<b>(40.060)</b>	<b>(40.060)</b>	-	-
<b>Totales / Total</b>	<b>(616.441)</b>	<b>(14.035)</b>	<b>(602.406)</b>	-

	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>	<b>NIVEL 1 LEVEL 1</b>	<b>NIVEL 2 LEVEL 2</b>	<b>NIVEL 3 LEVEL 3</b>
<b>Activos (Pasivos) financieros a valor razonable con cambios en resultados: /</b> Financial assets (liabilities) at fair value through profit or loss:				
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>4.421.400</b>	-	<b>4.421.400</b>	-
<b>Contratos a término de commodities y compromisos en firme /</b> Commodities forward contracts and firm commitments	<b>(2.967.534)</b>	-	<b>(2.967.534)</b>	-
<b>Contratos a término de moneda extranjera /</b> Foreign exchange forward contracts	<b>57.386</b>	<b>57.386</b>	-	-
<b>Totales / Total</b>	<b>1.511.252</b>	<b>57.386</b>	<b>1.453.866</b>	-

**17.7 Operaciones con derivados**

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, la Sociedad llevó a cabo operaciones con derivados para cubrir el valor razonable de ciertos commodities y/o compromisos en firme para la adquisición de dichos commodities a precio fijo y para cubrir el valor razonable de ciertos activos y/o pasivos nominados en pesos argentinos.

Asimismo, el valor razonable de los derivados al cierre de cada ejercicio asciende a:

	31/03/2021 / 03/31/2021		31/03/2020 / 03/31/2020	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
<b>Derivados de cobertura de valor razonable / Fair value hedge derivatives</b>				
- de tipo de cambio (NDF) / - foreign exchange (NDF)	<b>26.025</b>	<b>40.060</b>	<b>57.386</b>	-
- de precio de commodities / - commodity prices	-	-	-	-
	<b>26.025</b>	<b>40.060</b>	<b>57.386</b>	-

**Coberturas de valor razonable**

Las coberturas de valor razonable son coberturas para cubrir la exposición ante cambios en el valor razonable de un activo o pasivo reconocido contablemente, de un compromiso en firme no reconocido (salvo el riesgo de variación de tipo de cambio), o bien de una porción identificada de dicho activo, pasivo o compromiso en firme, que pueda atribuirse a un riesgo en particular y afectar al resultado del ejercicio.

A tales efectos, la Sociedad lleva a cabo contratos de compra y venta en el Chicago Board of Trade (CBOT) y en Matba Rofex S.A. a los efectos de mitigar los riesgos asociados al cambio en el valor de los stocks físicos y/o compromisos en firme de compra y venta de soja y sus productos derivados. La cobertura de los riesgos mencionados mediante el perfeccionamiento de contratos de venta en los mencionados mercados implica que, ante la presencia de un mercado alcista (bajista), la Sociedad registra pérdidas (ganancias) en los instrumentos de cobertura mencionados y como contrapartida una revaluación (devaluación) de los inventarios.

El efecto de estas operaciones en el estado separado de resultado integral al 31 de marzo de 2021 y 2020 significó una ganancia de 196.696 y 246.603, respectivamente, y fueron

**17.7 Derivative transactions**

As of March 31, 2021, and 2020, the Company conducted derivative transactions to hedge the fair value of certain commodities and/or firm commitments for the acquisition of such commodities and hedge the fair value of certain assets and/or liabilities stated in Argentine pesos.

Below is the fair value of derivatives as of each fiscal year-end:

registradas en el rubro costo de ventas de bienes y servicios prestados.

Adicionalmente, al 31 de marzo de 2021, la Sociedad tiene contratados contratos a término de moneda extranjera con el objetivo de mitigar los cambios en el valor razonable de activos y pasivos monetarios como consecuencia de la exposición de los mismos ante el riesgo de la variación del tipo de cambio. El detalle de dichas operaciones es el siguiente:

of goods sold and services rendered.

Additionally, as of March 31, 2021, the Company has foreign exchange forward contracts to mitigate the changes in the fair value of monetary assets and liabilities as a result of the exposure thereof to the risk of changes in the foreign exchange rate. These transactions break down as follows:

	31/03/2021 / 03/31/2021		31/03/2020 / 03/31/2020	
	Compra (miles de USD) / Purchase (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value	Venta (miles de USD) / Sale (thousands of USD)	Valor razonable / Fair value
<b>Compra/(Venta) de dólares estadounidenses / Purchase/(sale) of US dollars</b>	<b>86.000</b>	<b>(14.035)</b>	<b>(120.000)</b>	<b>57.386</b>

**Fair value hedges**

Fair value hedges are hedges of the exposure to changes in fair value of a recognized asset or liability, an unrecognized firm commitment (except for the risk of changes in the exchange rate), or an identified portion of such asset, liability or firm commitment, that may be attributed to a specific and affect income for the year.

To such end, the Company executes purchase and sale agreements in the Chicago Board of Trade (CBOT) and in Matba Rofex S.A. to mitigate the risks associated to changes in the value of physical stock and/or firm commitments related to the purchase and sale of soybeans, sunflower seeds and their byproducts. If risks are hedged through sale contracts in the abovementioned markets, in case of upward (downward) trends in the market, the Company would post losses (income) related to the abovementioned hedge instruments with contra to a revaluation (devaluation) of inventories.

The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of March 31, 2021, and 2020, amounted to profit for 196,696 and 246,603, respectively, which were booked under cost

La Sociedad registra todas las variaciones en el valor razonable de estos instrumentos financieros derivados en los resultados del ejercicio en que se devengan. El efecto de estas operaciones en el estado separado de resultado integral al 31 de marzo de 2021 y 2020 significó una ganancia de 1.181.252 y 3.441.648, respectivamente, que fueron registradas en los rubros costos e ingresos financieros del estado separado de resultado integral, según corresponda.

**Otras operaciones con instrumentos financieros**

La Sociedad tiene contratados adicionalmente una serie de instrumentos financieros que no califican como instrumentos financieros derivados, y se encuentran relacionados principalmente con la compra y venta de activos no financieros, como poroto de soja, maíz, trigo, aceite y harina de soja, entre los más importantes.

En este sentido, la Sociedad realiza contratos de compra con precio fijo correspondiente a la provisión de semilla de maíz, de trigo, de girasol y poroto de soja, y contratos de venta de dichas semillas o de los productos derivados de su procesamiento industrial (aceite y harina) con terceros, entre otros. Al 31 de marzo de 2021 y 2020, el valor razonable de las posiciones contratadas abiertas era el siguiente:

The Company recognizes all changes in the fair value of these derivative financial instruments in the statement of profit and loss for the year when they are accrued. The effect of these transactions in the separate statement of comprehensive income as of March 31, 2021, and 2020, entailed profit for 1,181,252 and 3,441,648, respectively, which were booked under finance income and costs, as the case may be.

**Other transactions with financial instruments**

The Company also had a series of financial instruments that do not qualify as derivative financial instruments, and are mainly related to the purchase and sale of nonfinancial assets, such as soybean, corn and soybean oil and flour, among others.

In this regard, the Company executes purchase agreements at a fixed price related to the provision of corn, wheat, sunflower and soybean seeds, and agreements to sell these seeds or their industrial processing by-products (oil and flour) to third parties, among others. As of March 31, 2021, and 2020, the open contract positions measured at fair value were as follows:

	31/03/2021 / 03/31/2021		31/03/2020 / 03/31/2020	
	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities	Activo corriente / Current assets	Pasivo corriente / Current liabilities
Contratos de compra / Purchase contracts	2.048.138	-	279.178	417.030
Contratos de venta / Sale contracts	688.909	3.339.453	4.142.222	2.550.504
	<b>2.737.047</b>	<b>3.339.453</b>	<b>4.421.400</b>	<b>2.967.534</b>

Dichos instrumentos son contabilizados a su valor razonable al cierre de cada ejercicio, determinados sobre la base del valor en efectivo a cobrar o pagar necesario para cancelar el instrumento a la fecha de medición. Las diferencias resultantes entre los valores de mercado y los precios pactados se registran contablemente como activo o pasivo, dependiendo de su saldo al cierre de cada ejercicio. La contabilización de estos contratos a su valor razonable es coincidente con la opción de valor razonable que introduce la NIIF9 puntualmente para estos tipos de contratos (contratos de uso propio), a los fines de evitar el desajuste contable que se produciría entre la valuación de los contratos y la valuación de los stocks. La norma establece que al inicio de un contrato, una entidad puede hacer una designación irrevocable para medir un contrato de uso propio a su valor razonable con cambios en resultados (la “opción de valor razonable”), incluso si dicho contrato se celebró con el fin de recibir o entregar un activo no financiero de acuerdo con el requisito de compra, venta o uso esperado de la entidad.

#### 18. Efectivo y colocaciones a corto plazo

	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	<b>2.312.609</b>	<b>1.271.743</b>
Colocaciones a corto plazo / Short term deposits	<b>2.514.057</b>	<b>3.745.047</b>
<b>Total efectivo y colocaciones a corto plazo / Total cash and short-term deposits</b>	<b>4.826.666</b>	<b>5.016.790</b>

Such instruments are booked at their fair value at year-end, determined on the basis of the cash amount to be collected or paid to settle such instrument at the date of measurement. The differences between market and agreed-upon prices are booked as assets or liabilities, depending on their balance as of each year-end. The booking of these contracts at fair value matches the fair value option introduced by IFRS 9 particularly for these types of contracts (own-use contracts) to avoid the accounting imbalance that would arise from the valuation of contracts and the valuation of stock. The standard provides that at the beginning of a contract, an entity may make an irrevocable designation to measure an own-use contract at fair value through profit or loss (the “fair value option”), even if such contract was entered into to receive or deliver a non-financial asset in accordance with the entity’s expected purchase, sale or usage requirements.

#### 18. Cash and short-term deposits

#### 19. ACTIVOS Y PASIVOS EN MONEDAS DISTINTAS DEL PESO ARGENTINO POR LOS EJERCICIOS FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2021 Y 2020 / ASSETS AND LIABILITIES IN CURRENCIES OTHER THAN THE ARGENTINE PESO FOR THE YEARS ENDED MARCH 31, 2021, AND 2020

RUBRO / ITEM	CLASE / CLASS	MONTO EN MONEDA DISTINTA AL PESO / AMOUNT IN CURRENCY OTHER THAN THE ARGENTINE PESO	TIPO DE CAMBIO VIGENTE / EFFECTIVE FOREIGN EXCHANGE RATE	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
				IMPORTE EN MILES DE PESOS / AMOUNT IN THOUSANDS OF ARGENTINE PESOS	IMPORTE EN MILES DE PESOS / AMOUNT IN THOUSANDS OF ARGENTINE PESOS
<b>Activos no corrientes / Noncurrent assets</b>					
Deudores por ventas de propiedad, planta y equipo / Receivables from sales of property, plant and equipment	US\$	780	92	71.760	71.732
<b>Sub total / Subtotal</b>				<b>71.760</b>	<b>71.732</b>
<b>Activos corrientes / Current assets</b>					
Anticipos retenciones a las exportaciones / Prepaid export duties	US\$	94.774	92	8.719.188	7.764.055
Anticipos a proveedores de inventarios / Prepayments to suppliers of inventories	US\$	-	92	-	4.593
Reembolsos a las exportaciones a cobrar / Exports rebates receivable	US\$	191	92	17.600	8.965
Saldos a cobrar con mercado a término / Amounts receivable from forward market	US\$	6.600	92	607.227	134.512
Contratos a término commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	US\$	29.751	92	2.737.047	4.421.400
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	US\$	283	92	26.025	57.386
Cuentas a cobrar comerciales / Trade accounts receivable	US\$	11.051	92	1.016.652	1.252.504
Saldos con partes relacionadas / Amounts with related parties	US\$	109.827	92	10.104.042	5.631.473
Colocaciones a corto plazo / Short term deposits	US\$	14.676	92	1.350.234	3.429.830
Efectivo en caja y bancos / Cash at banks and on hand	US\$	25.114	92	2.310.463	1.240.885
<b>Sub total / Subtotal</b>				<b>26.888.478</b>	<b>23.945.603</b>
<b>TOTAL ACTIVO / TOTAL ASSETS</b>				<b>26.960.238</b>	<b>24.017.335</b>
<b>Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities</b>					
Saldos con partes relacionadas – Otras deudas / Payables to related parties – Other payables	US\$	-	92	-	(128.524)
Deudas por arrendamientos / Lease payables	US\$	(192)	92	(17.693)	-
<b>Sub total / Subtotal</b>				<b>(17.693)</b>	<b>(128.524)</b>
<b>Pasivos corrientes / Current liabilities</b>					
Deudas financieras / Financial payables	US\$	(143.579)	92	(13.209.297)	(9.222.237)
Deudas comerciales / Trade payables	US\$	-	92	-	(11.146.330)
Saldos con partes relacionadas – Deudas comerciales / Payables to related parties – Trade payables	US\$	(777)	92	(71.462)	(139.069)
Saldos con partes relacionadas – Otras deudas / Payables to related parties – Other payables	US\$	(20.565)	92	(1.891.947)	(1.119.200)
Deudas por arrendamientos / Lease payables	US\$	(155)	92	(14.257)	-
Contratos a término de moneda extranjera / Foreign exchange forward contracts	US\$	(435)	92	(40.060)	-
Contratos a término commodities y compromisos en firme / Commodities forward contracts and firm commitments	US\$	(36.298)	92	(3.339.453)	(2.967.534)
<b>Sub total / Subtotal</b>				<b>(18.566.476)</b>	<b>(24.594.370)</b>
<b>TOTAL PASIVO / TOTAL LIABILITIES</b>				<b>(18.584.169)</b>	<b>(24.722.894)</b>

**20. DEUDAS SOCIALES Y FISCALES /  
EMPLOYEE BENEFITS AND TAXES PAYABLE**

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Remuneraciones y cargas sociales a pagar /</b> Salaries and payroll taxes payable	717.687	745.248
<b>Percepciones y retenciones a depositar /</b> Additional withholdings and withholdings to be deposited	131.117	51.796
<b>Derechos de exportación a pagar /</b> Export duties payable	-	172.066
<b>Otras provisiones fiscales /</b> Other tax accruals	49.711	46.226
<b>Total deudas sociales y fiscales /</b> Total payroll and other taxes payable	<b>898.515</b>	<b>1.015.336</b>

**21. INFORMACIÓN SOBRE PARTES RELACIONADAS /  
RELATED PARTY DISCLOSURES**

Los saldos y transacciones con partes relacionadas realizadas durante los ejercicios finalizados el 31 de marzo de 2021 y 2020 son los siguientes:

The amounts and transactions with related parties conducted during the year ended March 31, 2021, and 2020, are as follows:

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Cuentas por cobrar comerciales / Trade receivables</b>		
Renova S.A. (1)	109.593	1.280
Molinos Overseas Commodities S.A. (2)	9.856.579	5.588.625
Molinos Río de la Plata S.A. (5)	832.786	353.264
Patagonia Bioenergía S.A. (1)	137.870	41.568
	<b>10.936.828</b>	<b>5.984.737</b>
<b>Otros créditos financieros corrientes y no corrientes /</b> Other current and noncurrent financial receivables		
Molinos Río de la Plata S.A. (5)	-	96.250
Pecom Servicios Energía S.A. (3)	150.000	103.663
Accionistas controlantes (4)	161.928	124.035
	<b>311.928</b>	<b>323.948</b>
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>		
Renova S.A. (1)	30.060	13.962
Molinos Río de la Plata S.A. (5)	19.624	4.614
Patagonia Bioenergía S.A. (1)	41.402	125.107
Goyaike S.A.A.C.I y F. (3)	1.259	-
Assara S.A. (3)	9.106	-
	<b>101.451</b>	<b>143.683</b>
<b>Otras deudas corrientes y no corrientes /</b> Other noncurrent and current payables		
Molinos Overseas Commodities S.A. (2)	1.891.947	1.089.361
Molinos Río de la Plata S.A. (5)	-	158.363
	<b>1.891.947</b>	<b>1.247.724</b>

(1) Sociedad con influencia significativa

(2) Sociedad controlada

(3) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes

(4) Accionistas personas físicas

(5) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes.

(1) Company over which Molinos Agro exerts significant influence

(2) Subsidiary

(3) Company related to the controlling shareholders

(4) Shareholders (natural persons).

(5) Shareholder and company related to the controlling shareholders.

	31/03/2021 03/31/2021	31/03/2020 03/31/2020
<b>Molinos Overseas Commodities S.A. (2)</b>		
<b>Venta de productos (4) / Product sale (4)</b>	<b>202.679.073</b>	<b>149.123.650</b>
<b>Molinos Rio de la Plata S.A. (6)</b>		
<b>Venta de productos / Product sales</b>	<b>1.579.351</b>	<b>1.381.068</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(36.603)</b>	<b>(24.924)</b>
<b>Alquileres / Leases</b>	<b>(38.840)</b>	<b>(40.074)</b>
<b>Compras de productos / Product purchase</b>	<b>(17.638)</b>	<b>(15.142)</b>
<b>Recupero de gastos / Expense recovery</b>	<b>-</b>	<b>(1.016)</b>
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(15.493)</b>	<b>(34.464)</b>
<b>Renova S.A. (1)</b>		
<b>Venta de productos / Product sales</b>	<b>156.661</b>	<b>-</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(149.581)</b>	<b>(423.259)</b>
<b>Goyake S.A.C.I y F. (3)</b>		
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(58.480)</b>	<b>(312)</b>
<b>Pecom Servicios Energía S.A. (3)</b>		
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(20.562)</b>	<b>(40.930)</b>
<b>Bolland y Cía. S.A. (3)</b>		
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(3.560)</b>	<b>(4.118)</b>
<b>Fundación Temaiken (3)</b>		
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(230)</b>	<b>(188)</b>
<b>Patagonia Bioenergía S.A. (1)</b>		
<b>Venta de productos / Product sales</b>	<b>163.943</b>	<b>732.710</b>
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(320.688)</b>	<b>(398.181)</b>
<b>PCFG Advisory S.A. (3)</b>		
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>(5.237)</b>	<b>(6.016)</b>
<b>Turismo Pecom S.A.C.F.I. (3)</b>		
<b>Servicios recibidos / Services received</b>	<b>-</b>	<b>(4.881)</b>
<b>Assara S.A. (3)</b>		
<b>Compra de productos / Product purchase</b>	<b>(46.252)</b>	<b>(21.310)</b>
<b>Recupero de gastos / Expense recovery</b>	<b>290</b>	<b>-</b>
<b>La Salteña S.A.U. (3)</b>		
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(781)</b>	<b>(1.358)</b>
<b>Accionistas controlantes (5) / Controlling shareholders (5)</b>		
<b>Resultados financieros / Financial expense</b>	<b>(9.231)</b>	<b>(11.091)</b>



- (1) Sociedad con influencia significativa  
 (2) Sociedad controlada  
 (3) Sociedad relacionada con los accionistas controlantes  
 (4) La Sociedad celebró con Molinos Overseas Commodities S.A. contratos de suministro internacional de mercaderías para los períodos comprendidos entre julio de 2019 a junio de 2020 y julio 2020 a junio de 2021.  
 (5) Accionistas personas físicas  
 (6) Accionista y sociedad relacionada con los accionistas controlantes  
 (1) Company over which Molinos Agro exerts significant influence  
 (2) Subsidiary  
 (3) Company related to the controlling shareholders  
 (4) The Company executed with Molinos Overseas Commodities S.A. agreements for the international supply of goods over the periods elapsed from July 2019 to June 2020, and from July 2020 to June 2021.  
 (5) Shareholders (natural persons).  
 (6) Shareholder and company related to the controlling shareholders.

## 22. Solicitud para actuar como Agente de Liquidación y Compensación y Agente de Negociación - Propio

Con fecha 5 de septiembre de 2013 la CNV emitió la Resolución General N° 622. Considerando la operatoria que realiza Molinos Agro S.A. y conforme a las diferentes categorías de agentes que establece la mencionada Resolución, y lo normado en el Criterio Interpretativo N°55 emitido por la CNV, la entidad ha solicitado ante dicho Organismo autorización para actuar en la categoría: Agente de Liquidación y Compensación y Agente de Negociación - Propio. En tal sentido, de acuerdo a lo previsto en artículo 13 del Capítulo II, Título VII de la Norma de la CNV (N.T. 2013) y en el Criterio Interpretativo N°55, se informa que el patrimonio neto de la Entidad supera el patrimonio neto mínimo requerido por dichas normas.

## 23. Gestión y políticas de riesgo financieros

Los activos financieros principales de la Sociedad incluyen, además de instrumentos financieros derivados, saldos en cuenta corriente, colocaciones transitorias, cuentas por cobrar comerciales. Por su parte, los pasivos financieros, además de instrumentos financieros derivados, incluyen deudas comerciales, deudas financieras y otras deudas.

La Sociedad dispone de una organización y de unos sistemas de información que le permiten identificar, medir y controlar los riesgos asociados a los instrumentos financieros a los que está expuesto el mismo.

La gerencia de administración y finanzas es responsable de la gestión del riesgo de liquidez, así como del control, coordinación y seguimiento del riesgo de crédito y de mercado de la Sociedad, en este último caso con la asistencia de la gerencia de originación y trading. Asimismo, las mencionadas gerencias se encuentran respaldadas por un Comité de riesgo y su operación se circunscribe en torno a las políticas de riesgo establecidas previamente por el Directorio de la Sociedad. Todas las actividades relacionadas con derivados son administradas por especialistas y se utilizan básicamente con fines de cobertura, es decir no existen actividades financieras con instrumentos financieros derivados con fines especulativos que excedan los límites de riesgo establecidos en las políticas de riesgo aprobadas por el Directorio de la Sociedad. Las actividades propias de la Sociedad conllevan diversos tipos de riesgos financieros: riesgo de mercado, liquidez y crédito.

### 1. Riesgo de Mercado

El riesgo de mercado es la fluctuación potencial a la que se encuentra expuesta la Sociedad ante movimientos en las variables de mercado, es decir el riesgo asociado a las variaciones en el valor razonable o los flujos de fondos futuros relacionados con el valor de los commodities de exportación y con el valor de ciertos instrumentos financieros. Los instrumentos financieros afectados por el riesgo de mercado

incluyen créditos y deudas, colocaciones e instrumentos financieros derivados. La Sociedad está expuesto a tres tipos de riesgos de mercado:

#### Riesgo de tipo de cambio

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en la relación de cambio entre monedas. La exposición de la Sociedad al riesgo de tasas de cambio se relaciona con aquellos activos y pasivos denominados en pesos que la Sociedad posee (como ser créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otras).

A efectos de minimizar los resultados originados en las variaciones del tipo de cambio e intentar cubrir el riesgo de volatilidad en el valor razonable de los activos y pasivos en moneda distinta a la moneda funcional, el Grupo Molinos Agro busca mantener posiciones equilibradas (a nivel consolidado) de activos y pasivos, mediante colocaciones financieras de corto plazo y/u otros instrumentos de cobertura (NDF), conforme a determinados límites establecidos previamente en la política de riesgo aprobada por el Directorio.

#### Riesgo de precio de commodities

Como consecuencia del desarrollo de las operaciones y actividades comerciales, los resultados de la Sociedad están expuestos a la volatilidad de los precios internacionales de cereales, de soja y sus productos derivados (aceite de soja y harina de soja). Asimismo, y como valor agregado sobre el aceite de soja, la Sociedad participa como un actor importante en el mercado de biocombustibles comercializando biodiesel.

La mayoría de los productos mencionados en el párrafo anterior cotizan en mercados internacionales, los cuales actúan como referencia. En este sentido, el valor de la mercadería producida por la Sociedad ajusta, vía los denominados premios, esa cotización internacional al origen argentino. En consecuencia, los riesgos asociados a los commodities involucran (i) el componente internacional del precio, y (ii) el mencionado ajuste al origen argentino.

A los efectos de mitigar estos riesgos, el Directorio de la Sociedad dispuso: (i) límites volumétricos a las posiciones abiertas para cada tipo de producto y subproducto, y (ii) el perfeccionamiento, dentro de los límites mencionados, de contratos de compra y/o venta en mercados a término de granos, con el objeto de minimizar los riesgos asociados a la fluctuación en el precio internacional y que afectarían el margen entre los stocks físicos y/o los compromisos de compra de materia prima con precio respecto de los compromisos de venta de cereales y subproductos de la soja (aceite, harina y biodiesel), cuyas posiciones se registran asimismo a su valor razonable al

## 22. Request to act as settlement and clearing agent and own trading agent

On September 5, 2013, the CNV issued General Resolution No. 622. Considering the operation currently carried out by Molinos Agro S.A., and pursuant to the different categories of agents established by the Resolution, as well as the regulations in CNV Interpretation Criteria No. 55, the Company has requested the authorization of that entity to operate in the following category: own trading agent and settlement and clearing agent. According to section 13, Chapter II, Title VII of CNV regulations (N.T. 2013) and Interpretation Criterion No. 55, it is reported that the Company's equity exceeds the minimum equity requirement established in such regulations.

## 23. Financial risk management and policies

The Company's principal financial assets, other than derivative financial instruments, include checking account balances, short-term deposits and trade receivables. In turn, financial liabilities, other than derivative financial instruments, include trade, financial and other payables.

The Company has an organization and information systems which allow it to identify, measure and control the risks associated to the financial instruments to which it is exposed.

The Administration and Finance area is in charge of managing the liquidity risk, as well controlling, coordinating and following up on the Company's credit and market risk, in the latter case with the aid of the Origination and Trading area. Moreover, the abovementioned areas are supported by a risk committee in charge of the risk policies previously established by the Company's Board of Directors. All the activities related to derivatives are managed by specialists and are used basically for hedging purposes, i.e. there are no financial activities with derivative financial instruments for speculative purposes that exceed the risk caps established by the risk policies approved by the Company's Board. The Company's own activities entail different types of financial risks: market, liquidity and credit risk.

### 1. Market risk

Market risk are the potential changes to which the Company is exposed in case of movements in market variables, i.e., the risk associated to changes in the fair value of future cash flows related to the value of export commodities and certain financial instruments. Financial instruments affected by market risk include loans and borrowings, deposits and derivative financial instruments. The Company is exposed to two three of market risks:

#### Exchange rate risk

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in foreign exchange rates. The Company's exposure to foreign exchange risk is related to the assets and liabilities stated in Argentine pesos that it owns (such as tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others).

To minimize the changes in the foreign exchange rates and try to hedge the volatility risk related to the fair value of assets and liabilities in a currency other than the functional currency, Molinos Agro Group tries to maintain a balanced assets and liabilities position (at consolidated level) through short-term financial deposits and/or other hedge instruments (NDF), according to certain limits previously established in the risk policy approved by the Board of Directors.

#### Commodity price risk

As a result of the business activities and transactions, the Company's income (loss) is exposed to the volatility of the international prices of cereals and soybeans and its byproducts (soybean oil and flour). Moreover, and as aggregate value over the price of soybeans, the Company participates as a major player in the biofuel market selling biodiesel.

Most products mentioned in the previous paragraph are listed in international markets, which act as benchmark. In this regard, the value of the goods produced by the Company adjusts that international listed price to the Argentine origin, via premiums. Therefore, the risks associated to the commodities involve (i) the international component of the price, and (ii) the abovementioned adjustment to the Argentine origin.

To mitigate these risks, the Company's Board of Directors ordered the following: (i) limits to the volume of the open positions for each product and byproduct, and (ii) the execution of the sale and/or purchase agreements within those limits in grain forward markets, for the purpose of minimizing the risks associated to the change in the international prices which would affect the margin between the physical stocks and the raw material purchase commitments with prices with respect to the sale commitments regarding byproducts (oil, flour and biodiesel), the positions of which are booked at fair value as of each year-end. Such positions are closed prior to maturity, without this implying the physical delivery of the goods, and they are expected to have an economic impact opposite to the position of the goods to be sold. These positions imply daily financial movements, pay-

cierre de cada ejercicio. Dichas posiciones son cerradas en forma previa a su vencimiento, sin que ello implique entrega física de la mercadería, y se espera tengan un impacto económico inverso al de la posición de la mercadería a comercializar. Las posiciones mencionadas implican movimientos financieros diarios, pagando o cobrando según la evolución del mercado, así como el mantenimiento de garantías vinculadas a la posición de cada producto y/o subproducto, con su correspondiente contrapartida en resultados. En lo que respecta a los saldos patrimoniales, los mismos registran el efecto de las garantías entregadas (en función de la posición tomada al cierre de cada mes) más el resultado correspondiente al último día hábil del mes, que se efectiviza financieramente el primer día hábil del mes siguiente.

Por último y en línea con el riesgo de tipo de cambio mencionado anteriormente, cabe destacar que los precios de referencia de las compras y ventas relacionadas con el negocio de la soja y sus productos derivados son establecidos en dólares estadounidenses.

#### Riesgo de tasa de interés

Es el riesgo que el valor razonable o los flujos de fondos futuros de ciertos instrumentos financieros fluctúen en función a los cambios que se produzcan en las tasas de interés de mercado. El principal instrumento financiero que puede verse afectado como consecuencia de variaciones en las tasas de interés es la deuda financiera con tasas de interés variables.

La Sociedad gestiona su riesgo de tasas de interés por medio de (i) una cartera equilibrada de préstamos a tasa fija y variable, (ii) una alta correlación entre sus inventarios y la prefinanciación de sus exportaciones.

#### Análisis de sensibilidad

La Sociedad realiza un seguimiento de la exposición al riesgo de mercado en términos de sensibilidades, las cuales se complementan con otras medidas de riesgo en aquellas ocasiones en las que la naturaleza de las posiciones de riesgo así lo requiere.

A continuación se describe la sensibilidad del resultado integral y del patrimonio de la Sociedad frente a las variaciones de los principales riesgos de mercado. Las estimaciones indicadas son representativas tanto de variaciones favorables como desfavorables, es decir los incrementos y decrementos de los factores de riesgo en la misma cuantía provocan un impacto similar y de signo opuesto. Cabe destacar que los análisis de sensibilidad detallados a continuación han sido preparados sobre la base que los saldos asociados a los instrumentos financieros afectados se mantienen constantes y considerando los instrumentos financieros de cobertura en operación al cierre de cada ejercicio.

#### a. Riesgo de divisa:

La posición neta en pesos argentinos que administra la Sociedad, y cuyos efectos derivados de la variación del tipo de cambio intenta mitigar, incluye créditos y deudas impositivas, efectivo y equivalentes, deudas comerciales, cuentas por cobrar comerciales, entre otros.

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), el efecto de una devaluación del peso argentino respecto al dólar de un 1%, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura de la Sociedad al cierre de cada ejercicio un aumento del resultado consolidado (después de impuestos) y del patrimonio de aproximadamente 133.703 y 6.137, respectivamente.

#### b. Riesgo de precio de commodities:

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) del 1% en los precios internacionales del maíz, trigo, la soja y sus subproductos, supondría, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de cobertura de la Sociedad al cierre del ejercicio, un aumento (disminución) del resultado (después de impuestos) y del patrimonio consolidado de aproximadamente 32.892 y (1.632), respectivamente.

#### c. Riesgo de tasa de interés:

Al 31 de marzo de 2021 y 2020, independientemente de las variaciones que podría tener los mercados financieros (los cuales podrían ser superiores o inferiores a lo indicado a continuación), un aumento (disminución) de 0,5 puntos porcentuales en la tasa Libor sobre la porción de deuda financiera que devenga interés variable, considerando el resto de las variables constantes y teniendo en cuenta los instrumentos de la Sociedad al cierre de cada ejercicio, no presenta efectos significativos sobre el resultado consolidado y el patrimonio del Grupo Molinos Agro.

#### 2. Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez está asociado a la capacidad de la Sociedad para financiar los compromisos adquiridos a precios de mercado razonables, así como para llevar a cabo sus planes de negocio con fuentes de financiación estables.

Para cumplir con dicho objetivo, la Sociedad lleva a cabo una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez, manteniendo disponibilidades de recursos en efectivo y líneas de crédito no utilizadas en volumen suficiente para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Cabe destacar que una porción significativa de la deuda financiera de la Sociedad corresponde

ing or collecting according to the trends in the market, as well as the maintenance of guarantees related to the position of each product and/or byproduct, with the related contra to income (loss). As regards equity balances, they register the effect of the guarantees that were provided (based on the position at the end of each month) plus the income (loss) for the last business day of the month, which is made effective financially the first working day of the following month.

Finally, and in line with the foreign exchange risk mentioned above, it should be noted that benchmark prices for purchases and sales related to the soybean and by-product business are established in US dollars.

#### Interest rate risk

It is the risk of changes in the fair value or future cash flows of certain financial instruments based on changes in market interest rates. The main financial instrument that could be affected as a result of changes in interest rates is the financial payables with variable interest rates.

The Company manages its interest rate risk through (i) a balanced portfolio of fixed and variable rate borrowings, and (ii) a high correlation between inventories and export prefinancings.

#### Sensitivity analysis

The Company follows up on the exposure to market risk in terms of sensitivities, which are supplemented with other risk measurements in those occasions where it is so required by the nature of the risk positions.

Below is a description of the sensitivity of the Company's comprehensive income (loss) and equity to changes in the main market risks. The abovementioned estimates are representative of both favorable and unfavorable changes, i.e., the increases and decreases in the risk factors by the same amount cause a similar impact of the opposite sign. The sensitivity analyses detailed below were prepared on the basis that amounts associated to affected financial instruments remain constant, and considering the hedge financial instruments effective as of each year-end.

#### a. Foreign exchange risk:

The net position in Argentine pesos managed by the Company, the foreign exchange rate effects of which it attempts to mitigate, includes tax credits and payables, cash and cash equivalents, trade payables and trade receivables, among others.

As of March 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% devaluation of the Argentine peso with respect to the US dollar would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account the Company's hedge instruments as of each year-end, an increase in consolidated income (loss) (after taxes) and equity of about 133,703 and 6,137, respectively.

#### b. Commodity price risk:

As of March 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), the effect of a 1% increase (decrease) in international prices of corn, wheat and soybean and its byproducts would suppose, considering that the remaining variables are constant, and taking into account the Company's hedge instruments as of each year-end, an increase (decrease) in consolidated income (loss) (after taxes) and consolidated equity of about 32,892 and (1,632), respectively.

#### c. Interest rate risk:

As of March 31, 2021, and 2020, regardless of the potential changes in the financial markets (which may be higher or lower than the amounts indicated below), a 0.5% increase (decrease) in Libor over the portion of the financial payable accruing variable interest, considering that the rest of the variables are constant, and taking into account the Company's hedge instruments as of each year-end, did not have material effects over the Company's consolidated profit (loss) and equity.

#### 2. Liquidity risk

Liquidity risk is associated to the Company's capacity to finance the commitments undertaken at reasonable market prices and to carry out its business plans with stable funding sources.

To such aim, the Company applies a prudent protection policy against liquidity risk, maintaining cash availability and unused credit lines at a sufficient volume to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. It should be noted that a significant portion of the Company's financial payable is related to export prefinancing and the funds are used to acquire the commodities that will afterwards be exported. For such reason, a significant portion of the financial payable is associated with export agreements related to physical stocks and the prepayments of raw materials receivable at a fixed price at each year-end.

In addition, the Company's financing strategy is subject to certain restrictions with respect to (i) terms, (ii)

a prefinanciación de exportaciones y cuyos fondos se utilizan para adquirir los commodities que luego serán exportados. Es por ello que dicha porción significativa de la deuda financiera está asociada a contratos de exportación relacionados con los stocks físicos y anticipos de materia prima a recibir con precio fijo al cierre de cada ejercicio.

Adicionalmente, la Sociedad opera dentro del marco de ciertos límites a la estrategia de financiamiento, en lo que respecta a (i) plazos, (ii) montos y (iii) monedas, aprobados previamente por el Directorio.

La Sociedad ha evaluado como bajo el riesgo de liquidez, ya que el acceso a fuentes de financiamiento está razonablemente asegurado y la deuda con vencimiento a menos de doce meses podría ser cancelada y/o refinaciada sin problemas con los actuales y/o potenciales prestamistas, si esto fuera necesario.

En las tablas adjuntas se analizan los vencimientos de los pasivos existentes al 31 de marzo de 2021 y 2020:

31 DE MARZO DE 2021 / MARCH 31, 2021	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>	<b>25.383.533</b>	-	-	-	-	-	<b>25.383.533</b>
<b>Deudas financieras / Financial payables</b>	<b>17.028.925</b>	<b>1.656.915</b>	-	-	-	-	<b>18.685.840</b>
<b>Otras deudas (1) / Other payables (1)</b>	<b>2.895.653</b>	-	-	-	<b>18.922</b>	-	<b>2.914.575</b>
	<b>45.308.111</b>	<b>1.656.915</b>	-	-	<b>18.922</b>	-	<b>46.983.948</b>

31 DE MARZO DE 2020 / MARCH 31, 2020	0-3 MESES / 0-3 MONTHS	3-6 MESES / 3-6 MONTHS	6-9 MESES / 6-9 MONTHS	9-12 MESES / 9-12 MONTHS	1-2 AÑOS / 1-2 YEARS	MAYOR A 2 AÑOS / OVER 2 YEARS	TOTAL / TOTAL
<b>Deudas comerciales / Trade payables</b>	<b>13.387.011</b>	-	-	-	-	-	<b>13.387.011</b>
<b>Deudas financieras / Financial payables</b>	<b>18.966.166</b>	-	<b>919.643</b>	-	-	-	<b>19.885.809</b>
<b>Otras deudas (1) / Other payables (1)</b>	<b>2.135.650</b>	-	-	-	<b>128.524</b>	-	<b>2.264.174</b>
	<b>34.488.827</b>	-	<b>919.643</b>	-	<b>128.524</b>	-	<b>35.536.994</b>

(1) Comprende las deudas sociales, fiscales y otras deudas, a excepción de los instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados.

amounts, and (iii) currencies, which are previously approved by the Company's Board of Directors.

The Company assessed liquidity risk as low, since the access to funding sources is reasonably assured, and the payable falling due in less than twelve months may be easily repaid and/or refinanced with the current and/or potential lenders, if necessary.

The tables below show the due dates of existing liabilities as of March 31, 2021, and 2020:

### 3. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se define como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales, originando con ello pérdidas para la Sociedad. En este sentido, la Sociedad está expuesto a un riesgo de crédito como consecuencia de sus actividades operativas (básicamente saldos relacionados con cuentas por cobrar comerciales, anticipos a proveedores, compromisos de compra de materia prima con precio, compromisos de venta de cereales y productos de la molienda de soja (aceite, harina y biodiesel) y saldos de los contratos a término con mercados) y de sus actividades financieras (básicamente saldos relacionados con bancos y colocaciones transitorias).

Como política general, el Grupo Molinos Agro no tiene una concentración significativa de riesgo de crédito, ya que la exposición frente al riesgo crediticio se encuentra ampliamente diversificada. En este sentido, al 31 de marzo de 2021 y 2020, ningún cliente, excluyendo sociedades relacionadas, representa más de un 3% y 4%, respectivamente, del importe total de las cuentas por cobrar comerciales.

En lo que respecta al mercado externo, el riesgo de incobrabilidad está acotado, ya que una parte significativa de las ventas se realiza a través de cartas de crédito y el resto de las ventas están cubiertas a través de una póliza de seguro de riesgo de impago de clientes (C.O.F.A.C.E.).

En consecuencia, la previsión para deudores incobrables al cierre de cada ejercicio se determina atendiendo a (i) la antigüedad del crédito, (ii) la existencia de situaciones concursales, y (iii) el análisis de la capacidad del cliente para devolver el crédito concedido. Dicha previsión representa, al cierre de cada ejercicio, la mejor estimación del Grupo Molinos Agro de las pérdidas incurridas en relación con las cuentas por cobrar. El saldo de las cuentas por cobrar comerciales al 31 de marzo de 2021 y 2020 se presentan, en el estado consolidado de situación financiera, netos de la provisión para deudores incobrables por 1.924 y 13.202, respectivamente. En este sentido, el máximo riesgo crediticio involucrado no difiere del valor de libros correspondiente a las cuentas por cobrar comerciales y de los saldos a cobrar por contratos a término y compromisos en firme de commodities que se presentan en el estado de situación financiera.

En el siguiente cuadro se detalla la totalidad de las cuentas por cobrar comerciales y su antigüedad neta de la previsión para deudores incobrables mencionada en el párrafo anterior:

### 3. Credit Risk

Credit risk is defined as the possibility of incurring losses as a result of a third party's failure to comply with their contractual obligations. In this regard, the Company is exposed to credit risk from its operating activities (primarily for trade receivables, prepayments to vendors, raw material purchase commitments with prices and commitments to sell cereals and soybean crushing products [oil, flour and biodiesel] and receivables from forward markets) and from its financing activities (primarily cash in banks and temporary placements).

As a general policy, the Group does not have a material concentration of credit risk, as exposure to credit risk is widely diversified. In this regard, as of March 31, 2021, and 2020, no customer, excluding related companies, accounts for over 3% and 4%, respectively, of total trade receivables.

With respect to the foreign market, the uncollectability risk is limited since a significant portion of sales is carried out through letters of credit, and the rest of sales are covered by an insurance policy against the risk of customers' default in payment.

Therefore, the allowance for doubtful accounts as of each year-end is calculated based on (i) the aging of the receivable, (ii) the existence of insolvency situations, and (iii) the analysis of the customer's ability to return the amount. The allowance as of each year-end represents Molinos Agro Group's greatest estimate of probable losses in accounts receivable. Trade receivables as of March 31, 2021, and 2020, are disclosed in the consolidated statement of financial position net of the allowance for doubtful accounts in the amount of 1,924 and 13,202, respectively. In this sense, the maximum credit risk involved does not differ from the carrying amount of trade receivables and receivables from forward contracts and commodities firm commitments included in the statement of financial position.

The following chart shows all trade receivables and their aging net of the allowance for doubtful accounts mentioned in the previous paragraph:

VENCIMIENTOS / DUE DATES	31/03/2021 / 03/31/2021	31/03/2020 / 03/31/2020
<b>Créditos no vencidos / Receivables not yet due</b>	<b>12.034.418</b>	<b>7.298.459</b>
	<b>12.034.418</b>	<b>7.298.459</b>

En lo que respecta al riesgo crediticio relacionado con los saldos bancarios y colocaciones transitorias, el Directorio de la Sociedad ha definido procedimientos específicos en lo que respecta a (i) las instituciones financieras en las cuales se pueden mantener saldos de libre disponibilidad o realizar inversiones, (ii) los montos y plazos máximos a mantener dichos fondos, (iii) las garantías que exigen los mercados para operar con contratos de forward, con el objetivo de evitar la concentración de riesgos en una o pocas instituciones financieras y, en consecuencia, mitigar cualquier pérdida financiera relacionada con dichos saldos con motivo de un eventual incumplimiento de las obligaciones contractuales. El máximo riesgo crediticio involucrado para este tipo de instrumentos no difiere significativamente de los saldos bancarios y colocaciones transitorias que se presentan en el estado de situación financiera al cierre de cada ejercicio.

#### Gestión del capital

La Sociedad, como parte fundamental de su estrategia, ha formulado el compromiso de mantener una política de prudencia financiera, buscando maximizar la rentabilidad de los accionistas y mantener al mismo tiempo una calificación de crédito sólida y ratios de capital saludables para poder sustentar su negocio.

Dicha política incluye la consideración de varios factores, incluyendo entre otros: (i) los cambios en las condiciones macroeconómicas, (ii) las diferentes estrategias de financiación, (iii) los costos del financiamiento, y (iv) el eventual impacto de cambios en el fondeo y liquidez de las actividades operativas y comerciales. En este sentido, la Sociedad intenta mantener una mezcla de deuda y capital que satisfaga los ratios en niveles aceptables y permita obtener calificaciones de riesgo de agencias internacionales en línea con los principales operadores del mercado.

Entre los ratios más representativos, la estructura de capital objetivo se establece considerando la relación entre la deuda financiera neta y el patrimonio neto ajustado.

As regards the credit risk related to bank balances and short-term deposits, the Company's Board of Directors had defined specific procedures regarding (i) financial institutions in which freely-available balances may be held or investments may be made, (ii) the amounts and maximum terms to hold such funds, (iii) the guarantees required by markets to operate with forward contracts for the purpose of avoiding a concentration of risks in one (or a few) financial institution(s) and thus mitigate any financial loss related to such amounts as a result of a breach of contractual obligations. The maximum credit risk involved for this type of instrument does not differ significantly from the bank balances and short-term deposits reflected on the statement of financial position as of each year-end.

#### Capital management

As a fundamental part of its strategy, the Company has undertaken to maintain a financial prudence policy, seeking to maximize profitability for shareholders and at the same time maintain a strong credit rating and healthy capital ratios to support its business.

Such policy entails considering several factors, which include: (i) changes in macroeconomic conditions, (ii) different financing strategies, (iii) financing costs, and (iv) the possible impact of changes in the funding and liquidity of operating and business activities. In this regard, the Company tries to maintain a debt and capital mix that maintains the ratios at acceptable levels and allows obtaining risk ratings from international agencies consistent with the main operators in the market.

One of the most representative ratios, target capital structure is established considering net financial debt-to-adjusted equity ratio:

El cálculo de este ratio tiene en cuenta los siguientes criterios:

- la deuda financiera neta incluye la deuda financiera, menos el efectivo, saldos bancarios a la vista, las colocaciones a corto plazo y commodities, cereales y productos semielaborados valuados a su valor razonable.
- la Sociedad mantiene una política prudente de protección frente al riesgo de liquidez. Para ello, mantiene disponibilidades de recursos en efectivo y otros instrumentos financieros líquidos para hacer frente a los vencimientos de préstamos y deudas financieras previstos en los próximos doce meses. Por ello, este ratio refleja la solvencia de la Sociedad, utilizando el concepto de deuda financiera neta - no de deuda bruta - y, por lo tanto, se deducen de ésta las colocaciones transitorias y los inventarios de alta liquidez.
- la Sociedad no posee acciones preferentes.
- el patrimonio neto ajustado registra el mayor valor del monto asegurado de su propiedad, planta y equipo respecto de su valor de libros, todo ello neto de su efecto impositivo.

La evolución y el análisis de este ratio se realizan en forma continua, efectuándose asimismo estimaciones del mismo a futuro como factor clave en la estrategia de inversiones y dividendos de la Sociedad.

#### Garantías

La información relacionada con garantías que se ha descripto en los estados financieros consolidados de Molinos Agro S.A. son, en lo que corresponda, aplicables a los estados financieros separados y deben ser leídas juntamente con los mismos.

#### 24. Cumplimientos de las disposiciones sobre la guarda de documentación

En cumplimiento de las normas vigentes de la CNV (RG N° 629/2014), informamos que los libros societarios (libros de Acta de Asamblea, Acta de Directorio, Actas del Comité de Auditoría, Depósito de Acciones y Registro de Asistencia a Asambleas y Actas de Comisión Fiscalizadora) y los registros contables legales (libro Diario, Subdiarios e Inventario y Balances), correspondientes a los ejercicios finalizados hasta el 31 de marzo 2021, se encuentran resguardados en la sede social de la Sociedad, ubicada en Bouchard 680, piso 12º de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

Asimismo, informamos que la restante documentación que respalda las transacciones y registros contables y societarios, se encuentra distribuida en las sedes administrativas de la Sociedad y en los siguientes proveedores del servicio de resguardo y conservación de documentación de terceros.

- Full Archivos S.R.L CUIT: 30-70152023-4, en su depósito localizado en Ocampo 4040, Rosario, Santa Fe.

This ratio is calculated based on the following criteria:

- Net financial debt includes financial debt, less cash, sight bank deposits, short-term deposits and commodities, cereals and semifinished products measured at fair value.
- The Company applies a prudent protection policy against liquidity risk. To such end, it maintains availability of cash and other liquid financial instruments to face due dates of borrowings and financial payables scheduled for the next twelve months. Therefore, this ratio reflects the Company's solvency, using the notion of net financial debt -rather than gross debt- and, hence, temporary deposits and high-liquidity inventories are deducted therefrom.
- The Company has no preferred shares.
- Adjusted equity is the higher value of the insured property, plant and equipment amount regarding the carrying amount, net of the tax effect.

Ratio analysis and changes are studied continuously, and projections are made as a key factor in the Company's investments and dividends strategy.

#### Guarantees

The guarantee-related information described in the consolidated financial statements of Molinos Agro S.A. is, as the case may be, applicable to the separate financial statements and should be read jointly with this statement.

#### 24. Compliance with document storage regulations

In compliance with effective CNV regulations (General Resolution No. 629/2014), we advise that the corporate books (Shareholders' Meeting Minutes, Board of Directors' Meeting Minutes, Audit Committee's Meeting Minutes, Share Deposit and Shareholders' Meeting Attendance and Statutory Audit Committee Meetings Minutes books) and the statutory accounting records (the journal, auxiliary journals and inventory and financial statements book) for the fiscal years ended March 31, 2021, and 31, are safeguarded at the Company's registered office in Bouchard 680, piso 12º, Buenos Aires City.

Moreover, we advise that the remaining documents supporting the transactions and the accounting and corporate records are distributed between the Company's administrative offices and the following providers of third-party documentation safekeeping and preservation services.

- Full Archivos S.R.L CUIT (Argentine taxpayer identification number): 30-70152023-4, in the warehouse located in Ocampo 4040, Rosario, Santa Fe.

#### Deuda financiera neta / Net financial debt

#### Patrimonio neto ajustado / Adjusted equity

- ADEA Administradora de archivos S.A., CUIT: 30-68233570-6, en su depósito localizado en Planta 3, Ruta 36 Km 31.5, Florencio Varela, Provincia de Buenos Aires.

## 25. Otra información complementaria

En cumplimiento con el apartado 7 del artículo 3º del Capítulo III del Título IV de las NORMAS (N.T. 2013 y mod.), al cierre del ejercicio, la Sociedad no posee información a suministrar en relación a lo indicado en los incisos b), d) y e) del mencionado artículo.

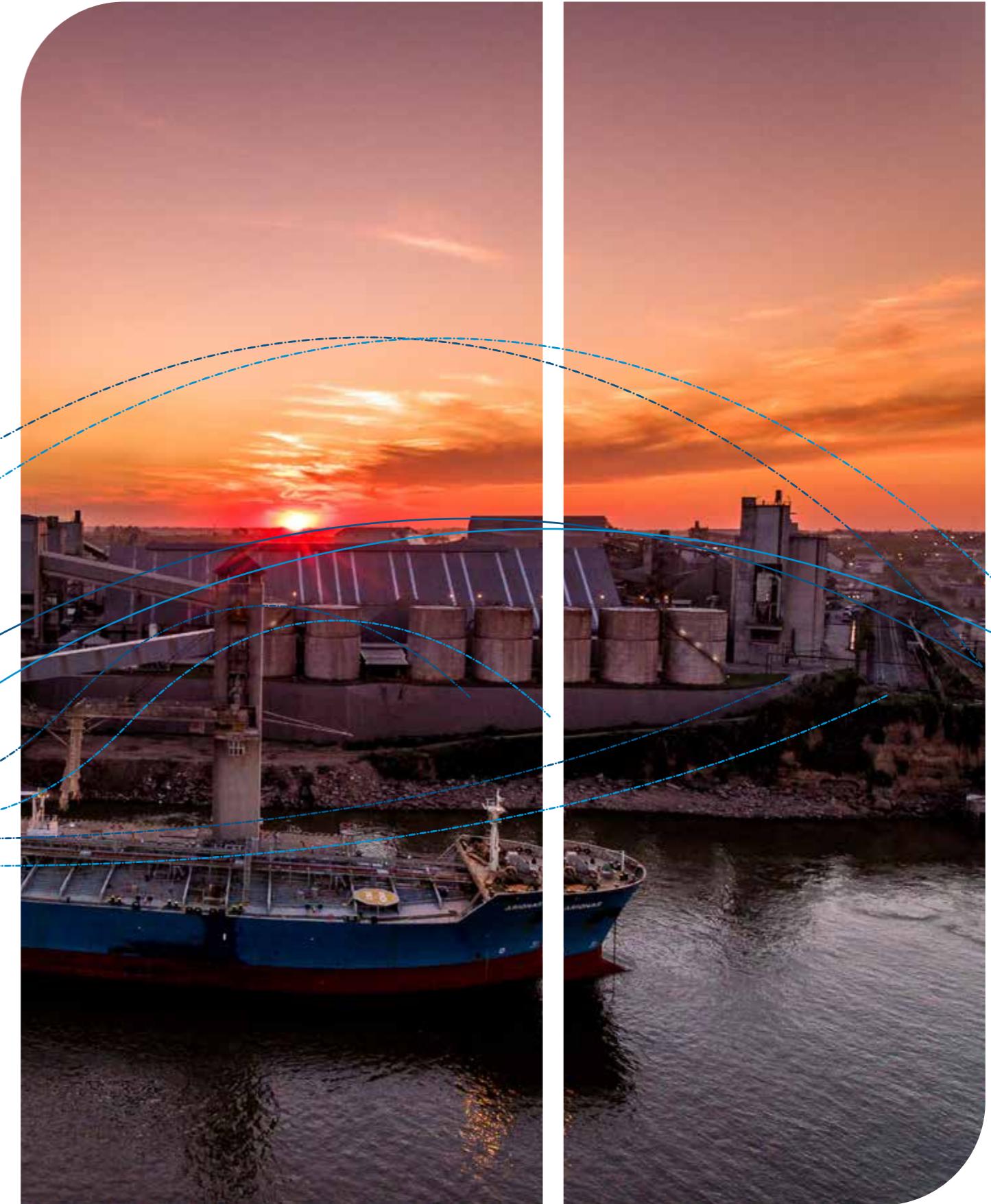
Las notas a los estados financieros consolidados del Grupo Molinos Agro son, en lo que corresponda, aplicables a los estados financieros separados y deben ser leídos juntamente con los mismos.

- ADEA Administradora de Archivos S.A., CUIT (Argentine taxpayer identification number): 30-68233570-6, in the warehouse located in Planta 3, Ruta 36 Km 31.5, Florencio Varela, Province of Buenos Aires.

## 25. Other supplementary information

In compliance with section 3(7), Chapter III, Title IV under the Regulations (as revised in 2013, as amended), as of year-end, the Company has no information to be provided in relation to subsections (b), (d) and (e) under such section.

The notes to the consolidated financial statements of Molinos Agro Group are, as the case may be, applicable to the separate financial statements and should be read jointly with them.



## RESEÑA INFORMATIVA

## SUMMARY OF EVENTS

**1. Breve comentario sobre las actividades de la empresa – información consolidada (\*)**

Como parte del Grupo Perez Companc en su plataforma de agronegocios, Molinos Agro S.A. posee una importante participación en el complejo agroindustrial, destacándose como un proveedor internacional de productos derivados de la molienda de soja y cereales para clientes independientes de escala relevante.

La compañía operó, durante el año que concluye, en un entorno de crecientes dificultades. Las actividades industriales y comerciales fueron afectadas por la pandemia del Covid-19, por lo que la Sociedad implementó rápidamente los protocolos sanitarios correspondientes, privilegiando la salud de las personas, tanto de sus colaboradores como de los terceros que interactúan con la empresa, que hicieron posible mantener activa su planta, puerto y logística, como así sus áreas comerciales y administrativas.

En dicho contexto, tanto el volumen comercializado como el resultado operativo del ejercicio cayeron respecto del año anterior, totalizando 6,5 millones de toneladas de productos con valor agregado y cereales y 4.613 millones de pesos, respectivamente. Si bien las condiciones más favorables de comercialización permitieron incrementar la molienda de soja respecto del ejercicio anterior, dichos efectos no alcanzaron a compensar la caída -tanto en los volúmenes exportados como en los márgenes- de la plataforma de cereales y de biodiesel.

Luego del cómputo de los resultados financieros y el cargo por impuesto a las ganancias, el resultado neto del ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021 asciende a una ganancia neta de 6.994 millones de pesos (3,1% de las ventas), que compara con una ganancia neta de 4.207 millones de pesos (2,3% de las ventas) correspondientes al ejercicio anterior.

**1. Brief comments on the Company's activities. Consolidated information (\*)**

As part of the Pérez Companc Group agribusiness platform, Molinos Agro has a significant share in the agro-industrial complex and it plays a considerable role as international supplier of soybean and cereal crushing byproducts aimed at independent, important customers.

During the year that is coming to an end, the Company operated among increasing difficulties. The industrial and commercial activities were impacted by the COVID-19 pandemic; therefore, the Company implemented the relevant health protocols quickly, prioritizing people's health –including both its associates and the third parties interacting with the company–, which allowed keeping its plant, port and logistics active, as well as its commercial and administrative areas.

Within this context, both the volume marketed and income for the year dropped as compared to the previous year, totaling 6.5 million tons of products with added value and cereals and ARS 4,613 million, respectively. Even though the most favorable marketing conditions allowed increasing soybean crushing in relation to the previous year, those effects were not sufficient to offset the decrease –both in exported volumes and margins– of the cereal and biodiesel platform.

After calculating financial income (loss) and the income tax charge, net income for the year ended March 31, 2021, amounted to ARS 6,994 (3.1% of sales), as compared to net income for ARS 4,207 million (2.3% of sales) in the previous year.

**2. ESTRUCTURA FINANCIERA CONSOLIDADA AL 31/03/2021 COMPARATIVA CON LOS DOS EJERCICIOS INMEDIATOS ANTERIORES / CONSOLIDATED FINANCIAL STRUCTURE AS OF 03/31/2021, AS COMPARED TO THE TWO IMMEDIATELY PREVIOUS FISCAL YEARS**

	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>	<b>31/03/2019 03/31/2019</b>
<b>Activos no corrientes / Noncurrent assets</b>	<b>9.082.249</b>	<b>9.221.958</b>	<b>9.614.216</b>
<b>Activos corrientes / Current assets</b>	<b>53.411.993</b>	<b>37.066.972</b>	<b>22.199.075</b>
<b>Total de activos / Total assets</b>	<b>62.494.242</b>	<b>46.288.930</b>	<b>31.813.291</b>
<b>Patrimonio / Equity</b>	<b>12.652.807</b>	<b>7.956.783</b>	<b>8.623.334</b>
<b>Pasivos no corrientes / Noncurrent liabilities</b>	<b>823.664</b>	<b>569.156</b>	-
<b>Pasivos corrientes / Current liabilities</b>	<b>49.017.771</b>	<b>37.762.991</b>	<b>23.189.957</b>
<b>Total de pasivos / Total liabilities</b>	<b>49.841.435</b>	<b>38.332.147</b>	<b>23.189.957</b>
<b>Total de pasivos más patrimonio / Total liabilities plus equity</b>	<b>62.494.242</b>	<b>46.288.930</b>	<b>31.813.291</b>

(Cifras expresadas en miles de pesos) /  
(Figures stated in thousands of Argentine pesos)

**3. ESTRUCTURA DEL RESULTADO INTEGRAL CONSOLIDADO AL 31/03/2021 COMPARATIVA CON LOS DOS EJERCICIOS INMEDIATOS ANTERIORES / STRUCTURE OF THE CONSOLIDATED STATEMENT OF OTHER COMPREHENSIVE INCOME AS OF 3/31/2021, AS COMPARED TO THE TWO IMMEDIATELY PREVIOUS FISCAL YEARS**

	<b>31/03/2021 03/31/2021</b>	<b>31/03/2020 03/31/2020</b>	<b>31/03/2019 03/31/2019</b>
<b>Resultado operativo / Operating profit</b>	<b>4.613.133</b>	<b>4.957.131</b>	<b>2.979.662</b>
<b>Ingresos y costos financieros, netos / Financial income and expense, net</b>	<b>4.652.194</b>	<b>1.035.215</b>	<b>148.553</b>
<b>Ganancia neta del período antes de impuestos / Income for the period before tax, net</b>	<b>9.265.327</b>	<b>5.992.346</b>	<b>3.128.215</b>
<b>Impuesto a las ganancias / Income tax</b>	<b>(2.271.142)</b>	<b>(1.785.828)</b>	<b>167.972</b>
<b>Ganancia neta del período / Net income for the period</b>	<b>6.994.185</b>	<b>4.206.518</b>	<b>3.296.187</b>
<b>Otros resultados integrales / Other comprehensive income</b>	<b>138.554</b>	<b>(428.166)</b>	<b>1.833.034</b>
<b>Resultado integral neto del período / Comprehensive income for the period, net</b>	<b>7.132.739</b>	<b>3.778.352</b>	<b>5.129.221</b>

(Cifras expresadas en miles de pesos) /  
(Figures stated in thousands of Argentine pesos)

(\*) Información no examinada y no cubierta por el Informe de los Auditores independientes.

(\*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.

**4. ESTRUCTURA CONSOLIDADA DEL FLUJO DE EFECTIVO AL 31/03/2021 COMPARATIVA CON LOS DOS EJERCICIOS INMEDIATOS ANTERIORES /**  
**STRUCTURE OF THE CONSOLIDATED STATEMENT OF CASH FLOWS AS OF 3/31/2021, AS COMPARED TO THE TWO IMMEDIATELY PREVIOUS FISCAL YEARS**

	<b>31/03/2021</b> 03/31/2021	<b>31/03/2020</b> 03/31/2020	<b>31/03/2019</b> 03/31/2019
Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de operación / Cash flows (used in) provided by operating activities, net	(3.161.255)	(1.506.776)	4.843.594
Flujos de efectivo netos generados por actividades de inversión / Cash flows provided by investing activities, net	3.693.586	777.703	3.310.188
Flujos de efectivo netos (utilizados en) generados por actividades de financiación / Cash flows (used in) provided by financing activities, net	(1.197.500)	3.379.510	(9.656.049)
<b>Aumento (Disminución) neta del efectivo y equivalentes de efectivo / Increase (decrease) in cash and cash equivalents, net</b>	<b>(665.169)</b>	<b>2.650.437</b>	<b>(1.502.267)</b>

(Cifras expresadas en miles de pesos) /  
(Figures stated in thousands of Argentine pesos)

**5. DATOS ESTADÍSTICOS (EN UNIDADES FÍSICAS) DE LOS EJERCICIOS FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2021 COMPARATIVO CON LOS DOS EJERCICIOS INMEDIATOS ANTERIORES / STATISTICAL DATA (IN PHYSICAL UNITS) FOR THE FISCAL YEARS ENDED MARCH 31, 2021, AS COMPARED TO THE TWO IMMEDIATELY PREVIOUS FISCAL YEARS**

	<b>31/03/2021</b> 03/31/2021	<b>31/03/2020</b> 03/31/2020	<b>31/03/2019</b> 03/31/2019
<b>Volúmenes de molienda de oleaginosas y recepción de cereales / Volumes of oilseed crushing and cereal reception</b>	<b>(6.455.765)</b>	<b>6.396.919</b>	<b>4.813.433</b>
<b>Volúmenes de ventas / Sales volumes</b>			
<b>Mercado local / Domestic market</b>	<b>431.057</b>	<b>608.378</b>	<b>536.711</b>
<b>Mercado externo / Foreign market</b>	<b>5.987.653</b>	<b>5.999.062</b>	<b>4.375.972</b>
<b>Total volumen de ventas / Total sales volumes</b>	<b>6.418.710</b>	<b>6.607.440</b>	<b>4.912.683</b>

(Cifras expresadas en Toneladas) /  
(Amounts stated in tons)

**6. ÍNDICES DE LOS EJERCICIOS FINALIZADOS EL 31 DE MARZO DE 2021 COMPARATIVO CON LOS DOS EJERCICIOS INMEDIATOS ANTERIORES / RATIOS FOR THE YEAR ENDED MARCH 31, 2021, AS COMPARED TO THE TWO IMMEDIATELY PREVIOUS FISCAL YEARS**

	<b>31/03/2021</b> 03/31/2021	<b>31/03/2020</b> 03/31/2020	<b>31/03/2019</b> 03/31/2019
<b>Liquidez (I) / Liquidity (I)</b>	<b>1,090</b>	<b>0,982</b>	<b>0,957</b>
<b>Endeudamiento (II) / Debt-to-equity (II)</b>	<b>0,254</b>	<b>0,208</b>	<b>0,372</b>
<b>Rentabilidad (III) / Profitability (III)</b>	<b>0,679</b>	<b>0,507</b>	<b>0,492</b>
<b>Inmovilización de capital (IV) / Tied-up capital (IV)</b>	<b>0,145</b>	<b>0,199</b>	<b>0,302</b>
<b>(I) Activos corrientes / Current assets</b>			
<b>Pasivos corrientes / Current liabilities</b>			
<b>Ganancia neta del ejercicio (no incluye otros resultados integrales) / Net income for the year (not including other comprehensive income)</b>			
<b>(III) Patrimonio promedio / Average shareholders' equity</b>			
<b>(IV) Activos no corrientes / Noncurrent assets</b>			
<b>Total de activos / Total assets</b>			

**7. PERSPECTIVAS (\*) / PROSPECTS (\*)**

La estrategia a largo plazo de la Sociedad radica en consolidar y potenciar su rol de proveedor internacional de productos derivados de la molienda de oleaginosas y cereales para clientes independientes de escala relevante. Dicha estrategia es acompañada en todo momento con altos niveles de eficiencia operativa y de productividad en su planta industrial, instalaciones de acopio y puerto de embarque, así como también en la cadena de origenación de materia prima.

The Company's long-term strategy is to consolidate and strengthen its role as international supplier of soybean and cereal crushing byproducts aimed at independent, important customers. This strategy is accompanied at all times by high levels of operating efficiency and productivity of its industrial plant, stockpiling facilities and port of shipment, as well as the origination chain of raw materials.

(\*) Información no examinada y no cubierta por el informe de los Auditores Independientes.

(\*) Information not examined or covered by the Independent Auditors' Report.

## INFORME DE LA COMISIÓN FISCALIZADORA

A los Señores Accionistas de  
**MOLINOS AGRO S.A.**

De nuestra consideración:

### Introducción

**1.** De acuerdo con lo requerido por el Reglamento de Bolsas y Mercados Argentinos S.A., hemos efectuado el trabajo mencionado en el párrafo siguiente en relación a los estados financieros separados y consolidados condensados de período intermedio adjuntos de MOLINOS AGRO S.A. y su sociedad controlada que comprenden: (a) los estados separados y consolidados de situación financiera al 31 de marzo de 2021 y (b) los estados separados y consolidados del resultado integral, los estados separados y consolidados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el ejercicio finalizado en la mencionada fecha, y (c) un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa. Los documentos citados son responsabilidad del Directorio de la Sociedad en ejercicio de sus funciones exclusivas.

### Alcance del trabajo

**2.** Nuestro trabajo sobre los estados financieros separados y consolidados adjuntos consistió en verificar la congruencia de la información significativa contenida en dichos estados financieros con la información de las decisiones societarias expuestas en actas, y la adecuación de dichas decisiones a la ley y a los estatutos, en lo relativo a sus aspectos formales y documentales. Para la realización de dicho trabajo hemos tenido en cuenta los informes sobre revisión de estados financieros separados condensados de período intermedio y de estados financieros consolidados condensados de período intermedio de los auditores externos Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L. de fecha 9 de junio de 2021, emitidos

de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento ("IAASB" por sus siglas en inglés). No hemos efectuado ningún control de gestión y, por lo tanto, no hemos evaluado los criterios y decisiones empresariales de administración, financiación, comercialización y producción, dado que estas cuestiones son de responsabilidad exclusiva del Directorio de la Sociedad. Consideramos que nuestro trabajo y el informe de los auditores externos nos brindan una base razonable para fundamentar nuestro informe.

### Opinión

**3.** En nuestra opinión, basados en nuestro trabajo realizado y en los informes de los auditores independientes mencionados en el párrafo anterior:

a. Los estados financieros separados mencionados en el párrafo 1. están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas de la Resolución Técnica N° 26 de la FACPCE para los estados financieros separados de una entidad controladora, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.

b. Los estados financieros consolidados mencionados en el párrafo 1. están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, y las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores.

### Informe sobre otros requerimientos legales y regulatorios

**4.** El inventario se encuentra asentado en el libro Inventarios y Balances.

**5.** Hemos revisado la Memoria y el Informe sobre el grado de cumplimiento al Código de Gobierno Societario previsto por la Resolución 797/2019 de la Comisión Nacional de Valores

## STATUTORY AUDIT COMMITTEE'S REPORT

To the shareholders of  
**MOLINOS AGRO S.A.**

Dear Sirs or Madams,

### Introduction

**1.** As established by section 294(5), General Business Associations Law No, 19,550, and as required by Bolsas y Mercados Argentinos S.A. regulations, we have examined the inventory and performed the tasks mentioned in the paragraph below with respect to the accompanying separate and consolidated financial statements of MOLINOS AGRO S.A. and its subsidiary, which include: (a) the separate and consolidated statements of financial position as of March 31, 2021, (b) the separate and consolidated statements of comprehensive income, the separate and consolidated statements of changes in equity and cash flows for the year then ended, and (c) a summary of the significant accounting policies and other explanatory information. Such documentation is the responsibility of the Company's Board of Directors in performing their exclusive functions.

### Description of work

**2.** Our work on the accompanying separate and consolidated financial statements consisted in verifying the consistency of significant information contained in those financial statements with the information on corporate decisions entered in minutes, and the compliance of such decisions with legislation and Company by-laws in all formal and documentary respects. In order to perform such work, we took into account the reports of independent auditors on separate financial statements

and of external auditors, Pistrelli, Henry Martin y Asociados S.R.L., dated June 9, 2021, on consolidated financial statements, issued pursuant to the International Auditing Standards issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). We did not perform any control over management decisions or performance and, therefore, we did not assess the business decisions or criteria regarding administrative, financial, marketing or production matters, as these are the exclusive responsibility of the Board of Directors. We consider that our work and the external auditors' report provide a reasonable basis to support our report.

### Opinion

**3.** In our opinion, based on our work and the independent auditors' reports mentioned in the previous paragraph:

a. The separate financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared, in all material respects, pursuant to International Financial Reporting Standards applicable to the separate financial statements of a controlled entity, as well as the relevant provisions under Argentine General Business Associations Law and CNV regulations.

b. The consolidated financial statements mentioned in paragraph 1 are prepared, in all material respects, pursuant to International Financial Reporting Standards, as well as the relevant provisions under Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

### Report on other legal and regulatory requirements

**4.** The inventory is entered into the Inventory and Financial Statements Book.

e incluido como anexo separado a la Memoria de la Dirección. En relación a dichos documentos, hemos revisado la información brindada por la Dirección y manifestamos que nada tenemos que observar en sus aspectos sustanciales en lo que es materia de nuestra competencia.

**6.** De acuerdo a lo requerido por la Resolución General N° 340 de la Comisión Nacional de Valores, sobre la independencia del auditor externo y sobre la calidad de las políticas de auditoría aplicadas por el mismo y de las políticas de contabilización de la Sociedad, el informe del auditor externo descripto anteriormente sobre los estados contables mencionados en el párrafo 1, incluye la manifestación de haber aplicado las Normas Internacionales de Auditoría emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento, que comprenden los requisitos de independencia, y no contiene salvedades en relación a la aplicación de dichas normas y de las normas contables profesionales vigentes en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, República Argentina.

**7.** En ejercicio del control de legalidad que nos compete, hemos aplicado durante el ejercicio los restantes procedimientos descriptos en el artículo N° 294 de la Ley General de Sociedades N° 19.550, que consideramos necesarios de acuerdo con las circunstancias, no teniendo observaciones que formular al respecto.

**8.** Hemos aplicado los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previsto en las correspondientes normas profesionales emitidas por el Consejo Profesional de Ciencias Económicas de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires.

**9.** En relación a las exigencias establecidas por la Comisión Nacional de Valores respecto al Patrimonio Neto Mínimo dispuesto en el artículo 13 del Capítulo II, Título VII de la norma (N.T. 2013) y en el Criterio Interpretativo No. 55, no tenemos observaciones que formular, en lo que es materia de nuestra competencia, sobre la información contenida en la nota 22, a los estados financieros separados condensados al 31 de marzo de 2021.

**5.** We have reviewed the Board of Directors' Letter to the Shareholders and the report on the level of compliance with the Corporate Governance Code under CNV Resolution No. 797/2019, which was included as a separate exhibit to the Board of Directors' Letter to the Shareholders. As to those documents, we have reviewed the information provided by the Board of Directors and we have no findings as to their material aspects within the scope of our competence.

**6.** In conformity with CNV General Resolution No. 340, on the independence of the external auditor and on the quality of the audit policies applied by such auditor and the Company's accounting policies, the external auditor's report mentioned above on the financial statements mentioned in paragraph 1 includes a representation that International Auditing Standards issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB) have been applied –which include the independence requirements– and does not include any qualifications in connection with the application of such standards and the professional accounting standards effective in Buenos Aires City, Argentina.

**7.** In compliance with the legality control within our competence, during the fiscal year, we applied the remaining procedures described in section 294, General Business Associations Law No. 19,550, which we deemed necessary based on circumstances, there being no observations to make in this regard.

**8.** We have applied the anti-money laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the related professional standards issued by the CPCECABA (Professional Council in Economic Sciences of the City of Buenos Aires).

**9.** With respect to CNV requirements on minimum shareholders' equity under section 13, Chapter II, Title VII of CNV regulations (as revised in 2013) and Interpretation Criterion No. 55/2013, we have no findings —within our sphere of competence— regarding the information contained in note 22 to the separate financial statements as of March 31, 2021.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 9 de junio de 2021

Buenos Aires City, June 9, 2021



## INFORME DE AUDITORÍA EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Directores de  
**MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA**  
 Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 CUIT: 30-71511877-3

### I. Informe sobre la auditoría de los estados financieros consolidados

#### Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de MOLINOS AGRO S.A. (“la Sociedad”) y su sociedad controlada (“el Grupo”), que comprenden el estado consolidado de situación financiera al 31 de marzo de 2021, y los estados consolidados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros consolidados, que incluye un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera consolidada del Grupo al 31 de marzo de 2021, así como sus resultados y flujos de efectivo consolidados correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

#### Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para la cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fue tratada en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados” de nuestro informe, incluso en relación con esta cuestión. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar la cuestión que se incluye a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros consolidados adjuntos.

#### Valuación de commodities, cereales y productos semielaborados y contratos a término de commodities y compromisos en firme

#### Descripción de la cuestión clave

Al 31 de marzo de 2021, la Dirección estimó en 16.050 millones el valor razonable de los commodities, cereales y productos semielaborados, y en 3.786 millones y 2.695 millones el valor razonable de los contratos a término de commodities y compromisos en firme con posición activa y posición pasiva, respectivamente. Como se describe en las notas 16 y 19.6 a los estados financieros consolidados, estos valores se basan en cotizaciones de mercado que representan contratos con términos estandarizados para cada producto, que, en consecuencia, requieren ajustes por diferencias de ubicación y calidad, lo que se conoce como prima, así como el agregado de costos y gravámenes necesarios para efectuar la venta.

Estas mediciones revisten complejidad debido al juicio involucrado en la determinación de los ajustes mencionados. Al respecto, el ajuste del valor base se ve afectado por las características específicas de la oferta y la demanda local e internacional y el mercado en general. Factores como los productos sustitutos, el clima, los costos del combustible, aspectos impositivos, los términos del contrato y los precios de futuros también afectan la determinación del ajuste.

## AUDIT REPORT ISSUED BY AN INDEPENDENT AUDITOR

To the Directors of  
**MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA**  
 Registered office: Bouchard 680 – Piso 12, City of Buenos Aires  
 CUIT: 30-71511877-3

### I. Report on the audit of consolidated financial statements

#### Opinion

We have audited the consolidated financial statements of MOLINOS AGRO S.A. (the “Company”) and its subsidiary (the “Group”), which comprise the consolidated statement of financial position as of March 31, 2020, and the consolidated statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the consolidated financial statements, including a summary of significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying consolidated financial statements present fairly, in all material respects, the consolidated financial position of the Group as of March 31, 2021, its consolidated profit or loss and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

#### Grounds for the opinion

We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements” of our report. We are independent from the Group pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of consolidated financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

#### Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit

of the consolidated financial statements of the current period. These matters were addressed in the context of our audit of the consolidated financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For the matter included below in this section, the manner in which they were treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the consolidated financial statements” of our report, even in relation to this matter. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the consolidated financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matter included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying consolidated financial statements.

#### Valuation of commodities, cereals and semi-finished products and forward contracts of commodities and firm commitments

#### Description of the key matter

As of March 31, 2021, Management estimated that the fair value of commodities, cereals and semi-finished products stands at 16.05 billion, and that the fair value of forward contracts of commodities and firm commitments with assets and liabilities positions amount to about 3.78 billion and about 2.69 billion, respectively. As described in notes 16 and 19(6) to the consolidated financial statements, these values are based on market quotes that represent contracts with standardized terms for each product, which, consequently, require adjustments for differences in location and quality – known as “premium”–, as well as the aggregate of costs and liens needed to carry out the sale.

These measurements are complex due to the judgment involved in determining the aforementioned adjustments. In this respect, the base value adjustment is affected by the specific characteristics of local and international supply and demand, as well as the market. Factors such as replacer products, climate, fuel costs, tax considerations, contractual terms and futures prices also affect the adjustment determination.

We considered these valuations as a key audit matter since, given the number of affected accounts, the changes in assumptions and adjustments made may have a significant effect on the consolidated financial statements.

Hemos considerado a las valoraciones mencionadas como una cuestión clave de auditoría ya que, dada la cuantía de las cuentas afectadas, cambios en las asunciones y ajustes efectuados pueden tener un impacto significativo en los estados financieros consolidados.

#### Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Obtuvimos un entendimiento del proceso adoptado por el Grupo para la valoración de commodities, cereales y productos semielaborados y los contratos a término de commodities y compromisos en firme, a la vez que evaluamos el diseño y efectuamos pruebas de la efectividad operativa de los controles sobre ese proceso.

Nuestros procedimientos de auditoría incluyeron, entre otros, evaluar (i) la metodología de la Dirección del Grupo para determinar el ajuste del precio base e identificar el mercado principal, (ii) comparamos los ajustes de prima y precio base utilizados por la Dirección con cotizaciones de correderos, publicaciones comerciales y / o precios comerciales recientes, incluidas las transacciones ejecutadas recientemente, así como con los gravámenes vigentes. Finalmente, evaluamos la integridad de las revelaciones relacionadas en los estados financieros consolidados del Grupo.

#### Información distinta de los estados financieros consolidados y del informe de auditoría correspondiente ("otra información").

Otra información comprende la información incluida en la Reseña Informativa presentada para cumplimentar las normas de la Comisión Nacional de Valores ("CNV"). Esta información es distinta de los estados financieros consolidados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, estamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

#### Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros consolidados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Dirección es responsable de la valoración de la capacidad del Grupo de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

#### Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de

#### How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the process adopted by the Group for valuing commodities, cereals and semi-finished products, and commodities forward contracts and firm commitments. We also assessed the design and conducted tests on the operating effectiveness of controls over such process.

Our audit procedures included, among others, (i) assessing the methodology employed by the Group's Management to determine the base price adjustment and identify the main market, and (ii) comparing the premium adjustments and price base used by Management with respect to brokers' prices, business press or recent business prices, including the latest transactions and liens in place. Finally, we assessed the completeness of the disclosures mentioned in the Group's consolidated financial statements.

#### Information other than the consolidated financial statements and the auditor's report thereon ("Other information")

Other information comprises the information included in the summary of events submitted in compliance with CNV (Argentine Securities Commission) regulations. This information does not include the consolidated financial statements and our relevant auditor's report. Management is responsible for the other information.

Our opinion on the consolidated financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the consolidated financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude –within our competence–that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.

#### Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the consolidated financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the consolidated financial statements in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of consolidated financial

statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the consolidated financial statements, Management is responsible for assessing the Group's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Group or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Group's financial reporting process.

#### Auditor's responsibilities for the audit of the consolidated financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the separate financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the separate financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the consolidated financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.

- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Group's internal control.

- Evaluate the appropriateness of the accounting policies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.

auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.

- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.

- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.

- Obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros consolidados del pe-

ríodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede preverse razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

## II. Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

a) Los estados financieros consolidados al 31 de marzo de 2021 se encuentran transcriptos en el libro Inventarios y Balsances de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores ("CNV").

b) Los estados financieros separados de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA al 31 de marzo de 2021, surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución N° 3 de la CNV de fecha 23 de agosto de 2017.

c) Al 31 de marzo de 2021, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$ 31.964.494, no siendo exigible a esa fecha.

d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.

e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, que representan el 93,87% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA por todo concepto, el 100% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada y el 93,87% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,  
9 de junio de 2021

Firmado a efectos de su identificación  
con nuestro informe de fecha 09-06-2021  
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR,  
Socio / Contador Público U.A.D.E.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Group's ability to continue as a going concern.

If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the consolidated financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Group to cease to continue as a going concern.

- Evaluate the overall presentation, structure and content of the consolidated financial statements, including the disclosures, and whether the consolidated financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.

- Obtain sufficient and appropriate judgment in relation to the financial information of the entities or business activities inside the Group to express an opinion on the consolidated financial statements. We are responsible for the Group's management, oversight and audit. We are solely responsible for our audit opinion.

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the consolidated financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

## II. Report on other legal and regulatory requirements In compliance with current regulations, we further report that:

a) The consolidated financial statements as of March 31, 2021, were transcribed into the MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA's inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.

b) The consolidated financial statements of MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA as of March 31, 2021, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current regulations and the conditions under CNV Resolution No. 3 dated August 23, 2017.

c) As of March 31, 2021, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amount to ARS 31,964,494, none of which was due and payable as of that date.

d) In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.

e) During the fiscal year ended March 31, 2021, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, representing 93.87% of the total amount billed to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA on any and all account, 100% of the total audit service fees billed to the Company and its subsidiary, and 93.87% of the total amount billed to the Company and its subsidiary on any and all account.

Buenos Aires City,  
June 09, 2021

Signed for identification purposes  
with our report dated 06-09-2021  
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 - Fo. 13

ADRIÁN G. VILLAR  
Partner / Certified Public Accountant (U.A.D.E.)  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 307 - Fo. 228

## INFORME DE AUDITORÍA EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Señores Directores de  
**MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA**  
 Domicilio legal: Bouchard 680 – Piso 12, Ciudad Autónoma de Buenos Aires  
 CUIT: 30-71511877-3

### I. Informe sobre la auditoría de los estados financieros separados

#### Opinión

Hemos auditado los estados financieros separados de MOLINOS AGRO S.A. (“la Sociedad”), que comprenden el estado separado de situación financiera al 31 de marzo de 2021, y los estados separados del resultado integral, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, así como la información explicativa de los estados financieros separados, que incluye un resumen de las políticas contables significativas.

En nuestra opinión, los estados financieros separados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos significativos, la situación financiera de la Sociedad al 31 de marzo de 2021, así como sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio finalizado en esa fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

#### Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (“NIA”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (“IAASB” por su sigla en inglés). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados” de nuestro informe. Somos independientes de la Sociedad de conformidad con el “Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluidas las Normas Internacionales de Independencia)” del Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (Código del IESBA, por su sigla en inglés) junto con los requerimientos que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros separados en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos y con el Código del IESBA. Consideramos que los elementos de juicio que hemos obtenido proporcionan una base suficiente y apropiada para nuestra opinión.

#### Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de los estados financieros separados del período actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros separados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones. Para la cuestión incluida más abajo en esta sección, la descripción de cómo fue tratada en nuestra auditoría se proporciona en ese contexto.

Hemos cumplido con las responsabilidades que se describen más adelante en la sección “Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados” de nuestro informe, incluso en relación con esta cuestión. En consecuencia, nuestra auditoría incluyó la aplicación de procedimientos diseñados para responder a nuestra evaluación de los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros separados. Los resultados de nuestros procedimientos de auditoría, incluidos los procedimientos aplicados para tratar la cuestión que se incluye a continuación, proporcionan la base para nuestra opinión de auditoría sobre los estados financieros separados adjuntos.

#### Valuación de commodities, cereales y productos semielaborados y contratos a término de commodities y compromisos en firme

#### Descripción de la cuestión clave

Al 31 de marzo de 2021, la Dirección estimó en 14.704 millones el valor razonable de los commodities, cereales y productos semielaborados, y en 2.737 millones y 3.339 millones el valor razonable de los contratos a término de commodities y compromisos en firme con posición activa y posición pasiva, respectivamente. Asimismo, la Sociedad posee una participación que le otorga control en Molinos Overseas Commodities S.A. Esta inversión es medida bajo el método de la participación y su importe en libros incluye 1.346 millones de commodities, cereales y productos semielaborados medidos a valor razonable así como 4.852 millones y 2.513 millones el valor razonable de los contratos a término de commodities y compromisos en firme con posición activa y posición pasiva, respectivamente. Como se describe en las notas 14 y 17.6 a los estados financieros separados, estos valores se basan en cotizaciones de mercado que representan contratos con términos estandarizados para cada producto, que, en consecuencia, requieren ajustes por diferencias de ubicación y calidad, lo que se conoce como prima, así como el agregado de costos y gravámenes necesarios para efectuar la venta.

Estas mediciones revisten complejidad debido al juicio involucrado en la determinación de los ajustes mencionados. Al

## AUDIT REPORT ISSUED BY AN INDEPENDENT AUDITOR

To the Directors of  
**MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA**  
 Registered office: Bouchard 680 – Piso 12, City of Buenos Aires  
 CUIT: 30-71511877-3

### I. Report on the audit of separate financial statements

#### Opinion

We have audited the separate financial statements of MOLINOS AGRO S.A. (the “Company”), which comprise the separate statement of financial position as of March 31, 2021, the separate statements of comprehensive income, changes in equity and cash flows for the year then ended, as well as the explanatory information on the separate financial statements, including a summary of significant accounting policies.

In our opinion, the accompanying separate financial statements present fairly, in all material respects, the financial position of the Company as of March 31, 2021, its profit or loss and cash flows for the year then ended, in accordance with International Financial Reporting Standards (IFRS).

#### Grounds for the opinion

We have performed our audit in accordance with the International Standards on Auditing (ISA) issued by the International Auditing and Assurance Standards Board (IAASB). Our responsibilities under those standards are described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report. We are independent from the Company pursuant to the Code of Ethics for Professional Accountants (including International Ethics Standards) of the IESBA (International Ethics Standards Board for Accountants), along with the requirements applicable to our audit of separate financial statements in Buenos Aires City, and we have complied with other ethical responsibilities arising from such requirements and IESBA’s Code. We believe that the judgmental evidence we have obtained is sufficient and appropriate for our opinion.

#### Key audit matters

Key audit matters are those matters that, in our professional judgment, were of most significance in our audit of the separate financial statements of the current period. These matters were addressed in the

context of our audit of the separate financial statements as a whole and in forming our opinion thereon, and we do not provide a separate opinion on these matters. For the matter included below in this section, the manner in which they were treated in our audit is described within such context.

We have complied with our responsibilities described below in the section “Auditor’s responsibilities on the audit of the separate financial statements” of our report, even in relation to this matter. Consequently, our audit included the application of the procedures designed to respond to our assessment of material misstatement risks in the separate financial statements. The outcome of our audit procedures, including the procedures applied to analyze the matter included below, provides the basis for our audit opinion on the accompanying separate financial statements.

#### Valuation of commodities, cereals and semi-finished products and forward contracts of commodities and firm commitments

#### Description of the key matter

As of March 31, 2021, Management estimated that the fair value of commodities, cereals and semi-finished products stands at about 14.70 billion, and that the fair value of forward contracts of commodities and firm commitments with assets and liabilities positions amount to about 2.74 billion and about 3.34 billion, respectively. The Company also holds an equity interest by virtue of which it has control over Molinos Overseas Commodities S.A. This investment is measured at the equity method and its carrying amount comprises about 1.35 billion of commodities, cereals and semi-finished products measured at fair value, whereas the fair value of commodities forward contracts and firm commitments with assets and liabilities position stood at about 4.85 billion and about 2.51 billion, respectively. As described in notes 14 and 17(6) to the separate financial statements, these values are based on market quotes that represent contracts with standardized terms for each product, which, consequently, require adjustments for differences in location and quality –known as “premium”–, as well as the aggregate of costs and liens needed to carry out the sale.

These measurements are complex due to the judgment involved in determining the aforementioned adjustments. In this respect, the base value adjustment is affected by the specific characteristics of local and international supply and demand, as well as the market. Factors such as replacer products, climate, fuel costs, tax considerations, contractual terms and futures prices

respecto, el ajuste del valor base se ve afectado por las características específicas de la oferta y la demanda local e internacional y el mercado en general. Factores como los productos sustitutos, el clima, los costos del combustible, aspectos impositivos, los términos del contrato y los precios de futuros también afectan la determinación del ajuste.

Hemos considerado a las valoraciones mencionadas como una cuestión clave de auditoría ya que, dada la cuantía de las cuentas afectadas, cambios en las asunciones y ajustes efectuados pueden tener un impacto significativo en los estados financieros separados.

#### Como fue tratada la cuestión clave en nuestra auditoría

Obtuvimos un entendimiento del proceso adoptado por la Dirección para la valoración de commodities, cereales y productos semielaborados y los contratos a término de commodities y compromisos en firme, a la vez que evaluamos el diseño y efectuamos pruebas de la efectividad operativa de los controles sobre ese proceso.

Nuestros procedimientos de auditoría incluyeron, entre otros, evaluar (i) la metodología de la Dirección del Grupo para determinar el ajuste del precio base e identificar el mercado principal, (ii) comparamos los ajustes de prima y precio base utilizados por la Dirección con cotizaciones de corredores, publicaciones comerciales y / o precios comerciales recientes, incluidas las transacciones ejecutadas recientemente, así como con los gravámenes vigentes. Finalmente, evaluamos la integridad de las revelaciones relacionadas en los estados financieros separados del Grupo.

#### Información distinta de los estados financieros separados y del informe de auditoría correspondiente ("otra información")

Otra información comprende la información incluida en la Memoria del Directorio. Esta información es distinta de los estados financieros separados y de nuestro informe de auditoría correspondiente. La Dirección es responsable de la otra información.

Nuestra opinión sobre los estados financieros separados no cubre la otra información y no expresamos ninguna forma de conclusión que proporcione un grado de seguridad sobre esta.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros separados, nuestra responsabilidad es leer la otra información y, al hacerlo, considerar si existe una incongruencia significativa entre la otra información y los estados financieros o el conocimiento obtenido por nosotros en la auditoría, o si por algún otro motivo parece que existe una incorrección significativa. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos, en lo que es materia de nuestra competencia, que en la otra información existe una incorrección significativa, es-

tamos obligados a informarlo. No tenemos nada que informar al respecto.

#### Responsabilidades de la Dirección y del Comité de Auditoría en relación con los estados financieros separados

La Dirección es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros separados de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Dirección considere necesario para permitir la preparación de estados financieros separados libres de incorrección significativa, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros separados, la Dirección es responsable de la valoración de la capacidad de la Sociedad de continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento, excepto si la Dirección tiene intención de liquidar la Sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no existe otra alternativa realista.

El Comité de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de información financiera de la Sociedad.

#### Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de los estados financieros separados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que los estados financieros separados en su conjunto están libres de incorrección significativa, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección significativa cuando ella exista. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran significativas si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros separados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección significativa en los estados financieros separados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección significativa debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección significativa debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.

also affect the adjustment determination.

We considered these valuations as a key audit matter since, given the number of affected accounts, the changes in assumptions and adjustments made may have a significant effect on the separate financial statements.

#### How this matter was treated in our audit

We gained an understanding of the process adopted by Management for valuing commodities, cereals and semi-finished products, and commodities forward contracts and firm commitments. We also assessed the design and conducted tests on the operating effectiveness of controls over such process.

Our audit procedures included, among others, (i) assessing the methodology employed by the Group's Management to determine the base price adjustment and identify the main market, and (ii) comparing the premium adjustments and price base used by Management with respect to brokers' prices, business press or recent business prices, including the latest transactions and liens in place. Finally, we assessed the completeness of the disclosures mentioned in the Group's separate financial statements.

#### Information other than the separate financial statements and the auditor's report thereon ("Other information")

Other information comprises the information included in the Board of Directors' Letter to the Shareholders. This information does not include the separate financial statements and our relevant auditor's report. La Management is responsible for the other information.

Our opinion on the separate financial statements does not cover the other information and we do not express any form of assurance conclusion thereof.

In connection with our audit of the separate financial statements, our responsibility is to read the other information and, in doing so, consider whether the other information is materially inconsistent with the financial statements or our knowledge obtained in the audit or otherwise appears to be materially misstated. If, based on the work we have performed, we conclude –within our competence–that there is a material misstatement of this other information, we are required to report that fact. We have nothing to report in this regard.

#### Responsibilities of Management and the Audit Committee with governance for the separate financial statements

Management is responsible for the preparation and fair presentation of the separate financial statements in accordance with IFRS and for such internal control as management determines is necessary to enable the preparation of separate financial statements that are free from material misstatement, whether due to fraud or error.

In preparing the separate financial statements, Management is responsible for assessing the Company's ability to continue as a going concern, disclosing, as applicable, matters related to going concern and using the going concern basis of accounting unless management either intends to liquidate the Company or to cease operations, or has no realistic alternative but to do so.

The Audit Committee is responsible for overseeing the Company's financial reporting process.

#### Auditor's responsibilities for the audit of the separate financial statements

Our objectives are to obtain reasonable assurance about whether the separate financial statements as a whole are free from material misstatement, whether due to fraud or error, and to issue an auditor's report that includes our opinion. Reasonable assurance is a high level of assurance, but is not a guarantee that an audit conducted in accordance with ISAs will always detect a material misstatement when it exists. Misstatements can arise from fraud or error and are considered material if, individually or in the aggregate, they could reasonably be expected to influence the economic decisions of users taken on the basis of the separate financial statements.

As part of an audit performed in accordance with the ISAs, we applied our professional judgment and we maintain professional skepticism throughout the audit. We also:

- Identify and assess the risks of material misstatement of the separate financial statements, whether due to fraud or error, design and perform audit procedures responsive to those risks, and obtain audit evidence that is sufficient and appropriate to provide a basis for our opinion. The risk of not detecting a material misstatement resulting from fraud is higher than for one resulting from error, as fraud may involve collusion, forgery, intentional omissions, misrepresentations, or the override of internal control.

- Obtain an understanding of internal control relevant to the audit in order to design audit procedures that are appropriate in the circumstances, but not for the purpose of expressing an opinion on the effectiveness of the Company's internal control.

- Evaluate the appropriateness of the accounting poli-

- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sociedad.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son apropiadas, así como la razonabilidad de las estimaciones contables y revelaciones relacionadas efectuadas por la Dirección.
- Concluimos sobre lo apropiado de la utilización, por la Dirección, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en los elementos de juicio obtenidos, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre importante relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre importante, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros separados o, si dichas revelaciones no son apropiadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en los elementos de juicio obtenidos hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuras pueden ser causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación general, la estructura y el contenido de los estados financieros separados, incluida la información revelada, y si los estados financieros separados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logre una presentación razonable.
- Obtenemos elementos de juicio suficientes y apropiados en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro de la Sociedad para expresar una opinión sobre los estados financieros separados. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría de la Sociedad. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con el Comité de Auditoría en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificadas, y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identifiquemos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos al Comité de Auditoría una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables relacionados con independencia, y comunicamos todas las relaciones y demás cuestiones que razonablemente se pensaría que afectan nuestra independencia y, en su caso, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

De las cuestiones comunicadas al Comité de Auditoría, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de los estados financieros separados del período actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la

auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque puede preverse razonablemente que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

## II. Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

- a) Los estados financieros separados al 31 de marzo de 2021 se encuentran transcriptos en el libro Inventarios y Balances de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y, en nuestra opinión, dichos estados financieros han sido preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con las normas pertinentes de la Ley General de Sociedades y de la Comisión Nacional de Valores ("CNV").
- b) Los estados financieros separados de MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA al 31 de marzo de 2021, surgen de registros contables llevados, en sus aspectos formales, de conformidad con las normas legales vigentes, y con las condiciones establecidas en la Resolución N° 3 de la CNV de fecha 23 de agosto de 2017.
- c) Al 31 de marzo de 2021, la deuda devengada en concepto de aportes y contribuciones con destino al Sistema Integrado Previsional Argentino, que surge de los registros contables de la Sociedad, asciende a \$ 31.964.494, no siendo exigible a esa fecha.
- d) Hemos aplicado en nuestra auditoría de los estados financieros separados de la Sociedad los procedimientos sobre prevención de lavado de activos y financiación del terrorismo previstos en las normas profesionales vigentes.
- e) Durante el ejercicio finalizado el 31 de marzo de 2021, hemos facturado honorarios por servicios de auditoría prestados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, que representan el 93,87% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA por todo concepto, el 100% del total de servicios de auditoría facturados a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada y el 93,87% del total facturado a MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA y su sociedad controlada por todo concepto.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires,  
9 de junio de 2021

Firmado a efectos de su identificación  
con nuestro informe de fecha 09-06-2021  
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 - F° 13

ADRIÁN G. VILLAR,  
Socio / Contador Público U.A.D.E.  
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 307 - F° 228

cies used and the reasonableness of accounting estimates and related disclosures made by management.

- Conclude on the appropriateness of management's use of the going concern basis of accounting and, based on the audit evidence obtained, whether a material uncertainty exists related to events or conditions that may cast significant doubt on the Company's ability to continue as a going concern. If we conclude that a material uncertainty exists, we are required to draw attention in our auditor's report to the related disclosures in the separate financial statements or, if such disclosures are inadequate, to modify an opinion. Our conclusions are based on the audit evidence obtained up to the date of auditor's report. However, future events or conditions may cause the Company to cease to continue as a going concern.
- Evaluate the overall presentation, structure and content of the separate financial statements, including the disclosures, and whether the separate financial statements represent the underlying transactions and events in a manner that achieves fair presentation.
- Obtain sufficient and appropriate judgment in relation to the financial information of the entities or business activities inside the Company to express an opinion on the separate financial statements. We are responsible for the Company's Management, oversight and audit. We are solely responsible for our audit opinion.

We communicate with the Audit Committee regarding, among other matters, the planned scope and timing of the audit and significant audit findings, including any significant deficiencies in internal control that we identify during our audit.

We also provide the Audit Committee with a statement that we have complied with relevant ethical requirements regarding Independence, and to communicate with them all relationships and other matters that may reasonably be thought to bear on our independence, and where applicable, the actions taken to eliminate threats or related safeguards.

From the matters communicated to the Audit Committee, we determine those matters that were most significant in the audit of the separate financial statements of the current period and are therefore the key audit matters. We describe these matters in our auditor's report unless law or regulation precludes public disclosure about the matter or when, in extremely rare circumstances, we determine that a matter should not be communicated in our report because the adverse consequences of doing so would reasonably be expected to outweigh the public interest benefits of such communication.

## II. Report on other legal and regulatory requirements

In compliance with current regulations, we further report that:

- a) The separate financial statements as of March 31, 2021, were transcribed into the MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA's inventory and financial statements book and, in our opinion, they have been prepared, in all material respects, pursuant to the relevant provisions of Argentine General Business Associations Law and CNV (Argentine Securities Commission) regulations.
- b) The separate financial statements of MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANÓNIMA as of March 31, 2021, result from books kept, in their formal respects, in conformity with current regulations and the conditions under CNV Resolution No. 3 dated August 23, 2017.
- c) As of March 31, 2021, liabilities accrued in employee and employer contributions to the Integrated Pension Fund System, as recorded in the Company's books, amount to ARS 31,964,494, none of which was due and payable as of that date.
- d) In our audit of the Company's separate financial statements we have applied the anti-monetary laundering and anti-terrorist financing procedures provided in the current effective professional standards.
- e) During the fiscal year ended March 31, 2021, we have billed fees related to audit services rendered to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA, representing 93.87% of the total amount billed to MOLINOS AGRO SOCIEDAD ANONIMA on any and all account, 100% of the total audit service fees billed to the Company and its subsidiary, and 93.87% of the total amount billed to the Company and its subsidiary on any and all account.

Buenos Aires City,  
June 09, 2021

Signed for identification purposes  
with our report dated 06-09-2021  
PISTRELLI, HENRY MARTIN Y ASOCIADOS S.R.L.  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 1 - Fo. 13

ADRIÁN G. VILLAR  
Partner / Certified Public Accountant (U.A.D.E.)  
C.P.C.E.C.A.B.A. Vol. 307 - Fo. 228

A COMPAÑAMOS AL CAMPO CON INVERSIÓN  
SUPPORTING ARGENTINE AGRI WITH INVESTMENTS



20  
21





MEMORIA  
Y ESTADOS  
FINANCIEROS | ANNUAL  
REPORT  
2021

  
**MOLINOS agro**  
GRUPO PEREZ COMPANC